Was Produktentwicklung mit Kontingenz zu tun hat.



1. Sind Organisationen Kleingartenvereine?

Hierarchie, Führung und lokale Rationalitäten

2. Ist absolute Kundenzentrierung das höchste **Gut?**

Mikropolitische Aspiration an die Produktentwicklung sind keine Seltenheit!

3. Warum ist ein anderer Blick auf Produktentwicklung gerade jetzt wichtig?

Data Science verändert die Welt!

Sind Organisationen Kleingartenvereine?

Hierarchie, Führung und lokale Rationalitäten



"Wir müssen innovativ sein! Denkt mal auf der grünen Wiese!"

"Wieso übernimmt hier keiner Verantwortung?"

"Der Möglichkeitenraum ist zu groß! Wir müssen Zäune aufstellen!"

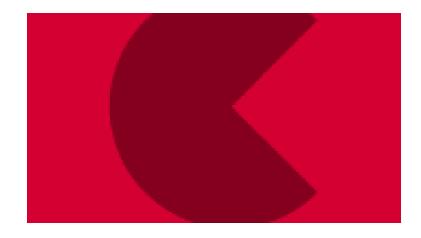
"Stell es Dir wie ein Haus vor. In Deinem Vorgarten sollst Du doch nur anbauen, was wir auch ernten wollen!"

Organisationen verstehen!



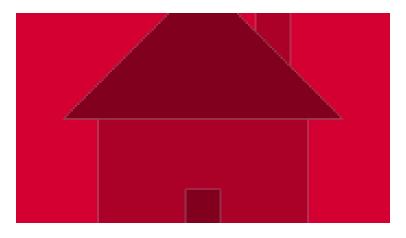
Bei den Verhältnissen ansetzen, nicht beim Verhalten!

Metaplan Source Code



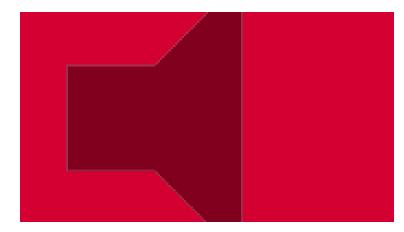
Akteure

 gestalten die Organisation entlang lokaler Rationalitäten



Organisation

- die lokalen Rationalitäten haben ihre Begründung in den Strukturen
- Das führt zwangsläufig zu Zielkonflikten



Diskurse

- Über Diskurse versuchen Akteure Strukturen zu verändern
- Diskurse sind eine besondere Form des strategischen Handelns

In Organisationen handeln Akteure.

Akteure handeln sehr unterschiedlich.

Für andere erscheint es manchmal sonderbar, wenn nicht irrational.

Das Handeln eines Akteurs folgt immer einer Rationalität - nämlich der Rationalität des Handelnden.

Für den Akteur – und zumindest für ihn – ergibt das, was er tut, Sinn.

13 Lokale Rationalität

Metaplan®

N+1

Die lokale Rationalität führt zwangsläufig zu Zielkonflikten: Jede:r hält für vernünftig, was hilft, die eigenen Ziele zu erreichen.

Strukturen sichern die Ordnung der Organisation

Strukturen sollen Unsicherheit absorbieren

man trifft Entscheidungen darüber, wie im Einzelfall entschieden werden soll (Entscheidungsprämissen)

- Kommunikations-und Entscheidungswege
- Programme
- Personal

Hierarchie ist Teil dieser Strukturen; sie gehören zu den Kommunikations- und Entscheidungswegen.

Strukturen können nicht alles regeln

Jede Organisation ist mit unterschiedlichen, widersprüchlichen Anforderungen konfrontiert.

Allen Anforderungen nachzukommen, setzt die Organisation unter schwer auflösbare Spannung.

Hinzu kommt: Es wirken ständig neue, nicht vorhersehbare Anforderungen und Veränderungen von außen auf die Organisation ein.

Was nicht über Hierarchie abgesichert werden kann, muss über Führung geleistet werden. Führung wird häufig mit Hierarchie gleichgesetzt.

Gebraucht wird Führung aber gerade da, wo Hierarchie versagt.

In Führung gehen heißt dann: Orientierung neu schaffen!

Führung ist erfolgreiche Einflussnahme in kritischen Momenten.

Produktentwicklung findet zwischen Hierarchie und Führung statt

Hierarchie gibt maximal das Ziel eines Produkts vor. Es muss zur lokalen Rationalität der Hierarch:in passen.

Was Kunden mit dem Produkt/Features tun, ist nicht vorhersehbar.

Produktentwicklung ist immer "in Führung gehen" eines Akteurs mit eigener lokaler Rationalität.

Ist absolute Kundenzentrierung das höchste Gut?

Mikropolitische Aspirationen an die Produktentwicklung sind die Regel!



"Wir stellen den Kunden in der Mittelpunkt!"

Bedeutet das wirklich immer: "Löst das Kundenproblem!"?

"Unser A/B Test hat gezeigt, dass --- nicht statistisch signifikant ist---"

Der Kunde ist auch ein Akteur!

Die lokale Rationalität des Kunden bezieht sich auf sein aktuelles Handlungsproblem.

Die lokale Rationalität des Kunden bezieht sich nicht auf den Erfolg der Organisation oder anderer Akteure.

Die lokale Rationalität des Akteurs bezieht sich sehr selten* ausschließlich auf das akute Handlungsproblem des Kunden.

Die lokale Rationalität führt zwangsläufig zu Zielkonflikten: Jede:r hält für vernünftig, was hilft, die eigenen Ziele zu erreichen.

Data Science verändert die Welt!



Für den Akteur – und zumindest für ihn – ergibt das, was er tut, Sinn.

Der Akteur entscheidet, mit welchen Daten Modelle trainiert werden.

Das Training der Modelle erfolgt auf Basis lokaler Rationalitäten!

Data Science Modelle sind ein Abbild lokaler Rationalitäten.

Die dem Konsumenten gegebenen Antworten sind Ausfluss der lokalen Rationalitäten.

Je Kultur- und Rechtskreis sind die Antworten der Data Science Modelle sinnvoll oder gefährlich.

Produkte sind immer Ergebnis lokaler Rationalitäten.

Ergebnisse von Data Science Modellen sind fundamentale Bestandteile von Produkten.

Es ist wichtig zu verstehen, wessen lokale Rationalität Basis von Produkten wird.

Letztlich können Produkte so oder anders sein. Sie können aber nicht beliebig sein.



Jens Kapitzky

ist 1965 geboren, hat nach Ausbildungen zum Buchdrucker und Buchhändler Kommunikationswissenschaft, Germanistik und Politikwissenschaft studiert. Danach war er 15 Jahre beim Klett-Verlag im Bildungsbereich tätig, u.a. als Geschäftsführer des Österreichischen Bundesverlages in Wien. Seit 2015 ist er Metaplaner, heute als Geschäftsführer und Leiter der Metaplan Academy.

jenskapitzky@metaplan.com

"Umwege des Denkens ersparen Umwege des Handelns."

Niklas Luhmann, Die Grenzen der Verwaltung



Falk Engelmann

geboren 1978, ist ein freiberuflicher Unternehmensberater mit Expertise in Organisations- und Produktentwicklung sowie Strategiearbeit. Seine Leidenschaft für diese Bereiche setzt er seit zwei Jahrzehnten bei seinen Kunden ein. Sein vielseitiger Werdegang reicht von Bauleitung und Jurastudium bis hin zur Süßwaren- und Tennisschlägerproduktion. In den letzten 16 Jahren hat Falk vor allem im IT-Bereich gearbeitet und dabei kleinere und größere Produktentwicklungen sowie Transformationen begleitet und vorangetrieben. Die Summe seiner Erfahrungen verleihen ihm eine besondere Perspektive auf die Herausforderungen der Produktentwicklung in einem sich schnell verändernden Umfeld.

falk@yantsu.de

Vielen Dank



© Metaplan® www.metaplan.com Metaplan. Gesellschaft für Verwaltungsinnovation
Goethestr. 16

D-25451 Quickborn

Tel.: +49 41 06 61 70

www.yantsu.de
www.gasthaus-zur-lustigenorganisation.de

Falk Engelmann Unternehmensberatung Große-Leege-Straße 33 13055 Berlin

Tel.: +49 176 24 96 26 09