

# A/B Testing et Expérimentation - Guide Complet pour Data Analyst Bancaire

## Introduction

L'A/B testing (ou test contrôlé randomisé) est une méthode expérimentale essentielle pour valider des hypothèses business avec des données. Dans le contexte bancaire, il permet de mesurer l'impact réel des changements avant leur déploiement à grande échelle.

**Mnémotechnique: HIPPO** - Ne laissez pas le **H**ighest **I**ncome **P**erson's **P**ersonal **O**pinion décider. Laissez les données trancher!

## Partie 1: Fondements de l'A/B Testing

### 1.1 Qu'est-ce qu'un A/B Test?

A/B Test = Expérience contrôlée randomisée

- Groupe A (Contrôle): Version actuelle
- Groupe B (Traitement): Nouvelle version
- Comparaison: Mesurer la différence statistiquement significative

### 1.2 Quand utiliser l'A/B Testing en banque?

| Cas d'usage                | Exemple UniBank Haiti                    |
|----------------------------|--|
| <b>Campagnes marketing</b> | Email A vs Email B pour promotion crédit |
| <b>Interface digitale</b>  | Nouveau design app mobile vs ancien      |
| <b>Processus crédit</b>    | Nouveau formulaire de demande de prêt    |
| <b>Tarification</b>        | Test de nouveaux frais de service        |
| <b>Communication</b>       | SMS de rappel vs appel téléphonique      |
| <b>Onboarding</b>          | Parcours d'ouverture de compte simplifié |

### 1.3 Terminologie Essentielle

| Terme  | Définition                                 | Exemple                            |
|--|--|------------------------------------|
| <b>Contrôle (A)</b>                                  | Groupe exposé à la version existante       | Clients recevant l'email actuel    |
| <b>Traitement (B)</b>                                | Groupe exposé à la nouvelle version        | Clients recevant le nouvel email   |
| <b>Métrique primaire</b>                             | KPI principal mesuré                       | Taux de conversion crédit          |
| <b>Métriques secondaires</b>                         | KPIs complémentaires                       | Taux d'ouverture, temps de réponse |
| <b>Effet minimal détectable (MDE)</b>                | Plus petite différence qu'on veut détecter | +2% de conversion                  |
| <b>Puissance statistique</b>                         | Probabilité de détecter un effet réel      | 80% standard                       |
| <b>Niveau de signification (<math>\alpha</math>)</b> | Seuil de rejet de $H_0$                    | 5% standard                        |

## Partie 2: Design Experimental

### 2.1 Les 5 Étapes d'un A/B Test

1. HYPOTHÈSE
  - └ "Le nouvel email augmentera le taux de souscription crédit de 5%"
2. DESIGN
  - └ Définir métrique primaire
  - └ Calculer taille d'échantillon
  - └ Définir durée du test
3. RANDOMISATION
  - └ Assigner aléatoirement les clients aux groupes
4. EXÉCUTION
  - └ Collecter les données pendant la durée prévue
5. ANALYSE
  - └ Test statistique
  - └ Décision: Déployer ou non

### 2.2 Calcul de la Taille d'Échantillon

#### Formule simplifiée pour proportions:

$$n = 2 \times [(Z_{\alpha/2} + Z_{\beta})^2 \times p(1-p)] / \delta^2$$

Où:

- n = taille par groupe
- $Z_{\alpha/2} = 1.96$  pour  $\alpha=5\%$
- $Z_{\beta} = 0.84$  pour puissance=80%
- p = proportion de base
- $\delta$  = effet minimal détectable (MDE)

#### En Python:

```
from statsmodels.stats.power import tt_ind_solve_power
from statsmodels.stats.proportion import proportion_effectsize
import numpy as np

def sample_size_proportion(p_control, mde, alpha=0.05, power=0.80):
    """
    Calcule la taille d'échantillon nécessaire pour un A/B test.

    Args:
        p_control: Taux de conversion actuel (ex: 0.10 pour 10%)
        mde: Effet minimal détectable en points de pourcentage (ex: 0.02 pour +2%)
        alpha: Niveau de signification (default: 0.05)
        power: Puissance statistique (default: 0.80)

    Returns:
        Taille d'échantillon par groupe
    """
    p_treatment = p_control + mde
    effect_size = proportion_effectsize(p_treatment, p_control)
```

```

n = tt_ind_solve_power(
    effect_size=effect_size,
    alpha=alpha,
    power=power,
    ratio=1.0, # Groupes de même taille
    alternative='two-sided'
)

return int(np.ceil(n))

# Exemple UniBank: Email marketing crédit
# Taux actuel: 5%, on veut détecter +1.5%
n_per_group = sample_size_proportion(p_control=0.05, mde=0.015)
print(f"Taille nécessaire par groupe: {n_per_group}")
print(f"Total: {2 * n_per_group} clients")

```

## 2.3 Durée Minimale du Test

### Règles importantes:

1. **Cycle complet:** Au minimum 1-2 semaines pour capturer les variations jour/semaine
2. **Effet de nouveauté:** Attendre que l'effet "nouveau" se stabilise
3. **Saisonnalité:** Éviter les périodes atypiques (fêtes, fin de mois pour salaires)

```

def duree_minimale_test(n_per_group, traffic_quotidien):
    """
    Estime la durée minimale du test.

    Args:
        n_per_group: Taille d'échantillon par groupe
        traffic_quotidien: Nombre de clients exposés par jour

    Returns:
        Durée en jours (minimum 7)
    """
    duree_base = np.ceil(2 * n_per_group / traffic_quotidien)
    return max(7, int(duree_base)) # Minimum 7 jours

# Exemple: 5000 clients par groupe, 500 clients/jour
duree = duree_minimale_test(5000, 500)
print(f"Durée minimale: {duree} jours")

```

## Partie 3: Randomisation et Assignation

### 3.1 Méthodes de Randomisation

| Méthode            | Description                     | Quand utiliser                 |
|--------------------|---------------------------------|--------------------------------|
| <b>Simple</b>      | Tirage aléatoire pur            | Grands échantillons homogènes  |
| <b>Stratifiée</b>  | Randomisation par segment       | Groupes hétérogènes importants |
| <b>Par cluster</b> | Randomisation par agence/région | Éviter contamination           |

| Méthode             | Description                 | Quand utiliser |
|---------------------|-----------------------------|----------------|
| <b>Séquentielle</b> | Assignation au fil de l'eau | Tests continus |

### 3.2 Implémentation Python

```

import pandas as pd
import numpy as np
from sklearn.model_selection import train_test_split

def randomize_ab_test(df, stratify_col=None, test_size=0.5, seed=42):
    """
    Randomise les clients pour un A/B test.

    Args:
        df: DataFrame avec les clients
        stratify_col: Colonne pour stratification (optionnel)
        test_size: Proportion groupe B (default: 0.5)
        seed: Graine aléatoire pour reproductibilité

    Returns:
        DataFrame avec colonne 'groupe' (A ou B)
    """
    if stratify_col:
        stratify = df[stratify_col]
    else:
        stratify = None

    group_a, group_b = train_test_split(
        df,
        test_size=test_size,
        random_state=seed,
        stratify=stratify
    )

    group_a = group_a.copy()
    group_b = group_b.copy()
    group_a['groupe'] = 'A'
    group_b['groupe'] = 'B'

    return pd.concat([group_a, group_b]).sort_index()

# Exemple: Stratification par segment client
df_clients['groupe'] = randomize_ab_test(
    df_clients,
    stratify_col='segment'
)['groupe']

# Vérification équilibre
print(df_clients.groupby(['groupe', 'segment']).size())

```

### 3.3 Vérification de la Randomisation (A/A Check)

**Avant de lancer le test, vérifier que les groupes sont équilibrés:**

```

def verifier_equilibre(df, groupe_col='groupe', vars_to_check=None):
    """
    Vérifie l'équilibre entre groupes A et B.
    """
    if vars_to_check is None:
        vars_to_check = df.select_dtypes(include=[np.number]).columns

    results = []
    for var in vars_to_check:
        if var == groupe_col:
            continue

        group_a = df[df[groupe_col] == 'A'][var].dropna()
        group_b = df[df[groupe_col] == 'B'][var].dropna()

        # t-test pour vérifier l'équilibre
        from scipy import stats
        stat, pval = stats.ttest_ind(group_a, group_b)

        results.append({
            'variable': var,
            'mean_A': group_a.mean(),
            'mean_B': group_b.mean(),
            'diff_%': (group_b.mean() - group_a.mean()) / group_a.mean() * 100,
            'p_value': pval,
            'equilibre': 'OK' if pval > 0.05 else 'ATTENTION'
        })

    return pd.DataFrame(results)

# Vérifier avant de lancer
equilibre = verifier_equilibre(df_clients, vars_to_check=['age', 'anciennete', 'solde_moyen'])
print(equilibre)

```

---

## Partie 4: Analyse des Résultats

### 4.1 Test Statistique pour Proportions (Chi-carré / Z-test)

```

from scipy import stats
from statsmodels.stats.proportion import proportions_ztest

def analyser_ab_test_proportion(conversions_a, n_a, conversions_b, n_b, alpha=0.05):
    """
    Analyse les résultats d'un A/B test pour des proportions.

    Args:
        conversions_a: Nombre de conversions groupe A
        n_a: Taille groupe A
        conversions_b: Nombre de conversions groupe B
        n_b: Taille groupe B
        alpha: Seuil de signification
    """

```

```

Returns:
    Dictionnaire avec résultats
    """
    # Taux de conversion
    p_a = conversions_a / n_a
    p_b = conversions_b / n_b

    # Différence relative
    lift = (p_b - p_a) / p_a * 100

    # Z-test pour proportions
    count = np.array([conversions_b, conversions_a])
    nobs = np.array([n_b, n_a])
    z_stat, p_value = proportions_ztest(count, nobs)

    # Intervalle de confiance sur la différence
    se = np.sqrt(p_a*(1-p_a)/n_a + p_b*(1-p_b)/n_b)
    ci_lower = (p_b - p_a) - 1.96 * se
    ci_upper = (p_b - p_a) + 1.96 * se

    # Décision
    significatif = p_value < alpha

    return {
        'taux_controle': f"{p_a:.2%}",
        'taux_traitement': f"{p_b:.2%}",
        'lift': f"{lift:+.1f}%",
        'p_value': f"{p_value:.4f}",
        'ic_95': f"[{ci_lower:.4f}, {ci_upper:.4f}]",
        'significatif': significatif,
        'decision': 'DÉPLOYER' if significatif and lift > 0 else 'NE PAS DÉPLOYER'
    }

# Exemple: Campagne email crédit UniBank
resultats = analyser_ab_test_proportion(
    conversions_a=250, # 5% de 5000
    n_a=5000,
    conversions_b=325, # 6.5% de 5000
    n_b=5000
)

for key, value in resultats.items():
    print(f"{key}: {value}")

```

## 4.2 Test pour Moyennes (t-test)

```

def analyser_ab_test_moyenne(values_a, values_b, alpha=0.05):
    """
    Analyse les résultats d'un A/B test pour des moyennes.

    Args:
        values_a: Valeurs groupe A
        values_b: Valeurs groupe B
        alpha: Seuil de signification
    """

```

```

Returns:
    Dictionnaire avec résultats
    """
    mean_a = np.mean(values_a)
    mean_b = np.mean(values_b)

    # t-test
    t_stat, p_value = stats.ttest_ind(values_a, values_b)

    # Lift
    lift = (mean_b - mean_a) / mean_a * 100

    # Intervalle de confiance (bootstrap)
    n_bootstrap = 10000
    diffs = []
    for _ in range(n_bootstrap):
        sample_a = np.random.choice(values_a, size=len(values_a), replace=True)
        sample_b = np.random.choice(values_b, size=len(values_b), replace=True)
        diffs.append(np.mean(sample_b) - np.mean(sample_a))

    ci_lower = np.percentile(diffs, 2.5)
    ci_upper = np.percentile(diffs, 97.5)

    significatif = p_value < alpha

    return {
        'moyenne_controle': f"{mean_a:.2f}",
        'moyenne_traitement': f"{mean_b:.2f}",
        'lift': f"{lift:+.1f}%",
        'p_value': f"{p_value:.4f}",
        'ic_95_diff': f"[{ci_lower:.2f}, {ci_upper:.2f}]",
        'significatif': significatif,
        'decision': 'DÉPLOYER' if significatif and lift > 0 else 'NE PAS DÉPLOYER'
    }

# Exemple: Montant moyen de dépôt après nouvelle interface
groupe_a = np.random.normal(50000, 15000, 3000) # HTG
groupe_b = np.random.normal(52500, 15000, 3000) # +5%
resultats = analyser_ab_test_moyenne(groupe_a, groupe_b)

```

### 4.3 Interprétation des Résultats

#### Matrice de décision:

| p-value | Lift | Décision                                   |
|---------|------|--|
| < 0.05  | > 0  | Déployer B                                 |
| < 0.05  | < 0  | Garder A                                   |
| ≥ 0.05  | -    | Pas de conclusion, prolonger ou abandonner |

#### Attention aux pièges:

1. **Peeking:** Ne pas regarder les résultats avant la fin prévue

2. **Multiple testing:** Corriger pour tests multiples (Bonferroni)
  3. **Effet de nouveauté:** L'effet peut diminuer avec le temps
  4. **Segments cachés:** Analyser par segment peut révéler des effets différents
- 

## Partie 5: Tests Multi-Variés et Avancés

### 5.1 Tests A/B/n (Plus de 2 variantes)

```
from scipy.stats import chi2_contingency

def analyser_ab_n_test(data):
    """
    Analyse un test avec plusieurs variantes.

    Args:
        data: Dict {variante: (conversions, total)}

    Returns:
        Résultats avec meilleure variante
    """
    # Créer table de contingence
    variantes = list(data.keys())
    conversions = [data[v][0] for v in variantes]
    non_conversions = [data[v][1] - data[v][0] for v in variantes]

    table = np.array([conversions, non_conversions])

    # Test Chi-carré
    chi2, p_value, dof, expected = chi2_contingency(table)

    # Taux par variante
    taux = {v: data[v][0] / data[v][1] for v in variantes}
    meilleure = max(taux, key=taux.get)

    return {
        'chi2': chi2,
        'p_value': p_value,
        'taux_par_variante': taux,
        'meilleure_variante': meilleure,
        'significatif': p_value < 0.05
    }

# Exemple: Test de 3 emails différents
resultats = analyser_ab_n_test({
    'Email_Standard': (250, 5000),
    'Email_Personnalise': (310, 5000),
    'Email_Urgence': (285, 5000)
})
```



## 5.2 Tests Séquentiels (Bayésien)

```
def ab_test_bayésien(conversions_a, n_a, conversions_b, n_b, n_samples=100000):  
    """  
    A/B test avec approche bayésienne.  
  
    Avantages:  
    - Peut s'arrêter tôt si résultat clair  
    - Fournit probabilité que B > A  
    """  
    from scipy.stats import beta  
  
    # Priors non-informatifs  
    alpha_prior = 1  
    beta_prior = 1  
  
    # Postérieurs  
    alpha_a = alpha_prior + conversions_a  
    beta_a = beta_prior + n_a - conversions_a  
    alpha_b = alpha_prior + conversions_b  
    beta_b = beta_prior + n_b - conversions_b  
  
    # Échantillonnage  
    samples_a = beta.rvs(alpha_a, beta_a, size=n_samples)  
    samples_b = beta.rvs(alpha_b, beta_b, size=n_samples)  
  
    # Probabilité que B > A  
    prob_b_superior = (samples_b > samples_a).mean()  
  
    # Lift espéré  
    expected_lift = (samples_b.mean() - samples_a.mean()) / samples_a.mean() * 100  
  
    return {  
        'prob_B_superieur': f"{prob_b_superior:.1%}",  
        'lift_espere': f"{expected_lift:+.1f}%",  
        'decision': 'DÉPLOYER B' if prob_b_superior > 0.95 else  
                    'GARDER A' if prob_b_superior < 0.05 else 'CONTINUER TEST'  
    }
```

---

## Partie 6: Cas Pratiques Bancaires UniBank Haïti

### 6.1 Cas 1: Optimisation Email Marketing Crédit

**Contexte:** UniBank veut améliorer le taux de souscription aux prêts personnels.

```
# Situation  
taux_actuel = 0.05 # 5% de conversion  
mde = 0.01 # Détecter +1 point de pourcentage  
traffic_jour = 1000 # Clients recevant l'email par jour  
  
# Calcul taille échantillon  
n = sample_size_proportion(taux_actuel, mde)  
print(f"Taille par groupe: {n}")
```

```

# Durée estimée
duree = duree_minimale_test(n, traffic_jour // 2) # /2 car split 50/50
print(f"Durée: {duree} jours")

# Après le test
resultats = analyser_ab_test_proportion(
    conversions_a=180, n_a=3600, # Contrôle
    conversions_b=234, n_b=3600 # Nouvel email
)
print(resultats)

```

## 6.2 Cas 2: Nouvelle Interface App Mobile

**Contexte:** Test du nouveau parcours de transfert d'argent.

```

# Métriques multiples
metriques = {
    'taux_completion': {'a': (850, 1000), 'b': (910, 1000)},
    'temps_moyen_sec': {'a': 45.2, 'b': 38.7},
    'erreurs': {'a': (75, 1000), 'b': (52, 1000)}
}

# Analyse taux de complétion
result_completion = analyser_ab_test_proportion(850, 1000, 910, 1000)

# Analyse erreurs (on veut MOINS d'erreurs)
result_erreurs = analyser_ab_test_proportion(75, 1000, 52, 1000)

# Décision globale
print("Complétion:", result_completion['decision'])
print("Erreurs:", 'DÉPLOYER' if result_erreurs['significatif'] and
    result_erreurs['lift'].startswith('-') else 'Pas d\'amélioration')

```

## 6.3 Cas 3: Test Tarification Frais de Service

**Contexte:** Impact de nouveaux frais sur le churn.

```

# ATTENTION: Tests de prix nécessitent précautions éthiques
# - Durée limitée
# - Communication transparente
# - Pas de discrimination

# Analyse churn après 3 mois
churn_control = 0.05 # 5% churn avec anciens frais
churn_test = 0.07 # 7% churn avec nouveaux frais

# Même si significatif, considérer l'impact business
revenu_additionnel = 5000000 # HTG par mois
clients_perdus = 0.02 * 100000 # 2% de plus × base clients
valeur_client = 50000 # LTV moyen

perte_churn = clients_perdus * valeur_client
print(f"Gain frais: {revenu_additionnel:,.0f} HTG")

```

```
print(f"Perte churn: {perte_churn:,.0f} HTG")
print(f"Impact net: {revenu_additionnel - perte_churn:,.0f} HTG")
```

## Partie 7: Pièges et Bonnes Pratiques

### 7.1 Erreurs Courantes

| Erreur                  | Conséquence             | Solution                     |
|-------------------------|-------------------------|------------------------------|
| <b>Peeking</b>          | Faux positifs           | Définir durée à l'avance     |
| <b>Arrêt précoce</b>    | Conclusions fausses     | Respecter taille échantillon |
| <b>Multiple testing</b> | Inflation erreur Type I | Correction Bonferroni        |
| <b>Selection bias</b>   | Groupes non comparables | Randomisation rigoureuse     |
| <b>Effet réseau</b>     | Contamination           | Randomisation par cluster    |
| <b>Effet saisonnier</b> | Résultats biaisés       | Test sur période complète    |

### 7.2 Checklist Avant Lancement

#### ## Checklist A/B Test UniBank

##### ### Préparation

- [ ] Hypothèse clairement formulée
- [ ] Métrique primaire définie
- [ ] Métriques secondaires listées
- [ ] Taille d'échantillon calculée
- [ ] Durée minimale déterminée
- [ ] Randomisation vérifiée (A/A check)

##### ### Éthique

- [ ] Pas de discrimination (âge, genre, localisation)
- [ ] Impact client acceptable
- [ ] Conformité réglementaire vérifiée

##### ### Exécution

- [ ] Tracking correctement implémenté
- [ ] Alertes configurées pour anomalies
- [ ] Documentation de tout changement

##### ### Analyse

- [ ] Attente de la durée complète
- [ ] Test statistique approprié
- [ ] Analyse par segment
- [ ] Documentation des résultats

### 7.3 Correction pour Tests Multiples (Bonferroni)

```
def correction_bonferroni(p_values, alpha=0.05):
    """
    Corrige les p-values pour tests multiples.
    """
    n_tests = len(p_values)
    alpha_corrige = alpha / n_tests
```

```

results = []
for metric, pval in p_values.items():
    results.append({
        'metric': metric,
        'p_value': pval,
        'seuil_corrige': alpha_corrige,
        'significatif': pval < alpha_corrige
    })

return pd.DataFrame(results)

# Exemple avec 3 métriques
p_values = {
    'taux_conversion': 0.023,
    'panier_moyen': 0.048,
    'temps_session': 0.012
}

resultats_corriges = correction_bonferroni(p_values)
print(resultats_corriges)
# Avec Bonferroni ( $\alpha=0.05/3=0.017$ ), seul temps_session reste significatif

```

## Résumé et Mnémotechniques

### Formules Clés

Taille échantillon  $\approx 16 \times \sigma^2 / \delta^2$  (règle rapide)  
 Puissance =  $1 - \beta$  (typiquement 80%)  
 MDE = Effet minimal à détecter  
 Durée  $\geq 7$  jours (minimum absolu)

### Mnémotechniques

| Concept           | Mnémotechnique  |
|-------------------|---|
| Étapes A/B Test   | <b>HDREA</b> - Hypothèse, Design, Randomisation, Exécution, Analyse |
| Erreurs Type I/II | <b>FP-FN</b> - Faux Positif ( $\alpha$ ) / Faux Négatif ( $\beta$ ) |
| Puissance         | <b>80-20</b> - 80% puissance, 20% risque de manquer l'effet         |
| Signification     | <b>5%</b> - Seuil standard pour rejeter $H_0$                       |

### Points Clés Banking

1. **Toujours stratifier** par segment client (Retail/Premium/Corporate)
2. **Attention aux effets réseau** (ex: transferts entre clients)
3. **Mesurer l'impact business** en plus de la significativité statistique
4. **Documenter pour la conformité** réglementaire

**Objectif:** Prendre des décisions data-driven plutôt que basées sur l'intuition ou la hiérarchie.