

创新·高效·可靠

AENCO 生态系统

全球医疗科技区块链融资解决方案





法律免责声明 (内容以英文版本为准)

本简介仅用于提供信息, 内容可随时变更。

Aenco解决方案有限公司("Aenco")不能保证本白皮书内容及推论的准确性,概不负责,并明文拒绝为所有内容作出保证(不论是以法规或其他形式明文表示或暗示),包括但不限于有关适销性、特定目的的恰当性、描述、适合性及非侵权。Aenco不保证本白皮书的内容准确及没有错误,也不保证内容未有侵犯第三方权益。

Aenco不承担使用、参考及依据本白皮书内容所产生的责任和损失。本白皮书可能参考过第三方数据及业界出版物。就Aenco所知,本白皮书内的资料准确,预计及推测合理,惟概不保证资料完全准确及完整。

尽管本白皮书内的信息及数据来源相信是可靠的,但我们没有独立核实来自第三方来源的信息及数据,或查明根据这些数据源所得出的假设。截至本白皮书出版当日,Aenco未有发现在Aenco生态系统以外使用,现时并禁止出售或以其他形式于第三方交易所。

本白皮书不构成Aenco、其职员、董事、经理、雇员、中介人、顾问或其他人士给予白皮书读者任何Aenco代币销售的建议或推荐。参与Aenco代币销售有一定风险,可能导致全部或可观部分的代币购买金额的损失。

Aenco不保证代币未来表现或价值,包括其原有价值、持续回报,及AEN代币会否达到某个价值水平。除非潜在买家完全明白及接受Aenco的建议业务及AEN代币本身的潜在风险,不然买家不应参与Aenco代币销售。

AEN代币结构上并非证券,亦不以证券形式出售。AEN代币不包含Aenco参与权,也没有包含任何Aenco的权利。AEN代币以预计未来Aenco开发的平台功能及平台使用权利为出售基础,Aenco可自由使用所有代币销售所得于其业务及平台发展。

本白皮书在任何地方均不构成招股书或上市文件、邀请购入或推销任何证券、投资、股份或金融工具。AEN代币不应出于投机或投资目的买入,亦不应预期有投资回报。没有监管机构已审查或批准本白皮书的任何资料。该等行为亦未有或将会根据任何地方的监管要求或规定进行。本白皮书的出版、派发及分发并非暗示白皮书已符合适用法律、监管要求或规定。AEN代币可受监管行动及变化影响,包括潜在代币拥有权、使用或管有权限制。监管者或机构可要求AEN代币修改其机制及功能,以符合监管要求、其他政府或商业责任。惟Aenco相信自己已进行合理的商业措施,确保其计划的机制恰当及符合现时考虑到的规定。

Aenco正为AEN代币功能及机制进行进一步法律及规管分析。分析完成后,我们可能需要更改AEN代币的功能,以确保达成适用的法律或规管责任。如AEN代币有所变更,我们将更新本白皮书及在网站发出通知。

有关前瞻性描述的警告

本白皮书内含有关Aenco现时预期及对未来发展看法的前瞻性描述或信息(统称“前瞻性描述”)。某些情况下,这些前瞻性描述由字词标示,如“可”、“将会”、“预期”、“预计”、“目标”、“估计”、“旨在”、“计划”、“致力”、“相信”、“潜在”、“持续”、“可能”、以上字词的相反或其他类近的表达方式。

Aenco根据这些前瞻性描述进行现时预计、展望未来发展。这些未来发展相信会影响Aenco的财务状况、营运业绩、营运策略、财务需要、代币销售结果或AEN代币的价格稳定性。

除了有关上述事宜的描述,本白皮书亦包含有关Aenco计划中的营运模式的前瞻性描述。该营运模式只是相关目标,并不是预测、投射或预计未来业绩。前瞻性描述是Aenco凭其经验、对历史趋势的看法、现时状况、对未来的预计及其他相信适用的因素所作出的假设及分析,并受制于风险及不明朗因素。尽管本白皮书的前瞻性描述根据Aenco相信为合理的假设而定,这些风险、不明朗因素及其他因素,可导致Aenco实际业绩、表现、成果及经验跟前瞻性描述明文表示、暗示或认为的预期有实质差别。考虑到这些风险,潜在代币销售参与者不应依赖这些前瞻性描述。

重要信息

以下国民或区民不得认购AEN代币(“代币销售”):

- 1) 美国
- 2) 中华人民共和国
- 3) 萨摩亚
- 4) 受制裁国家,名单如下:
<https://www.treasury.gov/resource-center/sanctions/Programs/Programs.aspx>; 或
- 5) 香港(“专业投资者”除外,下文将详述)

香港特别行政区区民及居民认购前将需要提供“财产证明”,以展示其符合《证券及期货条例》定义下的“专业投资者”。

世界其余地方的老练投资者指自称拥有加密货币、数字资产、代币销售、首次代币上市、区块链科技及智能合约知识的认购者。买家应自行评估,再作出购入代币的决定,亦应在买入前寻求独立建议。参与代币销售前须阅读及完全理解所有条款及相关文件,尤其是白皮书,并完全明白AEN、平台及代币销售的目的和过程。买家需自行定期浏览网站 [the http://www.aencoin.com 网站](http://www.aencoin.com)(下称“网站”),查看代币销售的最新消息,作为条款的补充资料。

购买或持有AEN不构成Aenco拥有权,亦不构成明文规定或暗示买家拥有获得收入、股份、债券、知识产权权利、投票的权利。购买或持有AEN亦不代表以任何方式参与Aenco或其关联公司事务。

上述条款或白皮书在任何地方均不构成招股书或上市文件、邀请买入或推销任何证券、投资、股份、金融工具或投资建议。没有监管机构已审查或批准次代币销售,及任何条款、其他相关文件的数据。

使用网站、Aenco平台或注册认购AEN代币前请先细阅条款及细则。如在上述条款及细则适用的页面同意认购AEN代币,代表接受及同意受其约束。条款及细则全文可参阅<https://www.aencoin.com/assets/docs/aenco-terms-conditions.pdf>。如对条款及细则有任何疑问,请联系moon@aencoin.com。

如非买卖加密代币及以区块链为基础的软件系统的专家,请勿购买AEN。购买AEN前应仔细考虑以下列出的条款。如有需要,请寻求合适的律师、会计师或税务专业人士建议。不能接受下列任何条款的人士不应购买AEN。购买AEN的人士应只限于对以太坊代币在内的加密代币,及以区块链为基础的软件系统的应用与复杂程度,有深入体验及理解的独立人士、实体或公司。买家应对其他加密代币的储存及转移机制有足够理解。虽然公司将于销售过程中协助买家,但不负任何出于买家行动或行动取消所带来的BTC、ETH或AEN损失。如没有这类经验或专业知识,不应购买AEN或参与AEN销售。参与AEN销售将视为承认自己已符合本段提及的要求。



目录



解决方案的运行流程	5	主经纪商服务	20
当前医疗科技面临的挑战	6	AENCO主 经纪商解决方案信息图	21
当前医疗科技面临的挑战	7	生态系统对AEN代币持有人的益处	22
机遇	8	生态系统对AEN代币持有人的益处	23
市场现状	9	AEN代币	24
市场现状: 海外ICO VS 传统IPO	10	生态系统历史及发展时间表	25
我们的结构	11	指示性海外ICO条款细节	26
我们的诚信海外ICO项目	12	指示性的代币供应和分配	27
AENCO “医疗科技”: 核心投行解决方案	13	募资用途	28
海外ICO赞助服务: 结构	14	核心团队	29
海外ICO赞助服务: 结构	15	核心团队	30
经艾纳斯审核的海外ICO的认购信息图	16	战略顾问及伙伴	31
“医疗科技”: 技术推出	17	战略顾问及伙伴	32
AENCO “医疗科技”: 第一代和第二代核心技术	18	联系我们	33
AENCO “医疗科技”: 第三代核心技术	19		

第一个基于区块链的医疗科技金融解决方案平台

- 1.1 Aenco是世界上第一个基于区块链的医疗科技金融解决方案平台,该平台在同一个伞形结构下综合医疗保健、投行和主经纪商解决方案
- 1.2 Aenco将打造成为提供顶尖的投行和主经纪商解决方案予医疗科技行业的“一站式商店”,同时也将成为医疗区块链公司和项目的研究和合作中心。
- 1.3 Aenco将通过其生态系统中关键的构建模块和延伸应用--AEN代币,将其核心银行业生态系统与更广泛的医疗保健技术社区结合起来。
- 1.4 Aenco将得到集团在欧洲、香港和美国等主要司法管辖区不断发展的、受监管的基础设施和业务的支持。通过这些支持,Aenco将高效地提供其解决方案、发展一个具有影响力的、发展迅速的生态系统。





解决方案的运行流程

由医疗科技合作伙伴、创新者和用户组成的生态系统



备注：Aenco的所有业务部门均会通过在批准其相关活动的管辖区内的相关许可实体进行运营。



当前医疗科技面临的挑战

我们致力于为医疗科技创新者提供金融支持，并将医疗与社区联系起来。

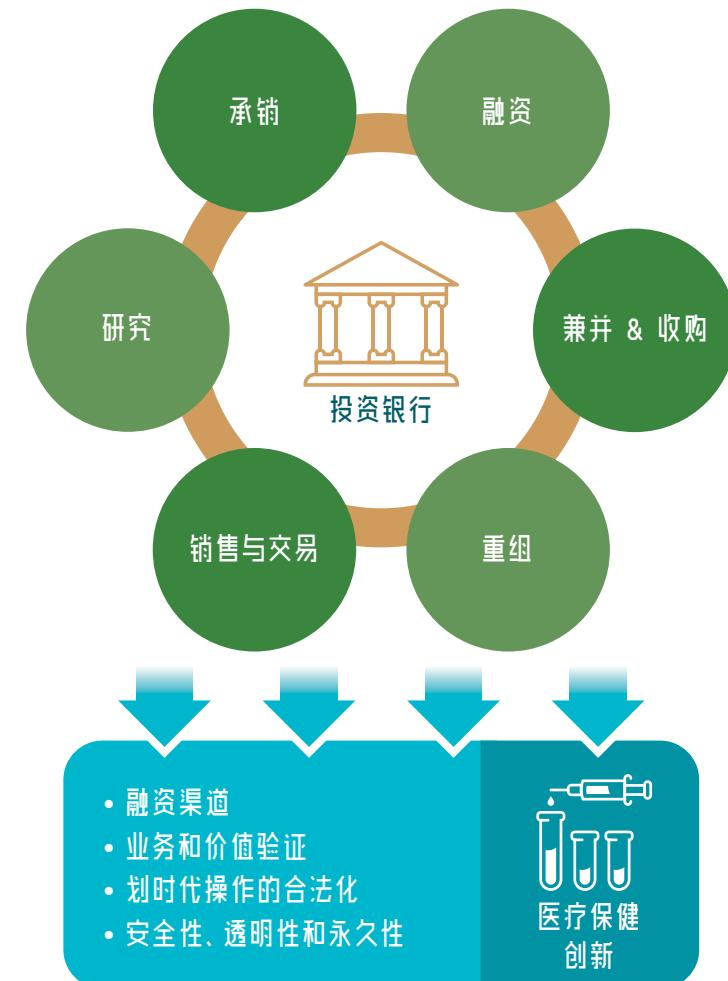
- 在当前科技技术驱动的时代，利用区块链和去中心化应用的优势，成为全球领先的 "[医疗科技](#)" [金融服务平台](#)。
- 为[新兴医疗保健公司](#)提供基于金融科技的解决方案，使得它们能够专注于为世界创造医疗解决方案。
- 建立一个生态系统，涵盖医疗科技领域的各种金融科技解决方案。生态系统的网络活动和服务由 "[AEN](#)" 代币推动。
- 成为当前这个开放的、全球化地走向[加密技术](#)的新时代的重要参与者。
- 在[2018年](#)进行首次代币发行 ("海外ICO")，以启动公司平台的开发





当前医疗科技面临的挑战

- 前瞻性地将科学与金融结合,这对于医学和医疗技术公司的创新发展,是非常重要的。
- 然而,当前能提供予新兴生物技术和医疗技术公司的稳定和具规模的[资金来源](#)非常有限。换句话说,当前的资本非常集中。
- 当今全球[资金募集渠道](#)的格局传统化地由环球投资银行、风投等大公司主导。
- 高门槛使得寻求资金的初创公司只能以高额的费用和不透明的方式来获得资金,这对于它们来说[负担沉重](#)。
- 对未达到机构公司级别的初创公司来说,若需要融资、承销、结算、保管、研究和交易等的[机构等級的一站式投资银行服务](#),它们的选择很少。
- 同时,[数字金融](#)、[区块链应用](#)和流通增长的[数字化资产](#)等的新时代发展开启了新的融资渠道,例如首次代币发行(“海外ICO”)。
- 然而,当前社会仍然缺乏一个可信的、[全球认可的海外ICO最佳实践标准](#),使得人们对这个最具潜力和影响力的融资渠道产生了怀疑与不信任。



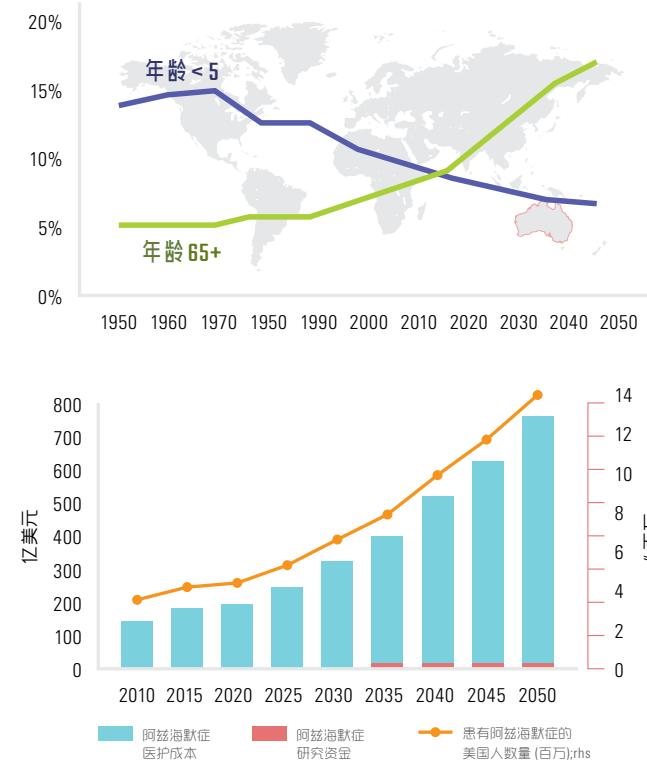
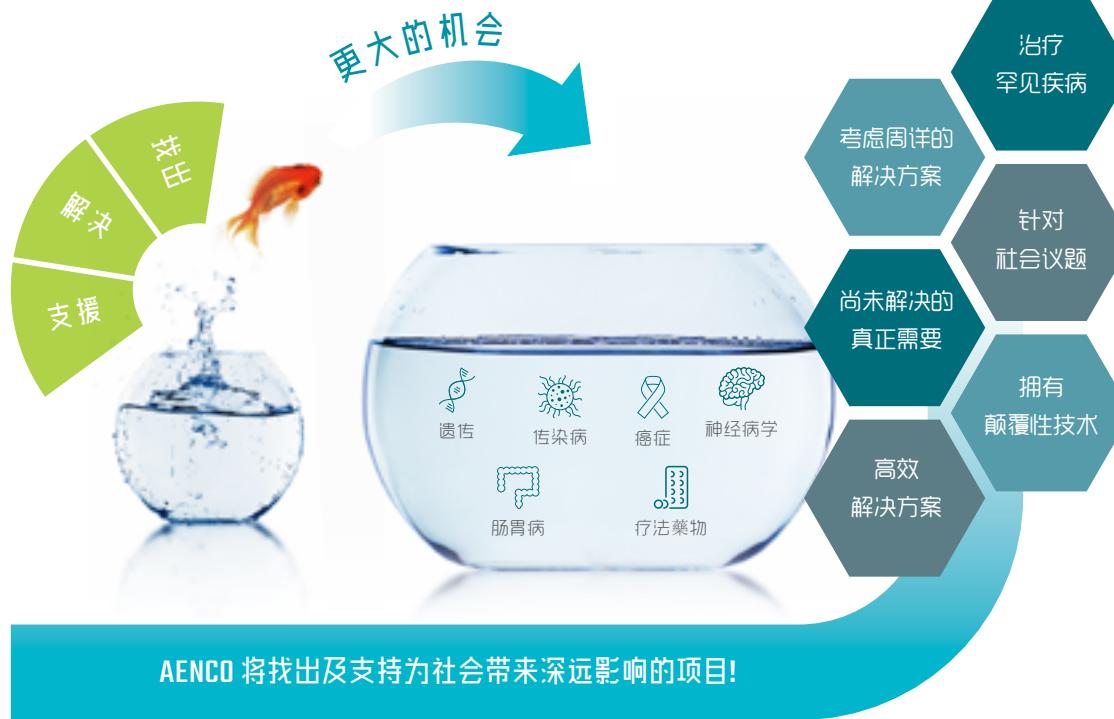


机遇

对可持续的医疗创新的迫切需求



全球对医疗保健的需求仍未得到满足，人口呈现老龄化趋势，
这些为医疗企业展现了开发具有深层社会影响的医疗解决方案的需求和机遇



来源:

- 1 World Population Prospects: The 2010 Revision, United Nations;
- 2 Alzheimer's Study Group / The Alzheimer's Association



以美国治疗性药物研发为例：我们认为对于医疗创新和医疗公司来说，新时代的融资机制正在发展成为重要且极具影响力的资金来源



对企业家和中小型企业的重大挑战

早期公司播种

- 极度依赖朋友、家族、捐赠、政府补贴和研究赞助
- 极少得到来自于机构的融资支持
- 缺乏资金来源的压力严重损害了关键性的研究发展

风险投资

- 权益所有权被稀释
- 在创造投资退出机会(如IPO)上有压力
- 风险投资对企业期望过高:如能在短期内产生收益、扩张市场规模

资本市场

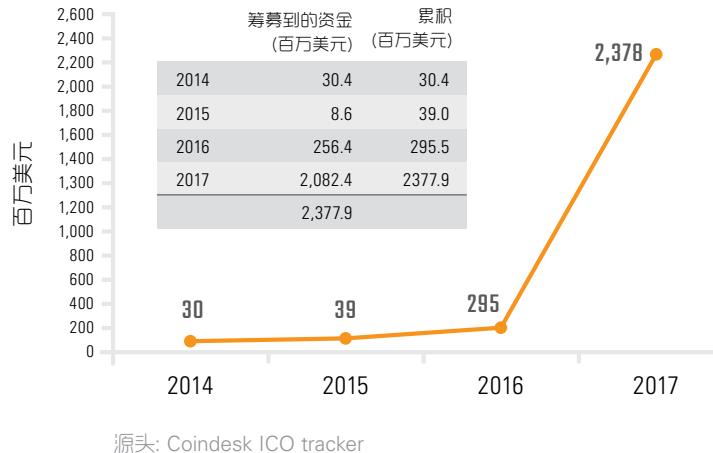
- 高门槛, 高费用
- 能否得到投资银行机构级别的服务?
- 繁重的审查和监管



市场现状：海外ICO vs 传统IPO

日益增强的募资形式

- 在2017年，全球通过传统资本市场活动(如IPO)募集资金的规模为**1,890亿美元¹**(1,624 IPOs).
- 相较于，根据2017年的数据，自2014年以来，首次代币发行("海外ICO")及类似的基于区块链的融资活动累计募集的资金达24亿美元。**仅2017年便募集了超过20亿美元²!**
- 因此，当前基于区块链技术的融资仅占全球资本市场融资活动的**1.1%**。这对于大多数极其需要资金的创新型初创公司来说是一个**极大的尚未开发**的资金市场。
- 通过日益完善的监管框架，海外ICO将很快成为**主流**的融资渠道。
- Aenco**和艾纳斯生态系统寻求在这个重大的转折点上走在发展的最前沿！



资料3
通过海外ICO募集的年度
和累计资本



1 EY Global IPO trends: 2014-2017

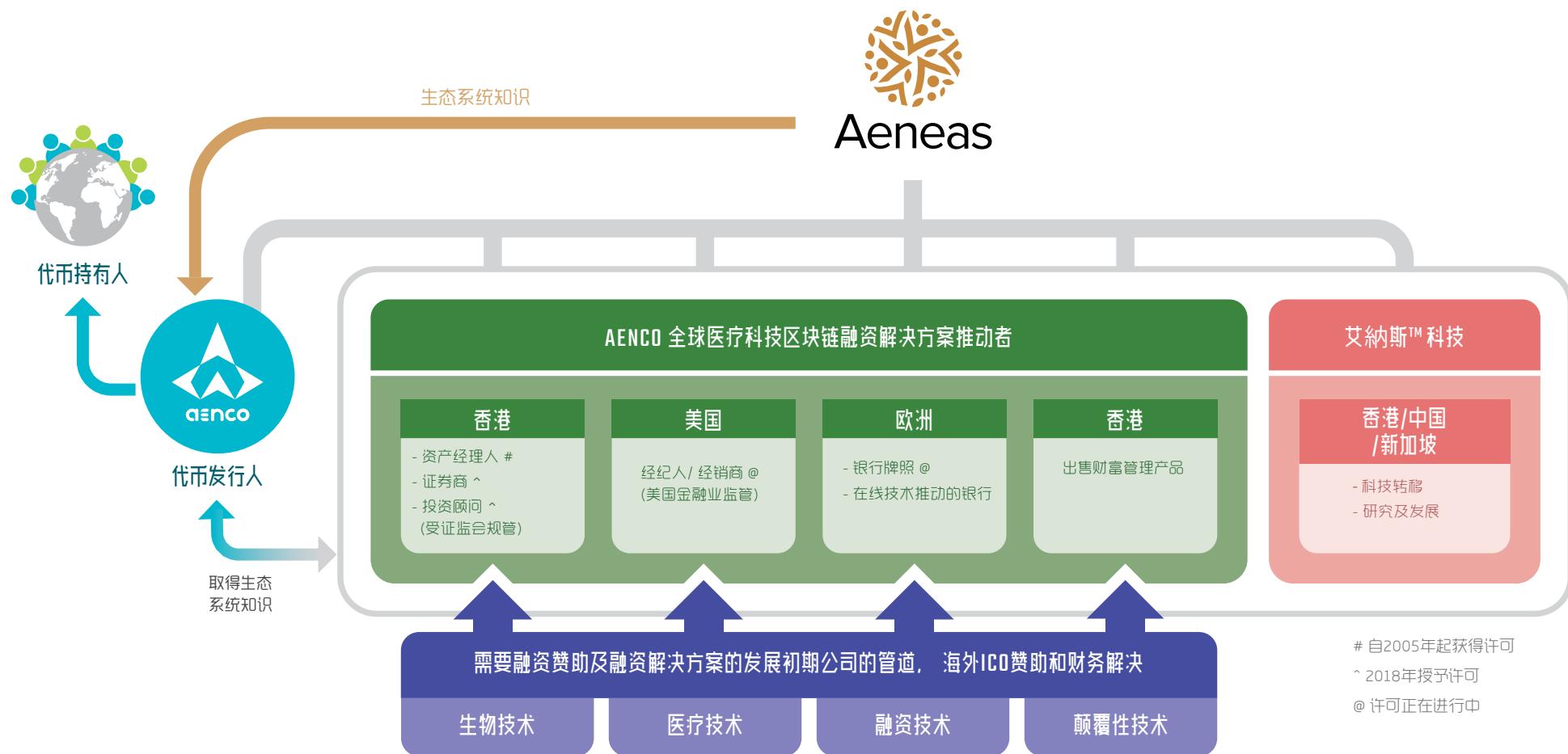
2 Coindesk 海外ICO tracker



我们的结构

法律和监管框架

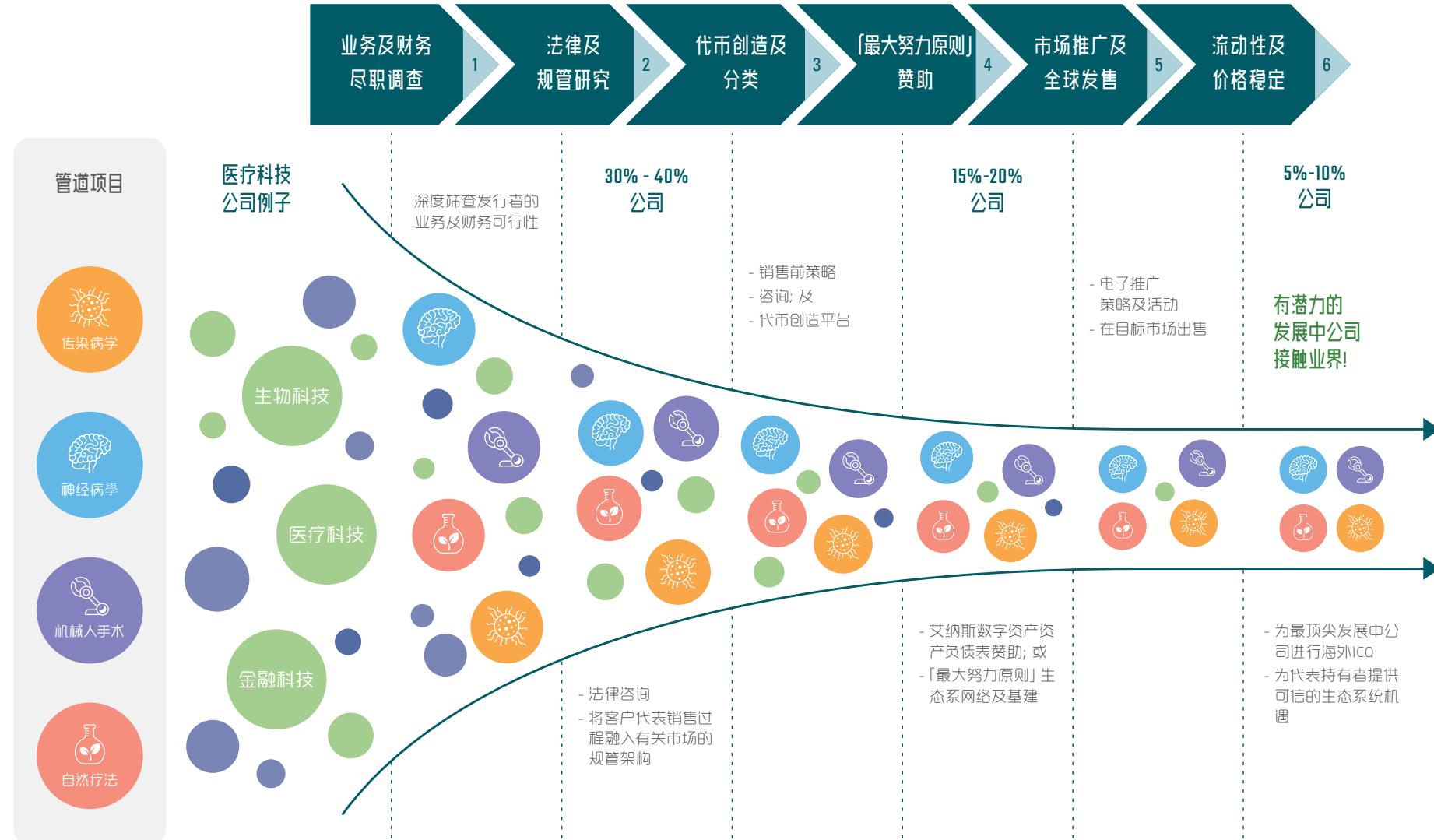
通过利用艾纳斯的传统金融服务平台长期业务的基础设施以及新发展的业务，我们的生态系统在经认可的监管框架下，为全球的主要市场提供我们的环球医疗科技金融解决方案





我们的诚信海外ICO项目

建立可信的最佳海外ICO实践标准





Aenco “医疗科技”: 核心投行解决方案

全球性全方位服务的医疗科技投行，采用去中心化的基于区块链的金融生态系统，融合传统与现代化的资本市场服务方式。

以内部开发的核心实用代币**AEN**作为交换媒介，可与受认可的主流加密货币和法定货币进行交易

海外ICO及分销

- 医疗公司海外ICO的营销平台
- 基于受众的营销与咨询
- 代币分类
- 认购对象
- 全球分销

赞助及提供流通性

- 包销赞助及代销赞助服务
- 锚定医疗海外ICO的投资人
- 初始价值验证
- 为客户提供流通性

托管

- 在海外ICO过程中提供托管服务，以提高发行人的信誉及投资者的信心
- 安全的数字资产钱包和保管设施

法务、财务及业务尽职调查

- 在客户海外ICO发行前，深入调查客户业务
- 监管现状
- 财务尽职调查
- 识别产品目标市场规模及定位

研究覆盖和海外ICO数据分析

- 持续地扩大海外ICO研究分析
- 定期审查发行人的发展和里程碑成就
- 维护及发展客户代币的二级市场

交易平台(“ANEX”)

- ANEX加密交易所，促进交易及二级市场的流通性
- 可使用代币与主流加密货币或法定货币的货币对进行交易和清算
- 认可投资者的ANEX专用平台

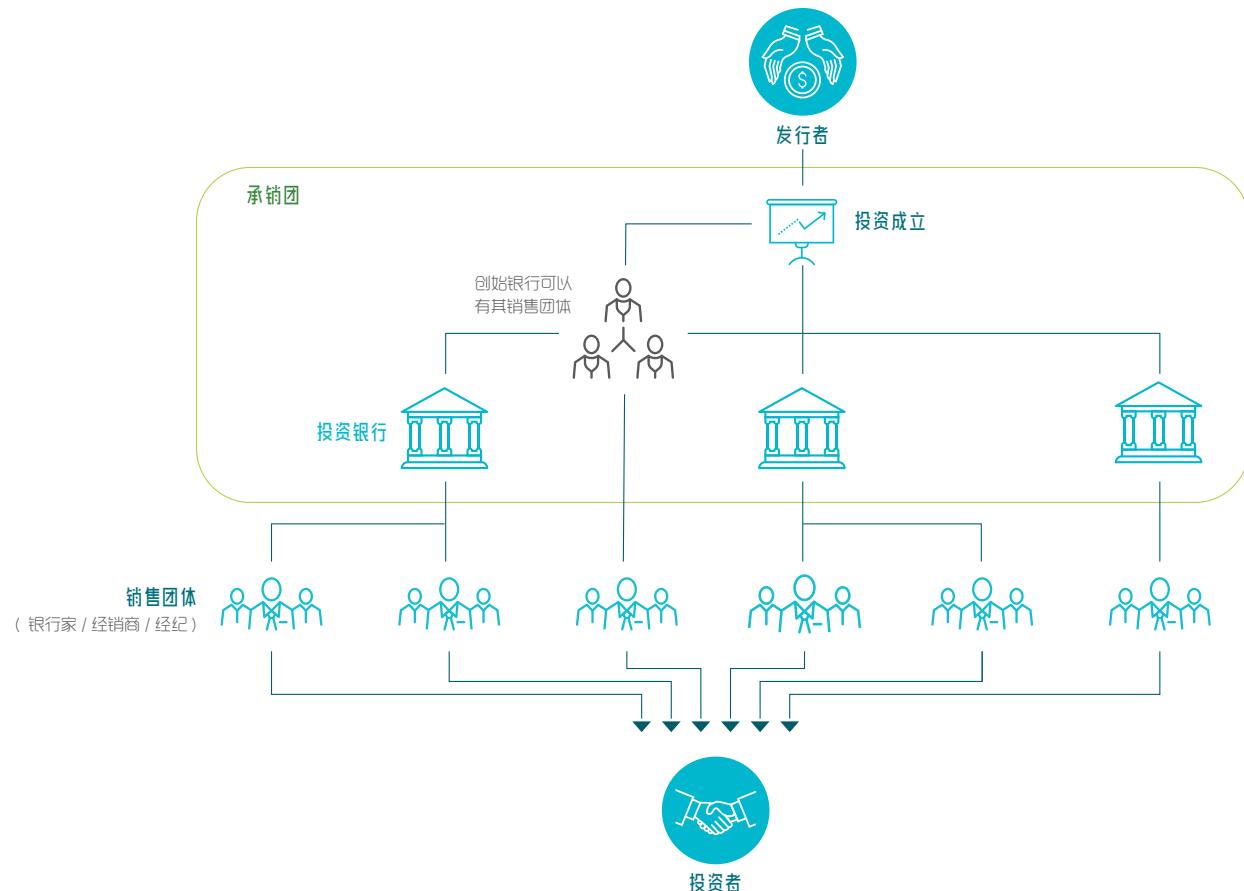


海外ICO赞助服务: 结构



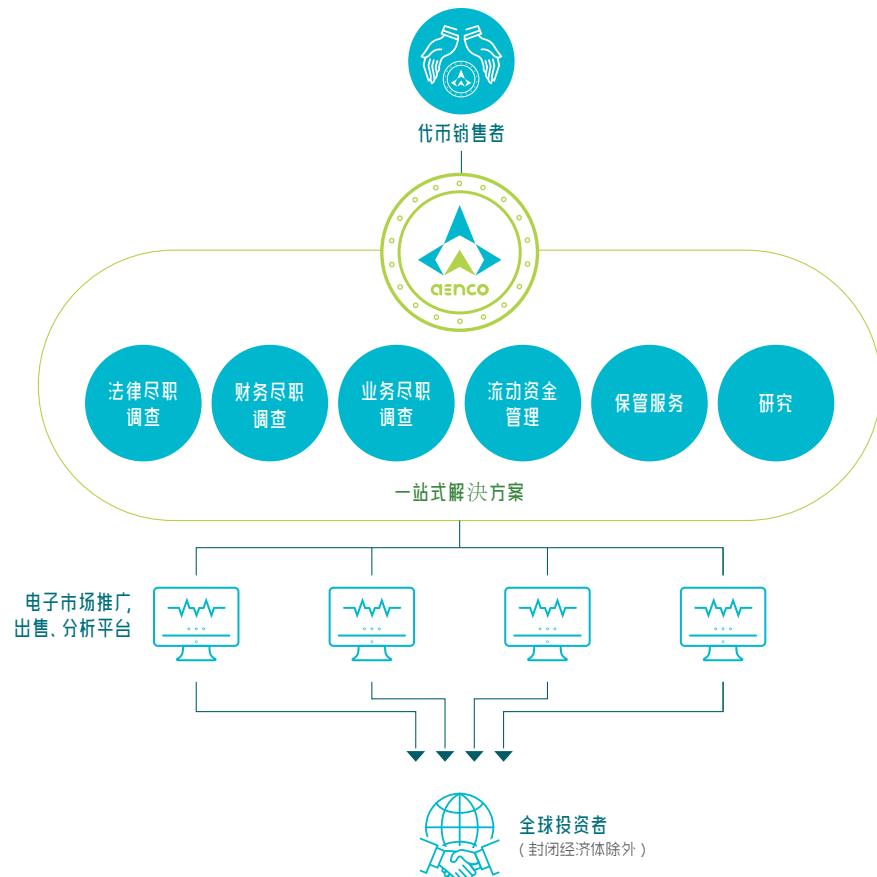
资料5

传统IPO承销结构



资料6

医疗科技海外ICO赞助服务结构



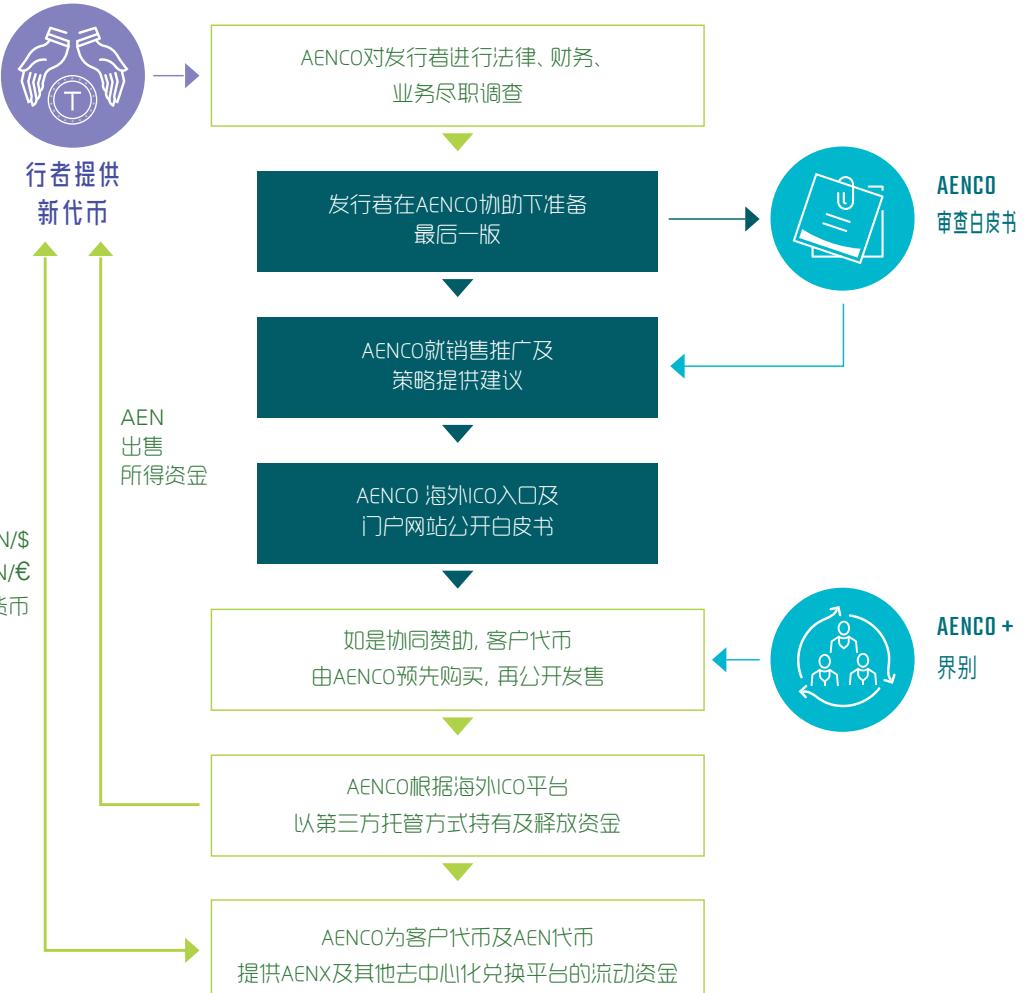


海外ICO赞助服务: 结构



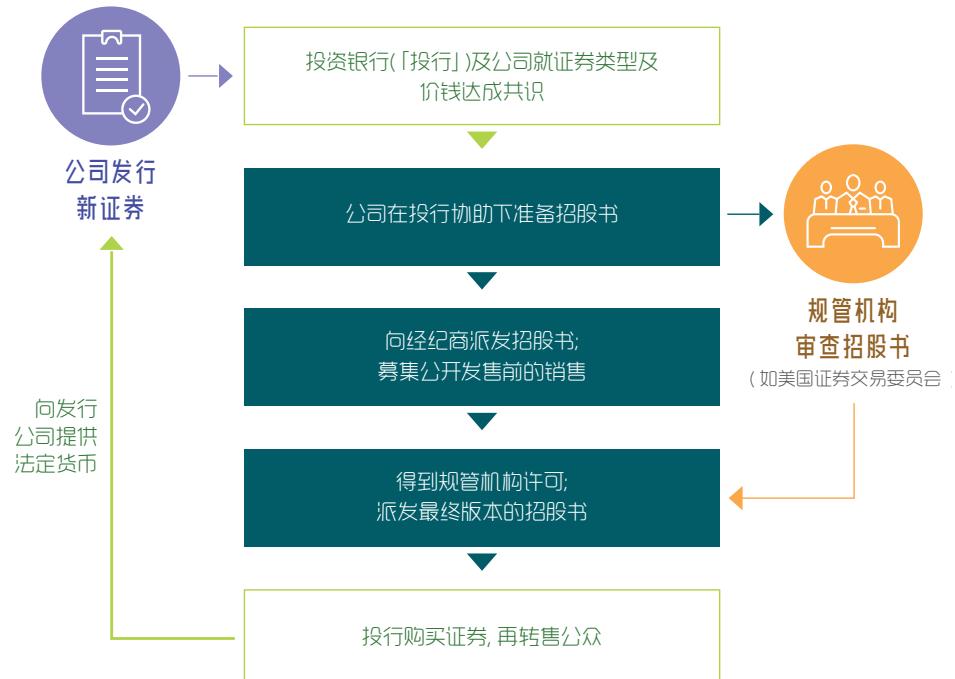
资料8

医疗科技海外ICO赞助服务流程



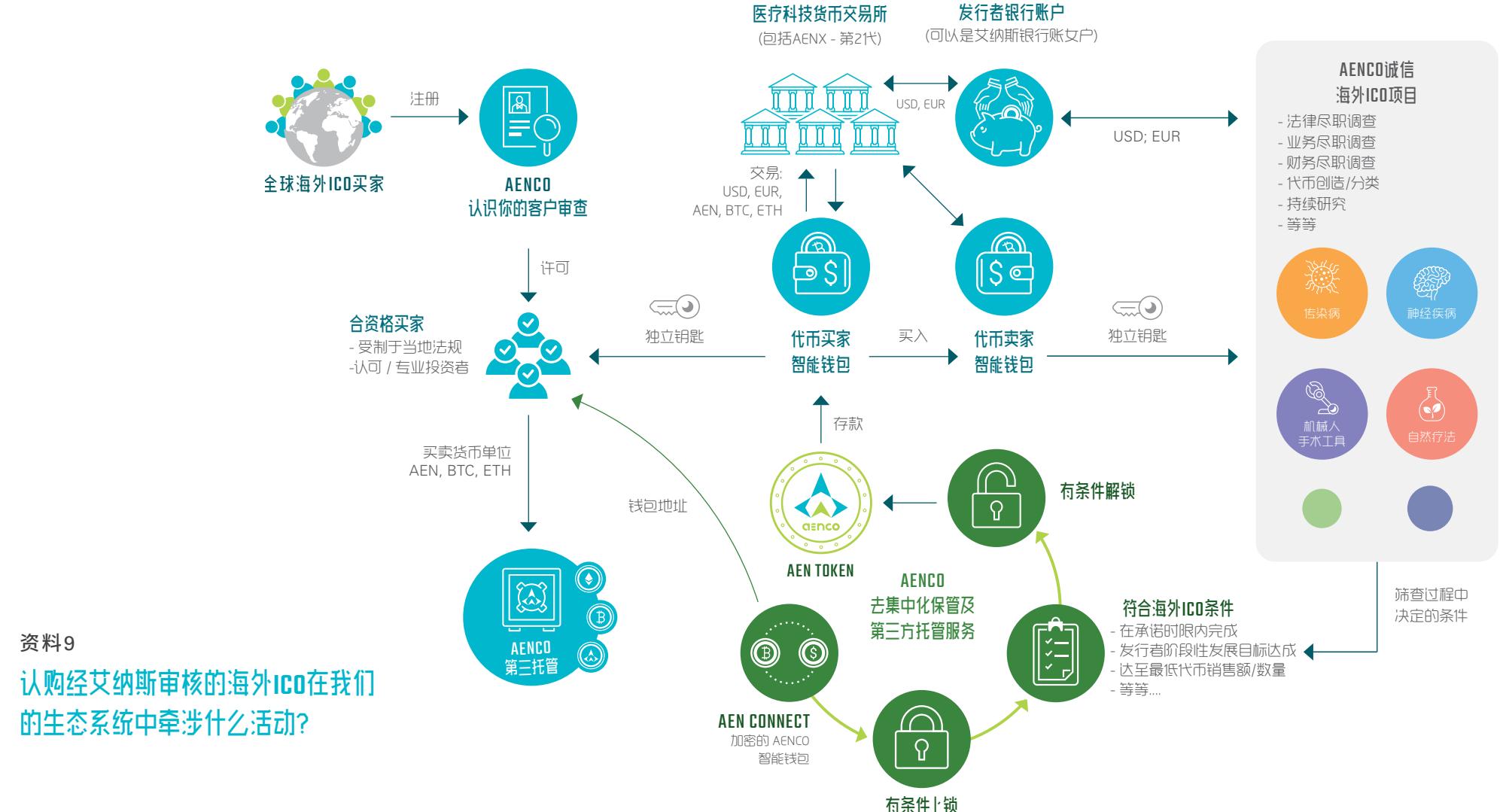
资料7

传统IPO承销流程





经艾纳斯审核的海外ICO的认购信息图





“医疗科技”：技术推出

为推进Aenoco的“环球医疗科技金融解决方案”，
我们计划不断推动我们的技术发展，并分为三大阶段进行

第一代

- AEN Connect:
具有“AENCO财富”应用程式的智能钱包;
将与第二代智能钱包做进一步的整合



第二代

- Aenco 海外 ICO 一站式通道/平台 (Aenco投行解决方案)
- 智能钱包/增强保险库性能
- AENX: 内部开发的交易所
- 可用于多服务医疗科技平台的UX/UI应用t



第三代

- Aenco 中心化的主经纪商服务平台
(Aenco主经纪商解决方案/Aenco智能资本解决方案)
 - 跨资产的抵押贷款
 - 启用区块链技术的监管报告
 - 基于区块链的托管、结算、保证金和清算服务





Aenco “医疗科技”: 第一代和第二代核心技术

第一代技术

AEN Connect 智能钱包将在海外ICO后推出，以确保代币的高效推出和钱包的安全存储

第二代技术

通过“医疗科技”平台技术发展得到的新资源，逐步全面地迈向海外ICO后阶段

第一代技术



AEN Connect:
具有“财富管理应用程序”的智能钱包

- 使用现成的方法储存数字资产，同时推出我们的“**Aenco财富应用程序**”，作为我们平台的附加值
- 能迅速地推向市场，以服务公司管道内的ICO项目



Aenco ICO
一站式通道和平台

- 内建的ICO认购、管理和尽职调查程序



加强安全性的保管钱包

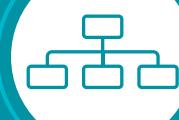
- 通过内部开发的钱包或“保险库”增强安全性
- 将安全无缝的保管和托管功能应用于ICO赞助和认购

第二代技术



公司自建的去中心化交易所

- 发展AENX交易所，以提供全面的二级市场流动性和客户代币交易服务
- 完善的监管制度，以推动公司代币的流通



Aenco 跨服务平台的统一应用程序

- 建立用户良好的一站式界面，提供生态系统内的医疗科技投行解决方案



第三代技术

Aenco去中心化的主经纪商平台将向客户和代币持有人提供传统资产、结构性产品和数字资产的执行、融资、结算和保管服务

第三代技术





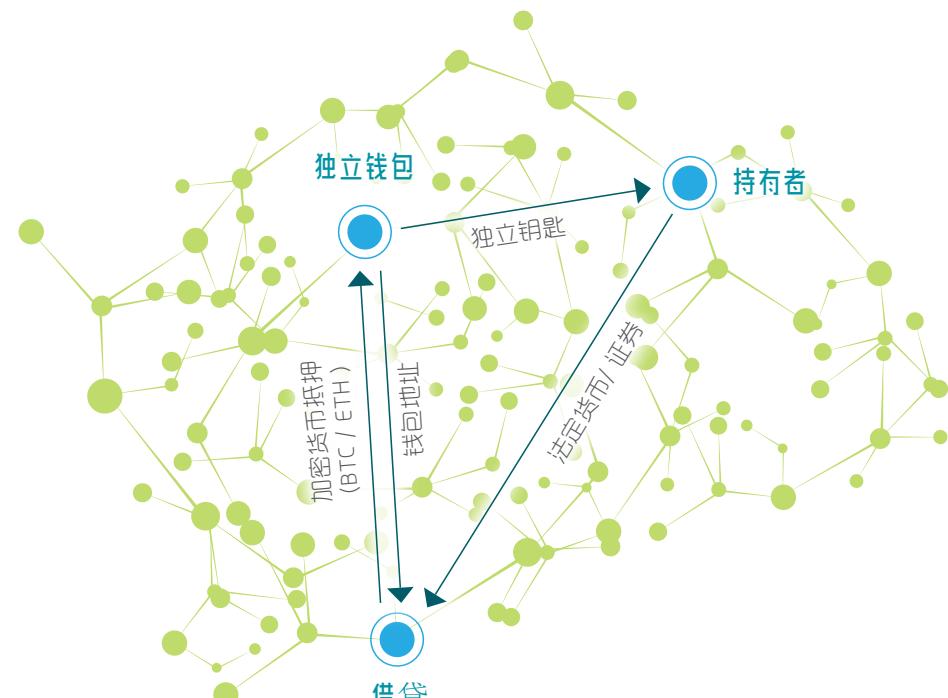
主经纪商服务



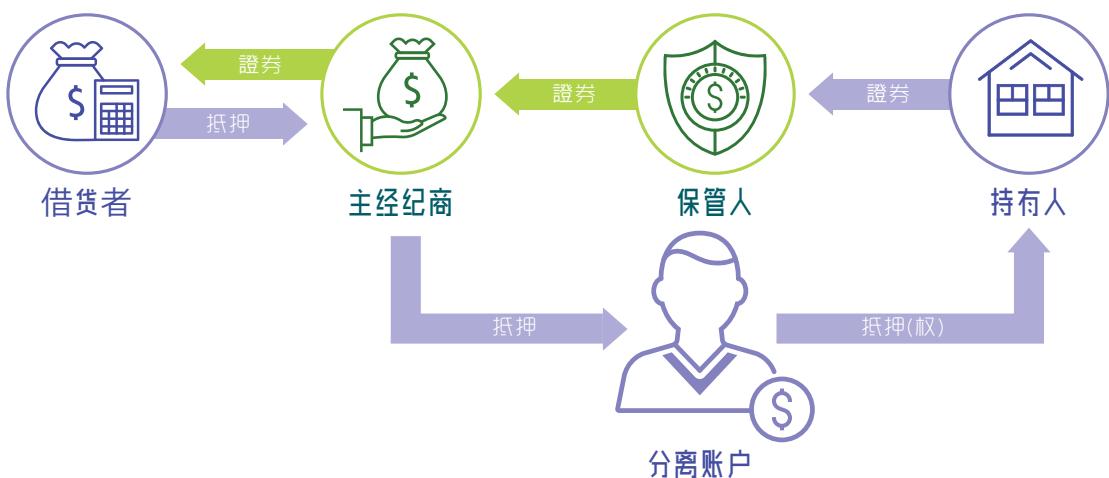
资料 11

医疗科技主经纪商结构

去中心化交易所

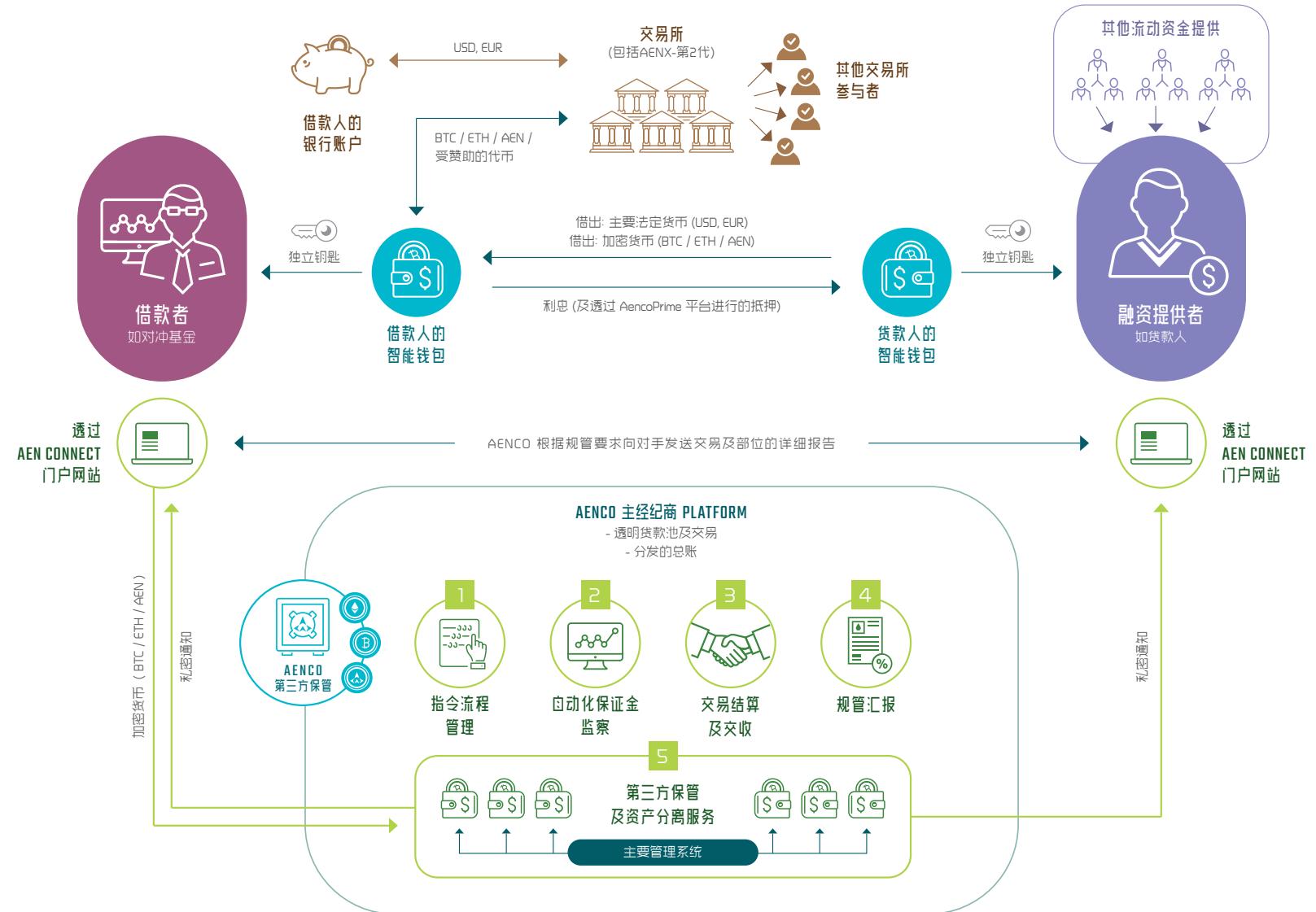


资料 10
传统主经纪商结构





Aenco主经纪商解决方案信息图

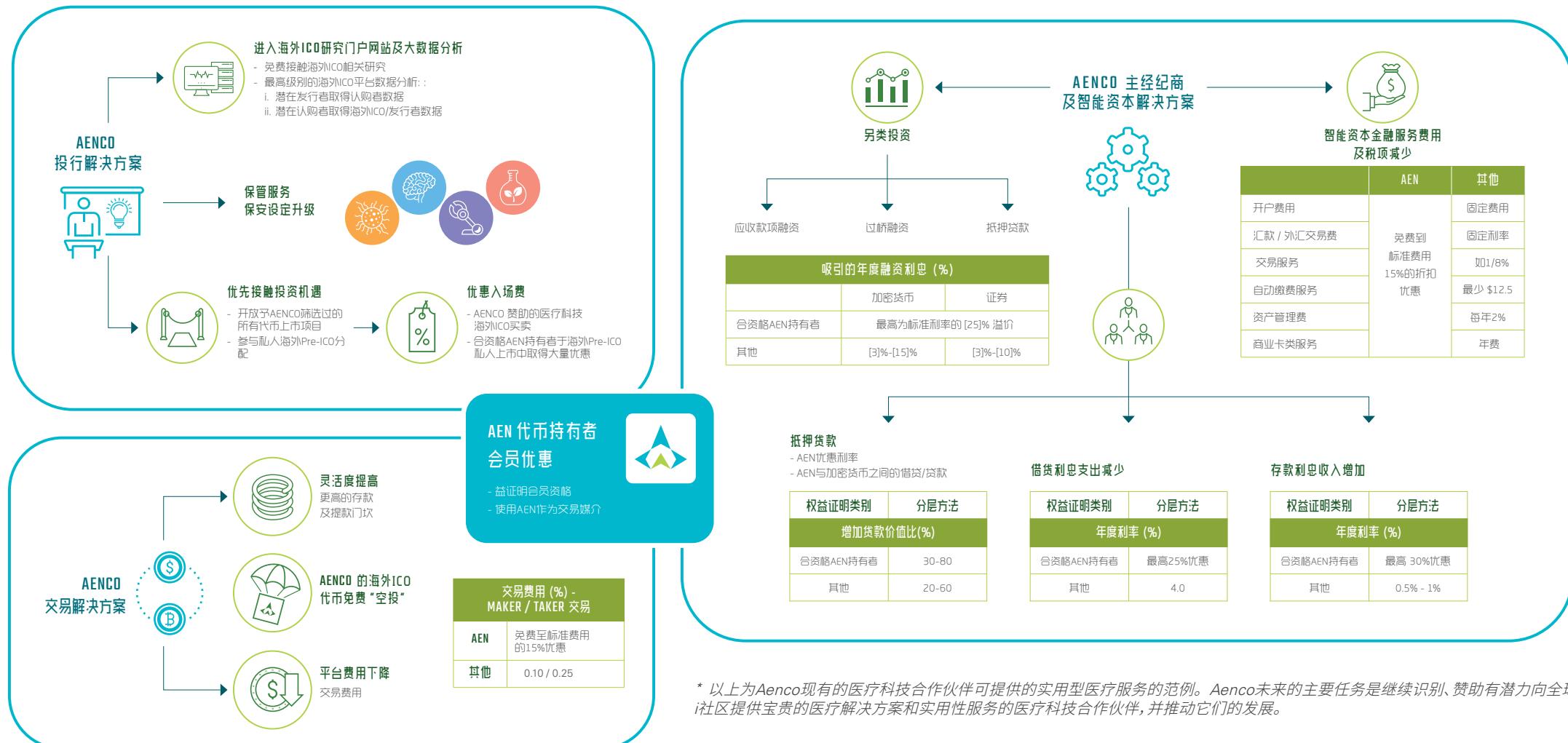


资料12
Aenco主经纪商平台
的抵押借贷范例



生态系统对AEN代币持有人的益处

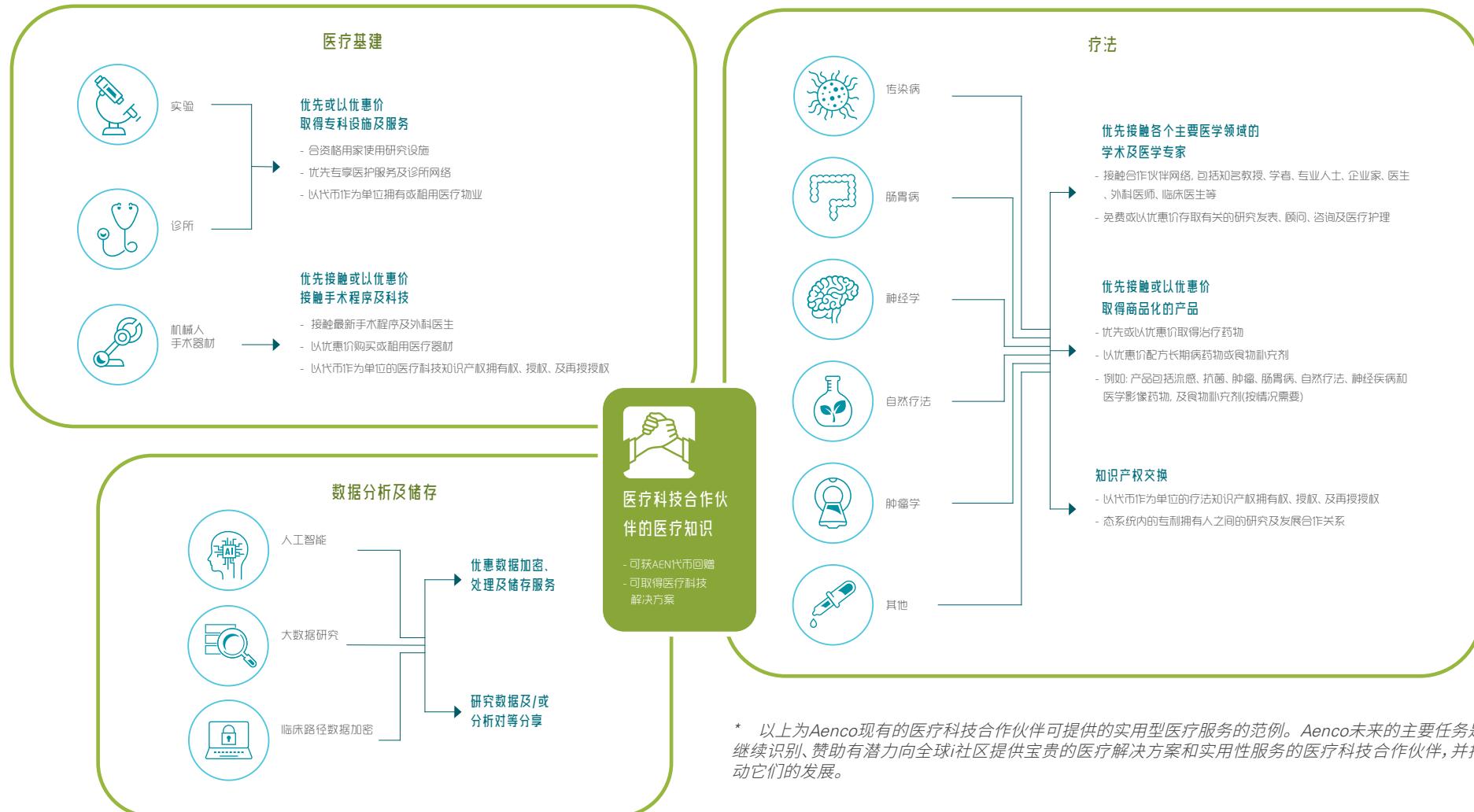
医疗技术合作伙伴的实用性医疗服务范例





生态系统对AEN代币持有人的益处

医疗技术合作伙伴的实用性医疗服务范例





AEN代币

更多地参与进生态系统



以下进一步地列出了AEN持有者在艾纳斯生态系统中享有的会员福利。以下列表并未完全列出全部的福利。

- 自动成为Aenco“医疗健康”区块链金融解决方案所有平台的会员:(i) Aenco投行解决方案;(ii) Aenco主经纪商解决方案;(iii) 更广泛的Aenco受监管的基础设施和服务;
- 基于现有的AEN代币持有人持有的代币和相关的研究覆盖,获得平台管道内的投资机会(如海外ICO前私人发售)和高质的、经认真筛选的发售代币的独家优先认购权;
- “租凭”和赞助AEN代币到Aenco解决方案的网络中,以支持持续的交易;
- 代币持有人、管理人员和合作伙伴可享受社区奖励和回赠计划,以促进AEN生态系统的发展;
- 自动获得与其它赞助的医疗保健技术和区块链项目的合作机会,以及参与到推动生态系统发展的此类项目的奖励;
- 可在投行解决方案中的交易所平台兑换AEN、Aenco赞助的代币、主流加密货币、法定货币和其它认可的货币对,并享有降低的费用;
- 抵押融资机会享有折扣福利,折扣基于如现有参与者的AEN持有级别等条件;
- 基于现有参与者的AEN持有级别,参与艾纳斯产品时有资格获得优惠利率;
- B2B和B2C的机构级别金融解决方案平台使用权限,使得我们的社区成员可被“捎带”上以享受我们的解决方案和核心的受监管的基础设施,以此促进生态系统的发展和满足各方的需求;
- Aenco平台会在其自身的交易所和外部合作伙伴中提供二级市场流动性支持,以不断促进AEN代币的使用,并推动AEN代币发展成为市场主要交易对。



生态系统历史及发展时间表

13年历史, 未来24个月的发展计划



资料13



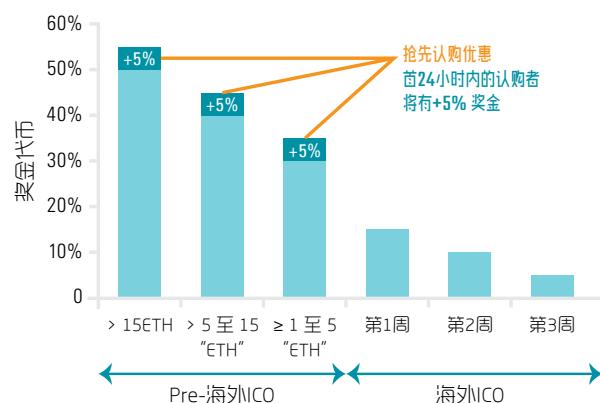


指示性海外ICO条款细节

- 公司计划于2018年进行海外ICO，以推动Aenco医疗科技金融解决方案平台的发展，和赞助、培育现有的或新的医疗科技合作伙伴
- 指示性发行条款如下所示：(暂定，可能会调整)

资料14

代币符号	AEN
代币名称	AEN 代币
代币类型	ERC223
每个海外海外ICO代币的美金价格	0.1+周数所定的回赠
每个海外PRE-海外ICO代币的美金价格	0.1 +投资额所定的回赠
总代币供应量	4,000,000,000
将出售代币	600,000,000
未售出的代币	保留至储备；见资料16
群众募资最低目标 (美金)	\$15,000,000
群众募资目标金额 (美金)	\$60,000,000
可接受的 加密货币资产	BTC, ETH



私人销售	海外PRE-海外ICO 销售	海外海外ICO 公开销售
2018年6月/7月	2018年7月 /8月	2018年第3季度宣布
600,000,000 代币(总供应量的15%)		
抢先认购优惠	投资额*	代币回赠
海外PRE-海外ICO 销售	> 15 ETH	+ 50%
最初24小时：	> 5 ETH 至 ≤ 15 ETH	+ 40%
除了现有回赠计划，额外享有 +5% 回赠	≥ 1 ETH 至 ≤ 5 ETH	+ 30%
	最低1ETH或BTC同等价值	0%

* T算回赠时将把BTC为单位的认购额换算成ETH的同等价值(按认购当时的汇率计算)。

** 私人销售、海外Pre-海外ICO销售及公开销售a的代币分配可能会按不同阶段的销售情况而定。



指示性的代币供应和分配



代币分配	INTENDED USE	禁售期 (公开销售的截止日期开始)	AEN 数量	比例
代币销售 (不包括回赠)	用于私人销售、海外Pre-海外ICO销售及海外海外ICO公开销售(不包括回赠)	私人销售、海外Pre-海外ICO销售： 50%代币有3个月禁售期 其余50%没有禁售期 海外海外ICO 公开销售下认购的代币：没有禁售期	600,000,000	15.00%
回赠(代币销售)*及鼓励项目	分配给私人销售、海外Pre-海外ICO销售及海外海外ICO公开销售认购者的代币回赠，并用于医疗科技合作伙伴及业界转介的代币销售鼓励项目，例如转介人将会获得其所转介的海外海外ICO收入的5%/10% 作为转介奖金	从私人销售至海外Pre-海外ICO销售所认购的代币： 50%代币有3个月禁售期 其余50%没有禁售期 从海外海外ICO公开销售：没有禁售期 鼓励项目：不适用	566,000,000	14.15%
由公司及团队保存的储备	团队将获发代币，作为早期参与奖励，并用于鼓励继续为生态系统作出贡献	管理团队：25%代币有6个月禁售期 25%代币有12个月禁售期 25%代币有18个月禁售期 25%代币有24个月禁售期 非管理团队：6至12个月禁售期	840,000,000	21.00%
采矿奖励 **	代币保留用于广泛的采矿奖励，包括贡献者参与支持Aenocoin流通性及推动生态系，以及用于对激励主要合作伙伴/贡献者，对医疗科技合作伙伴和社区转介贡献，以至储备计划，促进发展和稳定，以及杂项代币销	禁售期最多3个月的代币奖励给主要合作伙伴/支持者。 不适用于其他奖励。	1,994,000,000	49.85%

* 视乎不同阶段的代币销售情况而定

** 未售出的代币将保留至储备

4,000,000,000

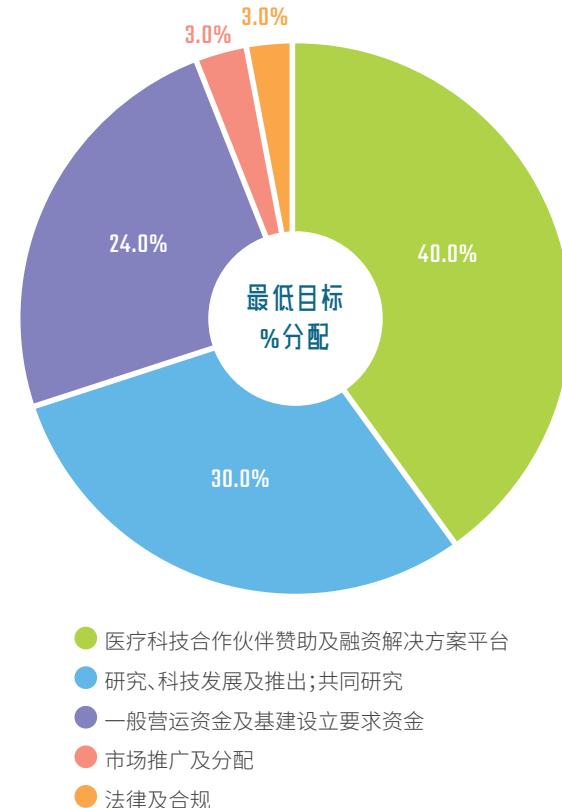
100%



海外ICO后募集的主要资金将有效地投入到核心的医疗科技服务中，包括：(i)赞助医疗科技合作伙伴；
(ii)金融解决方案服务；(iii)核心生态系统技术的发展和推出；(iv)平台运营。

资料16

海外ICO集资收入(美金)	最低目标		目标额	
	% 分配	USD	% 分配	USD
		15,000,000		60,000,000
1.	医疗科技合作伙伴赞助及融资解决方案平台	40%	6,000,000	42% 25,200,000
2.	研究、科技发展及推出;共同研究	30%	4,500,000	28% 16,800,000
3.	一般营运资金及基建设立要求资金	24%	3,600,000	25% 15,000,000
4.	市场推广及分配	3%	450,000	3% 1,800,000
5.	法律及合规	3%	450,000	2% 1,200,000
		100%	100%	





核心团队



雷骏远
联合创始人

- 超过15年的全球资产管理经验；
- 艾纳斯资本有限公司创始人兼总经理；
- 前美国骏利投资公司职证券分析员；
- 2007年，中国工商银行收购澳门诚兴银行交易中之卖方财务顾问；
- 何鸿燊博士医疗拓展基金会信托委员会成员；
- 2017年欧元、标准普尔及中东投资峰会(MEIS 2017)座谈会嘉宾及演讲者；
- 香港中文大学比较及公众史学文学硕士；
- 美国普林斯顿大学经济学学士及特许金融分析师；
- 金融家、书法家及历史学家。



雷宏业
联合创始人

- 生物技术平台Aptorum Group Limited 联合创始人；
- 艾纳斯集团联合创始人；
- 香港受监管资产管理公司及主要经纪商华金证券前任创始人兼董事；
- 前巴克莱银行集团巴克莱资本伦敦、新加坡及纽约办事处董事；
- 安永会计师事务所(英国)合资格特许会计师(苏格兰特许会计师公会)；
- 特许金融分析师；
- 英国皇家保险学院副学士；
- 伦敦帝国学院一级荣誉生物化学学士学位。



霍君行
财务总监

- 专业多元资产投资管理及投资者；
- 超过14年跨越对冲基金、资产管理及直接投资的另类投资经验；
- 前佳信投资管理有限公司投资总监和负责人；
- 前忠利投资亚洲(忠利集团公司)股票投资组合经理及负责人；
- 前迈普斯资本管理公司(未来资产金融集团公司) 投资组合经理及负责人；
- 特许金融分析师
- 布朗大学工程学理学士。



GEOFFREY TIPTON
首席技术官

- 拥有多年在亚洲从事产品和软件开发经验。
- 区块链应用程序和数字资产爱好者。
- 控制工程及机器人技术专家。
- 在英国军队担任3年护理人员。
- 早年在布莱克浦从事多项戏剧舞台作品(如约翰英曼、汤米钢铁、创世纪、悲伤咖啡馆)之幕后工作。
- 狂热骑师及摩托车手。
- 香港飞行总会终身会员，罗宾逊22型直升机为其交通工具首选。



刘正杰
总经理

- 拥有超过17年金融行业经验，在欧洲多间银行担任高级管理人员及财富管理公司创始人。
- 前华金香港总经理，其母公司华金银行是在汉堡上市的德国私人银行。
- 香港瑞士信贷银行瑞士信贷特许管理公司前高级管理人员。
- 总部位于香港的私募股权基金财富管理公司，德禧私人资本的创始人兼首席执行官。
- 工商管理硕士毕业，专注于金融行业建模和理论应用。



陈慧诗
财富管理总监

- 超过15年金融行业经验，在欧洲多间银行和财富管理公司担任高级管理人员；
- 以香港为基地的技术驱动金融服务平台艾纳斯集团的财富管理总监；
- 由曾在德国汉堡上市的德国私人银行华金银行全资拥有的华金香港前财富管理总监；
- 前瑞士信贷银行瑞士信贷特许公司的高级执行副总裁；
- 公共和社会行政学(荣誉)学士。



温煦阳
联合投资总监

- 熟知房地产市场动态；
- 深入了解不同房地产资产类别；
- 房地产业各领域多元化经验；
- 接触广泛地区的工作，包括亚洲、欧洲和美国房地产市场；
- 新世纪资产管理有限公司前任投资经理及负责人(新世纪房地产投资基金经理)；
- 景顺亚太房产投资管理有限公司、AIG全球房地产(亚洲)有限责任公司和丰树物流信托管理有限公司之前投资和资产经理
- 西蒙弗雷泽大学财务与管理科学
工商管理学士学位。



潘发本
联合投资总监

- 在房地产投资、开发、资产管理和项目管理方面拥有超过20年的经验；
- 商业、住宅和酒店业多元化的房地产经验；
- 曾担任香港及美国多间公众及私营公司之高级房地产管理职位。世纪光辉事业有限公司前项目主管；博华太平洋国际控股有限公司前投资经理；欧洲置业有限公司执行董事；
- 纽约州持牌房地产经纪人；
- 纽约大学房地产投资与资产管理专业硕士；
- 哥伦比亚大学土木工程学硕士及学士。



核心团队



张雪玲

社群运营主管

- 区块链领域的社群建设者，以积极的信念和战略眼光填补今日现实与未来可能性之间的差距
- 摩纳哥社群经理，迄今为止最成功的销售活动之一
- 始创以保险科技区域链重整保费的伽利略平台业务开发经理
- 对区块链技术和加密货币行业充满热情
- 香港科技大学商学院工商管理学理学士及纽约大学斯特恩商学院交换生，专注于金融
- 狂热旅行家、音乐爱好者和美食家



DAVID CAREY

高级云工程师

- 领导安全审查和加强联合国后端系统；
- 网络通泰国之首席技术官，保证国家安全；
- 开发在线营销和彩票系统；
- 基于Web的应用程序及系统的开发人员；
- 在线流媒体解决方案的独立顾问；
- 云服务经理和各种解决方案提供商推动者；
- 云配置、监控和安全强化。



区米雪

创意专家 - UX / UI 设计师

- 10年以上网络、商业图形和包装设计经验；
- 香港卡登仕前包装设计主管(AD)；
- 香港莱佛士设计与商业学院前包装设计讲师；
- 多年独立项目经验，与来自不同行业和平台的客户合作；
- 芝加哥哥伦比亚学院数字媒体技术文学士；
- 相信优秀的设计源自心灵和不受限制的想象力；
- 丹布朗的粉丝，喜欢科幻小说，养有3只猫。



张铭

全栈工程师

- 在游戏及零售应用范畴有7年以上的软件开发，工程角色和移动应用方面的经验；
- 在线网络和手机游戏开发商Derivco Hong Kong的前高级分析师程序员；
- 盈浩资讯科技前软件工程师，具有开发销售点软件和企业资源计划软件系统经验；
- 香港理工大学计算机科学(荣誉)学士学位和管理学士学位(荣誉)双学位。



黎凯莉

高级总监

- 超过12年金融业经验，担任欧洲银行及财富管理业务高级总监；
- 香港技术型金融服务公司艾纳斯集团高级总监；
- 曾担任德国汉堡上市私人银行华金银行旗下的华金香港之高级总监；
- 曾担任瑞士信贷集团旗下的瑞士尊贵理财部之主要客户关系经理；
- 加拿大西门菲莎大学工商管理(金融)学士



叶克绍

高级总监

- 超过20年国际银行及企业工作经验，善于在金融业经营管理；
- 香港技术型金融服务公司艾纳斯集团高级总监；
- 澳洲花旗银行前任国际银行经理；
- 曾在香港担任永道会计师事务所(现名普华永道)项目顾问；
- 由怡和集团和新加坡淡马锡共同投资于中国的CWC有限公司前总经理(投资)；
- 商业管理硕士(香港中文大学)、环境工程学硕士(澳大利亚新南威尔士大学)及社会科学硕士和学士(香港大学)



陈子明

保险业务主管

- 香港专业保险经纪协会首席执行官(2015年至今)；
- 专门从事财产和意外伤害保险；
- 裕铭环球集团有限公司前任营销经理，该公司是香港保险顾问协会会员，专注于营销规划、财务与会计、法律合规，专门从事财产和意外伤害保险；
- 大都会人寿香港总代理百万趋势有限公司前任总经理；
- 大都会人寿的前经理，专门负责人寿保险团队建设和销售管理。
- 额外课程：香港浸会大学“健身指导证书”



AARON REGALA

业务分析师

- 区块链技术投资者；
- 曾在零售银行工作；
- 建设财务分析计算爱好者；
- 伦敦大学学院物理学理学士毕业



战略顾问及伙伴



PROFESSOR DOUGLAS W. ARNER

高级监管和战略顾问

- 香港大学嘉里基金法学教授(“港大”);
- 香港大学法学学士合规与监管主任;
- 墨尔本大学墨尔本法学院高级访问学者;
- 香港大学法律系亚洲国际金融法研究所联合创始人兼前董事;
- 经济和金融法律、监管和发展领域的专家;
- 合着了15本书的编辑，其中包括“Reconceptualising Global Finance and its Regulation”(剑桥, 2016);
- 伦敦大学(玛丽皇后学院)银行及金融法学博士及法学硕士。



姚兆明博士

顾问

- 香港大学计算机科学系副教授;
- 研究和专业领域是计算机安全, 密码学, 生物信息学;
- 在期刊和会议上发表超过100篇论文 - 谷歌学术搜索统计: 引文(8627), h指数(41), i10指数(98);
- 有与华为、香港养和医院、香港应用科技研究院和中国银行在工业项目方面的经验;
- 香港大学计算机科学哲学博士;
- 美国坦普尔大学计算机与信息科学硕士;
- 香港中文大学计算机科学学士。



JEFF MARQUASS

顾问

- HOYA Surgical Optics 董事, 超过25年专为眼科医生提供在治疗白内障时用到的高素质人工晶体镜片;
- 前任Advanced First Aid Research商务发展副主席, Advanced First Aid Research专门售卖医疗仪器, 而且主要发展护理伤口的产品;
- 前任Vendor Management Consulting Asia董事总经理。Vendor Management Consulting Asia为一家小型咨询公司, 与欧洲医疗仪器公司、制药公司、生物科技公司及亚洲快速消费品公司有联系;
- 澳洲墨尔本大学企业经济学硕士。



JULIAN TING

顾问

- 前任Innovative Diagnostics总经理, Innovative Diagnostics是一家于亚洲在病理学真知方面拥有领导地位的集团;
- 曾在新加坡Grange Partners工作, 该公司为家庭式机构, 集中东南亚人民的私募股权投资业务;
- 曾于香港上海汇丰银行私人汇财策划部及ECM Libra投资银行工作;
- 哥伦比亚大学商学院企业经济学硕士(院长嘉许名单); 私募股权投资研究员;
- 伦敦政治经济学院法律学士学位。



KENNY YU 博士

顾问

- 英国Salford皇家NHS信托基金会临床研究员;
- 曼彻斯特大学博士学位 - 医学和人类科学院 - 干细胞与神经疗法实验室;
- 研究兴趣的重点领域包括癌症生物学、肿瘤学、细胞培养、基因工程、神经外科和癌症免疫学;
- 曼彻斯特大学神经外科医生。



胡嘉麒博士

顾问

- 香港中文大学麻醉与重症监护系助理教授;
- 分子药理学和毒理学专家;
- 广泛发表癌症生物标志物诊断和新疗法; 在Nature Communications, Autophagy, Cell Research, Cancer Research等国际顶级期刊上发表了超过150篇国际公认的同行评议文章, 于Cancer Research 发表的文章的h指数为40, 并着有四本书章;
- 皇家病理学院院士(FRCPath), 并获中国教育部授予“一级高等教育杰出研究成果奖(自然科学)”;
- 中大医学科学博士, 之后在中大消化疾病研究所接受博士后培训。



黄曦博士

顾问

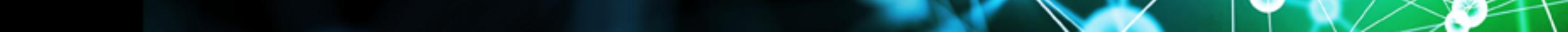
- 香港中文大学医学与治疗学系助理教授;
- 李嘉诚健康科学研究所、消化疾病研究所和消化疾病国家重点实验室首席研究员;
- 临床科学家, 专注于宿主微生物动力学方面、消化系统肿瘤, 分枝杆菌和艰难梭菌感染等疾病;
- 在顶级期刊包括“新英格兰医学杂志”和“自然遗传学”上发表了50多篇同行评议论文;
- 跨中心流行病学研究, 第2/3期药物试验的研究者。



梁兆棋博士

顾问

- 标祥国际发展有限公司之财务及商业发展顾问
- 前任花旗银行国际有限公司为助理副总裁, 参与大型首次公开募股的企业财务事宜
- 于1977年至1987年期间曾于英国多间会计师事务所累积10年之会计及审计经验
- 现时为多家香港交易所上市公司的独立非执行董事
- 香港肾脏基金会总监
- 中华人民共和国上海财经大学颁授之经济学博士
- 英国布鲁内尔大学工商管理学硕士
- 香港会计师公会会员



郭嘉威博士

顾问

- 香港大学机械工程系助理教授
- 主力研究影像引导机器人手术及相关主控/从属控制接口
- 伦敦大学帝国学院计算机博士学位
- 香港中文大学机械与自动化工程学系工程学士及硕士学位
- 荻裘槎基金会颁发奖学金，资助其在乔治亚大学和哈佛医学院附属布莱根妇女医院共同主办的博士后研究



许嘉铭

顾问

- 鹰眼集团计量策划部投资总监
- 香港大学专业进修学院中国商业学院客席讲师
- 中国人民大学汉青经济与金融高级研究院客席讲师
- 嘉联支付有限公司前首席投资顾问
- 曾于香港和中国多家基金会担任计量投资顾问
- 香港大学工程系前高级研究员，主要研究范畴包括计量金融、区块链技术和人工智能
- 北京清华大学金融学硕士



高浩博士

顾问

- 香港中文大学内科及药物治疗学系临床讲师
- 曾以第一作者身份于《自然》发表两篇学术文章及于《自然神经科学》发表学术一篇文章
- 2005年在香港中文大学取得内外全科医学士学位。在容永豪教授的指导下完成生物医学学院医学科学学士；
- 在Thomas Mrsic-Flogel教授的指导下于伦敦大学学院(UCL)完成神经科学完成博士课程。他的突破性研究使他荣获Eppendorf & Science颁发神经生物学奖，成为香港首位该奖的得奖者。



SHELL CHUNG

顾问

- 香港电脑安全公司讯安顾问有限公司高级顾问
- 信息安全及电脑鉴证专家
- 拥有网络及流动应用程序保安审查的专门知识
- 为上市公司及企业提供信息安全及技术问题的专业建议
- 熟悉信息安全风险管理架构、突发事件应对及电脑鉴证调查



陈建玮博士

顾问

- 20年的财务和资产管理经验；
- 目前担任Cachet Asset Management的董事总经理，该公司专为投资者提供专有对冲基金，私募股权和直接投资机会；
- 曾任Cornucopia Capital Partners的管理合伙人；
- 曾在纽约高盛资产管理公司和Sparx资产管理公司(东京)担任研究和定量分析师；
- 拥有宾夕法尼亚大学管理和技术双学位；
- 麻省理工学院金融经济学博士



VIRGINIA LAM

市场顾问

- 在初创上市公司有15年的营销经验；对区块链创新的热忱；
- COINS Marketing的联合创始人，多个金融科技和区块链项目的合伙人；
- 在Xbrick 担任营销主管。Xbrick 的总部位于澳大利亚悉尼，为区块链技术公司X Blockchain Pty Ltd拥有的全球加密货币交易所；
- 对玩家和开发者的加密奖励生态系统The Abyss的营销主管；
- 数字营销机构V Partnership的联合创始人；
- 前跨亚电子商务运营商Ensogo Limited(ASX:E88)营销总监；
- 悉尼大学英语和心理学文学士。



DOUGLAS CHING

市场顾问

- 在电子商务和消费电子行业拥有超过20年的营销经验，包括数字营销和社交媒体营销；
- OOKEA集团旗下两个营销机构的联合创始人：COINS Marketing(代币销售顾问机构)和V Partnership(数字营销机构)；
- Ensogo Limited前任总经理(ASX:E88)并为其成立其中国总部；
- 合格的谷歌个人分析师；思科认证网络工程师；微软认证系统工程师 + 微软认证资料库管理员；
- 英国米德尔塞克斯大学电子商务硕士；
- 加拿大多伦多大学经济学文学士；



联系我们

网址及电邮

www.aencoin.com
moon@aencoin.com



t.me/AENCO
t.me/aencoin_announcements



bitcointalk.org/index.php?topic=3710692



medium.com/@aencoin



discord.gg/5nTn4rC



<http://youtube.aencoin.com>



reddit.com/r/Aenco



twitter.com/AENCOIN



linkedin.com/company/aenco



facebook.com/AENCOIN