TAREA 1(SEG)

ERP

Los sistemas de planificación de recursos empresariales (ERP) son sistemas de gestión de información que integran y automatizan muchas de las prácticas de negocio asociadas con los aspectos operativos o productivos de una empresa, eliminando así, complejas conexiones entre sistemas de distintos proveedores.

CRM

Los sistemas de gestión de las relaciones con clientes (CRM) es una aplicación que permite centralizar en una única base de datos todas las interacciones entre una empresa y sus clientes.

El CRM recopila toda la información de las gestiones comerciales manteniendo un histórico detallado del cliente, es decir, permite compartir y maximizar el conocimiento de un cliente dado y de esta forma entender sus necesidades y anticiparse a ellas.

Tipos de ERP

- ERP a medida
- ERP predefinido
- ERP Local
- ERP en la nube
- ERP vertical
- ERP Código privado

ERP MÁS USADOS

Los ERP más usados en las empresas hoy día son los siguientes:

• SAP: Es uno de los sistemas con mayor número de funciones. Por este motivo, puede llevar más tiempo ponerlo en práctica.

- Oracle: Inicialmente era una empresa de software para bases de datos y a partir de ahí, fue evolucionando hacia el ERP.
- Netsuite: Está dirigido a pequeñas y medianas empresas fundamentalmente, ya que está diseñado para adaptarse a las necesidades de los negocios en crecimiento.
- Microsoft Dynamics: sistema de contabilidad financiera dirigida a PYMES.

VENTAJAS E INCOVENIENTES

SAP

Ventajas:

- Software personalizable y funcional.
- Es portable.
- Compatible con otras aplicaciones.
- Capacidad estadística.

<u>Desventajas</u>:

- Es un software de difícil uso para los trabajadores
- Implementación lenta
- Altos costes.
- Gastos de personal.
- Actualizaciones constantes

Oracle

Ventajas:

- Permite el uso de particiones para la mejora de la eficiencia
- El software del servidor puede ejecutarse en multitud de sistemas operativos.
- Puede ejecutarse en todas las plataformas, desde una Pc hasta un supercomputador.

Desventajas:

- Su precio es elevado.
- El coste de la información también es elevado.

NetSuite

Ventajas:

- Mejora la eficiencia de los procesos en toda la organización
- visibilidad en tiempo real
- Crecimiento acelerado

Desventajas:

Microsoft Dynamics

Ventajas:

- Implantación de funcionalidades
- Actualizaciones automáticas.
- Capacidad estadística.
- Movilidad

Desventajas:

- Aspectos legales
- Caída de internet y mantenimiento
- Evitar perdida de gastos.

Webgrafía:

Definición de CRM: https://www.elegircrm.com/crm/que-es-un-crm

Tipos de ERP: https://www.emprendepyme.net/tipos-de-erp.html

ERP más usados : https://www.emagister.com/blog/cuales-son-los-

sistemas-erp-mas-usados/

Ventajas e inconvenientes :

SAP: https://www.guiaserviciosproductos.com/analisis-productos-mercado/sap-ventajas-y-desventajas.php

ORACLE: http://oraclebddepn.blogspot.com/2013/05/ventajas-y-desventajas.html

NetSuite: https://noblue.es/netsuite/netsuite-erp

Microsoft Dynamics: https://canalerp.com/ventajas-desventajas-erp-

nube/