

创新·高效·可靠

AENCO 生态系统

全球医疗科技区块链融资解决方案

白皮书



内容以英文版本为准

法律免责声明

本白皮书仅用于提供信息，内容可随时变更。

Aenco解决方案有限公司("Aenco")不能保证本白皮书内容及推论的准确性，概不负责，并明文拒绝为所有内容作出保证(不论是以法规或其他形式明文表示或暗示)包括但不限于有关适销性、特定目的的恰当性、描述、适合性及非侵权。Aenco不保证本白皮书的内容准确及没有错误，也不保证内容未有侵犯第三方权益。

Aenco不承担使用、参考及依据本白皮书内容所产生的责任和损失。本白皮书可能参考过第三方数据及业界出版物。就Aenco所知，本白皮书内的资料准确，预计及推测合理，惟概不保证资料完全准确及完整。

尽管本白皮书内的信息及数据来源相信是可靠的，但我们没有独立核实来自第三方来源的信息及数据，或查明根据这些数据源所得出的假设。截至本白皮书出版当日，Aenco未有发现在Aenco生态系统以外使用，现时并禁止出售或以其他形式于第三方交易所。

本白皮书不构成Aenco、其职员、董事、经理、雇员、中介人、顾问或其他人士给予白皮书读者任何Aenco代币销售的建议或推荐。参与Aenco代币销售有一定风险，可导致全部或可观部分的代币购买金额的损失。

Aenco不保证代币未来表现或价值，包括其原有价值、持续回报，及AEN代币是否达到某个价值水平。除非潜在买家完

全明白及接受Aenco的建议业务及AEN代币本身的潜在风险，不然买家不应参与Aenco代币销售。

AEN代币结构上并非证券，亦不以证券形式出售。AEN代币不包含Aenco参与权，也没有包含任何Aenco的权利。AEN代币以预计未来Aenco开发的平台功能及平台使用权利为出售基础，Aenco可自由使用所有代币销售所得于其业务及平台发展。

本白皮书在任何地方均不构成招股书或上市文件、邀请购入或推销任何证券、投资、股份或金融工具。AEN代币不应出于投机或投资目的买入，亦不应预期有投资回报。没有监管机构已审查或批准本白皮书的任何资料。该等行为亦未有或将会根据任何地方的监管要求或规定进行。本白皮书的出版、派发及分发并非暗示白皮书已符合适用法律、监管要求或规定。AEN代币可受监管行动及变化影响，包括潜在代币拥有权、使用或管有权限制。监管者或机构可要求AEN代币修改其机制及功能，以符合监管要求、其他政府或商业责任。惟Aenco相信自己已进行合理的商业措施，确保其计划的机制恰当及符合现时考虑到的规定。

Aenco正为AEN代币功能及机制进行进一步法律及监管分析。分析完成后，我们可能需要更改AEN代币的功能，以确保达成适用的法律或监管责任。如AEN代币有所变更，我们将更新本白皮书及在网站发出通知。

有关前瞻性描述的警告

本白皮书内含有有关Aenco现时预期及对未来发展看法的前瞻性描述或信息(统称“前瞻性描述”)。某些情况下，这些前瞻性描述由字词标示，如“”“将令”“预期”“预计”“目标”“估计”“旨在”“计划”“致力”“相信”“潜在”“持续”“可能”、以上字词的相反或其他类近的表达方式。

Aenco根据这些前瞻性描述进行现时预计、展望未来发展。这些未来发展相信会影响Aenco的财务状况、营运业绩、营运策略、财务需要、代币销售结果或AEN代币的价格稳定性。

除了有关上述事宜的描述，本白皮书亦包含有关Aenco计划

中的营运模式的前瞻性描述。该营运模式只是相关目标，并不是预测、投射或预计未来业绩。前瞻性描述是Aenco凭其经验、对历史趋势的看法、现时状况、对未来发展的预计及其他相信适用的因素所作出的假设及分析，并受制于风险及不明朗因素。尽管本白皮书的前瞻性描述根据Aenco相信为合理的假设而定，这些风险、不明朗因素及其他因素，可导致Aenco实际业绩、表现、成果及经验跟前瞻性描述明文表示、暗示或认为的预期有实质差别。考虑到这些风险，潜在代币销售参与者不应依赖这些前瞻性描述。



重要信息

以下国民或区民不得认购AEN代币(“代币销售”)

- 1) 美国
- 2) 中华人民共和国
- 3) 萨摩亚
- 4) 受制裁国家, 名单如下:
<https://www.treasury.gov/resource-center/sanctions/Programs/Pages/Programs.aspx> 或
- 5) 香港(“专业投资者”除外, 下文将详述)

香港特别行政区区民及居民认购前将需要提供“财产证明”以展示其符合《证券及期货条例》定义下的“专业投资者”。

世界其余地方的老练投资者指自称拥有加密货币、数字资产、代币销售、首次代币上市、区块链科技及智能合约知识的认购者。买家应自行评估, 再作出购入代币的决定, 亦应在买入前寻求独立建议。参与代币销售前须阅读及完全理解所有条款及相关文件, 尤其是白皮书, 并完全明白AEN、平台及代币销售的目的和过程。买家需自行定期浏览网站 <http://www.aencoin.com> website (下称“Website”) 查看代币销售的最新消息, 作为条款的补充资料。.

购买或持有AEN不构成Aenco拥有权, 亦不构成明文规定或暗示买家拥有获得收入、股份、债券、知识产权权利、投票的权利。购买或持有AEN亦不代表以任何方式参与Aenco或其关联公司事务。

上述条款或白皮书在任何地方均不构成招股书或上市文件、邀请买入或推销任何证券、投资、股份、金融工具或投资建议。没有监管机构已审查或批准是次代币销售, 及任何条款、其他相关文件的数据。

使用网站、Aenco平台或注册认购AEN代币前请先细阅条款及细则。如在上述条款及细则适用的页面同意认购AEN代币, 代表接受及同意受其约束。条款及细则全文可参阅<https://www.aencoin.com/assets/docs/aenco-terms-conditions.pdf>。如对条款及细则有任何疑问, 请联系 moon@aencoin.com。

如非买卖加密代币及以区块链为基础的软件系统的专家, 请勿购买AEN。购买AEN前应仔细考虑以下列出的条款。如有需要, 请寻求合适的律师、会计师或税务专业人士建议。不能接受下列任何条款的人士不应购买AEN。购买AEN的人士应只限于对以太坊代币在内的加密代币, 及以区块链为基础的软件系统的应用与复杂程度, 有深入体验及理解的独立人士、实体或公司。买家应对其他加密代币的储存及转移机制有足够的理解。虽然公司将于销售过程中协助买家, 但不负任何出于买家行动或行动取消所带来的BTC、ETH或AEN损失。如没有这类经验或专业知识, 不应购买AEN或参与AEN销售。参与AEN销售将视为承认自己已符合本段提及的要求。



目录

1. AENCO解决方案有限公司概要(下称“AENCO”) TM	5
---	---

医疗科技业界、传统市场、监管情况及业界挑战

2. 主要市场及重点监管情况	9
3. 机遇: 可持续发展医疗创新的急切需要	10
4. 医疗创新业界情况及融资挑战	13

AENCO 平台、服务及核心科技目标

5. 数字融资另类融资服务情况	15
6. 全球医疗科技区块链融资解决方案 – 核心服务	17
7. AENCO 核心科技	29

AEN 代币 及生态系统

8. AENCO 生态系统及AEN代币	32
9. 我们的医疗科技合作伙伴	37
10. AEN 代币卖点	39
11. 额外重要信息	41
12. 团队简历/战略顾问/战略伙伴T	43

附件 A: 代币经济文件

1. 代币	50
2. 代币销售	50
3. 代币分配	53
4. 收入用途及预算	55
5. 认购收入转换为AEN代币	57
6. 代币发行过程	58
7. 生态系统历史及未来24个月路线图	59



1. AENCO解决方案有限公司概要(下称“Aenco”)TM

1.1 Aenco是一个以区块链作基础的全球融资解决方案平台，结合累积了数十年的传统融资服务及主经纪商经验、医疗创新科技及新生代应用网络，共同创造了这个“**Aenco全球医疗科技融资解决方案平台**”

Aenco的特点是什么？

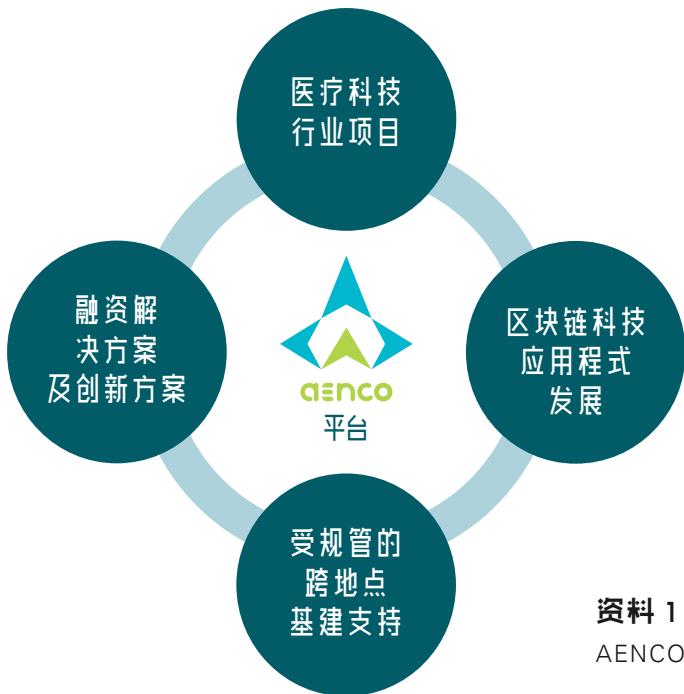
- Aenco是世界上首个以区块链作基础的全球融资解决方案平台，同时平衡及处理医疗科技、主经纪商及智能资本解决方案。
- Aenco为医疗科技业界提供“一站式”最新机构融资、主经纪商及核心智能资本解决方案，并为医疗公司及区块链发展相关项目营造研究及合作平台。
- Aenco透过AEN代币，将旗下解决方案平台及核心融资生态系统，融入医疗科技业界这个大环境。AEN代币亦是生态系统、所有服务及为业界提供服务的发展基石。
- Aenco平台让发展中的医疗创新科技公司可以引入数字融资，专注于发明高潜力、高效的科技，为日常生活，以至全球带来改变。

1.2 Aenco背后有妥善规管的集团基建(包括集团成立的内部商业银行)及Aenco在主要地方的网络支持，令解决方案在欧洲、香港及美国等地均能有效执行，创造一个快速发展的业界生态系统。

- (i) Aenco投行解决方案
- (ii) Aenco主经纪商解决方案
- (iii) Aenco智能资本解决方案

Aenco透过为医疗科技合作伙伴提供机构层面的融资解决方案，及以此作“奖励”成为融资服务提供商及多方面的医疗科技公司的接洽平台，全球的平台业界用家均于Aenco及其医疗科技合作伙伴找到更多支持及发展机会。因此，平台可创造大量使用AEN代币而带来财政及医疗效益的个案。





资料 1
AENCO愿景支柱

Aenco以三个主要解决方案支柱为基础，发展核心科技，以进一步订立医疗科技融资解决方案平台的发展方向。Aenco的服务目标包括但不限于：

- 在获认证的规管框架内，以可行及符合最佳实践的方式提供数字融资解决方案平台，包括但不限于以医疗科技代币的方式提供赞助、潜在代币发行者的上市及研究；
- 发展内部交易所(AENX)，方便处理主要加密货币、AEN代币及受赞助的医疗科技合作伙伴发行的代币；
- 透过AENX、其他外部交流渠道，促进AEN代币及受赞助医疗科技合作伙伴的代币在次级市场的流动性；
- 提供去中心化的保管及数字资产第三方托管服务；
- 透过深度金融、法律及商业尽职调查核实客户发行者；
- 为受赞助的合作伙伴及他们代币上市项目提供初期及持续研究；代币发行后监察公司业绩及发展目标，以持续为业界提供更新信息，及提高这些项目的参与、认识及讨论；
- 提供主经纪商服务去中心化平台，推动数字资产持续流动性，如加密货币为基础的贷款、借贷、结构性产品及场外交易服务。场外交易服务包括以AEN代币及赞助代币作为其他主要加密货币融资的抵押；
- 最终目标是将AEN代币及其他虚拟金融服务(透过欧盟全面服务银行牌照规管)回馈业界，提供各种银行服务，如存款、本地及海外汇款、外汇交易、法定货币结算、提供投资产品、资产管理及另类金融服务，而该等金融服务例子有应收账款融资、过桥贷款及担保贷款。我们的核心解决方案详情如下。

1.3 为了达成以上服务目标, Aenco将分三个阶段发展及推出其核心技术,下表简介各个阶段的关键技术元素及主要发展组件。

解决方案	核心技术的主要元素及发展组件
AENCO 投行解决方案	<ul style="list-style-type: none">• AEN Connect – 智能钱包及Aenco门户网站• AENX –代币交易所• AEN Connect第三方托管及保管• 海外ICO入口、认购及诚信海外ICO项目• 研究、业界讨论及讯息发布门户网站• 多元医疗科技知识分享平台的用家体验及用家界面应用程式
AENCO 主经纪商解决方案	<ul style="list-style-type: none">• AEN Connect – 加密货币及跨资产抵押融资平台• 融资服务提供者及借贷者聚合及顺序配对平台, 使用加密货币及主要法定货币为合资格抵押品• 融合Aenco 智能资本解决方案, 加快法定货币结算• 抵押融资及场外结构性产品发行保证金及结算系统• 客户保管及资产分离系统• 规管性及财政汇报协议• 结合AENX及外部API系统, 进行执行及交收服务
AENCO 智能资本解决方案	<ul style="list-style-type: none">• AEN 代币交易综合系统及核心融资组件• AEN Connect智能钱包及“权益证明”综合系统及核心融资组件• 提供结算服务的AENX及主经纪商解决方案综合系统

下文将提供我们的核心解决方案详情。



- 1.4 Aenco由Aenco生态系统及艾纳斯集团公司支持,透过主要市场现有的全球规管平台提供服务,包括香港、美国及欧盟及欧洲经济区。凭着我们的法律及金融尽职调查框架及受规管的生态系统,我们准备好以全球认可的最佳实践标准,提供以区块链为基础的融资解决方案,我们称之为“Aenco海外ICO诚信项目”。
- 1.5 我们现时及将来的医疗科技伙伴可按照其业务性质,共享各种医疗知识,包括但不限于(i)疗法、(ii)医疗基建,如实验室、诊所及工具,及(iii) AEN代币使用的数据分析,促进业界及生态系统发展。
- 1.6 Aenco平台将透过全面的全球金融服务及主经纪商平台,以“一站式”服务,提供各种深度合作机会,连接传统及数字金融的市场业者。我们的平台为“参与者”“发行者”提供透明及直接的接触机会,于短时间内连结多个重要参与者。
- 1.7 总括而言,Aenco将会是首个以区块链为基础的全球规模融资解决方案平台供货商,我们为传统融资市场带来刺激,致力于创造一个有活力及持续成长的生态系统,将医疗科技及国际融资完全融合,全面为“现状”带来一个具前瞻性的远景,利用数字解决方案解决“传统”问题。

运作原理



注: Aenco全球医疗科技融资解决方案平台的每个元素均透过当地有关的合法认可机构营运。

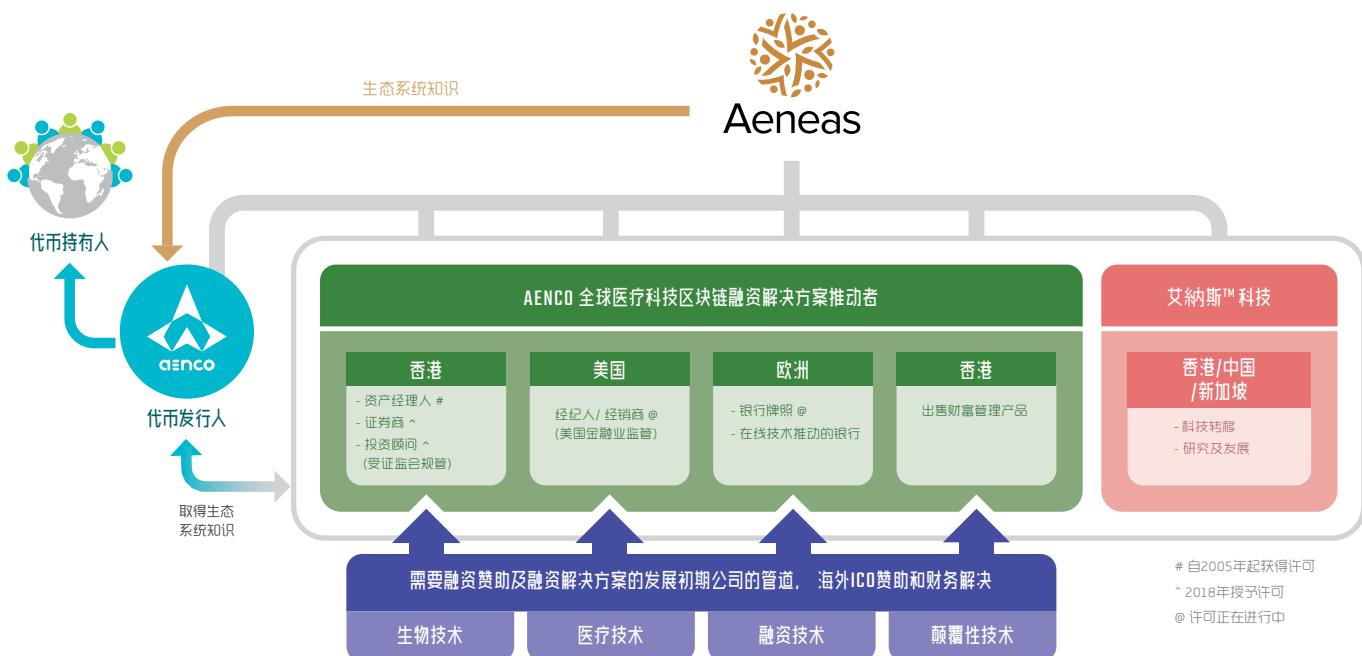


医疗科技业界、传统市场、 规管情况及业界挑战

2. 主要市场及重点规管情况

- 2.1 代币发行的规管框架(或首次代币发行“海外ICO”)正进行重大改革，尤其是今年2018年。以区块链为基础的代币种类正快速于全球各地每日增长，由以信息为基础的代币到以证券为基础的代币都有。全球规管机构虽然对海外ICO持不同态度，但基本上代币发行者的规管框架均愈趋透明，为市场参与者提供更多保障及公开更多数据。我们相信海外ICO成为发展中公司的主流另类融资工具只是时间问题，而全球规管框架将会改革以顺应潮流。因此，为建立长期及可持续发展的融资解决方案平台，Aenco及其集团致力建立全球性基建，创造协同效果，符合主要市场的规格框架要求，确保能有效提供服务及达成愿景。
- 2.2 由于Aenco旨在为发展中公司及企业家建立可持续发展的服务平台，集团正在主要地区及市场成立全球规管平台。针对规管方面，Aenco正扩展至新兴市场，同时在一直以来的传统商业架构上发展，以便在多个主要市场建立受到规管的据点。
- 2.3 Aenco是艾纳斯集团有限公司(“艾纳斯”)的全资子公司，艾纳斯是跨领域融资机构，旗下有多家子公司达成其不同营运目标。下图显示集团结构。

资料 2 我们的法律及规管框架



香港

Aenco生态系统内的艾纳斯资本有限公司，自2005年起是香港证券及期货事务监察委员会的牌照资产经理，2016年年收入为港币7,725,788元(约美元990,486)，2017年年收入为港币8,045,113元(约美元1,031,425)¹。我们正将业务扩展至其他受规管活动包括证券买卖及咨询，并已在2018年第2季度取得香港证券及期货事务监察委员会的牌照。

美国

艾纳斯资本有限责任公司正向美国金融业监管局申请证券买卖及咨询许可，让Aenco进一步将其区块链网络及生态系统透过艾纳斯资本有限责任公司引入美国。我们预期2018年内会获得许可。

欧洲

艾纳斯正向欧盟/欧洲经济区的规管机构申请全面商业银行牌照。Aenco凭此牌照可以透过商业银行的形式，全面将其AEN 代币及解决方案带入境欧洲。

新加坡 / 中国

艾纳斯新加坡有限公司正在新加坡申请成立，以投入科技转移及区块链研究。另一方面，集团将于内地拥有一间外商独资企业，以挖掘出科技转移的创作人才及机遇。

- 2.4 Aenco相信透过在上述市场的受规管公司及银行牌照，可以在全球找出新兴医疗科技及发展中公司，在必要的规管框架内更有效地为这些公司提供医疗科技融资解决方案平台，对传统融资市场带来显著的颠覆性改变。

3. 机遇：可持续发展医疗创新的急切需要

- 3.1 虽然“世界尽在你掌握之中”这句是老生常谈，但Aenco的确正主动地在医疗业界寻找高潜力的公司及项目。具体而言，我们专注于为主要产品及服务有潜力解决社会主要议题的企业家及发展中公司提供支持，致力为全球生活带来显著改善及推动创新。
- 3.2 我们发展能带来以下效果的业界为医疗科技及医疗创作。面对人口老化，全球社会尚有众多医疗需要未有应对措施，对医护服务的要求及医疗系统的压力亦同时增加。一般及罕见疾病的增加、有关适应症的研究资金未有相应增加、病患的天文数字治疗费用，不仅是带来众多医疗商机，医疗业者更有迫切需要作出应对。

例子 1 - 医疗供应链安全及大数据

¹ 由安永会计师事务所根据香港财务报告准则的会计准则编制艾纳斯资本有限公司的审计财务报表。



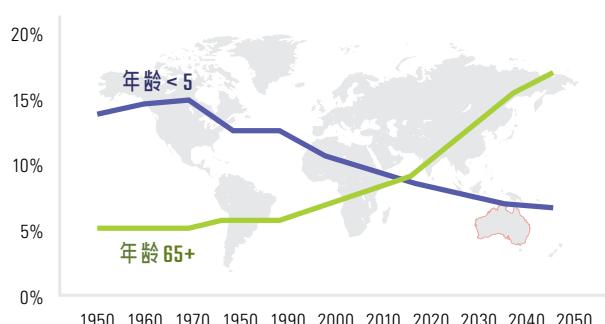
3.3 制药公司已推出多项措施利用区块链科技及其保安框架，推动有关供应链的保安程序(如追踪处方药物的 MediLedger Project²)。多家主要制药公司内部亦在临床发展上利用区块链科技，大量储存及处理临床药物数据。而且，几家私营公司及医疗诊所正探讨使用以区块链为基础的科技，安全地撷取病患数据。

例子 2 - 疗法

3.4 有待处理的全球性医疗需要的其中一个例子是神经退行性疾病，如阿兹海默症。患者脑部衰退，令神经高速衰退，这种病可发生在中年或老年人身上。这种病也是早衰的最常见成因。根据美国阿兹海默症研究组别显示，2015年约有450万美国人患有阿兹海默症，2050年病患人数将上升至1400万。而且，一个阿兹海默症病患需要多于一人照顾，包括家人及多个医护人员。阿兹海默症病患的医护费用由2015年的大约170亿万美元上升至2050年的大约750亿万美元。其他数据来源预测的数字可能更高，但数额的而且确十分惊人！不过研究资金未有相应增长，增幅缓慢。全球阿兹海默症研究费用只有大约14亿美元。虽然2050年可能增长至60亿美元，但资金分配非常浮动，而实际研究金额有所不足³。

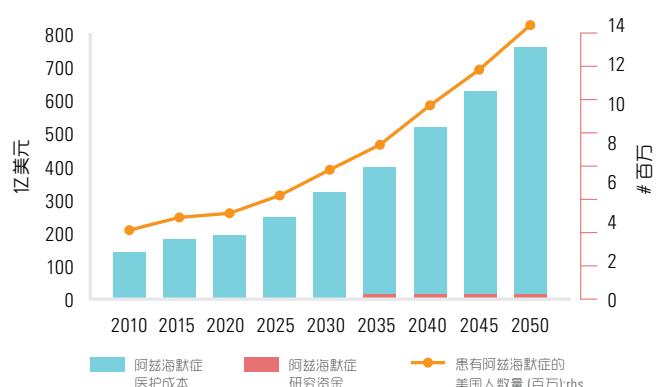
资料 3

儿童及老年人(% 全球人口百分比) 1950 - 2050⁴



资料 4

阿兹海默症医护成本及研究资金2010 - 2050
(有待处理的全球性医疗需要例子)



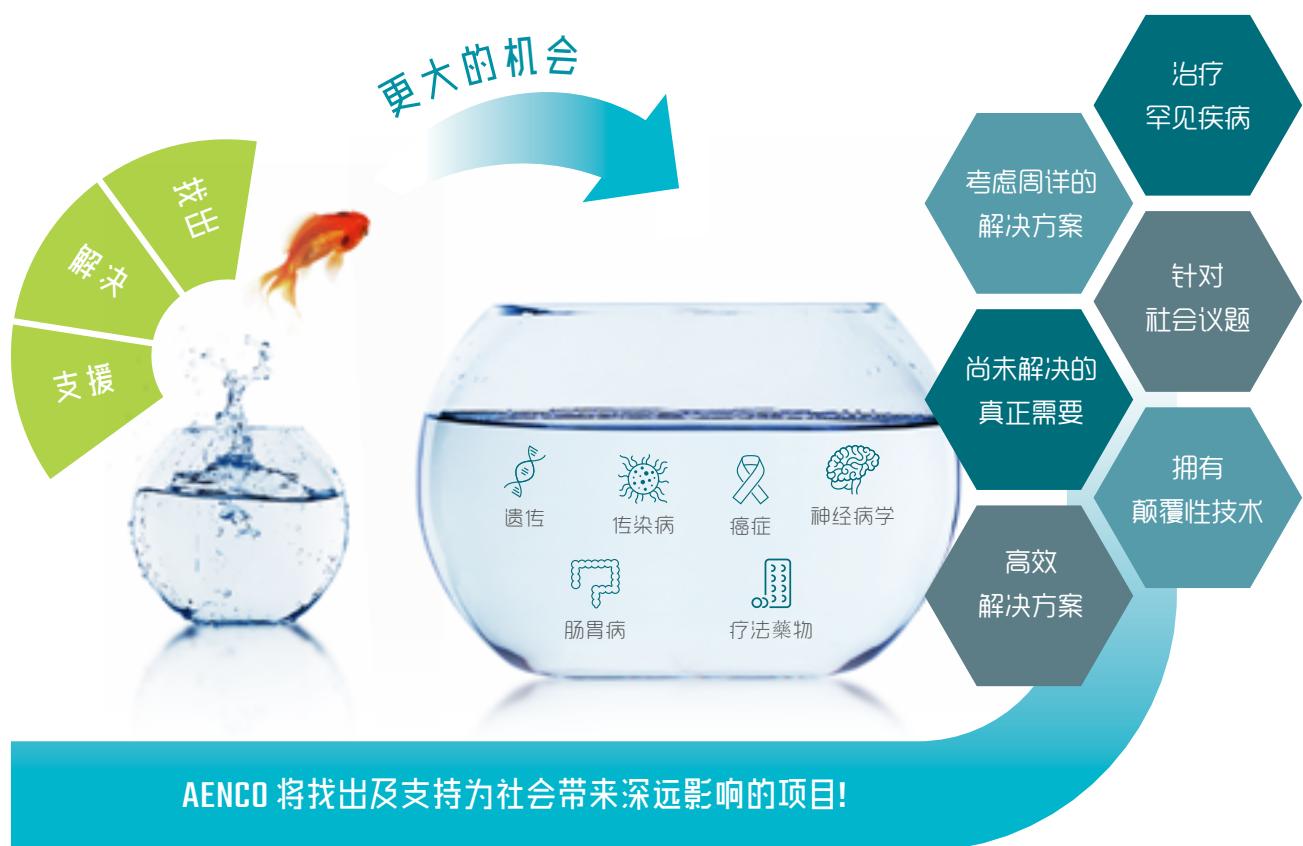
2 <https://www.mediledger.com/>

3 Alzheimer's Study Group / The Alzheimer's Association(www.alz.org)

4 World Population Prospects: The 2010 Revision, United Nations



- 3.5 Aenco发现到医疗科技业界对以区块链为基础的解决方案有巨大市场需求。而且Aenco可以作为以区块链为基础的解决方案公司提供一站式服务, 将这些公司引入业界, 同时创新融资解决方案及生态系统急速发展有助将这些意念更快地改变世界。
- 3.6 Aenco的生态系统规管框架及科技应用发展, 令Aenco已准备好推动医疗研究、医疗科技发展及商品推出, 为医疗创新科技及企业带来支援。阿兹海默症是Aenco已发现有待处理的全球性医疗需要例子, 并已在神经退行疾病项目建立管道项目。除了神经退行疾病项目, Aenco亦于传染病(流感及“超级病菌”)、肠胃病、遗传学、肿瘤学及机械入侵性手术等方面有相应的医疗科技管道伙伴。随着全球医疗科技区块链融资解决方案平台推出各种服务及技术, Aenco生态系统内一开始已有多个客户, 我们可以运用这些网络作为跳板, 和更多医疗科技公司建立联系及作出支持!



4. 医疗创新业界情况及融资挑战

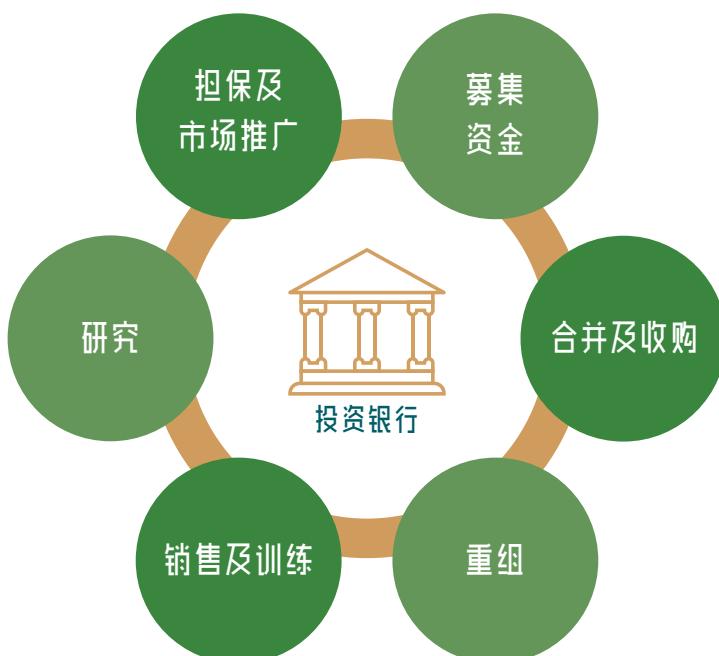
4.1 医疗科技初创企业及医疗创新的情况而言，出色的科学及强大的资金对潜在增长及科学发现至为重要。不过，由于行业性质对资金的强大需求，新兴生物科技及医疗科技很难获得稳定及大量资金来源。以医疗制药公司的研究及发展作为医疗创新及事业的例子，要透过美国食品和药物管理局认可的临床试验开发药物，根据研究范畴及医疗指示而言，每个项目不同阶段的研究及发展成本如下：

- 临床前阶段:⁵ US\$700,000 - \$20,000,000
- 阶段1试验:⁶ US\$1,400,000 - \$6,600,000
- 阶段2试验： US\$7,000,000 - \$19,600,000
- 阶段3试验： US\$11,500,000 - \$52,900,000

4.2 现时筹募资金的渠道由传统的大手垄断，如全球投资银行及风险基金。因此高入场门槛对需要资金、刚起步的公司带来一定负担，费用高昂之余，亦难以觅得合适的接触途径。新兴企业需要机构层面的一站式投资银行服务，如融资、保险、交收、保管、研究及交易服务。如果这些企业未能参与“传统途径”，就没有很多选择。

资料 5

参与“传统途径”才能获得的机构级投资银行服务



5 Tufts Center for the Study of Drug Development (CSDD)

6 <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pubmed/26908540>



- 4.3 我们可以想象到初期融资及筹募资金途径对初创企业、企业家及发展中的公司带来多大挑战。美国的风险资金可达每年100亿美元，但要取得风险资金，企业家通常受制于公司股权摊薄问题。管理层亦可能受到来自风险投资者的压力，要在相对短时间内创造退出的机会(例如提早首次公开招股或交易)，或者应付风险投资者的高度期望，如短期内创造一定业绩或为主要产品开拓到数以亿计金额的市场。
- 4.4 只有少量机构资金支持的天使投资及相对较低的投资额(美元15万至150万)不足以成为资金需求高的行业的可持续的资金来源，如医疗研究。持续承受众多小投资者的压力亦可累积成不可估量的行政压力，影响企业真正的研究及发展活动。

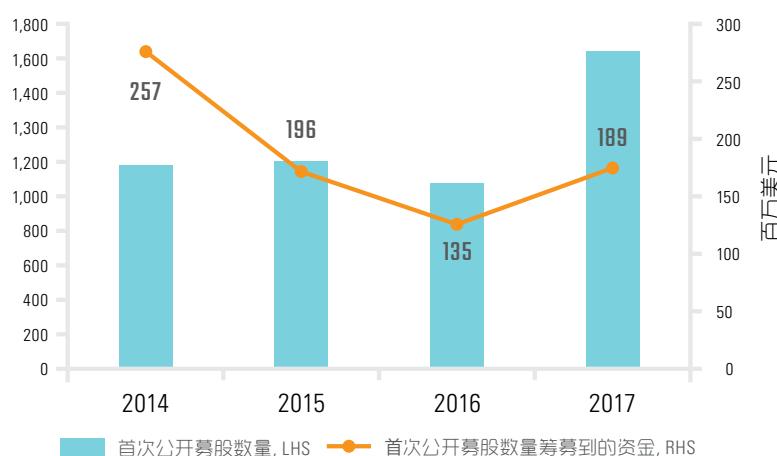
Aenco 平台、服务及核心科技目标

5. 数字融资另类融资服务情况

- 5.1 数字融资、区块链应用及数字资产流动性上升，无庸置疑是代表着新时代发展。首次代币发行等多种机制为企业创造了不同的创新融资渠道。根据2017年的数据，海外ICO的累积规模及类似的以区块链为基础的融资活动自2014年起已达240亿美元，仅2017年已筹募了20亿美元⁷！
- 5.2 另一方面，透过首次公开招股等传统资金市场活动所筹募的资金以全球而言只有1890亿⁸(1,624项首次公开招股)。因此，以海外ICO为基础的融资只占全球资本市场及融资活动大约1.1%，尚有大量资金有待发掘。这些资金将有助多种需要资金的新兴创新公司发展及推出高效的科技解决方案。



资料 6
海外ICO筹募到的年度及
累积资金



资料 7
筹募到的年度资金及
首次公开募股数量

源头: EY Global IPO trends; 2014-2017



7 Coindesk 海外ICO追踪工具

8 安永全球IPO趋势; 2014-2017

- 5.3 主要挑战是社会一直缺乏一个可靠、全球认可的海外ICO最佳实践“标准”。虚假发行者及融资骗案，加上不熟悉新趋势，令大众普遍对这种有最大潜力及效用的融资渠道存疑。随着机构参与增加，愈来愈多机构寻找新的融资机会，另类投资者对其他新资产(如海外ICO)有所部署，加上全球监管框架透明度增加，我们相信海外ICO会发展成一个主流资金渠道。
- 5.4 因此，Aenco的平台致力站在这个轰动的科技及社会发展的前端，同时利用一直以来的受监管活动的经验，将数字资产及以区块链为基础的技术应用于发展中的金融服务。Aenco相信海外ICO等数字融资很快会成为“主流”，而且随着技术发展将可延伸至多方面的传统银行服务及区块链界别。Aenco将会成为首个将数字金融服务融合，服务医疗科技业界及社会的先驱。



6. 全球医疗科技区块链融资解决方案 – 核心服务

- 6.1 Aenco 的目标是成立一个全球性全面服务, 以区块链为基础的融资解决方案平台, 同时在一个全球认可的监管框架, 预计监管要求将会增加的情况下, 透过一个去中心化、以区块链为基础的融资生态系统, 整合传统及现代资本市场服务。Aenco将透过内部发展的核心知识代币“AEN”作为一个跟其他主要加密货币(BTC, ETH)兑换的媒介, 提供这些服务。AEN的权益证明应可让持有人得到Aenco生态系统的好处。
- 6.2 Aenco 将透过AEN Connect 门户网站(我们推出的其中一项主要技术, 下文将加以描述) 提供核心服务, 服务目标摘要如下:

资料 8

AENCO 行解决方案	
1	诚信海外ICO项目: 代币 协同赞助及促进市场流动 资金
2	诚信海外ICO项目: 代币界 别增长及分配
3	诚信海外ICO项目: 数字资 产保管及第三方托管服务
4	诚信海外ICO项目: 代币发 行者的法律、金融及商业 尽职调查和资料公开



5	海外ICO数据分析及研究	<ul style="list-style-type: none"> • 累积海外ICO发行及认购数据、简介作大数据分析 • 持续为受赞助的发行者进行海外ICO研究，推动次级市场流动性及加密货币界别的兴趣，包括定期检视发行者业务发展及中期发展目标监察 • 维持并提升次级市场对代币的认识及兴趣
6	医疗科技数字 / 加密资产 ("AENX")交易	<ul style="list-style-type: none"> • 以AENX加密货币交易推动贸易及次级市场流动性 • 开展 AEN、主要加密货币、法定货币及受赞助代币之间的交易及结算
AENCO 主经纪商解决方案		
7	去中心化主经纪商服务平台 ("AENCO PRIME")	<ul style="list-style-type: none"> • 让客户及代币持有人可以接触另类结构性产品及以加密货币为基础的资产的执行、融资、交收及保管服务 • 透过“释出”机制，分开主要法定货币、加密货币、AEN 代币及受赞助代币的资金池 • 推广账本科技驱动的规管汇报协议
AENCO 智能资本解决方案		
8	AEN 代币与核心银行服务门户网站融合	<ul style="list-style-type: none"> • AEN权益证明挂勾的会员分级制度 • 以AEN 代币推动我们的合作伙伴及业界的金融交易如下: • 法定货币存款帐户 • 本地及海外汇款 • 为投行及主经纪商解决方案平台、及受赞助的提供结算服务 • 外汇交易 • 贸易服务 • 投资及资产管理产品
9	AEN 代币融资平台	<ul style="list-style-type: none"> • 服务业界及受赞助的发行者. • 应收账款融资 • 过桥贷款 • 担保贷款



AENCO投行解决方案:

- 6.3 我们的投行解决方案平台将赞助、参与及推展成效深远的发展中医疗科技公司，这些公司要有愿景为社会带来正面及显著改变。我们会透过与业界一同发展相应的代币生态系统，如有需要甚至以最佳实践标准建立跨国规管架构，以达成目标。
- 6.4 我们的诚信海外ICO项目：我们将订立海外ICO最佳实践标准，成立素质及可信性指标。我们在全球不同市场拥有监管经验，加上法律、金融及商业专才团队，可以根据深度尽职调查，找出高潜力的医疗科技项目，筛选素质最好的发展中公司进入生态系统。我们留意着监管要求的变化，为订立最佳实践标准作出贡献，旨在结合最好的机构投资者及最有发展潜力、最可信的发展中公司，以清晰的计划达成科技及业务目标。Aenco平台将为业界及合作伙伴提供制度上认可的医疗科技海外ICO交易及机会的生态系统。
- 6.5 投行项目综合了Aenco推出平台的骨干及理念，为一众AEN代币界别支持者及受赞助的医疗科技合作伙伴，提供一个透明度高及有远见的资金申请系统，以确保它们的合作能够有效率及速度，并能与一直发展的生态系统接轨及发展。Aenco推出平台将包括一个尽职调查及研究平台，提供发行者深度分析、持续研究及第三方托管账户服务，为出资者提供更好的保障，并确保代币发行者的诚信标准、申请过程的连贯性及可靠性。
- 6.6 海外ICO 协同赞助服务及为客户的代币提供次级市场流动资金。

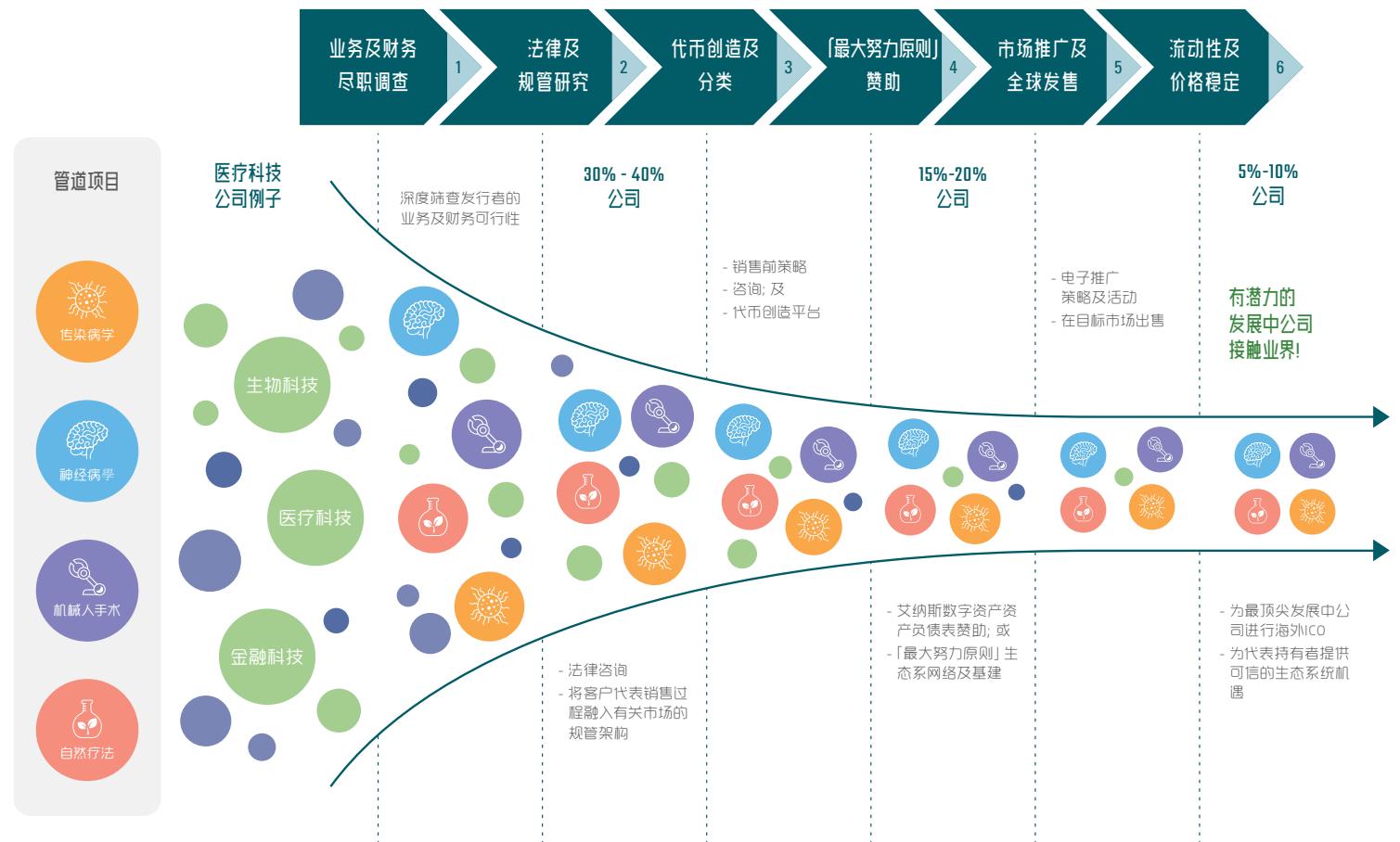
作为推出平台下的一项重点服务，我们将赞助(连同业界)高潜力的医疗科技代币发行者，这些发行者亦已透过我们的专业网络及一站式服务项目进行法律、金融及业务尽职调查。这个有系统的筛查过程旨在理解发行者阶段性发展目标的可行性、现时及将来的财务状况、科技发展，以可靠的方式核实每个受赞助发行者的业务潜在价值，并审查发行者的主要产品及服务能否以高效的方式解决社会的重要议题。

Aenco将按照以买卖为基础的策略，联同AEN代币业界，在市场公开推广及销售前，率先买入及赞助发行者代币。受赞助的发行者成功出售代币后，Aenco将能为受赞助的发行者在自家AENX数字资产交易所及其他集中、去中心化的交易所，提供流动性及稳定的价格。



资料 9

建立代币销售的可靠最佳实践标准



资料 10
传统承销架构

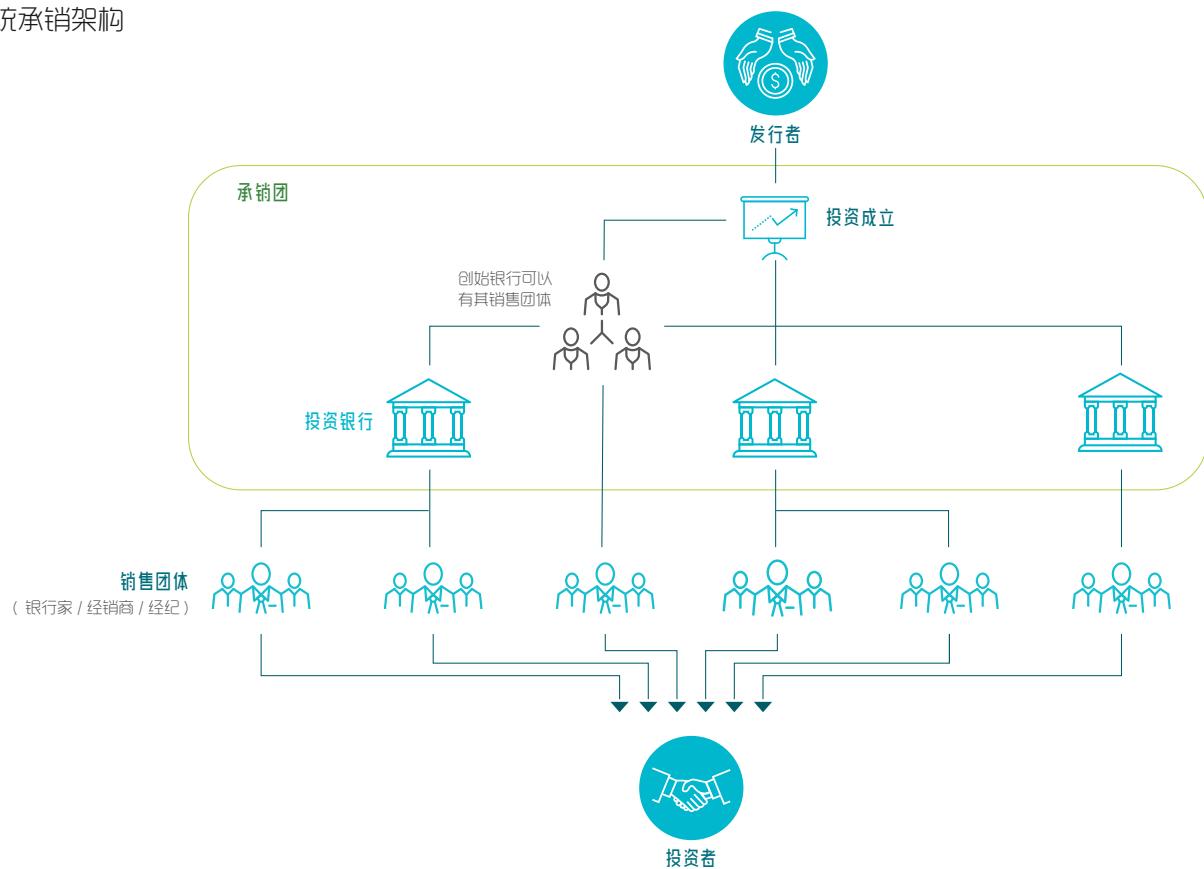
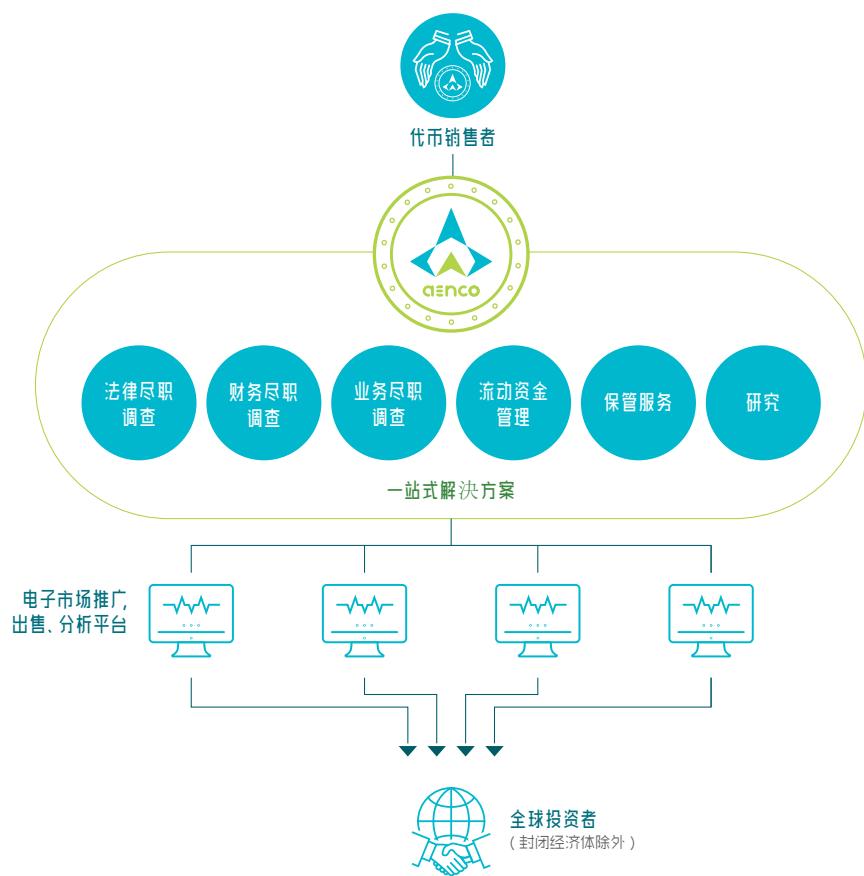
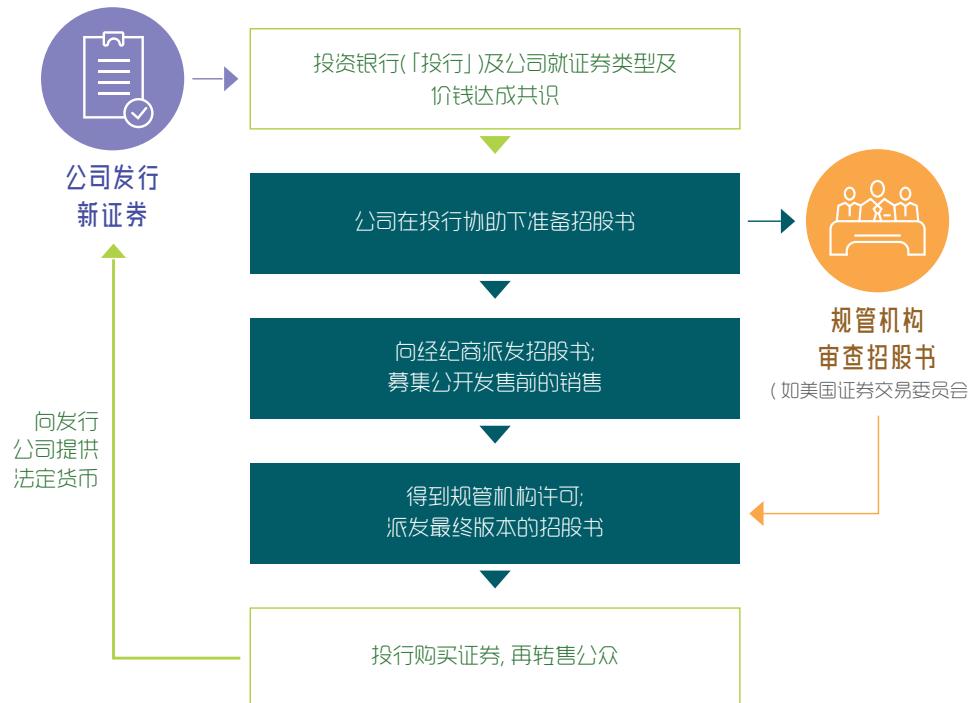


Exhibit 11
海外ICO协同赞助架构



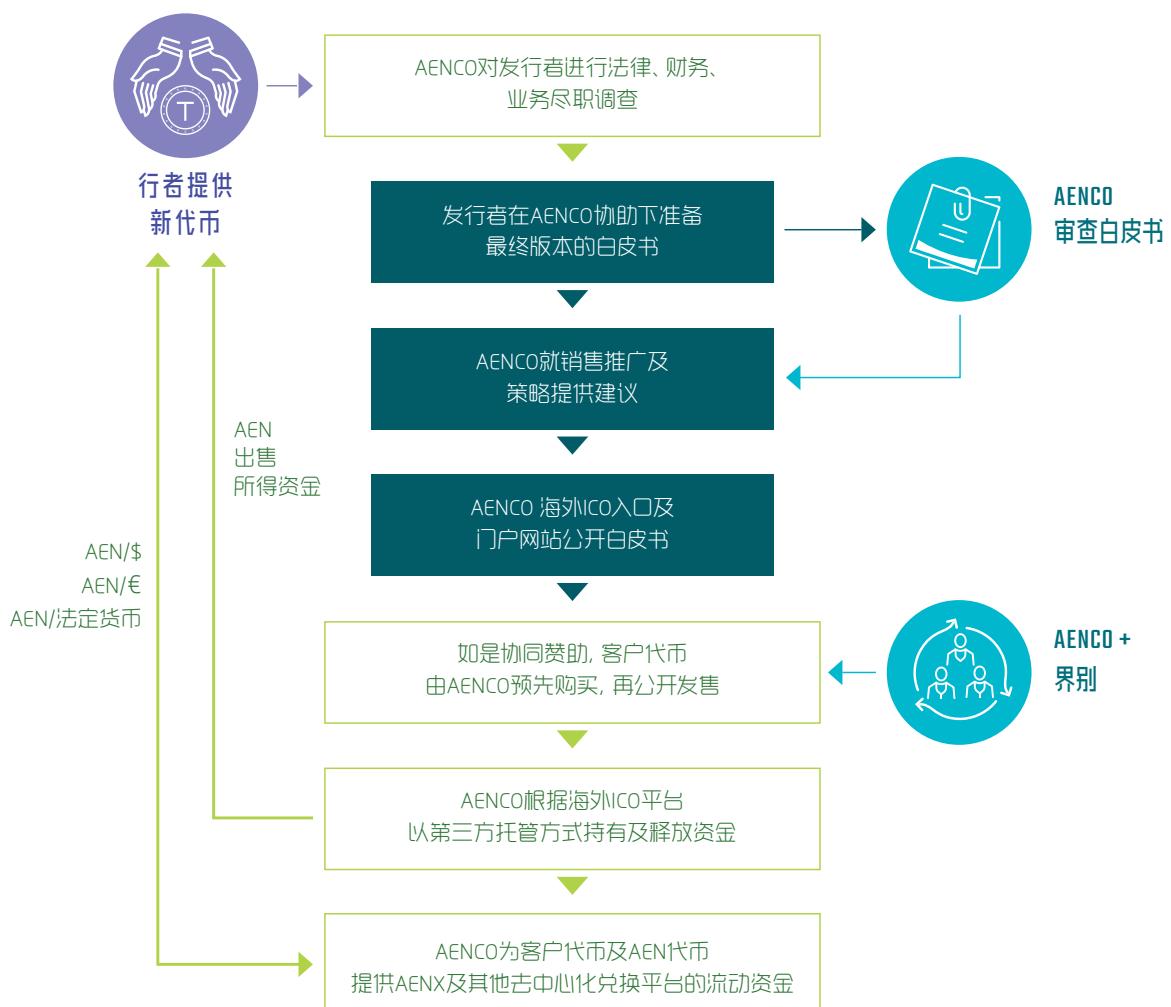
资料 12

传统首次公开募股承销过程



资料 13

海外ICO 赞助过程



6.7 AEN Connect及去中心化交易所为数字资产提供的保管及第三方托管服务:

作为受赞助的代币的可信销售过程的一部分, Aenco投行解决方案将为全球代币买家提供数字资产的保管及第三方托管服务, 这些买家已通过认识你的客户审查程序确认为合资格买家。

AEN Connect是我们和客户联系的平台, 拥有一个安全的智能钱包、保管基建及有条件释出资金机制, 并与附加的“Wealth App”功能结合, 令界面方便不同货币/加密货币的用家, 使用智能钱包浏览、进行分类及交易不同货币及加密货币。有条件释出资金机制令Aenco暂时成为代币买家及代币发行者之间的第三方托管人, 只将以AEN代币为单位的数字买卖收入存入原本代币买家的账户。经过受赞助的代币销售的筛查过程, 满足发行者预设的条件后, 代币将能用于代币认购。有条件释出资金机制需要处理的重要议题包括但不限于:

- i. 时间: 币发行时间与发行者预期的时间吻合吗?
- ii. 发展: 发行者科技发展速度是否符合其路线图?
- iii. 认购情况: 代币销售额是否达到预期销售额的最低水平?

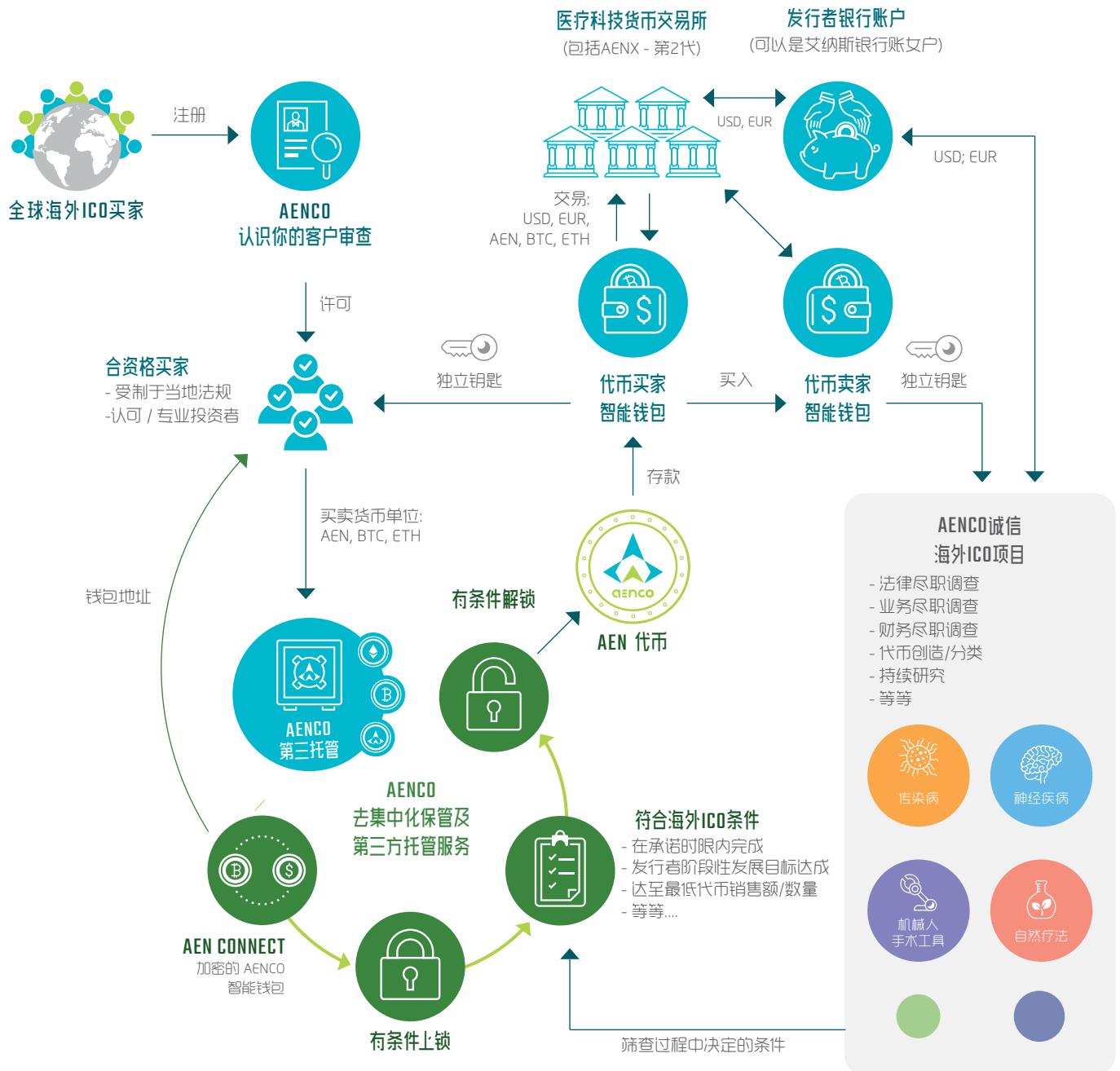
认购收入要达成智能合约内预设要求, 才能真正成为发行者的代币钱包的一部分。海外ICO条件未达成前, Aenco将保管AEN代币存款, 但合资格买家将能透过一个独立的智能钱包地址查看, 维持款项的透明度。如出于任何原因受赞助的海外ICO买卖未能成立或条件未能达成, 数字买卖收入将完整地归还至原本的合资格买家, 为代币买家提供最大保障, 并确保过程可信可靠。

以下资料图片总结Aenco投行解决方案平台提供的产品及服务相关的主要生态系统活动及交易。



资料 14

受Aenco赞助的 海外ICO买卖下有什么生态系统活动?



6.8 AEN Connect: 海外ICO入口及平台

为加快Aenco受赞助的代币销售，我们将设计一个海外ICO入口及平台。为想要寻找医疗科技代币卖家的全球代币买家，提供方便及有足够信息的UX/UI(用家体验及用家界面)。这些特点将会透过崭新的参与应用程序加进AENConnect。入口及平台作为受Aenco赞助的代币的电子市场推广及买卖平台、一站式代币买家及卖家接触界面，以至最终成为推出科技的工具，将成为一个集所有Aenco 生态系统优势于一身的用家体验及用家界面。

海外ICO入口及平台可于网域www.aencoin.com开通后进入。我们将设计一个方便使用及美观的页面，并提供过去、现在及未来生态系统内受赞助的所有医疗科技代币发行活动数据，以吸引及维持浏览数量。平台将提代币发行的必要数据，包括但不限于发行详情、时间表及发行者发展路线图。

潜在认购者可浏览或主动申请认购代币。视乎代币认购者是个人或企业，Aenco外判商将进行相应的认识你的客户审查，以方便取得所需要的相片证明文件及核实身份(适用于全部个人投资者及企业投资者的主要股东及董事)。认识你的客户将视乎不同客户有所调整，能够找出特定市场的认可及专业投资者，同时按照国际World-check⁹筛选标准，拒绝受制裁国家的买家及高知名度政治人物。

海外ICO入口及平台将收集买卖过程收集珍贵的数据，再放进不记名的大数据平台，为医疗科技发行者、AEN权益证明代币持有者及生态系统参与者，于未来使用平台时提供参考。这些数据有助代币卖家更有效地简化其定位策略，并了解代币参与者所在的人口资料及法规。因此，Aenco已采取行动确定生态系统处理符合欧盟一般数据保护规定，而符合欧盟一般数据保护规定限期已订为2018 5月。

6.9 AENX:

我们将在Aenco投行解决方案下成立AENX，发展周期如下：一个以医疗科技为中心的代币交易所将推动AEN 代币及受赞助代币的上市及交易，令Aenco能为AEN代币及其他主要加密代币提供更好的次级市场流动性，并以流动性管理及结算服务作后盾。

AENX将成为Aenco提供次级市场流动性的工具，服务医疗科技合作伙伴受赞助的代币，并确保AEN代币与主要加密货币、法定货币及受赞助代币之间的结算。一个专注于特定主题或行业的交易所可加强我们的品牌声誉，吸引相应的参与者加入Aenco医疗科技生态系统。

⁹ <https://risk.thomsonreuters.com/en/products/world-check-know-your-customer.html>



AENX将透过特别设计的AEN Connect用家体验及用家界面，开放予Aenco平台登记用家。AENX发生的交易将吸引对AEN代币及医疗科技为主的代币交易有兴趣的用家。用家将透过参与门户网站要求交易(买入/卖出订购)，而交易要求将传达至我们的生态系统计算机网络节点。网络节点将核实交易及用家状态。核实完成后交易将连同其他交易形成新数据记录，并加至现有区块链，交易至此正式完成。

同样地 AEN 代币权益证明持有人于AENX交易时享有同样好处，平台费用下降、存款及退出门槛灵活度提高等。详情参看第8章。

AENCO 主经纪商解决方案：

6.10 去中心化主经纪商平台：

现时传统主经纪商服务由银行提供，并将面对新科技及规管措施所带来的挑战。尤其是科技方面，多个规管机构及全球中心化清算机构正使用账本科技，大幅度改变现有执行及交收基建。例如澳洲证券交易所正执行以区块链为基础的交系统，国际掉期与衍生工具协会亦正就场外衍生产品朝以区块链为基础发展。

6.11 AENCO主经纪商解决方案平台将提供对等网络，自动直接配对及连接贷款人及借贷人，提供或接受另类资产作为抵押(另类资产为传统融资系统市场不接受的资产)，如加密货币或在区块链、抵押租赁池取得的应收资产。AEN 代币及受赞助的代币亦会成为合资格抵押。

6.12 平台将透过之后会受到规管的集团系统，支持合资格加密货币及法定货币的清算。平台将能够(a)为贷款人及借贷人计算保证金要求及保证金自动缴纳通知；(b)提供由平台运作去中心化结算及第三方托管账户，方便替贷款人及借贷人保管保证金及抵押；(c)为现时及预期部位转变提供相关的汇报议定；及(d)结合Aenco投行解决方案交易所，提供无缝转移及抵押交易。

6.13 平台将其服务范围扩展，创造对等直接“场外”产品，加密货币等另类资产的用家及对方均能自行决定条件。场外产品平台将由保证金、结算及第三方托管帐户功能支持，并有现时及预期部位的持续表现汇报。

6.14 Aenco去中心化主经纪商平台可分为以下组件：

- 资产类别：以数字资产及加密货币为基础的借贷、担保贷款、结构性产品及衍生产品。

平台会朝管理数字资产执行、融资及交收的最终目标发展，尤其是平台将包括跨抵押品融资服务，如全球证券借贷主协议(Global Masters Securities Lending Agreement)或国际证券借贷协会(International Securities Lending Association)框架下的加密货币保证金借贷及贷款。

- 客户账户、合约及执行界面

我们的平台将会设有容易使用的界面，帮助管理大型投资组合的执行、交收及持续风险监管。例如，应用程序界面将支援以excel为基础的交易输入及指令。另外，参与者可选择使用我们开发的用家体验及用家界面汇款及监察指令流程。



- 去中心化群众募资及单一客户机构融资池

平台用家可透过部位及风险聚合的去中心化融资池，寻找及提供资金。借贷者及贷款者均可自由地进入抵押池及筹募/ 使用法定货币及主要加密货币提供资金。

- 场外及结算

平台为传统类型资产及加密货币提供场外及结算服务。

- 分布式账本技术驱动的规管汇报议定书

规管汇报非常重要，尤其是现时结算及场外汇报均有所要求。我们的平台将按照这些标准提供自动汇报，为客户及参与者作出相应管理。我们规管科技团队及法律顾问的专业经验及知识，确保持续符合所有适用规管事宜。

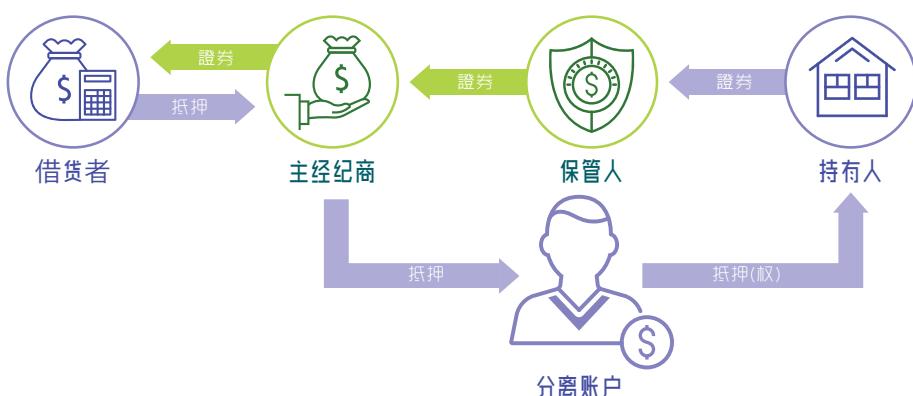
- 以区块链为基础的客户保管及资产分散

平台将透过客户资产保管服务等区块链环境，提供典型的主经纪商服务。客户资产将符合资产分离规定，并自动与主执行及交收组件接轨，提供一站式服务。

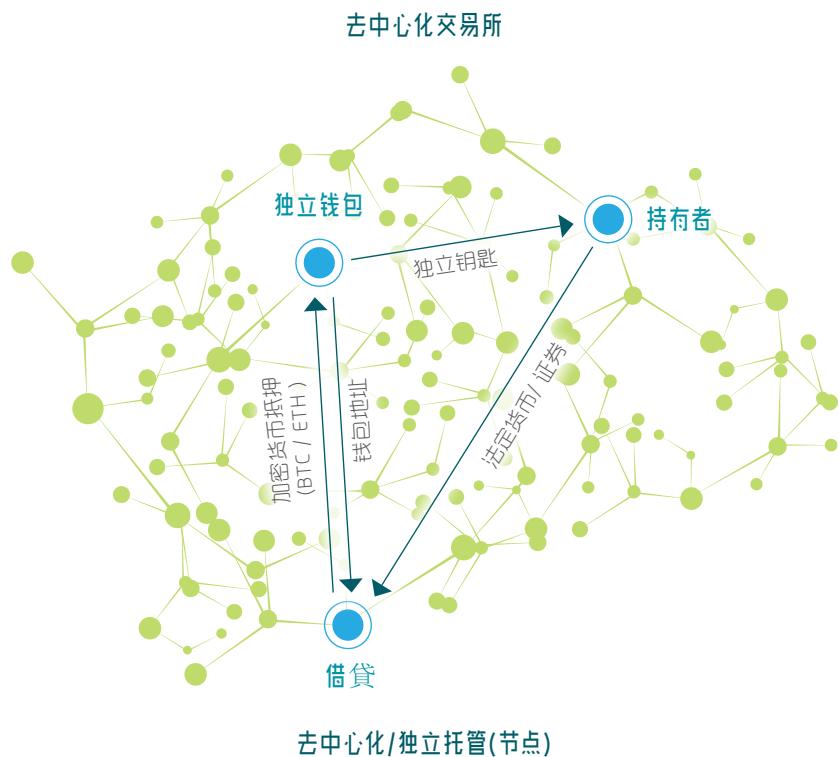
- 以区块链为基础的每日保证金及结算

Aenco主经纪商平台将成为首个以区块链为基础的保证金及结算系统平台。系统将每日监察保证金及处理单一及汇总部位的保证金。

资料 15 传统主经纪商架构



资料 16 医疗科技主经纪商架构



AENCO 智能资本解决方案:

6.15 Aenco现时正申请欧盟/欧洲经济区规管机构的全面银行牌照，预计会在2019年中取得。之后AEN代币将完全结合核心银行系统，把Aenco生态系统及银行市场接轨。传统金融服务将会提供予法定货币交易，但智能资金虚拟平台将成为生态系统整体的一个重要部分，为合资格AEN代币权益证明持有者提供使用优势。

6.16 AEN代币将成为主要支付货币及交易支援，并成为帐户持有及进行金融服务的“权益证明”，包括 (i) 法定货币存有 (ii) 本地及跨国汇款、(iii) 外汇交易、(iv) 交易服务，及(v) 投资产品买卖及资产管理。而且智能资本解决方案将包括另类融资解决方案，集中在(a) 应收款项融资、(b) 过桥贷款，及 (c) 抵押贷款。

6.17 合资格AEN代币持有者在生态系统享有的好处将会于第8至10章详细解释。主要优点包括更优惠的贷款利息、相对市场价较低的跨金融服务收费和税项。

7. AENCO 核心科技

7.1 推出Aenco核心科技：为推出资料8列出的生态系统核心服务，我们计划分三个阶段，以24个月为目标发展周期，推出我们的核心科技。

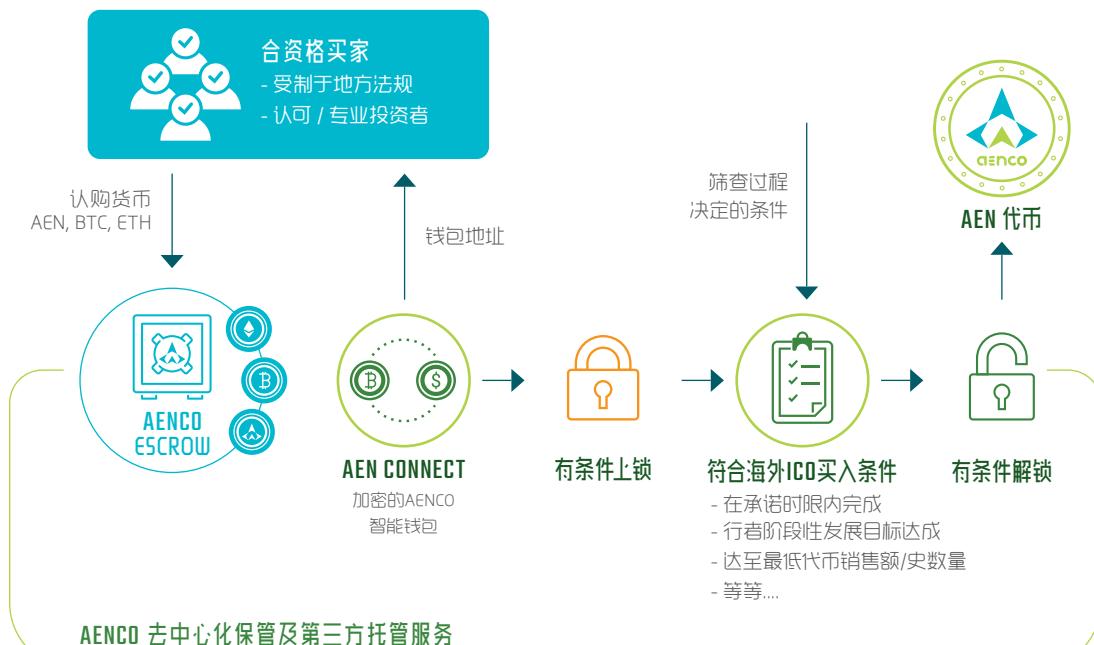
资料 17

科技		内容
第1代		
1	AEN CONNECT: 备有“WEALTHAPP”的 智能钱包	<ul style="list-style-type: none">第一代智能钱包，用于储存及转移加密货币，包括AEN代币及受赞助的代币透过“WealthApp”提供附加功能推出应用程序界面，为业界提供服务及分享管道代币项目
第2代		
2	AENCO 海外ICO 入口及平台	拥有权代币买入、过程管理及尽职调查申请
3	保安升级的 AENCO保管钱包	<ul style="list-style-type: none">提高AEN Connect 智能钱包/“金库”的保安加入安全及无缝连接的保管及第三方托管服务，如有条件上锁功能及默认代币释出机制，推进海外ICO 赞助及认购过程
4	内部开发的交易交易所 （“AENX”）	全面上市、次级市场流动性服务及主要加密货币、AEN代币及受赞助的代币交易
5	统一AEN CONNECT 跨服 务平台应用程序及应用程 序界面	为所有生态系统内的医疗科技融资解决方案提供一个方便使用的 一站式用家体验及用家界面
第3代		
6	AENCO 去中心化主 经纪商解决方案平台 （“AENCO 主解决方案”）	提供第6.10 至6.14段的核心服务及科技



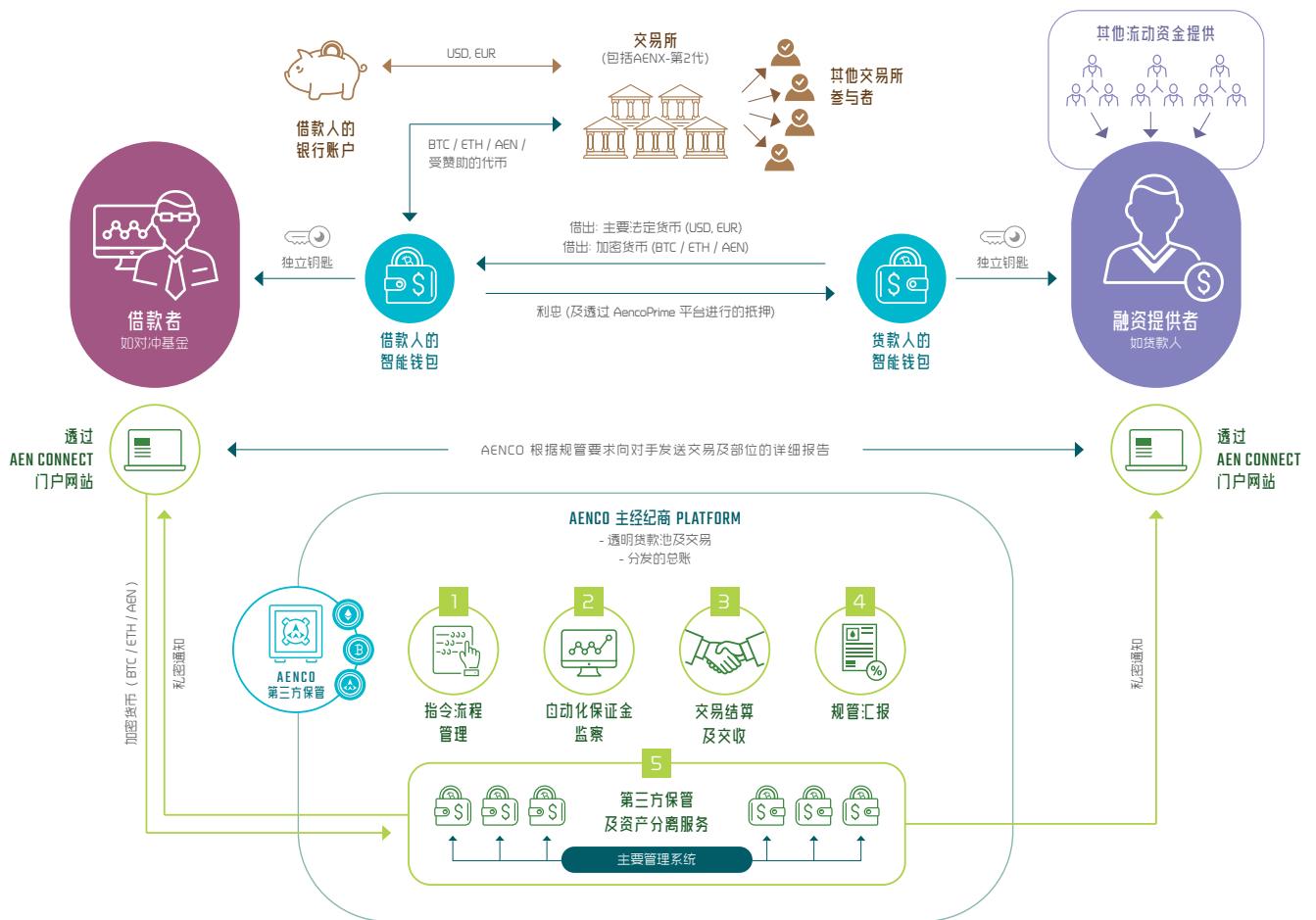
- 7.2 第一代核心技术预计在发展周期内的海外ICO阶段推出。Aenco 将以 “AEN Connect” 的名义推出储存加密货币的智能钱包。附加的 “Wealth App” 功能将智能钱包升级，方便用家进行跨货币/加密货币浏览、分类及交易功能。AEN代币将于全球多个Aenco有份参与的去中心化及中心化交易所上市，令AEN代币界别可以一开始就行交易。这项策略确保快速向外界证明我们的概念，成为管道项目的投行解决方案平台基础。
- 7.3 作为第二代透过AEN Connect推出的核心服务，Aenco将推出第6.8段提及的内部开发的海外ICO入口及平台，而 AEN Connect 亦会推出额外附加功能。AEN代币持有者透过这次推出的新服务可以浏览、研究及认购其他管道赞助的代币及机遇，只要医疗科技合作伙伴是在Aenco的医疗科技生态系统。潜在认购者将能在一个容易使用的界面浏览、搜寻及查看各种大数据分析。大数据来自我们筛查及尽职调查发展中公司及企业家的过程的累积结果。另一方面，用家及业界可以从Aenco 海外ICO平台找到不具名的特定信息，如认购者兴趣、地区法规及考虑海外ICO的人口资料。
- 7.4 作为第2代科技发展阶段的一部分，公司计划推出一个升级版智能钱包，或称为“金库”可执行有条件上锁功能(如时间锁)及预设代币释出机制。这些功能让平台可以于整个海外ICO赞助及认购过程提供安全及无缝连接保管 / 第三方托管服务。认购者资金由一个高保安设定保管，在买入过程初期与代币发行者分开处理。代币释出机制只能透过智能合约有条件解锁，而加密货币收入根据默认的海外ICO发展目标，向可靠的受赞助发行者释出，为代币认购者提供多一重保障。

资料 18 以有条件上锁功能及代币释出机制确保Aenco保管及第三方托管服务，提升电子智能钱包功能：



- 7.5 另一个同一阶段的新增生态系统功能是AENX，内部开发的全面数字资产交易所。Aenco不单只是如第1代科技计划般作为多个外部交易所的参与者，更进一步为所有客户代币提供流动性管理服务。该交易所亦会在促进AEN代币可兑换性上担当重要角色，为已有及潜在代币持有者提高代币可用性。
- 7.6 第3代预计推出的服务为第6.10至6.14段介绍的Aenco去中心化主经纪商平台。去中心化令客户及代币持有者享用数字资产、法定货币、结构性产品及传统金融资产的功能，并透过执行、融资、交收及保管服务进行交易。

资料 19 Aenco主经纪商平台上有什么抵押贷款活动的例子？



AEN代币及生态系统

8. AENCO 生态系统及AEN代币

Aenco 生态系统

8.1 AEN代币生态系统建基于三条 Aenco主要活动支柱:

- i. 由核心投行及主解决方案平台活动创造的生态系统
- ii. 集团内部规划好的受规管基建所带来的传统金融服务技术框架及AEN代币的结合, 如运作程序驱动的财务存款机制、付款结算及第三方托管服务; 主动管理及分开客户资产
- iii. 我们赞助的代币及与赞助医护机构的共同研究所开拓的跨生态系统合作, 如跨界别医疗知识共享, 包括但不限于 (i) 疗法、(ii) 实验室、诊所及器材等医疗基建, 及(iii) 数据分析

8.2 透过Aenco全球医疗科技区块链融资解决方案平台的三大服务支柱, Aenco的生态系统可吸引各方参与者, 包括机构参与者, 而这些参与者全都专注于医疗科技机遇、对手及项目。我们预计生态系统会吸引以下类型的机构:

- 医疗科技合作伙伴
- 医护 / 医疗科技 / 医药科技公司及新兴公司
- 专注于医护及一般对冲基金
- 全球其他“中型及小型”主经纪商企业
- 独立以医疗科技为中心的投资者及交易公司
- 集中化的对手
- 金融机构组织
- 公开群众募资者
- 规管汇报对手

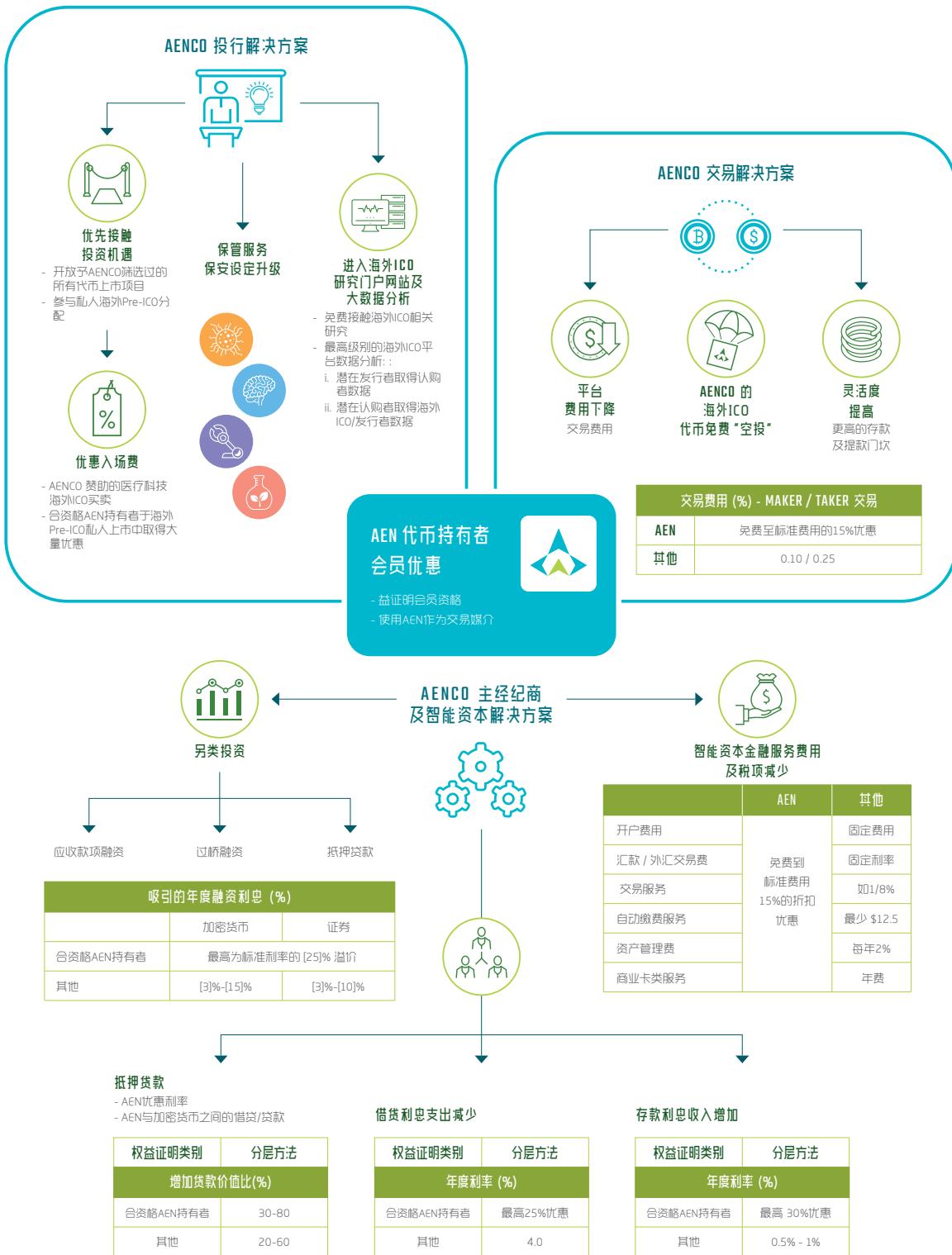
生态系统为AEN代币持有人带来什么好处?

8.3 AEN生态系统主要由两大效益支持: (a) 财务效益 (b) 医疗效益。

财务效益: 资料20将提供财务效益例子作阐述用途。



资料 20 生态系统财务效益例子



* 费用及收费仅作阐述用途，受制于正常营运时的“市价”。AEN效益根据现时标准费用及收费作合理预计。上述引用的所有数字仅作阐述用途，并受制于执行及推行时的改变。

8.4 以下部分描述Aenco生态系统内的效益及会员优惠，所有合资格AEN代币权益证明持有者及AEN速度提高者在平台使用我们的代币作为交易货币均可享有这些好处。所有费用仅供参考，会以日常业务运作中当时的市况而不时更改。AEN效益根据现时标准费用及收费作合理预计。上述引用的所有数字仅作阐述用途，并受制于执行及推行时的改变。

8.5 Aenco投行解决方案好处:

投行解决方案专注于提供一站式解决方案给寻找机构级赞助及为他们自己的代币增加流动性的代币销售客户。同时所有成功通过诚信海外ICO项目的发行者，须为业界投资者提供以医疗科技为中心及经过全面筛查的机遇。合资格AEN代币持有人及AEN Connect用家将能优先取得所有Aenco筛查过的赞助代币发行项目数据。考虑到可以优先找到未来“热门”及超额认购代币发行项目，这点变得非常吸引。代币总认购额会在分配过程中自动预留一部分予合资格代币持有者。另一方面，AEN代币持有人可以在海外Pre-ICO私人发行及早期赞助阶段时享有大量优惠。

AEN代币持有者将可自由浏览持续进行有关平台的海外ICO发行者的研究。他们可以在Aenco研究门户网站进入、浏览及下载研究，而研究门户网站将与海外ICO入口平台融入，一并归入AEN Connect。

而且这个平台将提供数据分析，数据来自Aenco 海外ICO代币项目买家及卖家来自认识你的客户及认识你的业务过程。这些信息除了事实数据，更提供了不具名认购者数据，及潜在代币买家的人口资料，潜在认购者亦可得知海外ICO/发行者数据。

8.6 Aenco交易所解决方案(下称“AENX”)好处:

合资格AEN代币持有者可享有的主要好处为(i) 平台费用减少、(ii) 免费“空投”Aenco赞助的海外ICO代币，及(iii) 存款及提款门槛灵活度提高。

权益证明持有者的平台费用预计会较低，将以交易活动的兑现及交易费用的形式降低。以市场价作为参考，如果 maker及taker交易费用分别为交易款项的0.10%及0.25% AEN代币持有者可享有例如标准费用的15%的折扣优惠，甚至全额豁免。

由于AENX预期会成为Aenco投行解决方案的一部分以精简Aenco赞助的海外ICO代币的流动性管理服务，在交易上使用AEN 对AENX参与者而言非常有利。

资料 21 交易所解决方案好处

平台费用减少	AEN	其他
兑换费 (%) – maker / taker 交易	标准费用15% 100%的折扣优惠	0.1 / 0.25



8.7 Aenco主经纪商及智能资本解决方案好处:

我们的去中心化主经纪商平台及在线智能资本平台为AEN代币持有者提供一连串会员优惠，按权益证明提供不同的金融服务费用及税项优惠。优惠包括较低开户费用、本地及跨国汇款费用、外汇交易费用、交易服务费和投资产品及资产管理费。AEN代币持有者可享有例如标准费用15%的折扣优惠，而最高级权益证明AEN持有者可获100%全额豁免。

AEN代币持有者可享有其他会员优惠，包括减少借贷及贷款利息的差异。

代币持有者亦可优先享用其他服务，如抵押贷款服务。需要流动资金的借款人或提供流动资金的贷款者可以在AEN及其他主要加密货币(BTC, ETH)之间进行交易。如以加密货币作单位的抵押贷款价值比为20%-60% 根据权益证明类别而定，AEN 代币持有者可享有30% -80% 贷款价值比，以较低的资产价值取得较高金额的流动资金。

Aenco主经纪商及智能资本解决方案的其他主要服务范围包括主要加密货币及证券的 (i) 账户应收款项融资、(ii) 过桥融资，及(iii) 抵押贷款。合资格 AEN 代币持有者可从标准融资利率赚得可观溢价。

*** 以下费用表仅作阐述用途。费用及收费仅作阐述用途，受制于正常营运时的“市价”。AEN效益根据现时标准费用及收费作合理预计。上述引用的所有数字仅作阐述用途，并受制于执行及推行时的改变。***

资料 22 主经纪商及智能资本解决方案好处

AENCO 金融服务		
服务费用及税项减少	AEN	其他
开户费用	标准费用15%至100% 的折扣优惠	固定费用
汇款费用		固定利率
外汇交易费用		固定利率
交易服务		例如 1/8%
自动缴费服务		最低 \$ 金额
投资产品及资产管理费		每年 2%-3%



抵押贷款(借入 / 借出 AEN 交换主要加密货币)	
上升贷款与估值比率	
权益证明	范围
合资格 AEN 代币持有者	30% - 80%
其他	20% - 60%

借贷	
下降的年度利息支出(% P.A.)	
合资格 AEN 代币持有者	高达标准利率的25%的折扣优惠
其他	4.0%

存款	
上升的年度利率 (% P.A.)	
合资格 AEN 代币持有者	高达标准利率的30%溢价
其他	0.5 – 1.0%

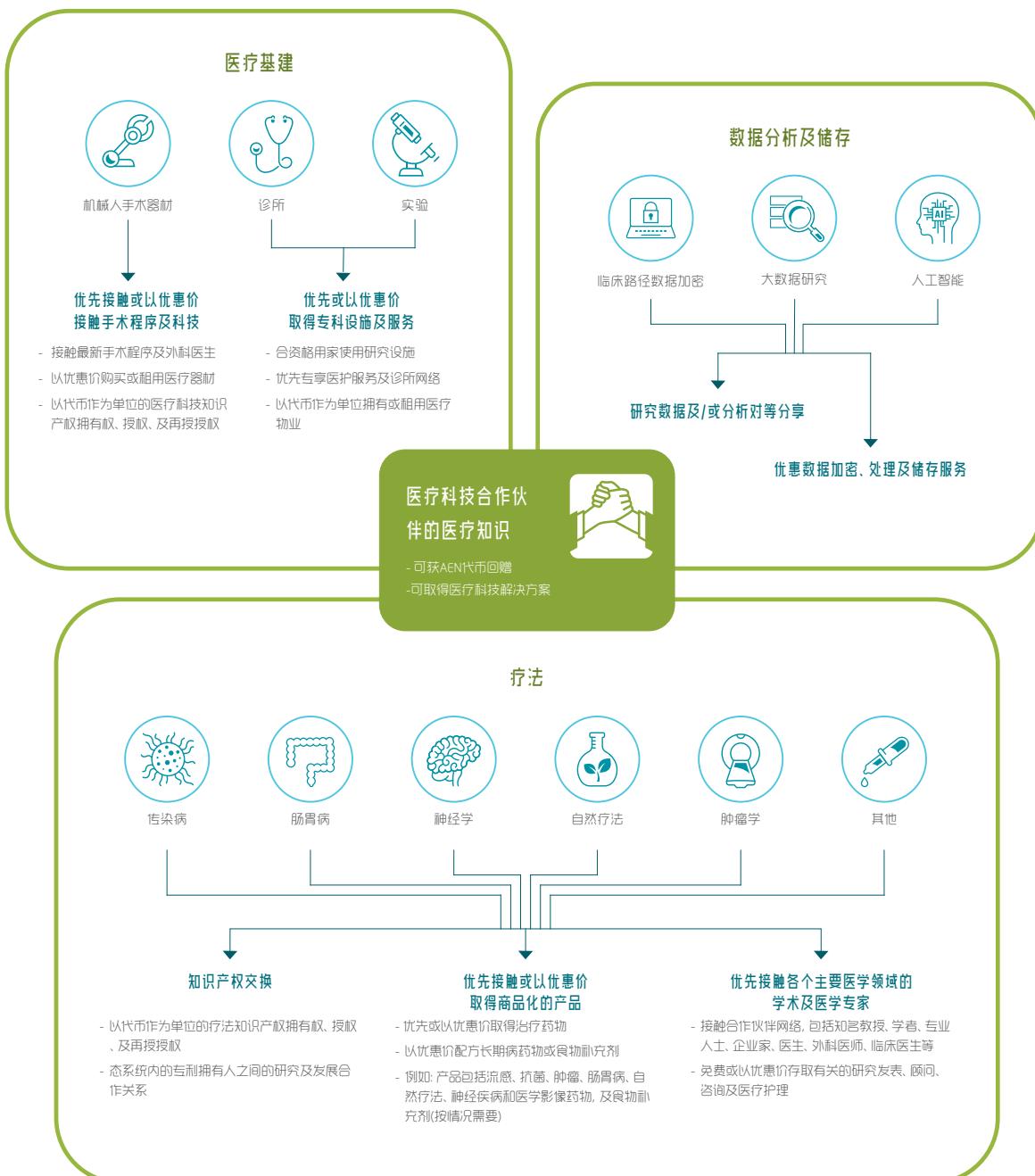
另类融资:		
(I)应收款项融资、(II)过桥融资、(III)抵押贷款		
	加密货币	证券
合资格 AEN 代币持有者	高达标准利率的25%溢价	
其他	3% - 15%	3% - 10%

9. 我们的医疗科技合作伙伴

9.1 Aenco的目标是通过AEN代币“回赠”为生态系统提供其有比较优势的医疗领域知识的合作伙伴,从而将现有及发展中的医疗科技合作伙伴与大环境接轨。全球业界用家及AEN买家如果是我们的代币的合资格权益证明持有者,可享用Aenco的医疗科技融资解决方案平台,及得到我们医疗科技合作伙伴分享的医疗效益。

医疗效益: 资料23显示生态系统医疗效益的例子。

资料 23
生态系统医疗效益例子



* 以上描述的是Aenco现有医疗科技合作伙伴可提供的医疗效益的例子。之后Aenco的主要角色是寻找、赞助及支持可信及有潜质的医疗科技合作伙伴, 让他们为全球业界提供珍贵的医疗解决方案及效益。



9.2 潜在伙伴提供的医疗知识大约分为以下三(3)类:

- i. 疗法
- ii. 医疗基建
- iii. 数据分析及储存

每个类别内的例子包括:

疗法

- 知识产权交换
 - 以代币作为单位的疗法知识产权拥有权、授权、及再授授权
 - 研究及发展生态系统内专利拥有人之间的合作关系
- 优先接触各个主要医学领域的学术及医学专家
 - 接触合作伙伴网络, 包括知名教授、学者、专业人士、企业家、医生、外科医师、临床医生等
 - 免费或以优惠价存取有关的研究发表、顾问、咨询及医疗护理
- 优先接触或以优惠价取得商品化的产品
 - 优先或以优惠价取得治疗药物
 - 以优惠价配方长期病药物或食物补充剂
 - 例如: 产品包括流感、抗菌、肿瘤、肠胃病、自然疗法、神经疾病和医学影像药物, 及食物补充剂
(按情况需要)

医疗基建

机械人手术用具

- 优先接触或以优惠价接触手术过程及科技
- 接触最新手术程序及医生
- 以优惠价购买或租用医疗器材
- 以代币作为单位的医疗科技知识产权拥有权、授权、及再授授权

医疗物业(实验室 / 诊所)

- 优先或以优惠价取得专科设施及服务
- 合资格用家使用研究设施
- 优先专享医护服务及诊所网络
- 以代币作为单位的医疗物业

数据分析及储存

临床路径数据加密 / 大数据研究 / 人工智能

- 研究数据及/或分析对等分享
- 优惠数据加密、處理及储存服务



10. AEN 代币卖点

10.1 Aenco计划推出自家代币-即AEN代币("AEN")—一种以ERC223为基础的代币，旨在推行Aenco自家代币销售，及为全球参与者尽早创造一个参与及享用Aenco生态系统优势的机会。

10.2 AEN代币是Aenco生态系统“独家会员”及知识代币，以推动Aenco生态系统、应用程序及其医疗科技网络的活动。AEN将成为系统基石，业界参与者可持续以代币进行平台交易，及用于在平台上推广、推出的新项目。AEN会作为网络本身的奖励，推动对业界持续回赠，让更多持有者、用家在公开推出前提早使用Aenco解决方案平台，医疗科技合作伙伴可享用医疗知识。AEN亦会成为Aenco生态系统及未来交易的一部分。

10.3 AEN代币的设计目的是为了回馈业界作为忠实用家的长期支持及贡献。下面列出AEN代币的部分卖点(包括但不限于以下卖点)，这些卖点在业界及合作管道增长的同时会持续发展：

- **自动化平台会员系统** 至整个Aenco“医疗科技”区块链融资解决方案: (i) Aenco投行解决方案、(ii) Aenco主经纪商解决方案；及 (iii) Aenco智能资本解决方案
- **优先及提早会员专享接触** 以现时持有者的AEN量及相关研究为基础的联合赞助机会(如私人海外Pre-ICO分配)，及高素质、尽职筛查过的代币发行
- **借出“ AEN 代币及受赞助的代币** 到Aenco解决方案支持持续交易
- **业界回赠及奖金项目** 给予持有者、管理员及合作伙伴，有助推动AEN生态系统成长，包括透过AEN Connect持续提供崭新研究及内容
- **自动与合作机会接轨** 与其他受赞助的医疗科技和区块链项目，以及回增项目自动连接，支持生态系统的
发展
- **开放进入及减少费用** 适用于投行解决方案交易所平台中AEN/Aenco赞助代币/ 主要加密货币 /
法定货币 / 其他合资格交易单位的交易
- **优惠抵押贷款机会** 给予不同类别的AEN持有者
- **可享利率优惠** 不同类别的AEN持有者参与Aenco产品可享有不同利率优惠
- **B2B及B2C可进入批发平台** 业界成员可依靠我们的解决方案及核心规管基建，协助生态系统发展及满足各自的要求
- **次级市场流动性支持** 由Aenco自家交易所及外部合作伙伴提供，促进AEN代币持续使用及推动AEN代币作为市场主要交易货币
- **免费“空投”分配** 自动及独家获发“免费”代币的权利，代币来自所有Aenco赞助的医疗科技买卖，将存入AEN持有者的钱包



10.4 Aenco主经纪商平台的更多好处

接获融资池的群众募资机会

- AEN持有者可凭会员身份为基金池提供融资，或“释出”AEN代币(或受赞助代币)，持续以抵押基础获利。出资方式可为法定货币或主要加密货币。我们的平台将管理抵押水平，持续保障持有者及资金提供者的安全，包括每日自动缴付及分配借款人的保证金。我们将为参与者及收入来源提供持续管理信用风险服务。
- 使用Aenco的去中心化主经纪商执行、保管、融资及交收平台。
- AEN持有者将能以会员身份进入主经纪商平台及使用最新去中心化系统，协助执行交易和保管客户资产。Aenco主经纪商平台将管理中心化对手及衍生工具的外部区块链连结。
- AEN持有者亦可透过我们的区块链科技及其他参与者，创造场外衍生工具。Aenco主经纪商平台将管理保证金缴付、自动交收、持续监察及汇报价位和风险。我们预计平台可以创造的衍生工具包括但不限于远期合约、掉期交易及期权。这些衍生工具将按照国际掉期与衍生工具协会(下称“ISDA”)框架，当ISDA区块链科技执行时，我们的平台将提供与外部框架具兼容性的连结。

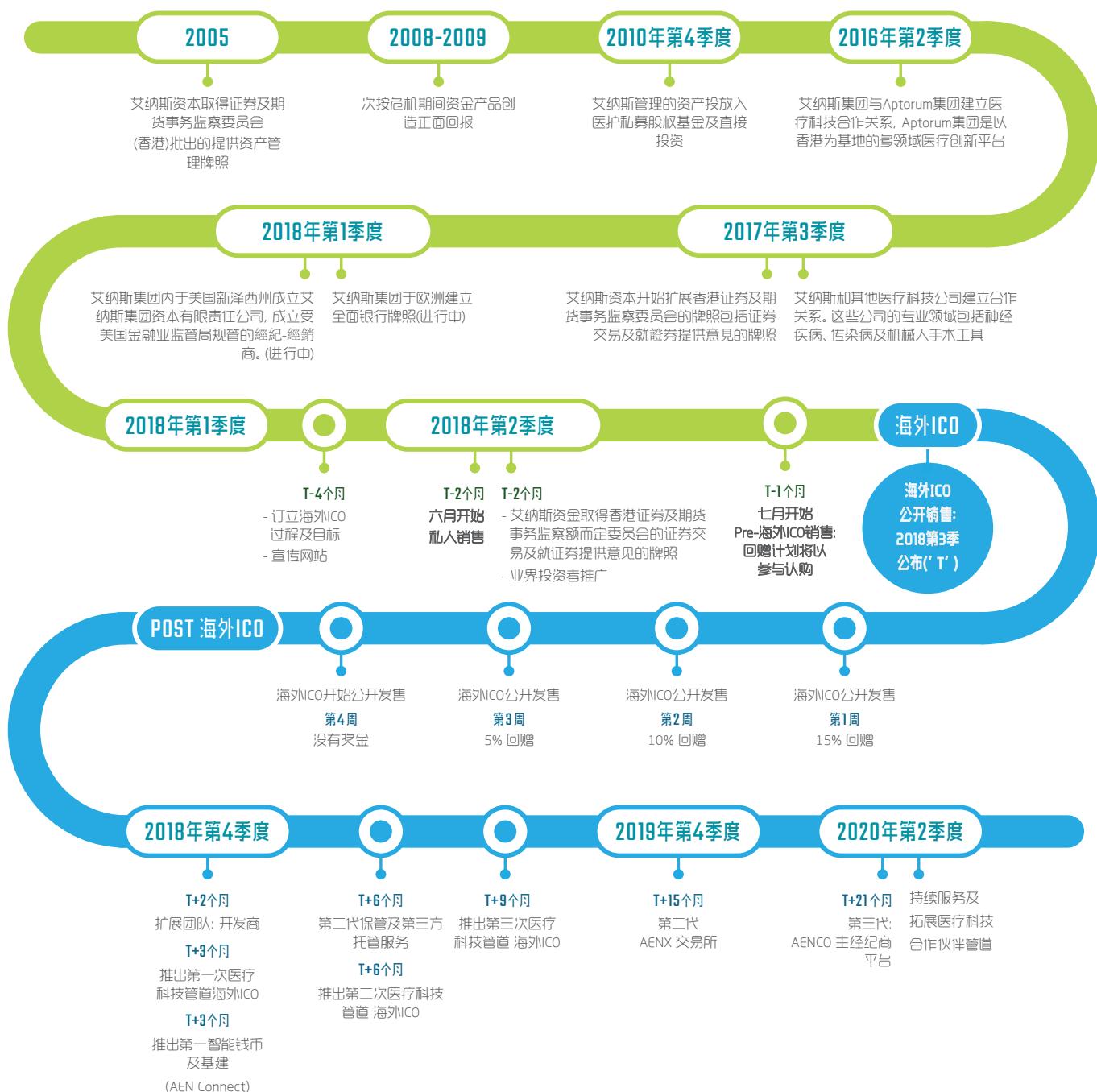


11. 额外重要信息

11.1 生态系统历史及24个月路线图

以下概述 (i) 我们的海外Pre-ICO、海外ICO及Post-海外ICO项目的预计时间表; 及 (ii) Aenco平台成立的主要业务发展目标时间表。

资料 24 生态系统历史及24个月路线图



11.2 代币经济 - 见附件A

11.3 网址及电邮

www.aencoin.com

moon@aencoin.com

11.4 沟通渠道

可透过以下社交媒体及业界平台联络我们:



t.me/AENCO

t.me/aencoin_announcements



bitcointalk.org/index.php?topic=3710692



medium.com/@aencoin



discord.gg/5nTn4rC



<http://youtube.aencoin.com>



reddit.com/r/Aenco



twitter.com/AENCOIN



linkedin.com/company/aenco



facebook.com/AENCOIN

12. 团队简历/战略顾问/战略伙伴

核心团队



禤骏远先生

联合创始人

- 超过15年的全球资产管理经验;
- 艾纳斯资本有限公司创始人兼总经理;
- 前美国骏利投资公司职位分析员;
- 2007年,中国工商银行收购澳门诚兴银行交易中之卖方财务顾问;
- 何鸿燊博士医疗拓展基金会信托委员会成员;
- 2017年欧元、标准普尔及中东投资峰会(MEIS 2017)座谈会嘉宾及演讲者;
- 香港中文大学比较及公众史学文学硕士;
- 美国普林斯顿大学经济学学士及特许金融分析师;
- 金融家、书法家及历史学家。



雷宏业先生

联合创始人

- 生物技术平台Aptorum Group Limited联合创始人。
- 艾纳斯集团联合创始人;
- 香港受监管资产管理公司及主要经纪商华金证券前任创始人兼董事;
- 前巴克莱银行集团巴克莱资本伦敦、新加坡及纽约办事处董事;
- 安永会计师事务所(英国)合资格特许会计师(苏格兰特许会计师公会);
- 特许金融分析师;
- 英国皇家保险学院副学士;
- 伦敦帝国学院一级荣誉生物化学学士学位。



霍君行先生

财务总监

- 专业多元资产投资管理及投资者;
- 超过14年跨越对冲基金、资产管理及直接投资的另类投资经验;
- 前佳信投资管理有限公司投资总监和负责人;
- 前忠利投资亚洲(忠利集团公司)股票投资组合经理及负责人;
- 前迈普斯资本管理公司(未来资产金融集团公司)投资组合经理及负责人;
- 特许金融分析师
- 布朗大学工程学理学士。



GEOFFREY TIPTON

首席技术官

- 拥有多年在亚洲从事产品和软件开发经验。
- 区块链应用程序和数字资产爱好者。
- 控制工程及机器人技术专家。
- 在英国军队担任3年护理人员。
- 早年在布莱克浦从事多项戏剧舞台作品(如约翰英曼、汤米钢铁、创世纪、悲伤咖啡馆)之幕后工作。
- 狂热骑师及摩托车手。
- 香港飞行总会终身会员,罗宾逊22型直升机为其交通工具首选。



CHARLES LAU

总经理

- 拥有超过17年金融行业经验,在欧洲多间银行担任高级管理人员及财富管理公司创始人。
- 前华金香港总经理,其母公司华金银行是在汉堡上市的德国私人银行。
- 香港瑞士信贷银行瑞士信贷特许管理公司前高级管理人员。
- 总部位于香港的私募股权基金财富管理公司,德禧私人资本的创始人兼首席执行官。
- 工商管理硕士毕业,专注于金融行业建模和理论应用。



ERICA CHAN

财富管理总监

- 超过15年金融行业经验,在欧洲多间银行和财富管理公司担任高级管理人员;
- 以香港为基地的技术驱动金融服务平台艾纳斯集团的财富管理总监;
- 由曾在德国汉堡上市的德国私人银行华金银行全资拥有的华金香港前财富管理总监;
- 前瑞士信贷银行瑞士信贷特许公司的高级执行副总裁;
- 公共和社会行政学(荣誉)学士。



核心团队



NICK WAN

联合投资总监

- 熟知房地产市场动态;
- 深入了解不同房地产资产类别;
- 房地产业各领域多元化经验;
- 接触广泛地区的工作，包括亚洲、欧洲和美国房地产市场;
- 新世纪资产管理有限公司前任投资经理及负责人(新世纪房地产投资信托基金经理);
- 景顺亚太房产投资管理有限公司、AIG全球房地产(亚洲)有限责任公司和丰树物流信托管理有限公司之前投资和资产经理
- 西蒙弗雷泽大学财务与管理科学
工商管理学士学位。



CALVIN POON

Co-Investment Director

- 在房地产投资、开发、资产管理和项目管理方面拥有超过20年的经验;
- 商业、住宅和酒店业多元化的房地产经验;
- 曾担任香港及美国多间公众及私营公司之高级房地产管理职位。世纪光辉事业有限公司前项目主管; 博华太平洋国际控股有限公司前投资经理; 欧洲置业有限公司执行董事;
- 纽约州持牌房地产经纪人;
- 纽约大学房地产投资与资产管理专业硕士;
- 哥伦比亚大学土木工程学硕士及学士。



ALLY CHEUNG

Head of Community Management

- 区块链领域的社群建设者，以积极的信念和战略眼光填补今日现实与未来可能性之间的差距
- 摩纳哥社群经理，迄今为止最成功的销售活动之一
- 始创以保险科技区域链重整保费的伽利略平台业务开发经理
- 对区块链技术和加密货币行业充满热情
- 香港科技大学商学院工商管理学理学士及纽约大学斯特恩商学院交换生，专注于金融
- 狂热旅行家、音乐爱好者和美食家



DAVID CAREY

高级云工程师

- 领导安全审查和加强联合国后端系统;
- 网络连泰国之首席技术官，保证国家安全;
- 开发在线营销和彩票系统;
- 基于Web的应用程序及系统的开发人员;
- 在线流媒体解决方案的独立顾问;
- 云服务经理和各种解决方案提供商推动者;
- 云配置、监控和安全强化。



MICHELLE AU

创意专家 - UX / UI 设计师

- 10年以上网络、商业图形和包装设计经验;
- 香港卡登仕前包装设计主管(AD);
- 香港莱佛士设计与商业学院前包装设计讲师;
- 多年独立项目经验，与来自不同行业和平台的客户合作;
- 芝加哥哥伦比亚学院数字媒体技术文学士;
- 相信优秀的设计源自心灵和不受限制的想象力;
- 丹布朗的粉丝，喜欢科幻小说，养有3只猫。



ISSAC CHEUNG

全栈工程师

- 在游戏及零售应用范畴有7年以上的软件开发、工程角色和移动应用方面的经验;
- 在线网络和手机游戏开发商Derivco Hong Kong的前高级分析师程序员;
- 盈浩资讯科技前软件工程师，具有开发销售点软件和企业资源计划软件系统经验;
- 香港理工大学计算机科学(荣誉)学士学位和管理学士学位(荣誉)双学位。

CORE TEAM



ISABELLA LAI

高级总监

- 超过12年金融业经验，担任欧洲银行及财富管理业务高级总监；
- 香港技术型金融服务公司艾纳斯集团高级总监；
- 曾担任德国汉堡上市私人银行华金银行旗下的华金香港之高级总监；
- 曾担任瑞士信贷集团旗下的瑞士尊贵理财部之主要客户关系经理；
- 加拿大西门菲莎大学工商管理(金融)学士



TEDDY IP

高级总监

- 超过20年国际银行及企业工作经验，善于在金融业经营管理；
- 香港技术型金融服务公司艾纳斯集团高级总监；
- 澳洲花旗银行前任国际银行经理；
- 曾在香港担任永道会计师事务所(现名普华永道)项目顾问；
- 由怡和集团和新加坡淡马锡共同投资于中国的CWC有限公司前总经理(投资)；
- 商业管理硕士(香港中文大学)、环境工程学硕士(澳大利亚新南威尔士大学)及社会科学硕士和学士(香港大学)



ANDY CHAN

保险业务主管

- 香港专业保险经纪协会首席执行官(2015年至今)；
- 专门从事财产和意外伤害保险；
- 裕铭环球集团有限公司前任营销经理，该公司是香港保险顾问综合成员，专注于营销规划、财务与会计、法律合规，专门从事财产和意外伤害保险；
- 大都会人寿香港总代理百万趋势有限公司前任总经理；
- 大都会人寿的前代理经理，专门负责人寿保险团队建设和销售管理。
- 额外课程：香港浸会大学“健身指导证书”



AARON REGALA

业务分析师

- 区块链技术投资者；
- 曾在零售银行工作；
- 建设财务分析计算爱好者；
- 伦敦大学学院物理学理学士毕业

战略顾问及伙伴



PROFESSOR DOUGLAS W. ARNER

高级监管和战略顾问

- 香港大学嘉里基金法学教授(“港大”)；
- 香港大学法学学士合规与监管主任；
- 墨尔本大学墨尔本法学院高级访问学者；
- 香港大学法律系亚洲国际金融法研究所联合创始人兼前董事；
- 经济和金融法律、监管和发展领域的专家；
- 合著了15本书的编辑，其中包括“Reconceptualising Global Finance and its Regulation”(剑桥, 2016)；
- 伦敦大学(玛丽皇后学院)银行及金融法学博士及法学硕士。



姚兆明博士

顾问

- 香港大学计算机科学系副教授；
- 研究和专业领域是计算机安全，密码学，生物信息学；
- 在期刊和会议上发表超过100篇论文 - 谷歌学术搜索统计：引文(8627), h指数(41), i10指数(98)；
- 有与华为、香港养和医院、香港应用科技研究院和中国银行在工业项目方面的经验；
- 香港大学计算机科学哲学博士；
- 美国坦普尔大学计算机与信息科学硕士；
- 香港中文大学计算机科学学士。



战略顾问及伙伴



JEFF MARQUASS

顾问

- HOYA Surgical Optics 董事, 超过25年专为眼科医生提供在治疗白内障时用到的高素质人工晶体镜片;
- 前任Advanced First Aid Research商务发展副主席, Advanced First Aid Research专门售卖医疗仪器, 而且主要发展护理伤口的产品;
- 前任Vendor Management Consulting Asia董事总经理。 Vendor Management Consulting Asia为一家小型咨询公司, 与欧洲医疗仪器公司、制药公司、生物科技公司及亚洲快速消费品公司有联系;
- 澳洲墨尔本大学企业经济学硕士。



JULIAN TING

顾问

- 前任Innovative Diagnostics总经理, Innovative Diagnostics是一家于亚洲在病理学真知方面拥有领导地位的集团;
- 曾在新加坡Grange Partners工作, 该公司为家庭式机构, 集中东南亚人民的私募股权投资事务;
- 曾于香港上海汇丰银行私人汇财策划部及ECM Libra投资银行工作;
- 哥伦比亚大学商学院企业经济学硕士(院长嘉许名单);私募股权投资研究员;
- 伦敦政治经济学院法律学士学位。



KENNY YU 博士

顾问

- 英国Salford皇家NHS信托基金会临床研究员;
- 曼彻斯特大学博士学位 - 医学和人类科学院 - 干细胞与神经疗法实验室;
- 研究兴趣的重点领域包括癌症生物学、肿瘤学、细胞培养、基因工程、神经外科和癌症免疫学;
- 曼彻斯特大学神经外科医生。



胡嘉麒博士

顾问

- 香港中文大学麻醉与重症监护系助理教授;
- 分子药理学和毒理学专家;
- 广泛发表癌症生物标志物诊断和新疗法; 在Nature Communications, Autophagy, Cell Research, Cancer Research等国际顶级期刊上发表了超过150篇国际公认的同行评议文章, 于Cancer Research发表的文章的h指数为40 并有着四本书章;
- 皇家病理学院院士(FRCPath), 并获中国教育部授予“一级高等教育杰出科学研究成果奖(自然科学)”;
- 中大医学科学博士, 之后在中大消化疾病研究所接受博士后培训。



黄曦博士

顾问

- 香港中文大学医学与治疗学系助理教授;
- 李嘉诚健康科学研究所、消化疾病研究所和消化疾病国家重点实验室首席研究员;
- 临床科学家, 专注于宿主微生物动力学方面、消化系统肿瘤, 分枝杆菌和艰难梭菌感染等疾病;
- 在顶级期刊包括“新英格兰医学杂志”和“自然遗传学”上发表了50多篇同行评议论文;
- 跨中心流行病学研究, 第2/3期药物试验的研究者。



梁兆棋博士

顾问

- 标祥国际发展有限公司之财务及商业发展顾问
- 前任花旗银行国际有限公司助理副总裁, 参与大型首次公开募股的企业财务事宜
- 于1977年至1987年期间曾于英国多间会计师事务所累积10年之会计及审计经验
- 现时为多家香港交易所上市公司的独立非执行董事
- 香港肾脏基金会总监
- 中华人民共和国上海财经大学颁授之经济学博士
- 英国布鲁内尔大学工商管理学硕士
- 香港会计师公会会员

战略顾问及伙伴



郭嘉威博士

顾问

- 香港大学机械工程系助理教授
- 主力研究影像引导机械人手术及相关主控/从属控制接口
- 伦敦大学帝国学院计算机博士学位
- 香港中文大学机械与自动化工程学系工程学士及硕士学位
- 荣获桂基金颁发奖学金，资助其在香港亚大学和哈佛医学院附属布莱根妇女医院共同主办的博士后研究

创新·高效·可靠

AENCO 生态系统

全球医疗科技区块链融资解决方案

代币经济文件

白皮书附件 A



附件 A: 代币经济文件 Aenco 生态系统及 AEN 代币

1. 代币

- 1.1 AEN代币是以太坊为基础，按照ERC223标准创造的代币。AEN数字代币是Aenco生态系统的“独家会员”及实用代币，以推动Aenco生态系统、应用程序及其医疗科技网络的活动。AEN代币将会是业界参与者用于平台交易，及在平台推广、推出的新项目的货币。AEN将会作为网络本身的奖励，推动对业界持续回赠，让更多持有者、用家使用Aenco解决方案平台，与医疗科技合作伙伴共享医疗知识。AEN亦会成为Aenco生态系统及未来交易的一部分。
- 1.2 AEN代币总供应量为4,000,000,000个，其中600,000,000个代币将在之后发售。AEN在首次代币销售后不久就会在起码两(2)间交易所上市，进行公开交易。未售出的代币将由Aenco保存及分配至储备，以推动Aenco生态系统、业界及合作伙伴(见资料C)的发展及增长。

2. 代币销售

- 2.1 AEN代币发行将透过一个私人销售阶段及两个公开阶段，共三个阶段发售，提供以下不同的回赠计划。所有代币(私人销售、海外Pre-ICO销售或海外ICO)将会于(i) 海外ICO完成后的官方代币分配日，或(ii)相关份额的禁售期后，实时分配至代币持有者的钱包，视乎两个日期的哪个日子较后。分配日期详程将于Aenco网站 www.aencoin.com 及我们所有业界渠道公开。

(i) 私人销售: 2018年6月/

7月

Aenco将在六月举行私人销售。请留意我们网站的最新公布。如有兴趣在这个阶段加入，请到我们的网站注册，或直接与我们联络。

(ii) 海外Pre-ICO销售: 2018年7月/8月

每个AEN代币价值为0.10 美元。为刺激销售，代币买家于海外Pre-ICO 阶段可根据其AEN代币数量及认购额享有吸引的回赠。认购额多于15 ETH的买家可享有认购额+50%的代币回赠，认购额少于15 ETH、多于5 ETH的买家可享有认购额+40%的代币回赠，而认购额在1 ETH - 5 ETH的买家可享有认购额+30%的代币回赠。计算回赠时将把BTC为单位的认购额换算成ETH的同等价值(按认购当时的汇率计算)。海外Pre-ICO 销售的最低认购额为1 ETH 公开销售将接受更低的认购额。



而且我们将为在24小时内认购的买家提供“抢先认购优惠”，除了上述的回赠计划，将会有额外+5%回赠。因此，**在24小时内认购额超过15ETH的买家总共可获得+55%回赠！**请密切留意海外Pre-ICO销售的开始日期！

抢先认购优惠：海外Pre-ICO销售推出后首24小时内将会有额外+5%回赠

认购额：

> 15 ETH:	+50% 回赠
> 5 ETH 至 ≤ 15 ETH	+40% 回赠
≥ 1 ETH 至 ≤ 5 ETH	+30% 回赠 (最低 1 ETH)

这个阶段中50%购入的代币(连同回赠)于海外ICO公开销售完结后有3个月禁售期，其余50%则不受禁售期影响。

(iii) 海外ICO公开销售：将于2018年第3季公布

每个AEN代币价值亦为美元0.10 但回赠随着公开发售日的日数而相应递减。这个阶段购入的代币没有禁售期。

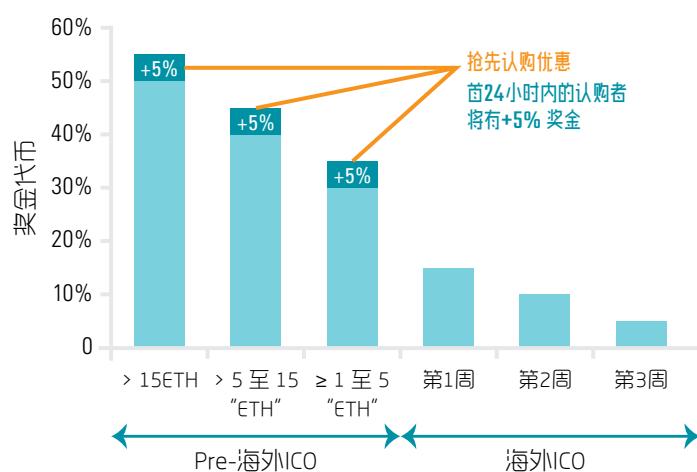
第 1 周： +20% 回赠

第 2 周： +10% 回赠

第 3 周： + 5% 回赠

第 4 周起： 没有回赠

资料 A 海外Pre-ICO及海外ICO公开销售的奖金计划



资料 B 海外Pre-ICO及海外ICO发行概览

代币符号	AEN
代币名称	AEN 代币
代币类型	ERC223
每个海外ICO代币的美金价格	0.1+周数所定的回赠
每个海外PRE-ICO代币的美金价格	0.1 +投资额所定的回赠
总代币供应量	4,000,000,000
将出售代币	600,000,000
未售出的代币	分配至储备; 见资料C

私人销售	海外PRE-ICO 销售	海外ICO 公开销售																				
2018年6月/7月	2018年7月 /8月	2018年第3季度宣布																				
600,000,000 代币(总供应量的15%)**																						
抢先认购优惠 海外PRE-ICO 销售 最初24小时: 除了现有回赠计划, 额外享有 +5% 回赠!	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th>投资额*</th> <th>代币回赠</th> <th>周数</th> <th>代币回赠</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>> 15 ETH</td> <td>+ 50%</td> <td>1</td> <td>+ 15%</td> </tr> <tr> <td>> 5 ETH 至 ≤ 15 ETH</td> <td>+ 40%</td> <td>2</td> <td>+ 10%</td> </tr> <tr> <td>≥ 1 ETH 至 ≤ 5 ETH</td> <td>+ 30%</td> <td>3</td> <td>+ 5%</td> </tr> <tr> <td>最低1ETH或BTC同等价值</td> <td></td> <td>4</td> <td>0%</td> </tr> </tbody> </table>	投资额*	代币回赠	周数	代币回赠	> 15 ETH	+ 50%	1	+ 15%	> 5 ETH 至 ≤ 15 ETH	+ 40%	2	+ 10%	≥ 1 ETH 至 ≤ 5 ETH	+ 30%	3	+ 5%	最低1ETH或BTC同等价值		4	0%	
投资额*	代币回赠	周数	代币回赠																			
> 15 ETH	+ 50%	1	+ 15%																			
> 5 ETH 至 ≤ 15 ETH	+ 40%	2	+ 10%																			
≥ 1 ETH 至 ≤ 5 ETH	+ 30%	3	+ 5%																			
最低1ETH或BTC同等价值		4	0%																			
群众募资最低目标(美金)		\$15,000,000																				
群众募资目标金额(美金)		\$60,000,000																				
可接受的加密货币资产		BTC, ETH																				

* 计算回赠时将把BTC为单位的认购额换算成ETH的同等价值(按认购当时的汇率计算)。

** 私人销售、海外Pre-ICO销售及公开销售的代币分配可能会按不同阶段的销售情况而定。

代币销售条款及细则全文刊载于:

<https://www.aencoin.com/assets/docs/aenco-terms-conditions.pdf>



3. 代币分配

- 3.1 代币总量将以数个用途渠道分配，其中15%将于首次代币销售，另有4%用于回赠计划分配。其他用途包括作为支持Aenco发展中的生态系统的流动资金、分配予生态系统合作伙伴及赞助人、回赠计划等鼓励项目、及用于支付首次代币销售成本，及由公司及团队保存的储备。
- 3.2 由Aenco团队保留的代币之中，管理团队分配到的代币于首次代币上市后受制于6至24个月的禁售期，25%的代币每隔6个月才可开放交易。因此管理团队分配到的所有代币中有25%在6个月后可以发售，50%代币在12个月后可以发售，75%在18个月后可以发售，24个月后全部代币均可发售。这个安排的主要目的是显示管理团队在此期间致力于新科技发展及推出。其他分配予非管理团队的代币禁售期为6至12个月。
- 3.3 资料C提供所有代币的用途及禁售期详情。



资料 C 代币供应及分配

代币分配	INTENDED USE	禁售期 (公开销售的截止日期开始)	AEN 数量	比例
代币销售 (不包括回赠)	用于私人销售、海外Pre-ICO销售及海外ICO公开销售(不包括回赠)	私人销售、海外Pre-ICO销售: 50%代币有3个月禁售期 其余50%没有禁售期 海外ICO公开销售下认购的代币: 没有禁售期	600,000,000	15.00%
回赠(代币销售)*及鼓励项目	分配给私人销售、海外Pre-ICO销售及海外ICO公开销售认购者的代币回赠，并用于医疗科技合作伙伴及业界转介的代币销售鼓励项目，例如转介人将会获得其所转介的海外ICO收入的5%/10% 作为转介奖金	从私人销售至海外Pre-ICO销售所认购的代币: 50%代币有3个月禁售期 其余50%没有禁售期 从海外ICO公开销售: 没有禁售期 鼓励项目: 不适用	566,000,000	14.15%
由公司及团队保存的储备	团队将获发代币，作为早期参与奖励，并用于鼓励继续为生态系统作出贡献	管理团队: 25%代币有6个月禁售期 25%代币有12个月禁售期 25%代币有18个月禁售期 25%代币有24个月禁售期 非管理团队: 6至12个月禁售期	840,000,000	21.00%
采矿奖励 **	代币保留用于广泛的采矿奖励，包括贡献者参与支持Aenco流通性及推动生态系， 以及用于对激励主要合作伙伴/贡献者，对医疗科技合作伙伴和社区转介贡献，以至储备计划，促进发展和稳定，以及杂项代币销	禁售期最多3个月的代币奖励给主要合作伙伴/支持者。 不适用于其他奖励。	1,994,000,000	49.85%

* 视乎不同阶段的代币销售情况而定

** 未售出的代币将保留用于采矿奖励

4,000,000,000 100%



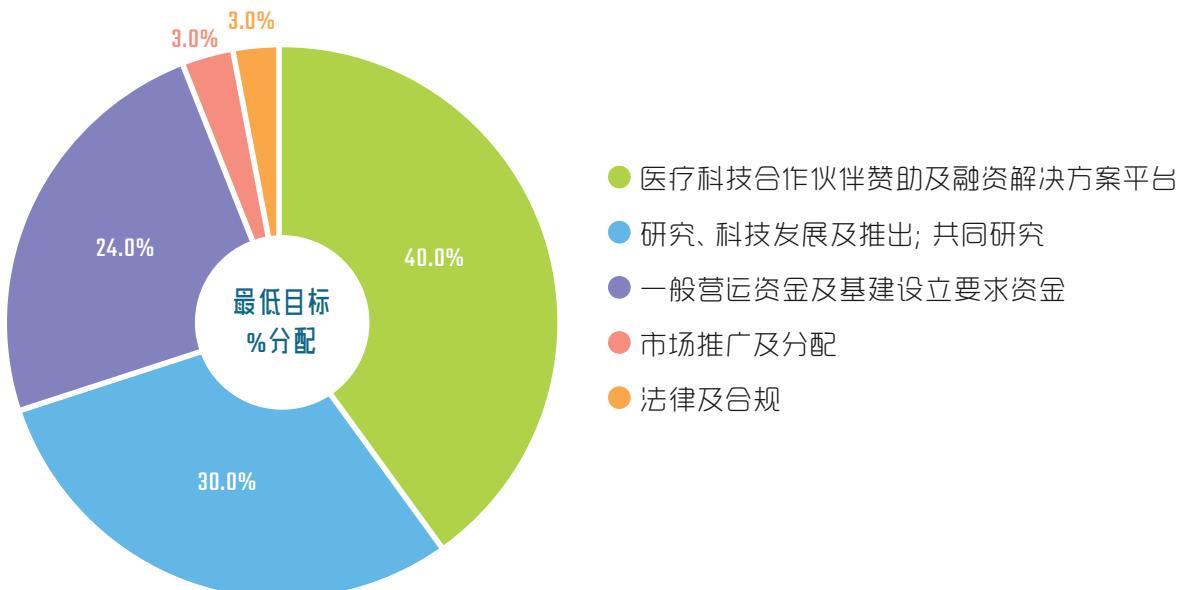
4. 收入用途及预算

4.1 海外ICO后的收入主要用于核心医疗科技服务，包括 (i) 赞助医疗科技合作伙伴、(ii) 融资解决方案服务、(iii)核心生态系统科技发展和推出；及(iv) 平台运作。

Exhibit D 收入计划用途及分配

海外ICO集资收入(美金)	最低目标	目标额		
	15,000,000	60,000,000		
	% 分配	USD	% 分配	USD
1. 医疗科技合作伙伴赞助及融资解决方案平台	40%	6,000,000	42%	25,200,000
2. 研究、科技发展及推出；共同研究	30%	4,500,000	28%	16,800,000
3. 一般营运资金及基建设立要求资金	24%	3,600,000	25%	15,000,000
4. 市场推广及分配	3%	450,000	3%	1,800,000
5. 法律及合规	3%	450,000	2%	1,200,000

100% 100%



4.2. 医疗科技合作伙伴赞助及融资解决方案平台(最低筹集目标资金的40%)

Aenco首次代币销售的收入(目标为总代币供应量的15% 不包括回赠)当中, 最大部分用于医疗科技合作伙伴赞助及融资解决方案平台, 以确保这些合作伙伴于代币发行时取得成功。40%收入将用于推动Aenco投行推出的第1代解决方案主要科技及服务, 包括联合赞助、发行, 及发行后次级市场流动性服务。Aenco将为医疗科技合作伙伴提供这些服务, 同时继续发展扩大生态系统及知识范围。

4.3. 研究、科技发展及推出; 共同研究(最低筹集目标资金的30%)

30%将用于持续研究、发展及按照计划推出第2-3代应用程序科技服务, 以继续提升及改进 AEN Connect 功能。这包括加入海外ICO网关及有关的研究门户网站, 将医疗科技合作伙伴有系统地与全球业界接轨; 亦会用于支持AENX、即以医疗科技为中心的数字资产交易所的发展, 提高Aenco为受赞助代币提供次级市场流动性及AEN代币使用量。这些发展亦有助推动之后第三阶段的去中心化主经纪商平台, 为数字资产借贷人及贷款人创造更简化的交易环境。

4.4 一般营运资金及基建设立要求资金(最低筹集目标资金的24%)

24%资金将用于Aenco一般资金及基建设立, 确保本公司能满足基本营运需要, 并进一步发展应用程序、提供生态系统服务、购置业务基建, 以推动公司增长。

4.5 市场推广及分配(最低筹集目标资金的3%)、法律及合规(最低筹集目标资金的3%)

其余资金将用于AEN代币及受其赞助的代币的市场推广及分配, 并用于符合规管框架法律/合规要求。



5. 认购收入转换为AEN代币

5.1 AEN 代币及BTC、ETH之间的转换将以收到认购收入当日的汇率作基础。汇率将以代币买家选择的付款方式决定。我们现时接受两种付款方式。

付款方式一: 直接把ETH或BTC存入我们指定的钱包地址

汇率将按每日美元平均价而定，而每日美元平均价为于coinmarketcap.com显示的BTC或ETH待定价格及收盘价格的平均值(下称“每日美元平均价”)。

付款方式二: 透过我们接受的支付网关“Coin Payments”进行付款

每日美元平均价将按照当时系统默认的汇率而定。

Aenco保留随时决定或改变汇率计算方式条款的权利。

5.2 你可拥有的AEN代币最后数量按以下条件计算：

- i 本公司于UTC时区收到的BTC或ETH数量乘以适用的每日美元平均价(下称“美金等值”);
- ii 美金等值除以美元0.1 用以决定AEN代币认购量(下称“AEN代币基数”); 及
- iii AEN代币基数乘以资料A列明认购当时适用的回赠比例。

5.3 例子(直接把ETH或BTC存入我们指定的钱包地址):

代币买家于2018年5月1日，即海外Pre-ICO销售期间，以10 BTC认购AEN代币。当天，于coinmarketcap.com网站的UTC时区BTC待定/收盘价格分别为美元9,251.47/BTC及美元9,119.01/BTC。每日美元平均汇率为 $(9,251.47 + 9,119.01)/2 =$ 美金9,185.24/BTC。

美金等值 = 10 BTC × 9,185.24 USD/BTC = 美元 91,852.4.

AEN 代币基数 = 美元 91,852.4 / 美元 0.1 = 918,524 代币

假设这期间的认购者可享有50%回赠计划，认购者应有的数量连同相应回赠计划后的AEN代币最后数量 = $918,524 \times (1+50\%) = 1,377,786$ AEN 代币.



6. 代币发行过程

6.1 成功注册认购AEN代币及通过本公司的认识你的客户认证条件(见资料E), 代币买家可以ETH或BTC支付。之后代币买家可在我们的网站会员档案查看分配数量。AEN代币于海外ICO完结后(下称“代币分配日”)实时分配, 日期将于我们的网站 (www.aencoin.com) 及电邮公开。参加了海外Pre-ICO阶段的认购者将得到相应份额的AEN代币, 禁售期后将会转入各自的钱包地址。

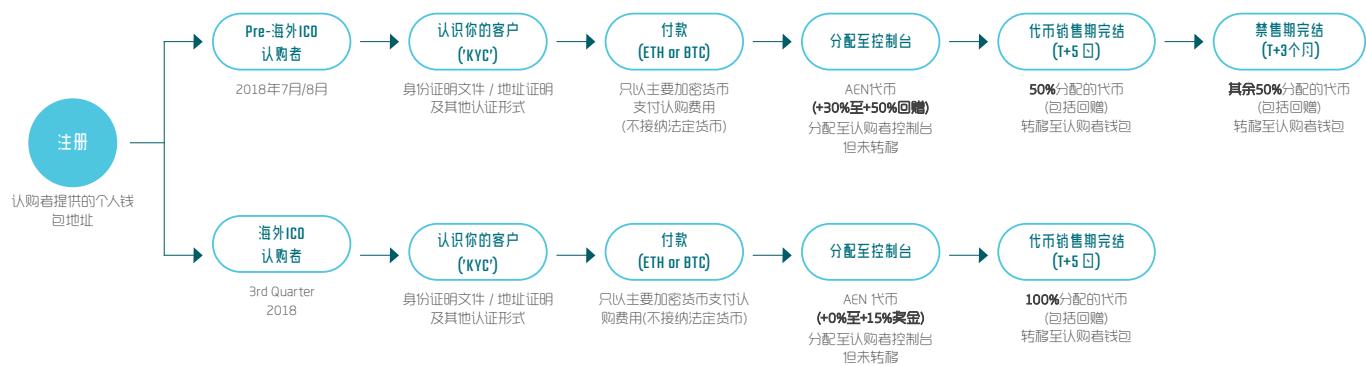
资料 E 合资格的代币认购者¹

以下地方的国民或居民:

香港	只限专业投资者
美国	禁止
中华人民共和国	禁止
萨摩亚	禁止
受制裁国家	禁止
其余世界各地	老练投资者

6.2 AEN代币分配后应付予以太坊网络的首次存款Gas数量将由本公司负责。其后如AEN代币持有者希望于市场交易AEN代币, 将需要自行支付之后存入指定交易所的费用²。

资料 F AEN 代币发行过程



1 (i) 美国、(ii) 中华人民共和国、(iii) 萨摩亚; 或 (iv) 其他受制裁国家的国民或区民不得认购AEN代币(受制裁国家名单: <https://www.treasury.gov/resource-center/sanctions/Programs/Pages/Programs.aspx>); 香港特别行政区区民认购前将需要提供“财产证明”; 以展示其符合《证券及期货条例》定义下的“专业投资者”。世界其余地方的老练投资者指自称拥有加密货币知识的认购者。

2 指定交易所名单将于aencoin.com公布。

7. 生态系统历史及未来24个月路线图

