# 事实驱动的企业AI搜索

重塑数据可信与决策效率



# CATALOGUE White the second of the second of

- 1. 行业痛点与市场机遇
  - 2. 核心技术架构与差异化
    - 3. 垂直场景应用与价值落地
      - 4. 商业模式与商业化路径
        - 5. 标杆案例与客户价值
          - 6. 未来规划与战略愿景
            - 7. 总结页
              - 8. 团队介绍



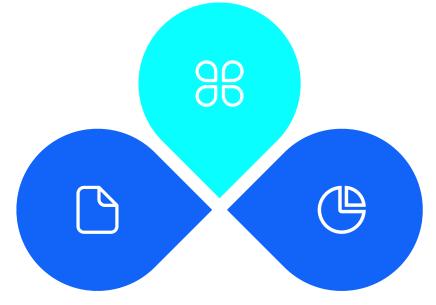
# 当前挑战

#### AI生成内容的"幻觉"风险

传统AI搜索工具生成内容时容易出现错误信息,导致企业决策失误。 错误信息可能引发严重的商业风险,增加企业运营成本。

### 数据孤岛与隐私合规压力

企业内部数据分散在不同部门和系统中,形成数据孤岛,跨源数据整合困难。 数据隐私和合规要求日益严格,企业在数据使用和共享方面面临巨大压力。



## 传统搜索工具无法满足企业级高 精度需求

传统搜索引擎在企业级应用中存在搜索结果 不精准、无法理解复杂查询意图等问题。 企业对高精度搜索的需求日益增长,传统工 具难以满足。

# 市场机遇



#### 全球企业AI搜索市场高速增长

据市场调研机构预测,2023 - 2030年期间,全球企业AI搜索市场年复合增长率将超过35%。市场潜力巨大,为企业提供了广阔的发展空间。



#### 医疗、金融等行业对可信数据的需求激增

在医疗、金融等对数据准确性要求极高的行业,企业对可信数据的需求不断增长。可信数据能够显著提升企业的决策效率和业务质量。



02

核心技术架构与差异化

# 架构图展示



#### 数据检索层(可信源接入)

利用先进的自然语言处理技术和大型语言模型(LLM),将用户的自然语言查询转化为结构化查询意图。 例如,医生提问"药物A与B的相互作用",系统能够准确解析为化学属性检索指令。



#### 意图解析层(LLM驱动)

整合企业内部数据库、开放网络权威数据源等多渠道可信数据,通过数据脱敏与聚合技术,确保数据的安全性和可靠性。在数据检索过程中,系统能够快速定位并提取与用户查询意图相关的信息,实现高效的数据检索。

# 技术差异化



#### 拒绝编造机制

当系统无法找到可靠的可信数据时,将 拒绝生成答案,避免提供错误信息误导 用户。

确保搜索结果的可信度,提升用户对系统的信任。



#### 透明溯源

为用户提供数据流程图,展示信息的流 转路径,使用户能够清晰了解搜索结果 的来源和生成过程。

增强用户对搜索结果的信任度,提升系统的透明度。



#### 隐私计算

采用联邦学习和差分隐私技术,在数据 使用过程中保护数据隐私。

确保企业数据的安全性和合规性,满足 隐私保护要求。



# 03

垂直场景应用与价值落地

# 医疗领域

场景: 药物副作用分析、患者记录溯源

通过事实驱动的企业AI搜索,能够快速准确地获取 药物副作用相关信息,帮助医生更好地评估药物风 险。

对患者记录进行溯源,提高医疗数据的管理和利用 效率。 价值:降低医疗事故率30%以上

提升医疗服务质量和患者满意度,减少医疗事故的 发生。

通过精准的数据支持,优化医疗决策过程。

# 金融与保险领域

场景:保单合规审查、风险评估

在金融与保险行业,企业AI搜索能够高效地对保单进行合规审查,确保保单内容符合相关法律法规和监管要求。 通过对大量数据的分析和挖掘,

为风险评估提供精准的数据支持。

价值:缩短风控决策周期50%

提高金融机构的风险管理能力和运营效率,降低运营成本。通过快速准确的风险评估,优化业务流程。

# 企业数据管理领域

01

#### 场景: 跨部门数据整合、知识库搜索

打破企业内部的数据孤岛,实现跨部门数据的高效整合和共享。 构建企业知识库搜索系统,为企业员工提供快速准确的知识检索服务。

02

#### 价值:提升员工协作效率40%

促进企业知识的传承和创新,推动企业数字化转型。

通过高效的数据管理和搜索,提升企业的整体运营效率。



04

商业模式与商业化路径

# 商业模式画布

#### 客户细分

主要面向B端企业客户,涵盖医疗、金融、 制造业等多个行业。

这些企业对数据的可信度和搜索精度要求较高,且具有较强的付费能力和意愿。

#### 收入流

采用订阅制收费模式,提供基础API和高级功能的订阅服务,满足不同客户的需求。

针对特定行业或企业的定制化开发需求, 提供定制化解决方案,收取相应的开发 费用。

#### 成本结构

主要包括研发成本(占比40%)、数据合规成本(占比30%)和运营成本(占比30%)。

研发成本用于技术创新和产品优化;数据合规成本用于确保数据的合法使用和隐私保护;运营成本涵盖服务器租赁、 人员工资等日常运营支出。

# 商业化三步走

#### 技术验证

搭建MaaS平台,构建基于多租户架构的AI搜索即服务平台,为企业提供灵活的搜索服务部署选项。

通过与少数企业客户合作,验证意图解析、数据检索、拒绝编造等核心功能的稳定性和有效性。

建立技术标杆,成功案例展示技术优势,吸引潜在客户关注。

#### 生态构建

联合医疗、金融等行业头部企业,建立数据共享联盟,整合多源数据,提升搜索结果的全面性和准确性。

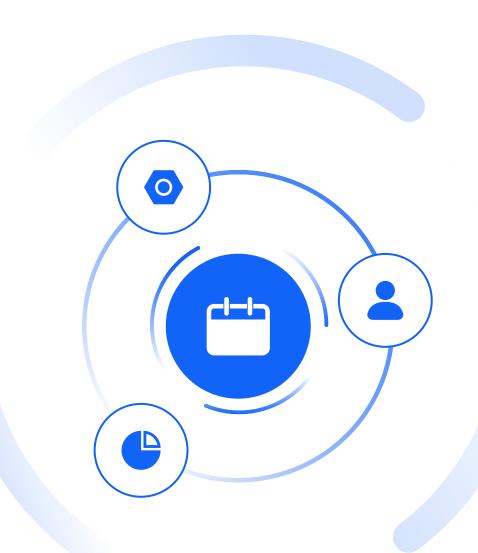
打造开发者社区,提供丰富的API接口,鼓励开发者基于平台开发行业应用,丰富 应用场景。

积极参与可信AI搜索行业标准制定,提升品牌影响力,引导市场发展方向。

#### 规模复制

基于前期合作经验,开发针对不同行业的定制化搜索模板,快速满足企业个性化需求。 扩大市场覆盖范围,与云服务提供商、系统集成商等建立渠道合作关系,借助其客户资源加速市场 渗透。

强化品牌宣传,分享客户成功案例,提升市场认知度,以客户成功推动业务持续增长。





05

标杆案例与客户价值

# 案例1: 某三甲医院药物决策系统



# 案例2: 某保险集团风控优化

#### Part 01

需求: 识别虚假理赔行为

保险集团需要一个能够识别虚假理赔行为的系统,以减少欺诈损失。

#### Part 02

方案:分析投保人社交行为异常标

签

通过分析投保人的社交行为异常标签,识别潜在的欺诈行为。

#### Part 03

成果:欺诈案件识别率提升45%,

年止损\$1200万

显著提升了风控能力,减少了经济损失。



06

未来规划与战略愿景

# 技术扩展



# 生态愿景





#### 与头部云服务商共建行业解决方案市场

与头部云服务商合作,共同打造行业解决方案市场。

#### 推动"可信AI搜索"行业标准制定

积极参与并推动"可信AI搜索"行业标准的制定,提升行业整体水平。

# 挑战应对

#### 反巨头竞争策略 (聚焦垂直场景深度)

通过聚焦垂直场景的深度应用,形成 差异化竞争优势,应对巨头竞争。



#### 数据治理自动化工具开发

开发数据治理自动化工具,提升数据 管理效率。



# 核心价值主张



生成式AI 到 事实驱动AI 企业AI搜索 到 可信AI搜索







团队介绍

## 团队成员

#### 创始人

徐维挺:浙江大学硕士,拥有15年AI大模型算法和管理咨询经验,曾在携程旅行网、安永咨询任职产品负责人,负责多个知名AI应用项目

#### 技术合伙人

Nobord: 数学博士,研究方向算法与AI机器学习,拥有15年模型量化金融算法交易经验

#### 技术合伙人

刘旭凯:从事AI视觉算法与AI大模型领域工作;有丰富领域项目经验,对AI技术有深刻理解和热情

#### 技术合伙人

BobJie: 上海交通大学, 曾任职 腾讯 巨人网络 喜马拉雅 游久游戏等上市公司, 管理团队30+人团队

#### 项目合伙人

**张靖**:研究生在读,研究GraphRAG、图谱在AI领域的应用,基图数据索引方式提升AI大模型能力

#### 技术合伙人

赵友林:专注于语音算法和AI大模型,拥有10年行业经验,是一位连续创业者,对AI技术有深刻理解和热情

#### 技术合伙人

高桓:博士,研究知识图谱及自然语言处理深度学习,拥有10年经验,曾在微软等知名公司任职

#### 技术合伙人

未来, 我们期待您的加入

#### 设计合伙人

丁瑞:专注用户体验和品牌设计领域,曾任职京东、小鹏等上市公司,管理20+人设计团队

#### 项目合伙人

**陆尹嘉**:研究方向数据采集及处理,对大数据技术 持续学习和探索的态度具有数据采集以及应用经验

#### 设计合伙人

钱程: Python开发经验丰富, 热衷钻研新技术, 自 主研发根据实时热点信息爬取小红书移动端信息

#### 技术合伙人

Penny: 计算机博士,拥有10年AI与数据科学研究与工作经验,曾在微软,亚马逊等知名公司任职

#### 技术合伙人

**闫兴魁**:研究方向知识图谱表示及AI大模型应用,拥有10年经验,负责多个知名AI项目

#### 项目合伙人

左廷存:上海理工大学硕士,研究AI支付领域的应用场景,10年经验,曾在知名金融支付公司任高管

#### 项目合伙人

涂安鑫: 擅JavaScript 开发, 能够构建跨平台移动应用: 现为武汉市作家协会会员

# 团队愿景:可信AI搜索

由AI发烧友创建的AGI初创企业,这是一支由人工智能应用研究人员、工程师和创意人员组成的团队,坚信AI有潜力创造新的社交连接体验。

团队的最终目标是利用AI技术的全部潜力,创造新的、极具吸引力的社交连接AGI产品。

可在36Kr、百度、微信、微博、知乎和B站等社交媒体平台,搜索关键字: "时序图谱洞察引擎"

# 谢谢大家

