Equipo 2

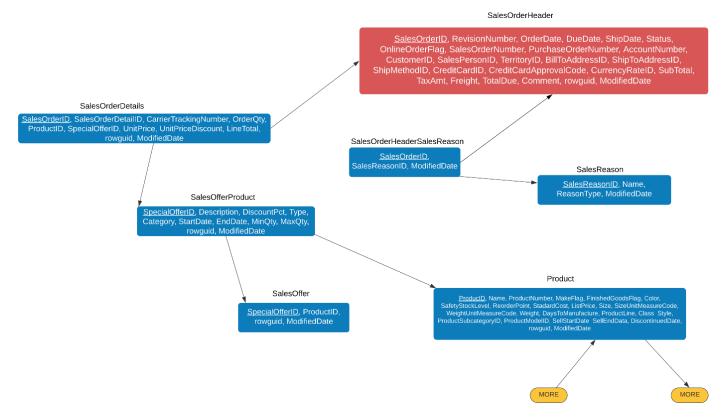


Figura 1. Grafo.

Consultas y Algoritmo COM_MIN

Listar los productos más vendidos que tengan un costo menor o igual a 100, y que su color sea amarillo

```
PR1 = PRProduct {
        P1: ListPrice<= 100
        P2: P.Color = 'Yellow'
}

Determinar el número de ventas en el territorio 3

PR2= Territory{
        P3: TerritoryID = 3
}
```

Listar los productos más vendidos que tengan un precio mayor o igual a 600 y un nivel de cuidado del stock igual a 500

```
PR3= Product{
```

```
P4: ListPrice => 600
        P5: SafetyStockLevel = 500
}
Listar los productos más vendidos que tengan un precio estándar menor o igual a 250 y el día de
manufactura sea igual a 1
PR4= Product{
        P6: StandardCost <= 250
        P7: DaysToManufacture = 1
}
Encontrar pi que particione Product
F1: ListPrice<= 100 and P.Color = 'Yellow'
F2: ListPrice=>600 and SafetyStockLevel = 500
F3: StandardCost <= 250 and DaysToManufacture = 1
PR'{
        Ρ1
        Р2
        Р5
        Р6
        Р7
}
PR2'{
        Р3
}
M = {
        M1: P1 and not P2
        M2: not P1 and P2
```

```
M3: not p1 and not P2 and p
       M4: P1 and P2
}
M' = {
       M1: not P3
}
Acc(m1) = .75
Acc(m2) = .25
Card(f1)=4
Card(f2) = 21
Acc(m1)/card(f1)!=acc(m2)/card(f2)
Determinar el número de ventas donde el total de la compra sea mayor a 0 y menor a
1,000.
PR5 = SalesOrderHeader{
              P1: TotalDue >= 0
              P2: TotalDue < 1000
}
Determinar el número de ventas donde el total de la compra sea mayor a 1,000 y menor a
2,000.
PR6 = SalesOrderHeader{
              P3: TotalDue >= 1000
               P4: TotalDue < 2000
}
```

```
Determinar el número de ventas donde el total de la compra sea mayor a 2,000.
PR7 = SalesOrderHeader{
               P5: TotalDue >= 2000
}
Determinar las ventas donde los impuestos aplicados sean mayor o igual a los 500 y el
territorio sea igual a la región central.
PR8= SalesOrderHeader{
              P6: TaxAmt >= 500
              P7: TerritoryID = 3
}
Encontrar pi que particione SalesOrderHeader
F1: TotalDue >= 0 and TotalDue < 1000
F2: TotalDue >= 1000 and TotalDue < 2000
F3: TotalDue >= 2000
F4: TaxAmt >= 500 and TerritoryID = 3
PR3'{
             P1
              P2
              P3
              P4
              P5
              P6
              P7
}
M = {
```

M1: P1 and not P2

M2: not P1 and P2

```
M3: not P1 and not P2 and P3
              M4: not P1 and not P2 and not P3 and P4
              M7: not P1 and not P2 and not P3 and not P4 ... and P7
}
M' = {
}
Acc(m1) = .75
Acc(m2) = .25
Acc(m3) = .25
Acc(m4) = .25
Card(f1)= 17,011
Card(f2)= 2985
Card(f3)= 11,469
Card(f4) = 2,17
Acc(m1)/card(f1)!=acc(m2)/card(f2)
    ★ Listar los productos con un descuento por volumen de 11 a 14 y que su precio
       unitario sea menor o igual a 2024.994 pero mayor a 20.99
PR9=SalesOrderDetail {
P1: SpecialOfferID=2
P2: UnitPrice <=224.994
P3: UnitPrice >20.99
}
    ★ Listar las cuotas de venta que sean menor o igual a 800,000.
PR10 = SPQuota {
P1 : SalesQuota <= 800000
}
```

Listar todas las razones de venta iguales a 5 (manufactura).
 PR11 = SOReason {
 P2 : SalesReasonID = 5
 }
 Eliminar todas las ofertas especiales que tengan 0.50 de descuento
 PR12 = SOffer {
 P3 : SpecialOfferID = 10