

Acquisition Brief — WaterSolvency.com



Actif proposé

- **Nom de domaine : WaterSolvency.com (.com, exact-match)**
- **Nature : actif numérique descriptif, conçu comme bannière neutre pour l'émergence et la diffusion du concept de « water solvency » : capacité d'un actif (entreprise, portefeuille, territoire, infrastructure) à rester solvable face aux risques liés à l'eau (disponibilité, qualité, coûts, conflits d'usage, régulation, impacts climatiques).**

Ne sont pas inclus :

- **Aucun service de conseil, de notation de crédit, d'audit, de gestion d'actifs ou de regtech.**
- **Aucune opinion de crédit, aucune certification, aucun label officiel.**
- **Aucune marque déposée, aucun brevet, aucun logiciel, aucune base de données ou méthodologie propriétaire.**

Contacts

- **Site : <https://www.watersolvency.com>**
 - **Email : contact@watersolvency.com**
 - **LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/watersolvency>**
-

1. Objet du document

Ce document a pour objectif de permettre à un comité restreint (Direction générale, Risques, Finance, Climat, Juridique/Conformité) d'évaluer rapidement :

- la nature réelle de l'actif WaterSolvency.com,
- les cas d'usage possibles dans le contexte 2025–2035,
- le cadre légal dans lequel s'inscrit la cession,
- un process d'acquisition simple, sécurisé et compatible avec les pratiques des grandes institutions,
- l'opportunité de sécuriser un monopole sémantique sur un actif de référence mondial pour la notion de « water solvency ».

Ce document ne constitue ni une offre de produits financiers, ni une recommandation d'investissement, ni un document marketing réglementé.

2. Ce qu'est / n'est pas WaterSolvency.com

2.1 WaterSolvency.com, de quoi parle-t-on ?

WaterSolvency.com est un nom de domaine .com descriptif pour la notion de « water solvency », entendue comme :

La capacité d'un actif (entreprise, portefeuille, territoire, infrastructure) à rester solvable et opérationnel sous stress hydrique (disponibilité, qualité, coûts, conflits d'usage, régulation, impacts climatiques).

Le nom est conçu comme bannière neutre pour :

- indicateurs / indices de “water solvency”,
- stress-tests eau & solvabilité,
- observatoires et plateformes de données,
- programmes de transformation “eau & solvabilité” à l'échelle d'un groupe ou d'un territoire.

L'acquéreur obtient un actif sémantique unique : la possibilité d'aligner ses travaux, ses partenaires et ses communications sous un langage propriétaire mais descriptif.

2.2 Ce que WaterSolvency.com n'est pas

WaterSolvency.com n'est pas :

- **une agence de notation,**
- **un régulateur,**
- **un label officiel,**
- **un avis d'investissement,**
- **une méthodologie homologuée par une autorité publique.**

Le vendeur ne fournit aucun service régulé (notation, conseil en investissement, gestion d'actifs, conseil juridique ou réglementaire).

L'acquéreur reste seul responsable :

- **des contenus publiés sous ce nom,**
 - **des modèles et méthodologies utilisés,**
 - **du respect des obligations légales et réglementaires applicables.**
-

3. À qui s'adresse WaterSolvency.com ?

Le nom WaterSolvency.com vise prioritairement :

- **Institutions financières : banques, assureurs, réassureurs, gestionnaires d'actifs, fonds d'infrastructure.**
- **Grands groupes exposés à l'eau : agro-alimentaire, chimie, mines, industrie lourde, semi-conducteurs, pharmaceutique, data centers.**
- **Institutions & coalitions : organisations internationales, observatoires, think tanks, coalitions climat/eau, plateformes de données.**
- **Acteurs technologiques & RegTech : plateformes de scénarios, stress-tests, MRV, solutions de données eau/climat.**

Profil type de sponsor interne : C-Level (CRO, CFO, CSO, Head of Climate/ESG,

Responsable des risques non-financiers) souhaitant :

- **structurer un récit lisible pour le Board,**
 - **disposer d'un point d'entrée unique pour les travaux "eau & solvabilité",**
 - **ancrer une plateforme ou un programme sur un langage clair et rare à forte valeur de signal pour les marchés.**
-

4. Exemples de cas d'usage (illustratifs)

Les exemples ci-dessous sont purement illustratifs. Ils ne valent ni modèle ni recommandation.

1. Programme groupe “Water Solvency Framework” (banque/assureur)

- **Définition d'un cadre “water solvency” pour les portefeuilles sensibles à l'eau.**
- **Intégration de scénarios eau/climat dans les stress-tests de solvabilité.**
- **Production de tableaux de bord “Water Solvency” pour les comités de risques et le Board.**

2. Plateforme de données / scénarios eau & solvabilité

- **Portail WaterSolvency.com comme façade neutre d'une offre de data/scénarios.**
- **APIs, visualisations, rapports et supports pédagogiques “Water Solvency” à destination des clients.**

3. Observatoire “Water Solvency” pour un territoire ou un secteur

- **Indices de “water solvency” par bassin versant, pays ou secteur.**
- **Publication de rapports réguliers sur l'exposition à la ressource en eau et ses impacts économiques.**

4. Formations & playbooks “eau & solvabilité”

- **Parcours de formation pour Boards, comités d'audit, directions risques.**
- **Playbooks sectoriels (agro, chimie, data centers, etc.) alignés avec une grille “water solvency”.**

5. Pourquoi maintenant ? (contexte 2025–2035)

Plusieurs tendances convergent :

- **Stress hydriques croissants : sécheresses, conflits d'usage, risques de rationnement, tension sur la qualité de l'eau.**
- **Pressions réglementaires et de marché : CSRD, taxonomie européenne, attentes investisseurs sur les risques physiques.**

- **Lien direct eau ↔ business model ↔ solvabilité : fermeture temporaire de sites, CAPEX lourds d'adaptation, coûts d'assurance, tensions sociales.**
- **Besoin d'un langage simple côté Board : lier risque eau et capital / solvabilité dans un vocabulaire compréhensible par les décideurs.**

Historiquement, l'eau a souvent été le “parent pauvre” des stratégies climat : traitée comme un sous-volet RSE ou environnemental parmi d'autres. Elle devient progressivement le facteur limitant n°1 pour l'industrie et les services essentiels (exemples : data centers, semi-conducteurs, agro-industrie).

L'eau passe d'un sujet RSE à un risque systémique de continuité d'activité (Business Continuity Plan).

Dans ce contexte, WaterSolvency.com offre :

- **un nom de catégorie immédiatement compréhensible,**
 - **un .com global exact-match difficilement remplaçable à moyen terme,**
 - **un monopole sémantique crédible sur le terme “Water Solvency”,**
 - **un support pour un narratif durable au-dessus de données, modèles et partenaires.**
-

6. Cadre légal et responsabilités

- **Le vendeur cède uniquement le nom de domaine WaterSolvency.com.**
- **Aucune promesse n'est faite quant à :**
 - **la performance économique future d'un projet utilisant ce nom,**
 - **la reconnaissance d'un standard méthodologique ou d'un label,**
 - **la conformité automatique à une quelconque réglementation.**
- **Tous les exemples de cas d'usage sont fournis à titre illustratif.**
- **L'acquéreur doit s'entourer de ses propres conseils juridiques, réglementaires, fiscaux et financiers avant toute décision.**

Ce document ne constitue pas :

- **une offre au public de produits financiers,**
- **un conseil en investissement,**
- **une analyse financière,**
- **un avis juridique ou réglementaire.**

7. Actifs liés / option Pack « Global Solvency Framework »

WaterSolvency.com peut, si l'acheteur le souhaite, être combiné avec d'autres actifs de la même famille sémantique, visant à structurer un langage intégré autour de la solvabilité sous différents stress :

- **EnergySolvency.com — bannière pour la solvabilité sous stress énergétiques (prix, disponibilité, sécurité d'approvisionnement, contraintes réseaux, décarbonation).**
- **ClimateSolvency.com — bannière pour la solvabilité sous risques climatiques physiques et de transition (scénarios climat, politiques publiques, trajectoires de décarbonation).**
- **NatureSolvency.com — bannière pour la solvabilité sous risques liés à la nature et à la biodiversité (TNFD, dépendances écosystémiques, services écosystémiques critiques).**

La détention conjointe de ces actifs (water, energy, climate, nature) permet de constituer un “Global Solvency Framework” :

un vocabulaire unifié pour traiter les grands risques planétaires (eau, énergie, climat, nature) sous l'angle de la solvabilité.

Ces actifs :

- **ne sont pas inclus par défaut dans la cession de WaterSolvency.com,**
- **peuvent faire l'objet :**
 - **d'une cession unitaire, ou**
 - **d'un pack “Global Solvency Framework” (eau, énergie, climat, nature) selon la stratégie de l'acheteur.**

Le vendeur ne revendique aucune exclusivité sectorielle ou géographique : l'acquéreur reste seul responsable de ses usages, contenus, méthodologies et obligations réglementaires.

8. Processus type d'acquisition

Un processus type, adaptable aux contraintes internes de l'acheteur, peut être structuré comme suit :

1. Prise de contact & NDA

- Échange initial confidentiel via contact@watersolvency.com.
- Signature éventuelle d'un accord de confidentialité (NDA) bilatéral.

2. Échanges stratégiques

- Clarification des usages envisagés (institution, secteur, périmètre).
- Vérification de l'alignement avec la stratégie “eau/climat/risques/ESG” de l'acheteur.

3. Offre formelle

- Proposition écrite précisant :
 - le périmètre (WaterSolvency.com seul, ou combiné avec d'autres actifs "Solvency"),
 - le prix envisagé,
 - les modalités et calendrier de transfert.

4. Sécurisation via escrow

- Utilisation d'un service d'escrow de nom de domaine reconnu, pour sécuriser paiement et transfert.

5. Transfert du domaine

- Changement de propriétaire / registrar conformément aux pratiques du marché.

6. Clôture & communication

- Communication éventuelle (ou stricte discréction) sur l'acquisition, à la main de l'acheteur.

9. Coordonnées

- Domaine : <https://www.watersolvency.com>
- Email : contact@watersolvency.com
- LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/watersolvency>

WaterSolvency.com est un actif numérique descriptif premium, disponible à l'acquisition pour des acteurs souhaitant structurer et porter le narratif “water solvency” à l'échelle de leurs portefeuilles, de leurs secteurs ou de leurs territoires, dans le respect de leurs propres cadres juridiques et réglementaires.