

## **Executive summary**

# **KPIs et profils clients**



Chiffre d'affaires 2 ans

Répartition (Lorenz)

Panier moyen

11.85 M€

20% des clients I

50% du CA

35 € - 2 livres

**1** Oct. 2021 26 jours sans vente en catégorie 1



Plops

Plus de 1000 livres ne font pas recette (75% en catégorie 0)



Top clients Corrélation avec le Genre Corrélations avec l'Age

4 clients font plus de 100 k€ de CA

Les hommes plébiscitent la catégorie 2

3 nouveaux profils cibles selon l'âge

AGE (ans)	Catégories cibles	Fréquence d'achat (paniers par an)	Variation du CA avec l'âge	
19-31	2-1-0	6	42	7
32-51	0	13	13	CA Maximum à 44 ans
52-94	0 - 1	10	17	И



### Présentation des données

#### Clients

	client_id	sex	birth
4299	c_1	m	1955

### **Produits**

	id_prod	price	categ	
1001	0_0	3.75	0	

### **Transactions**

	id_prod	date	session_id	client_id
(	0_1518	2022-05-20 13:21:29.043970	s_211425	c_103

#### Validité des données

Mise au format date Nettoyage des tests pré-production

	id_prod	date	session_id	client_id
3019	T_0	test_2021-03-01 02:30:02.237419	s_0	ct_0
5138	T_0	test_2021-03-01 02:30:02.237425	s_0	ct_0
9668	T_0	test_2021-03-01 02:30:02.237437	s_0	ct_1
10728	T_0	test_2021-03-01 02:30:02.237436	s_0	ct_0

### Cohérence des clés

Perte de données : 221 transactions avec une référence produit inconnue

	id_prod	price	categ
3285	0_0	3.75	0.0
3286	0_2245	NaN	NaN

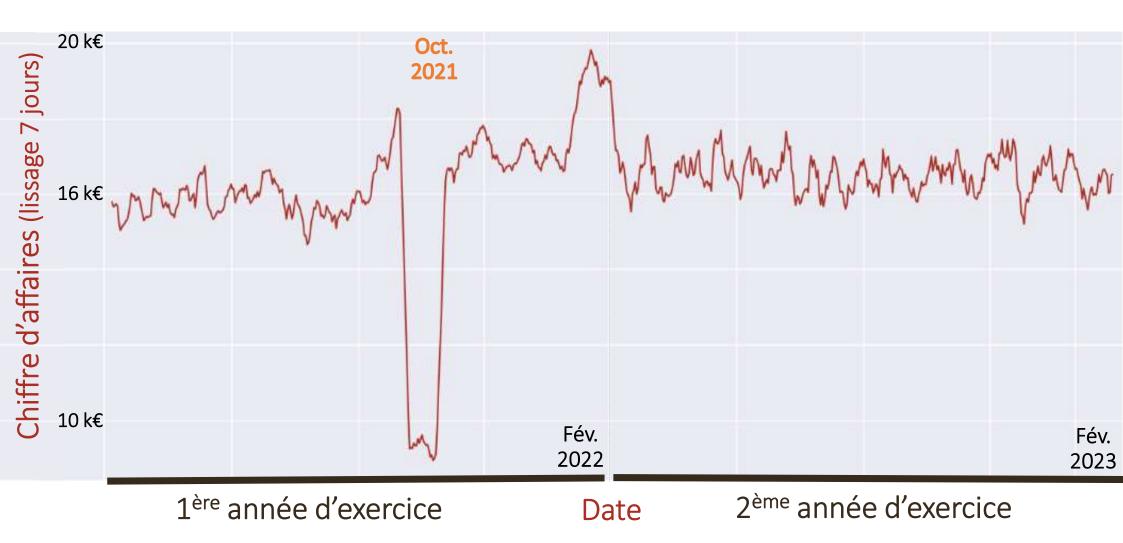
La base transaction n'étant pas liée au produit, le chiffre d'affaires n'est pas calculable

*Jointure* 

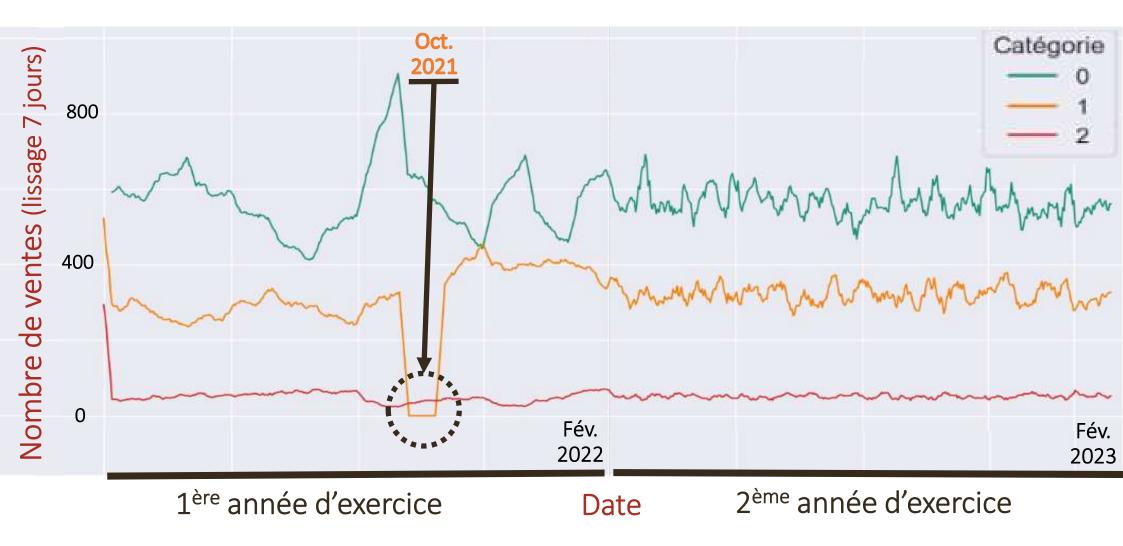
	id_prod	date	session_id	client_id	sex	birth	price	categ	year	month	ym	ymd	age
0	0_1518	2022-05-20 13:21:29.043970	s_211425	c_103	Femme	1986	4.18	0	2022	05	2022-05-01	2022-05-20	37



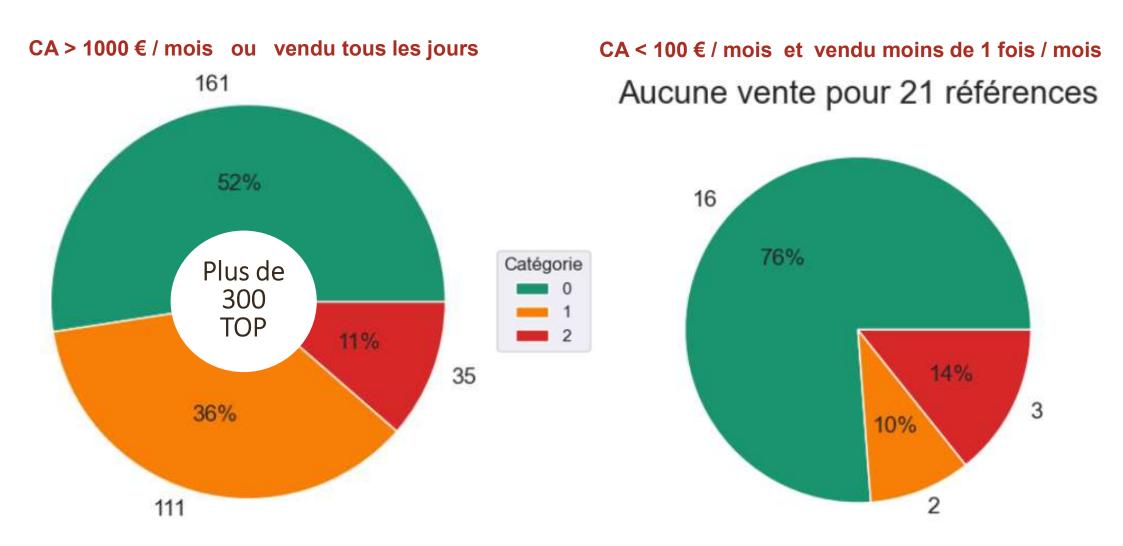
### 11.85 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2 ans



## Octobre noir : 26 jours sans ventes dans la catégorie 1

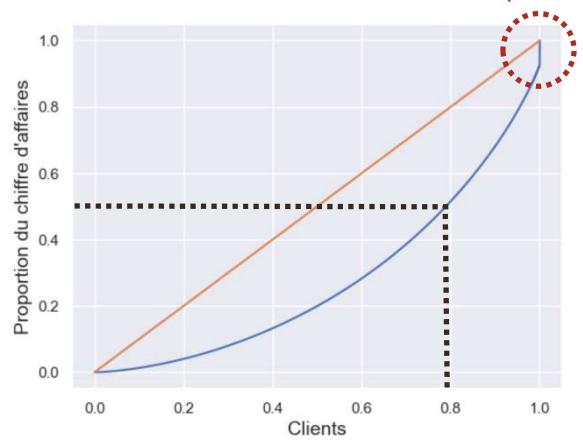


### Une catégorie 0 prédominante dans les tops et les flops



## 4 clients grands comptes à suivre

Courbe de Lorenz du chiffre d'affaires sur 2 ans par client



4 clients génèrent à eux-seuls 7% du chiffre d'affaires (CA > 100k€ / client)

Près de 20% des clients génèrent la moitié du chiffre d'affaires



## La catégorie du livre acheté corrélée au genre

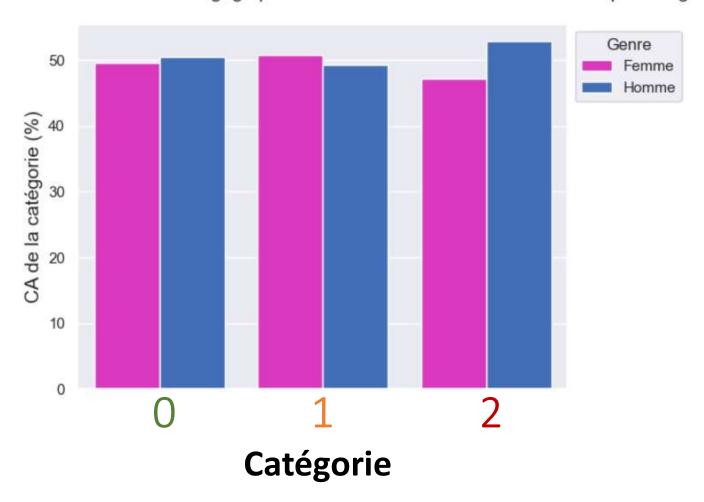
Nombre de livres achetés par les hommes et les femmes dans chaque catégorie



Test du Khi 2 : p-value = 1.13e-32 (Statistique = 147.1, ddl= 2) Les deux variables sont dépendantes.

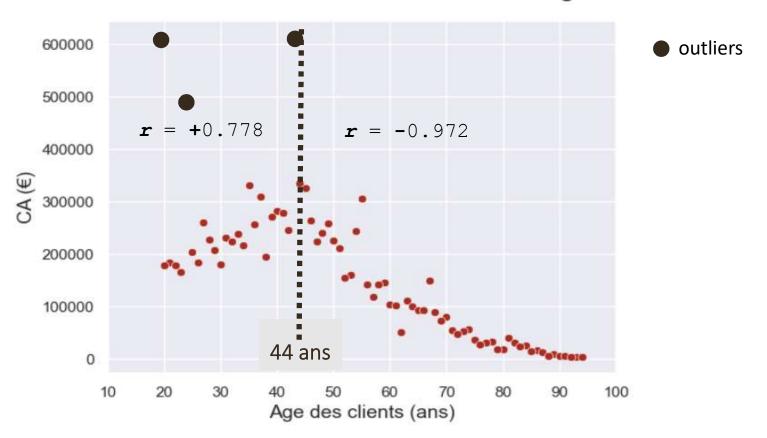
# Les Hommes plébiscitent la catégorie 2

Proportion du Chiffre d'affaires dégagé par les hommes et les femmes dans chaque catégorie



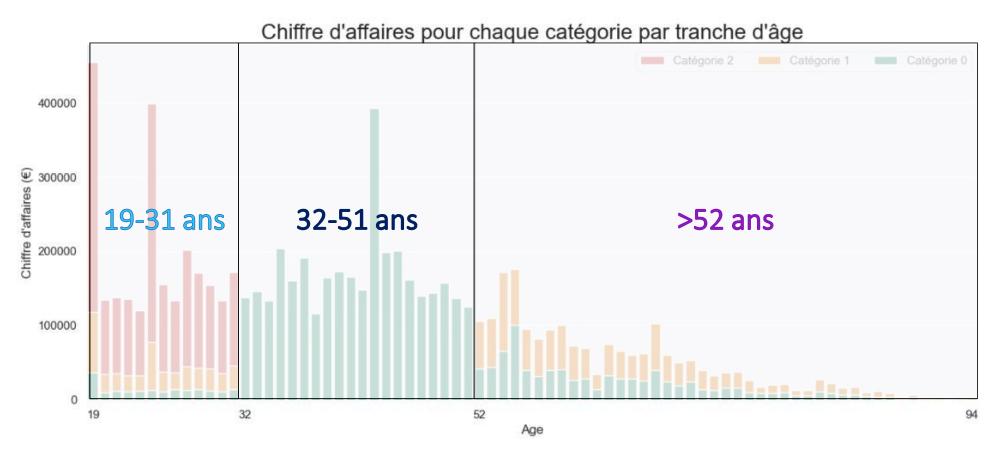
## Le montant total dépensé corrélé avec l'âge

### Chiffre d'affaire sur 2 ans selon l'âge



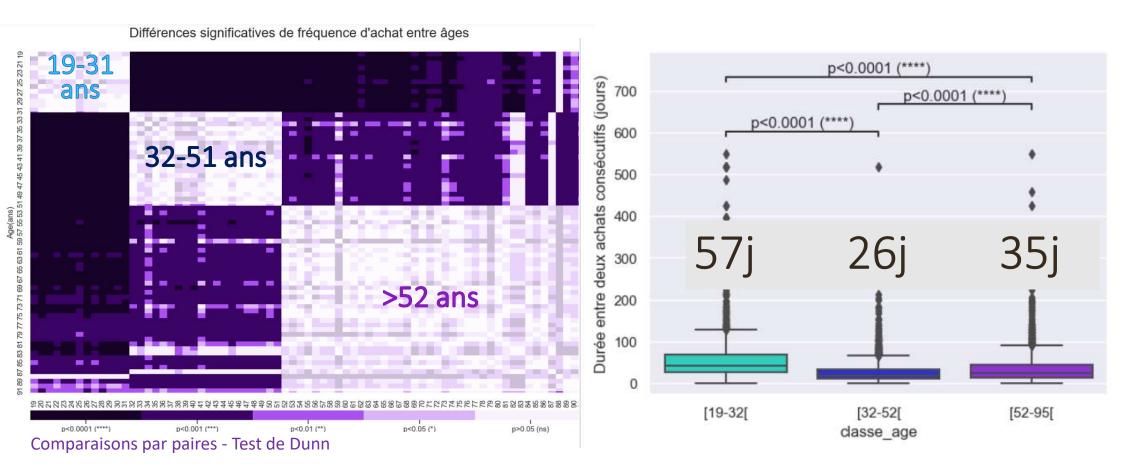
Coefficient de corrélation de Spearman (seuil 0,05)

## La catégorie du livre achetée corrélée avec l'âge



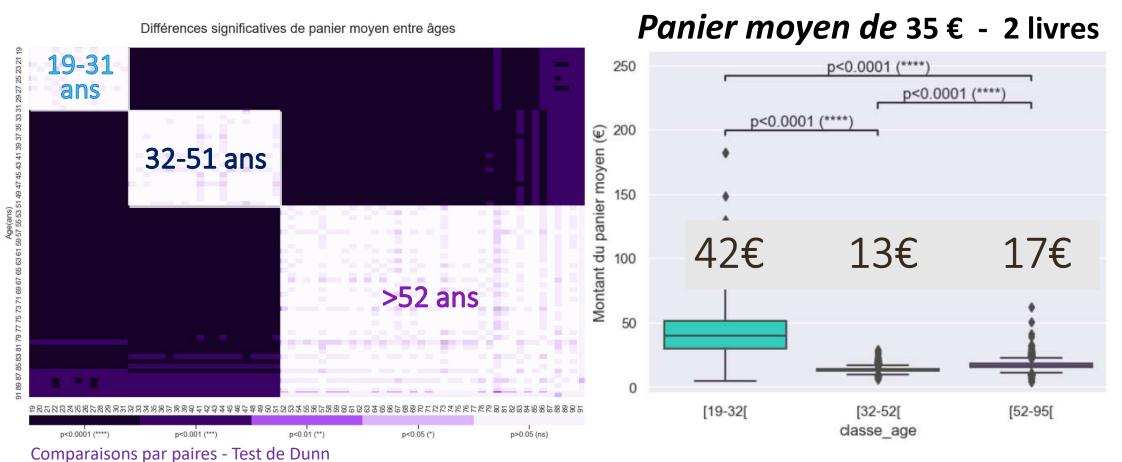
Test du Khi 2 réalisé sur le nombre de ventes : p-value < 0,0001 (Statistique=307533, ddl=150)les deux variables sont dépendantes.

# La fréquence d'achat corrélée avec l'âge



Test de Kruskal-Wallis : p < 0,0001(Statistique=1461.28, ddl=72) Les deux variables sont corrélées.

## Le panier moyen corrélé avec l'âge



Test de Kruskal-Wallis : p < 0,0001(Statistique=6022.52, ddl=72) Les deux variables sont corrélées.

## Opportunité d'offres ciblées selon le profil client



Chiffre d'affaires 2 ans

Répartition (Lorenz)

Panier moyen

11.85 M€

20% des clients I

50% du CA

35 € - 2 livres

**Quantitation de la contraction de la contractio** 



• Flops

Plus de 1000 livres ne font pas recette (75% en catégorie 0)



Top clients Corrélation avec le Genre Corrélations avec l'Age

4 clients font plus de 100 k€ de CA

Les hommes plébiscitent la catégorie 2

3 nouveaux profils cibles selon l'âge

AGE (ans)	Catégories cibles	Fréquence d'achat (paniers par an)	Panier moyen (€)	Variation du CA avec l'âge
19-31	2-1-0	6	42	7
32-51	0	13	13	CA Maximum à 44 ans
52-94	0 - 1	10	17	И