

Cerberus - Untitled canvas

<p>PROBLEM</p> <p>Organización</p> <p>Carga excesiva de libros al alumno</p> <p>Comunicación entre roles</p>	<p>SOLUTION</p> <p>Foro asignatura profesor/alumno</p> <p>Digitalización de recursos educativos</p> <p>Mensajería padre/profesor</p>	<p>UNIQUE VALUE PROPOSITION</p> <p>Mejorar el sistema de gestión y comunicación de los pequeños centros</p> <p>Apoyar la creación de clubes extraescolares</p> <p>Comunicación entre el centro educativo y alumnos extranjeros (intercambio)</p>	<p>UNFAIR ADVANTAGE</p> <p>Firma justificante digital</p>	<p>CUSTOMER SEGMENTS</p> <p>Institutos públicos</p> <p>Institutos privados</p> <p>Academias privadas</p>
<p>EXISTING ALTERNATIVES</p> <p>Reuniones presenciales ineficientes</p> <p>División de materiales educativos por trimestres</p> <p>Notas en papel fácilmente extraviables</p>	<p>KEY METRICS</p> <p>Usuarios activos</p> <p>Crecimiento de usuarios activos</p> <p>Valoración de la aplicación</p>	<p>HIGH-LEVEL CONCEPT</p> <p>Red social padre/profesor</p>	<p>CHANNELS</p> <p>Patrocinio</p> <p>Publicidad</p> <p>Redes sociales</p> <p>Programas piloto en cadenas de colegios</p>	<p>EARLY ADOPTERS</p> <p>Pequeñas academias privadas</p>
<p>COST STRUCTURE</p> <p>Mantenimiento y almacenamiento del sistema</p> <p>Publicidad</p> <p>Empleados</p> <p>Licencias</p>			<p>REVENUE STREAMS</p> <p>Plan de almacenamiento</p> <p>Pago anual por el producto</p>	