



Dentacoin:

世界の歯科産業のためのエーテルベースのトークン

白書-バージョン.0.8

“創造的破壊は権力を脅かす。これは、破壊的なイノベーションが、新技術が本
当に競争の激しい市場でその潜在力に到達するための新しい考え方を必要とす
る理由です。”

～ ティム・ウー、マスタースイッチ¹

免責事項: この文書に記載されている情報は、予告なしに変更または更新される場
合があり、Dentacoin 財団によるコミットメントと解釈されるべきではありません
。

この文書およびその一部は、Dentacoin の書面による許可なしに複製または複写す
ることはできません。その内容は、第三者に譲渡したり、無許可の目的で使用した
りしてはなりません。.

¹ ティム・ウー、マスタースイッチ: 情報帝国の勃興と崩壊 (2010 年、アトランティックブック)
第 1 章

目次

| | |
|---|----|
| 抽象..... | 3 |
| レビューして寄付をしてくれる人々のメッセージ..... | 3 |
| 前書き | 4 |
| ミッションステートメント..... | 5 |
| コア目標..... | 5 |
| プロジェクト開発フェーズ..... | 6 |
| フェーズⅠ：ブロックチェーンベースの信頼できるレビュープラットフォーム | 6 |
| フェーズⅡ：アフターケアモバイルアプリケーションと教育用ウェブサイト..... | 8 |
| フェーズⅢ：歯科保険のコンセプト | 9 |
| フェーズⅣ：医療データベース..... | 9 |
| ロードマップ | 11 |
| Dentacoin の強さ | 13 |
| 暗号化オンボーディング問題の解明 | 13 |
| 間接利益分配 | 13 |
| トークンの作成..... | 14 |
| トークン販売 | 14 |
| 支払処理..... | 15 |
| スマート契約 | 16 |
| Dentacoin ERC20 標準トークン契約..... | 16 |
| トークン契約延長 | 17 |
| 配分と供給 | 18 |
| 市場開発のステップ | 20 |
| 資金調達..... | 21 |
| 将来の資金調達..... | 21 |
| モデルに報酬を与える..... | 22 |
| チーム | 23 |
| 結論..... | 28 |
| 接触..... | 28 |
| 参考文献..... | 29 |

抽象

Dentacoin は、同じ目的に向けたソリューションを構築して作成することで歯科共同体をサポートするスマートコントラクトによって規制されている Ethereum ベースのブロックチェーンプラットフォームです。ブロックチェーンは、世界をより良く変える力を私たちに与えます。Dentacoin は歯科生態系を開発し、地域社会への参加を促す鍵となる、暗号侵害報酬制度を通じてマーケットインテリジェンスを作り出します。Dentacoin は、分散型レビュープラットフォームを使用し、コミュニティに貢献する患者と歯科医に透明な報酬を与える最初の暗号侵害です。Dentacoin 財団チームは、人々の手に将来の医療産業を構築し、既存のものを混乱させ、長期的かつ長期的に新しい産業を創造すると考えています。今後、Dentacoin プラットフォームは、優れた歯科衛生と習慣を備えた生活の質の向上のための基盤を形成すると期待しています。これは長期的使命であり、歯科衛生を改善し、全体的な健康状態を改善し、寿命を延ばすこととなります。

レビューして寄付をしてくれる人々のメッセージ

このバージョンの Dentacoin ホワイトペーパーは、アイデアを紹介し、コミュニティから貴重なフィードバックを受ける目的で、ドラフトとしてリリースされています。あなたのコメントやレビューを残して貢献したい場合は、admin@dentacoin.com まで電子メールを送ってください。または dentacoin.com の Slack に参加してください

前書き

本論文は、歯科産業を組織するための新しい概念的枠組みを説明することを目的としている。最近の技術革新を活用することで、当社のモデルは業界の主要な制約の大半を克服し、歯科医療の効率を大幅に向上させ、患者の歯科衛生レベルを向上させる手段を提案しています。Dentacoin は、歯の産業コミュニティの創造を支援するよう努力しています。その価値の大部分を、貴重な貢献を秘密裏に提供する人々に還元し、このプロセスを通じて広大な市場に到達することができる通貨を作り出します cryptocurrency 経済にまだ参加していない人々の

セクションの中核目的では、業界の課題を強調し、歯科プラクティスの効率を高めるためのソリューションを明らかにする。私たちは、ブロックチェーンを基盤とした産業暗号の採用が、それぞれのマイルストーン、目標、および焦点を持つ実装の 4 つの段階を詳述することで、業界の既存および将来の制約の大部分を解決するインセンティブを与える方法を見ています。

Harvard Business Review によると、「ブロックチェーンのビジョンを政治的圧力と規制の干渉から守るために、ブロックチェーンネットワークは、いずれかの個人やグループによって制御できない分散型インフラストラクチャに依存しています。²

今ブロックチェーンが歯科に適用されていると想像してください。最初は狂ったようですね。まあ、実際には、まさにそのような重要な医療業界に必要なものです。しかし、どのように共有責任と透明性を歯科に適用するか、あなたは尋ねるのでしょうか？ さて、答えは簡単です。コミュニティを作成することで！

² Patrich Murck、誰がブロックチェーンを支配しているのですか？（Harvard Business Review、2017 年 4 月 19 日）<<https://hbr.org/2017/04/who-controls-the-blockchain>>

ミッションステートメント

Dentacoin 財団は、世界中の歯科医療の質を向上させ、コストを削減し、コミュニティを創造するという使命を持っています。これは 1 つのアクションでは起こりません。それは意図的な措置のシーケンスです。Dentacoin Token は、Dentacoin 財団が前述の使命を果たすために、人々に力を与えることによって、その役割を果たしました。Dentacoin は、歯科産業のさまざまな側面をターゲットとする多数のツールの開発に取り組んでいます。これらのツールを使用して導入することで、Dentacoin トークンの形で報酬を受け取ることができます。Dentacoin トークンは、後で歯科治療に支払うことや歯科衛生に関連した製品を購入するために使用できます。私たちの目標は、他の暗号化通信と競争することではなく、ブロックチェーンを介して医療業界にソリューションとサポートを提供し、できる限りコインを投入することに転向しないことです。代わりに、私たちの健康を代表する硬貨で構築できる実際の物質と価値の種類を見てみたいと思います。Dentacoin は、フィンテックとグローバル歯科のロジスティックプラットフォームになります。

歯科プロジェクトに使用される ERC20 コインの財団への正確な寄付には、ホワイトペーパーの完成が提供されます。

コア目標

今日、長期的な成功を目指す各サービス業界は、顧客からのフィードバックによって推進されています。ヘルスケア産業も例外ではありません。規制当局、中央機関、強力な組織や個人は、患者コミュニティよりも業界をより良くコントロールすることはできません。人々は人々を信じます。常に持っている、いつもあります。したがって、患者からの絶え間ない信頼できるフィードバックよりも、業界の選手にとって価値があるものは何もありません。しかし、もしこのコミュニティがまだ存在していなければ？ これは、Dentacoin が入る場所です。

プロジェクト開発フェーズ

フェーズI：ブロックチェーンベースの信頼できるレビュープラットフォーム

Dentacoin 財団は、信頼できる歯科治療レビューのための最初のブロックチェーンベースのプラットフォームを作成して実装することで、患者さんの声を高めることができます。同時に、歯科医は、最新の非常に貴重な市場調査データと適格な患者フィードバックを利用することができます。これは、サービス品質を向上させ、忠実な患者ベースを確立する最も強力なツールです。Dentacoin レビュープラットフォームは、自己実行スマート契約を通じて、最適な自律性、信頼性、スピード、安全性を保証します。操作はできません。

まったく新しいブロックチェーンベースのフィードバックシステム（スマートコントラクト）は、患者と歯科医師の DCN 財布の開設にダイナミックな勢いを引き起こします。

市場浸透のための前提条件を作成し、貴重な市場調査結果を提供する Dentacoin コミュニティがあります。

現時点では、開発チームはフロントエンド、住所データベース、およびスマート契約に取り組んでいます。10月のICOの前でさえ、このプラットフォームはすでに市場に出ています。ICOが開始された後、市場攻勢戦略とグローバル展開のための広告キャンペーンが実施されます。これは、患者と歯科医の急速な成長のコミュニティを作成します。

利点:

- ✓ 透明なレビュー
- ✓ ブロックチェーン上では、レビューを変更または不正にすることはできません
- ✓ 永遠に保存されたストレージ
- ✓ 市場調査の価値
- ✓ 患者はどの歯科医に行くべきか、どのように評価されているかを知ることができます
- ✓ 患者は発声して自分の声を提示する選択肢を持つ

- ✓ Dentacoins はかなり遠くまで拡散します。DCN の在庫がある限り、1 回の審査はすべて財団からの報酬です。DCN が普及すると、歯科医はレビュー自体の費用を支払う必要があります。彼はどのように DCN を取得するのですか？ 支払い方法として患者から受け取ることによって

- ✓ 閉鎖された生態系の創造 - 真のマネー

基本的なアイデアは、Ethereum スマートコントラクトに基づいた分散型レビュープラットフォームを提供し、維持することです。このウェブサイトは高品質の「患者レビュー」

Dentacoins で市場調査調査を実施しました。インセンティブ構造は、歯科治療の質に強い影響を与え、歯科医と患者との相互責任を増大させる。

このレビュープロジェクトは、将来の歯科医療へのロードマップの第一の重要なマイルストーンとなります。

私たち自身の歯科ビジネスにおける研究と経験は、世界中の歯科医師にとって重要な必要性を教えています。患者との強い関係を構築し、治療計画とコミュニケーションを強化するための適切なフィードバック/マーケットリサーチデータを得る必要性。

反対に、私たちは、異なる歯科医の間の信頼性の高い信頼できる情報源がなく、匿名でフィルタリングされていないフィードバックを与えて意見や考えを共有する可能性もない患者を見えています。

患者は、詳細な複数選択調査に基づいて匿名のレビューを作成し、オプションで市場調査の質問に答えるために、歯科医を見つけることができます。各調査は Ethereum ブロックチェーンにリンクされ、スマートな契約によって Dentacoins で支払われます。その代わりに、獲得額は、パートナーの歯科医/診療所のいずれかでさらなる治療の一部を支払うために使用することができます。

Dentacoins の収益と支出方法を提供することで、私たちは業界全体で歯科通貨を配信しています。さらに優れているのは、業界の深い知識を集め、歯科医や患者が世界中の強力なコミュニティを形成し、相互利益を築くことができるようにすることです。

そういうわけで、歯科医と患者が参加したいと思うのです。最初のテストキャンペーンは強い需要を示しています。

次のステーション：信頼できるレビュー

さらに信頼できる顧客レビューを提供するために、「信頼できるレビュー」という新しい概念を実装します。したがって、標準的なレビュー（一般に誰にでも書かれているかもしれない）と、実際の患者だけが書くことができる信頼されたレビューとの間には違いがあります。

査読者が前の治療に基づいてフィードバックを書くことを確実にするために、各パートナーの歯科医は、医療事務所の患者の電子メールアドレスと、各治療の前に尋ねる。その結果、患者は

レビューリクエストリンク。このリンクをクリックすると、review.dentacoin.com が表示されます。レビューフォームには信頼できるとマークされ、問題の歯科医/歯科チームにリンクされます。

患者にとっての主な利点は、信頼できるレビューに対する Dentacoin の報酬がはるかに高いことです。

歯科医師と業界にとっての利益は、獲得した信頼の割合が高く、最も有望なフィードバックと貴重な市場調査データです。

コミュニティにとっての利点は、各歯科医のサービスの客観的な基準を達成した高品質のレビューであり、比較可能で信頼性が高くなります。

私たちは、ブロックチェーンをベースにしたソリューションの透明性、インセンティブに基づいた、検閲に強いという性質のため、これまでにない最も機能的なレビューと市場調査システムを作り出します。私たちは Dentacoin を提示することによって現在の歯科医学が持つ可能性を改善することを目指しています。

reviews.dentacoin.com と補完的な App を通じて寄稿者からアクセス可能です。

フェーズ II：アフターケアモバイルアプリケーションと教育用ウェブサイト

教育ウェブサイトは、エンターテインメントを通じて教育することを目指しています。私たちは複数の選択肢の答えを持つ質問を含むブロックを開発していることを意味します。各ブロックには時間枠が含まれており、質問に答えることで得られる Dentacoins の量が正確です。私たちは、このプロセスを「回答学習」と呼びます。これは、視聴者が Dentacoins を獲得し、歯科医療と衛生に関する知識を向上させることを意味します。アーティクル、ビデオチュートリアル、ピクチャの形式の情報で、各人は各ブロックに答える前に知識を向上させることができます。ゲームの形で学ぶことは、永続的な知識の証明された方法です。

アフターケアモバイルアプリは、長続きする歯のケアの習慣を形成することを目指した製品です。習慣は人の毎日の儀式に組み込まれるまで 66 日間かかります。通知とリマインダを通じて、私たちのモバイルアプリケーションは、ユーザー（大人と子供）が歯科衛生を改善し、健康的な習慣をつくり、歯の健康と全体的な健康を改善する方法を見つけ出すよう指導します。子供にとって、歯科衛生習慣を形成することは、より深い歯の問題の形成を防止する。

フェーズⅢ：歯科保険のコンセプト

Dentacoin のユニークなフィードバックプラットフォームは、世界中の歯科治療の質を向上させるために、同じ目的に向けたさまざまな価値創造ソリューションによってサポートされます。これには、歯科保険モデルが含まれます。この市場イニシアチブと成長するコミュニティに基づいて、革新的なブロックチェーンの歯科保険がこのステップで実装されます。コミュニティを通じて、参加者の重要な集団が達成され、Dentacoin は歯科業界で最も強力なツールになります。

Dentacoin Insurance は古典的保険ではなくスマートな契約です。古典的な保険は、多くの人からの回収金であり、一部のリスクをカバーし、すべての人に利益をもたらすものです。成長するリスクの後には手数料がかかり、個人にとっては負担が大きくなります。典型的な「未来のモデル」は、人々が高額と高額の料金を支払うことができないためです。保険は彼らが支払うリスクを減らすために始まります！だからこそ、世界の "最先端の歯科" ソリューションは人々から払われなければならない、彼らは傾ける必要があります！

この新しくユニークな Dentacoin-Model は、個人と歯科医の間のスマートな契約です。スマート契約は、両当事者が同意し、すべてのスマート契約が一緒に「超スマート契約」の一部である場合に取引可能である。超スマート契約は、死亡または破産の場合の保証の形で患者に安全なネットを提供するスマート契約はブロックチェーン内で取引可能であるため、製品として独自の価値を創造します。

患者と歯科医は同じ関心事を 100% 持っているので、歯を健康に保ちましょう！そして保証は、彼が彼のアプリで一定のリマインダーを得る彼のケアポリシーを満たしている場合にのみ、患者を節約するためです。さらに、歯科医は、自分の費用で自分のスマートな契約パートナーの歯を救い、癒し、交換しなければならないことを知っている、患者を口腔衛生の基準まで維持する目的が達成されれば！

フェーズⅣ：医療データベース

このステップでは、Dentacoin は包括的な患者の医療記録を通して全体の患者の健康状態に焦点を移すよう努めています。誰もが自分の人生を長くしたいと思うように見えるようにしましょう。これは、生活の質の向上、健康と習慣の改善、そして身体全体の治療を通じて達成されます。

「ブロックチェーンは、安全な生涯医療を可能にする可能性のあるモデルを提供します」

ヘルスケアプロバイダー間で共有を記録する。ブロックチェーンを考える根拠

電子的なヘルスケア記録では2倍になります。まず、別の

患者と記録との間の組織。ブロックチェーンは、

すべてが関心を持っているが、排他的には誰もいない分散制御メカニズム
それを所有しています。これは過去の医療記録を一般化するアーキテクチャ上の変更です。³

「第二に、タイムスタンプ付きのプログラマブル元帳に十分な配慮を加えています。
それ

作成しなくてもレコードアクセスをインテリジェントに制御できるようになります

各ベンダーのカスタム機能 また、元帳には本質的に監査

トレイル。⁴

ブロックチェーンは、従来のアプローチよりも安全性の低いデータ交換を標準化する可能性があります。

DCN ディストリビューションモデルは世界中の歯科産業の価値創造を目指しているため、歯科医療産業にとって価値のある各患者活動には Dentacoin が報酬を与えられます。DCN は、後で歯科治療を支払うために使用することができます。一方、歯科医師は、DCN を財務的な投資と見なすか、従業員に職場での卓越した業績を報酬を与えることができます。Dentacoin のサプライヤーに余分な時間や仲介人、国際的な取引コストなどを支払うこともありません。生産者と歯科医との直接的なつながりにより、歯科医は患者に安価な価格を提供することができる。

通貨サイクルは閉鎖されています。さらに、工業用通貨としての Dentacoin の設立は、サプライヤー、歯科医、患者のすべての市場プレイヤーを「勝ち勝ち」の状態にするでしょう。

³ John D. Halamka, MD, Andrew Lippman と Ariel Ekblaw, 「電子健康記録を変える潜在的可能性」
(Harvard Business Review、2017 年 3 月 3 日) <<https://hbr.org/2017/03/the-potential-for-blockchain-to-transform-electronic-health-records>>

⁴ Dugan Maddux, MD, FACP, 副社長, 腎疾患のイニシアチブ, 「ヘルスケアにおけるサイバーセキュリティとブロックチェーン」(*味覚物理ソリューション*, 24 April 2017)
<<https://acumenmd.com/blog/cybersecurity-and-blockchain-in-health-care/>>; HibBucket, 「人工知能ブロックチェーンの研究開発」(*HubBucket Healthcare Blockchain-HubBlockchain*)
<<http://hubblockchain.com/>>

ロードマップ

このセクションでは、Dentacoin を今後数年間にわたり投入するさまざまなフェーズ、ユーザー、開発者、およびエコシステム全体で達成したいさまざまなマイルストーンについて説明します。全体として、知識、拡張、決定、永遠の4つの段階があります。それぞれ独自のマイルストーン、目標、および焦点を持っています。

- 1) **知識** - ブロックチェーンベースのレビューネットワークを使用して市場インテリジェンスを収集し、グローバルで成長するデータベースを作成します。
- 2) **拡張** - グローバルコミュニティを作成し、DCN 通貨を使用するようにします。
- 3) **決定** - 分散型保険を導入する。
- 4) **永遠** - UPS、Alibaba、Amazon と協力して、歯科医とサプライヤーとの間の国際直接取引のための DCN インフラを構築します。

Dentacoin のロードマップは以下の通りです:



2月14日のDentacoinトークンのリリース後の最初の主要なステップは、2017年3月3日にオランダのマーストリヒトにDentacoin財団の設立と登録でした。この真に革命的なコンセプトは、すべてのコインホルダーが、財団に関する重要な決定について、経営陣に投票し助言を与えることを可能にします。DCNの金額は限られており、インフレで保護されているため、その価値は時間の経過と共に増加すると予想され、関係当事者はさらなる利益を得ることができます。

Dentacoin 財団の書面による法律は、法的に2つの主要事項:

1. 財団の地位によれば、経営陣が決定したすべての財務諸表を表示し、コイン所有者に明確にする必要があります。

統合された投票システムは、コイン所有者にこれらの決定に投票する機会を与えます。したがって、コインの所有者はすべてのビジネス活動に含まれ、それらに大きな影響を与えます。これは透明なガラスハウス構造です。

2.2 番目の大きなステップは、実際の既存の歯科医院である Dentaprim International Plc London の購入です。

所有権の移転は、購入価格の支払い後 7 月に行われます。Epochal は、計算された購入価格が 90 百万ドルの価値に DCN で完全に支払われることです。つまり、ICO の前であっても、DCN は M & A 事業の専門家によって高い価値を実現しました。このプロセスは、ブロックチェーントークンの履歴においてユニークです。Dentacoin 財団は引き続き M & A で積極的に活動し、Dental industry 4.0 内でパイロット機能を利用できる場合は、追加の診療所を購入する予定です。

公開前売りは 2017 年 7 月 1 日に行われ、収集された資金は、信頼できるレビュープラットフォームのテストネットの立ち上げのためのフロントエンドおよびバックエンドの開発者チームを作成するために使用されます。信頼できるレビュープラットフォームのプログラミングと起動 (testnet) プログラミングツールと起動ツール：**アフターケアモバイルアプリ、教育用ウェブサイト**

その後、2017 年 8 月 8 日に、レビュー・プラットフォームのテストネット・バージョンを開始します。それに続いて、10 月 1 日に最初のトークンセールは、全体の DCN 金額の 3% が分配される事実になります。

レビューネットワークのテストフェーズで必要なデータがすべて収集され、分析されると、信頼できるレビュープラットフォーム（メインネット）は 2017 年に後で起動される予定です。その後、プラットフォームへのより簡単でモバイルなアクセスを提供するレビューアプリが期待されます 2018 年の初めにリリースされる予定です。2018 年は、市場調査サービス統合が行われる年であり、第 2 のトークンセールと Dentacoin 保険テストネットの開始とともに行われます。

2019 年には、ヘルスケアデータベースインテグレーションが期待されます。

これらの買収された企業を通じて、残りの歯科産業への強い影響が生まれます。

Dentacoin 財団は、歯科産業のブロックチェーンにおける業界のソリューションを開発した最初の企業であり、この業界のマーケットリーダーとなります。

Dentacoin の強さ

Dentacoin 財団は、すべてのユーザー投稿（レビュー、おすすめ、報酬、支払い、信頼できるフィードバックなど）の価値が、パーツの合計よりも大きいことを認識しています。1 つのレビューは何の価値もないものの、何百万もの信頼できる公平なレビューは何百万（おそらく何十億という）の価値があります。

個々のユーザーは何も支払うことはできませんが、代わって Dentacoin だけでなく歯科業界にも価値ある価値をもたらします。

暗号化オンボーディング問題の解明

クリプトクルニーについて学び、最近関わることはストレスフリーではありません。Ether を発見し、それを試してみたい人は、交換所にサインアップしてクレジットカードや SEPA の送金で口座に入金する必要があることをすぐに知ります。あなたがお金と 2 つの ID の形をフォークしなければならない場合、Facebook のようなプラットフォームは非常に広く使われるだろうか？

Dentacoin は、誰もが簡単に貴重な仕事をするための報酬を得る方法を与えることで、この問題を解決します。これは、DCN トークンを広く配布するのに役立ちます。クリプトクルニーはネットワーク効果があるため、1 人の人の手のみで配布されると価値が上がらないためです。

トークンの作成

長期的な価値向上の前提条件を作成するために、Dentacoin はすべての Dentacoin 保有者に間接的な利益分配のユニークなアプローチを実装します。1年に1度、Dentacoin 財団は、最後の会計年度を通じて得られたすべての利益の50%をDCNで購入します。これには、資産からの利益、財団が購入した診療所の利益、その他の投資収益率が含まれます。したがって、世界のDCN供給は減少し、その代わりに需要と市場価格が上昇する

トークンの作成

8,000,000,000,000（8兆）のコインがあります（トークン供給の最初の範囲は、特に8兆円ではなく、武装集団で発行されたトークンの数になります）。このサイズの変更は、手元のプリンシパルには影響しません。単一のコインは「DCN」と呼ばれ、ERC20 トークンはすべての個人によってグローバルに使用されるように構成されており、その値はイーサとの交換によって得られます。また、DCNを表す記号8を使用することをお勧めします。

トークン販売

現在（2014年5月26日）、次の販売手順が計画されています:

✓ 2017 年 7 月 1 日 - 一般公開

ハードキャップされたプレセールボリューム：

80 000 000 000 DCN（総供給量の 1%）

価格：

0.003521 セント / DCN

284 DCN / USD セント

資金配分：

1. 信頼できるレビュープラットフォームのテストネットを開始するためのフロントエンドおよびバックエンド開発者のチームを作成する。
2. 信頼できるレビュープラットフォーム（testnet）のプログラミングと起動。
3. プログラミングと起動支援ツール：アフターケアモバイルアプリ、教育ウェブサイト。

✓ 2017 年 10 月 1 日 - 最初のトークンセール

ハードキャップされた ICO 音量：

240 000 000 000 DCN（総供給量の 3%）

価格：

0 セント / セント DCN セント

85,3 DCN / USD セント

資金配分：

1. 保険専門家、歯科医、プログラマーのチームを作り、歯科保険モデルを開発する。
2. 信頼できるレビュープラットフォームのメンテナンスを開始する。
3. パートナーと乗数を取得するための初期グローバルコミュニケーションキャンペーン。

✓ 2018 年 10 月 1 日 - 第 2 トークンセール

資金配分：

1. ブロックチェーン保険と健康データベースのコーディングと設定。
2. 市場調査プラットフォームの開発。
3. パートナーと乗数を取得する第2回グローバルコミュニケーションキャンペーン。

支払処理

今日の歯科医療は、成長を遂げるハイテク向けの 5000 億米ドルの業界です。

Dentacoin は、世界中の歯科医療における支払い方法として作成された最初の唯一の暗号コインです。

Dentacoin 財団は、州のチャネルの支払い方法を実装します。その意味は、支払い方法がどのように処理されるかと似ているということです。その最も単純な形態では、（収入者）は、支払い手段として銀行口座保有者から小切手を受け取ることができる。

受取人が小切手で約束された金額を受け取るには、発行者の名前を書いて、受取人の名前を記載し、指定された金額と通貨を記載し、銀行口座保有者が署名（許可）する必要があります。すべての条件が満たされている場合、この小切手注文は、銀行で書き換えられた金額で交換可能になります。ただし、発行者の口座に資金が不足しているため、取引が完了しない可能性があるため、拒否されます。

どのようにユーザーが Dentacoin Ethereum ブロックチェーンアカウントに/から値（DCN）を保存して転送するのですか？あるユーザ（X）が別のユーザ（B）によって配信されたサービスまたは商品を購入することを希望する場合、その交換は、X の約束で行われ、格納された DCN を商品またはサービスの支払い手段として B に提供する。その後、B からの要請を介して、Dentacoin のスマート契約は X の口座から価値を移転します。すべての移転の履歴は両当事者の元帳に保存され、各口座の残高は契約国にあります。ユーザーは、自分のアカウントから、スマート契約によって選択した Ethereum アカウントに価値を譲渡するよう要求することができます。

スマート契約

Ethereum はスマートな契約で分散コードを実行できるため、信頼性の高いサービスと支払い処理が可能になります。スマートコントラクトは、次世代ブロックチェーンプラットフォームの中心的コンポーネントです。⁵ このような自己実行契約では、実行がもはや一人のパーティーの手。したがって、スマートな契約は自主性、信頼性、スピード、安全性をもたらします。

Dentacoin スマートコントラクトは、個人とそのパートナー - 歯科医との間の契約を容易にし、検証し、交渉し、終了させ、部分的に自己実行し、自己実施するコンピュータブロックプロトコルです。ホワイトペーパーの完成時にスマート契約コードに関する詳細情報が提供されます。

Github のすべてのスマート契約に参加したり、監査したりすることができます。

これらのスマートな契約は価値があり、すべての契約は価値があります。

すべてのスマート契約は「母親」と一緒に暮らしています。つまり、これらのスマート契約はすべて「スーパースマート契約」に統合されますが、個々の権利を失うことはありません。スマートな契約が合法的な成功のために契約を履行できない場合 f.e.死亡した場合は、SSC が患者を救う！

スマートな契約の信頼できない性質のおかげで、現在の業界の多くの問題は消えてしまいます。なぜなら、前もって条件を設定することができ、後でそれを欺くことができないからです。

Dentacoin ERC20 標準トークン契約

コア契約は、標準的な Ethereum トークン契約（ERC20）の拡張バージョンです。それを探索して証明することができます <https://etherscan.io>。

⁵ ブロックチェーン技術、「スマートコントラクトの説明」（ブロックチェーン技術） <<http://www.blockchaintechnologies.com/blockchain-smart-contracts>>

トークン契約延長

✓ 自動取引手数料処理

Dentacoin の所有者は、イーテルでの取引手数料（ガス）を気にする必要はありません。実際には、DCN を送受信するためにイーテルを保持する必要はありません。これは、すべての手数料が取引の受領者によって DCN で自動的に支払われるためです。

内部的にトークン料を処理する次期 Metropolis Ethereum ハードフォークでこの転送機能を更新する可能性があります。

```
function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool success)
{
    if (_value < DCNForGas) throw;
    if (msg.sender != owner && _to == DentacoinAddress && directTradeAllowed)
    {
        sellDentacoinsAgainstEther(_value);
        return true;
    }

    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value > balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = safeSub(balances[msg.sender], _value);

        if (msg.sender.balance >= minBalanceForAccounts && _to.balance
            >= minBalanceForAccounts) {
            balances[_to] = safeAdd(balances[_to], _value);
            Transfer(msg.sender, _to, _value);
            return true;
        } else {
            balances[this] = safeAdd(balances[this], DCNForGas);
            balances[_to] = safeAdd(balances[_to], safeSub(_value, DCNForGas));
            Transfer(msg.sender, _to, safeSub(_value, DCNForGas));

            if(msg.sender.balance < minBalanceForAccounts) {
                if(!msg.sender.send(gasForDCN)) throw;
            }
            if(_to.balance < minBalanceForAccounts) {
                if(!_to.send(gasForDCN)) throw;
            }
        }
    } else { throw; }
}
```

✓ プレセール、ICO、および将来の群衆投資のための売買機能

Dentacoins を簡単に販売して購入するために、DCN または ETH をトークンアドレスまたは `dentacoin.eth` に送信するための 2 つの追加機能を実装しました。

配分と供給

人々は暗号通貨に関わることをできる 2 つの方法があります。一方では、他方では購入でき、稼働/稼働することができます。どちらの場合でも、ユーザーは通貨の価値を高めています。しかし、大部分の人々は余裕を持っているよりも多くの自由時間を持っています。

人々がお互いのために働いてお金を稼ぐことができれば、Dentacoin が運営するモデルと同じ公正な通貨システムによって促進される相互の交換を通じて価値を高めます。

Dentacoin は、世界の歯科産業向けに特別に設計されたカスタムトークンとソリューションとして、将来有望な存在です。

すでに Dentacoin を支払い手段として使用しているパートナークリニックの報告書によれば、このビジネスモデルは歯科産業の大半が容易に採用できることがわかります。

数字で話し合い、歯科医療サービスのグローバル歯科市場と其中的の Dentacoin 潜在的な場所を分析してみましょう。

2016 年のレポートによると、歯科サービス（医療および美容治療）を提供する世界的に 1,800 万人を超える歯科医がいました。

公式の税務申告書によると、同期間の登録回転率は 6000 億ドルで、同年の市場規模に相当すると考えられています。

当社のコンセプトの第 1 段階では、市場シェアの 1% 以内の Dentacoin アウトリーチの拡大を計画しています。これは、歯科医によって約 6 億人の患者さんに届きます。20% の市場浸透により、1 億 2,000 万人の患者が Dentacoin 財布を所有することを意味します。これ以上の計算はすべてこの仮定に基づいています。

世界の通貨の 18 位に Dentacoin を 2028 年末までに 1 億 2 千万の Dentacoin 財布が置くことになります。これは、業界の信用侵害がどのような影響力を持つ可能性があるかということです。.

以下のファンドの配分は、プレセールおよび ICO に続く金額に関連しており、暫定的であり、変更される可能性があります。この分配モデルは、「価値の生成と販売」のスピードと量の以前の運用計画に対応しています。つまり、ICO が終了した後の残りのコインの数は、上記の%で割り当てられます。以下の資金の分配は暫定的なものであり、変更の対象となる可能性があります。

2018 年から 2042 年までの aprox 硬貨の 70%の配分

- 2018 - 2%
- 2019 - 3%
- 2020 - 4%
- 2021 - 5%
- 2022 - 6%
- 2023 - 8%
- 2024 - 10%
- 2025 - 9%
- 2026 - 8%
- 2027 - 8%
- 2028 - 6%
- 2029 - 5%
- 2030 - 2%
- 2031 - 2%
- 2032 - 2%
- 2033 - 2%
- 2034 - 2%
- 2035 - 2%
- 2036 - 2%
- 2037 - 2%
- 2038 - 2%
- 2039 - 2%
- 2040 - 2%
- 2041 - 2%
- 2042 - 2%

市場開発のステップ

1. 最初の 3 つのグローバルキャンペーンは、目標市場シェアの 1% のリードを生み出し、120 万ウォレットの可能性を秘めています。 期間：2018～2020。
2. 開発された健康データベース、Dentacoin の保険および取引プラットフォームによって目標市場の 5% に到達。 これは 600 万ドルの Dentacoin 財布に相当します。 期間：2020-2022。
3. 予定されている 2022 年から 2028 年のロールアウトでは、Dentacoin 財布に総額 1 億 2,000 万ドル、Dentacoin に年間 1,200 億ドルの売り上げを提供する予定です。

将来価値の計算は、作成された Dentacoin ウォレットの数に基づいています。 開発の最初の 3 段階では、Dentacoin 財団は 1% の市場シェアを達成することを目指しています。 世界の歯科業界では、この 1% の市場シェアは、Dentacoin の価値創造ツールを使用して 6 億人の患者と 200,000 人の歯科医を意味しています。 市場シェア 1% 以内で、患者 1 人当たり 60 ドルと歯科医 1 人当たり 600 ドルの保守的な率で、約 40 億米ドルの会社価値が生まれます。 1% の市場シェアで 40 億米ドル。

長期的に達成可能な市場シェア 20% で、800 億米ドルの市場価値が生み出されます。

ディスカウント・キャッシュ・フロー（DCF）方式を適用した後、DCN の現在価値は 0.07 米ドル、または 7 米ドルセントに計算されます。 Ether の現在の市場価格（1 ETH = 200 USD、31.05.2017 通り）では、約 2000 DCN / ETH の Ether との交換価値を意味します。

しかし、Dentacoin 財団は当初、Ether の現在の市場価値が誇張されており、十分に信頼性がないと考えられるため、大幅に低い評価を定義しています。

DCN のさらなる価値の発展は ETH から切り離されます。 Dentacoin は、ICO の後、Ether よりもさらに価値を高めるチャンスを客観的に持っているとは強く信じています。

資金調達

ICO 期間中に調達された資金は、Dentacoin ネットワークの開発にのみ使用されます。以下の資金の分配は暫定的なものであり、変更の対象となる可能性があります。

✓ コア開発 - 40%

コア開発には、本書で説明する技術の開発が必要です。これには、VPN プロトコル、スマート契約システム、サポートおよびセキュリティプロトコルとサービス、エンドユーザアプリケーションなどの統合が含まれます。

✓ 操作上の - 25%

これは、機能システムに必要なコストをカバーしています。これには、ホスティングおよびインフラストラクチャーのコスト、人員配置、アウトソーシング、管理およびその他の関連費用が含まれます。

✓ マーケティングと販売 - 25%

Marketing costs will be used for partnerships development and direct consumer marketing. Sales costs will largely be incurred by direct B2B sales to businesses.

✓ 法令遵守 - 10%

プライバシー保護と規制当局への登録に関連する訴訟費用があります。訴訟費用は地域によって異なる場合があります。

将来の資金調達

Dentacoin プロジェクトがフェーズIIの開発を継続するための追加の資金調達メカニズムとして DCN 供給の一部が将来予約される予定ですが、今後の状況によって決して発行されることはありません。

将来の資金調達のために予約されている金額は以下の通りです:

- ✓ 2,5mm の EUR が収集されている場合は、すべてのトークンの 50% が、将来の資金調達のために予約されます。
- ✓ 6%ユーロに達するまで、資金はさらに 15%まで徐々に減少します。
- ✓ 6mmEUR 後、将来の資金調達のために予約されたトークンは 15%に固定されます。

- ✓ 将来の資金調達のために予約されたトークンは 12 ヶ月間ロックされ、その後はウォレットに送られます
- ✓ 財団、バウンティプログラムおよびアドバイザーは、すべてのトークンの 9% を受け取る。トークンはイーテル財布で受け取られ、助成の形で寄付を報酬を与えるために使用されます：早期プログラム参加者、顧問、新入社員などに報酬を与える
- ✓ 創設者はすべてのトークンの 10% を受け取る。創設者のトークンは 24 ヶ月間ロックされます。

モデルに報酬を与える

“将来的には、私たちが（パッシブまたはアクティブな）ますます多くのことが何らかの形でトークンによって補償されるようになります。同じように、今日の政府はお金を発行していますが、将来、企業はその価値を彼らが持っている機能に結びつけるためのトークンを発行したり、特定の提供物。”, William Mougayar で Ethereum Summit 2017。

として William Mougayar (@wmougayar), Ethereum Summit 2017 の中で、ビジネスブロックチェーンの作者は、「今日、私たちはすべて 3 つの雇用を持っています。第二の仕事は自分自身と家族と家庭を世話しています。第 3 の仕事は、例えば車を借りるなど、彼らのサービスを利用するために他の会社から私たちに与えられたものです。すべての種類の雇用は私たちに与えられました。

それは公正だと思いますか？私にはない。それは私達がすべて会社への私達の貢献の同等価値を受け取る時です。各ビジネスは群衆情報から恩恵を受けることができ、スマートな企業はこの集団知能を使ってサービスを向上させます。よりスマートな企業は、この貴重な情報の源である顧客に報酬を与えます。そして、私たち全員が学び、私たちの努力のために時間をかけて補うことはまったくうまくいくでしょう。

これは新しい概念ではありません。トークン経済は、目標行動に報酬を与える報酬システムです。多くの学校や幼稚園では、子どもたちの積極的な行動を促すために何らかの報酬（トークン、ステッカー、その他の形態のポイント）を使用しています。トークンはまた、あらゆる種類のゲームに適用され、プレイヤーはゲーム作成者が目標とする特定の段階を達成したときに報酬を受け取る。トークン経済はすべての職場でもあります。仕事に行く各人は、目標を達成したときに報酬を受け、ビジネスによって設定され、代償として報酬を得る。より頻繁には、支払いはユーロ、ドルなどの金額通貨の形式で行われます。非常に頻繁に、昼食代、ジムメンバーシップ、旅費、および払い出された年次休暇の形で付加価値があります。これはまた、「仕事」に行くことによって私たちが受け取る報酬を合計します。だから私たちは皆、トークン経済を非常によく知っており、その活発な部分です。

それで、私たちはどれくらいの金額を各社に追加したかに応じて、それぞれ異なる通貨（トークン）で払います。私たちは、民間の契約を結ばずに、会社のすべての協力者を作ります。私たちは 10 時間の異なる仕事をすることができます。私たちは時間の異なるものを捧げています。それで、私たちがビジネスに与える時間の 1 時間ごとに報酬を受け取ることは公平です。したがって、私たちのどれもが一人の雇用主に依存するのではなく、多くの異なる雇用主に依存しています。

Dentacoin トークンは、Dentacoin 財団が人々（この問題では患者）に力を与えて、歯科医療産業を世界的に改善するという使命を果たすために作られました。

Dentacoin が貢献者に支払いを正確に割り当てるには、コミュニティメンバーからのレビュー入力が必要です。したがって、レビューや歯科診療の登録は、重要な貢献であり、独自の報酬の価値があるとみなすことができます。スラッシュドットなどの一部のプラットフォームでは、正直なモデレータをランク付けして報酬を与える方法としてメタモデレーションを使用しています。Dentacoin は、信頼できるレビューや歯科診療登録に貢献した人や業界の貴重なフィードバックコンテンツに報酬を与え、参加レベルに比例して参加者に報酬を与えることを選択します。

報酬制度の効果の詳細な説明 - コミュニティの利益のために各行動にどのくらいの DCN が配分されるかは、表または図表を介して追加されます。

チーム

教授. Dimitar Dimitrakiev

Dentacoin 財団の創設者

創始者。高い評価を受けている大学の講師。金融市場では 27 年以上の経験があります。科学と工学に専念する。IEEE 計算知能学会のメンバー、EADM、オートメーション・インフォマティクス連合。

Philipp Grenzebach

共同設立者/ビジネス開発者/M&A

Dentacoin の背後にある経済的な脳。法学、経済学および経営学の研究。テクニカルサステナビリティを統合しながら、Dentacoin にトリプルボトムラインを採用しました。自由で分散した市場のための戦闘機。

Jeremias Grenzebach

共同設立者/コア開発者

当社のコードウィザード。ブロックチェーンへの早期参入。8年間ピアツーピアの技術に浸っています。Ethereum、Waves、ZCash、uPort、Status、imToken、Byteball への貢献者。地方分権化と透明性を強く信じる。

Sergey Ushakov

フロントエンド&ソリッドデベロッパー/デジタル変換スペシャリスト

当社の変換アクセラレータ 真のブロックチェーン愛好家。ロボティクス&メカトロニクス学位 現在ソフトウェアエンジニアリングを専門としています。フロントエンド、ソリディティプログラミング、デジタル変換、およびビジネスプロセスオートメーションに携わりました。

Boris Nekeзов

フロントエンドの開発者

HTML 忍者。デザイン芸術とプログラミング芸術を融合させ、UI/UX デザインの技術的実現可能性を保証します。Javascript、jQuery、CSS、HTML、および品質保証テストで認定され、大いに経験を積んでいます。ブロックチェーンの新興企業のフロントエンド開発に携わりました。

Ayredin Stoyanov

グラフィックデザイナー

私たちのビジュアルパワー。マルチメディアデザインとソフトウェアシステムと技術における教育。ビジュアルを使用して、刺激を与え、情報を提供し、魅了するアイデアを伝えます。ビデオ制作と写真撮影に情熱を注ぐ。

Dr. Elena Tuma

プロジェクトマネージャー：信頼できるレビュープラットフォーム

患者の声。歯科インプラント学の国際トレーニングセンター（IFZI）の認定を受けています。業界をより良く変えるための患者フィードバックの力を強く信じています。現在、患者主導の戦略を実行するための基礎として、信頼できるフィードバックを収集して保存するためのブロックチェーンインフラを開発中です。プロジェクトの信頼性評価プラットフォームに関するリスク、予算、リソース、第三者の通信を管理します。

Dr. Desislava Gercheva

プロジェクトマネージャー：歯科保険

私たちの公平コンパス。歯科医と歯科教育者として経験。プロフェッショナルミッション：一流の歯科医を群衆に手頃な価格で提供すること。絶え間なく新しい技術を求めて歯科治療への不平等なアクセスを阻止しよう、

革新的な治療方法と公正な支払いオプションがあります。ピア 2 ピア保険モデルに非常に興味があります。プロジェクトの歯科保険に関するリスク、予算、期限、リソース、第三者の連絡を管理します。

Dr. Violina Filipova

プロジェクトマネージャー：市場調査プラットフォーム

健康科学の心。トピックに関するアクティブな研究者と講師：歯科問題とその全体的な健康への影響。最新の詳細な市場調査データの重要性を認識します。ブロックチェーンをベースにした方法を作成して分析し、分析し、アクセス可能で、業界全体の処理、通信、ワークフローの品質を向上させるツールとして使用できるようにします。プロジェクトのマーケットリサーチプラットフォームに関して、リスク、予算、期日、リソース、第三者とのコミュニケーションを管理します。

Dr. Deyan Novakovski

プロジェクトマネージャー：医療データベース

私たちの患者データエンジン。経験豊富な歯科医、インプラント学についての情熱。正確でリスクのない治療のための必須の前提条件として、優れた診断機能を提供します。現在、正確で最新の徹底した患者情報のために記憶装置を開発する際にブロックチェーンの利点を利用する方法を研究しています。プロジェクトのヘルスケアデータベースに関するリスク、予算、期限、リソース、第三者とのコミュニケーションを管理します。

Dr. Dimo Daskalov

歯科工業開発触媒

DCN と歯科産業との間の最強リンク。主な歯科医師、現在 19 人の歯科医のチームを管理しています。補綴歯科の教育者。将来の技術を導入し、「WOW」の患者体験を提供し、同時にコストを削減することで、歯科サービスを絶えず改善しています。パラダイムシフトの一部になることを熱望します。

Dr. Ivan Peev

歯科医 4.0 スペシャリスト

デジタルインプラント学の世界への私たちのガイド。歯科インプラントスペシャリストは、外科ガイドとコンピュータナビゲーションインプラントシステムによるハイテク歯科ケアを提供する重要な経験を持っています。ファントムインストラクター、国際歯科インプラント訓練センター（IFZI）の認定を受けています。最先端の技術ソリューションに対する第六の感覚を持っています。

Tsvetomir Ivanov

インダストリー4.0 エンジニア

未来の思想家。 デジタル歯科、CAD / CAM、3D 印刷の専門家。 デジタル化と自動化を通じ、大幅な効率性、コスト削減、収益向上を達成する方法の発見に重点を置いています。 ハイテク歯科技術革新を恒久的に研究、評価、実施します。

Donika Kraeva

戦略的コミュニケーションマネージャー

コミュニケーション大使。 大きく複雑なアイデアをターゲットグループの言語に翻訳します。 オンライン医療マーケティングで経験。 国際歯科医院に対するフィードバックシステムと患者ロイヤリティプログラムの開発 患者主導の歯科医療産業を構築する際のブロックチェーンの利点を活用する方法を模索しています。

Mariam Nishanian

コミュニティ&広報

私たちの公式の声。 広報、ソーシャルメディア管理、コミュニケーションコンサルティング、UX デザインに関する国際的な背景。 暗号侵害投資に興味があります。 スタートアップ開発の経験を持つ熟練した起業家。 新しい課題の絶え間ない追求。

Betina Bogdanova

上級法律顧問

法の声 Dentacoin の法的プロジェクト管理柱をサポートします。 fintech や歯科の企業にアドバイスを経験。 オーストラリア国立大学、Rijks Univesitet、Harvard Law などの法的背景 WHO とハーバード公衆衛生学校との以前の協力。

Veselin Matov

CRM & サプライチェーンマネージャー

私たちの CRM Pro。 技術動向の特定と競争上の優位性としてのそれらの実装に焦点を当てました。 CRM、歯科ソフトウェアの実装、購買管理を経験。 コンピュータシステムと技術におけるバックグラウンド教育。 患者の利益のために絶えず最先端の技術革新を模索しています。

Hristo Gradechliev

最高財務責任者

ファイナンスマスター。財務および会計部門の管理を担当する。法学の MBA。支払いエコシステムを経験し、分析ツール、プロセス、チームを構築して、支払いスペースに内在する収益、コスト、リスクを管理します。成功した投資のための強い印象を持っています。

Julia Radeva

事業開発マネージャー

私たちのビジネスパイオニア ビジネス開発管理における 11 年間の経験 いくつかの成功した歯科クリニック概念の原動力。歯科技術の応用を監督し、常に歯科産業における成長の機会を模索する。

結論

結論として、産業特有の暗号化（Dentacoin）は、業界のコストを大幅に削減し、規模の経済につながり、低所得層の人々に質の高いサービスを提供する可能性があります。より多くの人々が Dentacoins を獲得し、それらを様々な方法で使用するにつれて、暗号侵害の価値が高まり、コミュニティの手にはますます自由が与えられます。

実際、Dentacoin の背後にある考え方は革命的ですが、しかしそれはまた不可避です。さまざまな業界の問題に対する明らかな解決策があります。コミュニティがそれを実行してその成果を収めるまでには時間の問題です。Dentacoin は最初の主要モデルになるだろう。

接触

私たちに連絡するには: dentacoin.com

Twitter でフォローします: @dentacoin

Facebook で: <https://www.facebook.com/dentacoin/>

我々の Slack に参加: dentacoin.slack.com

またはメールでお問い合わせください: admin@dentacoin.com

この書類は、いかなる種類の目論見書でもなく、投資勧誘を目的としたものではなく、いかなる公的地位の証券の提供にも関係しません。そのようなオファーまたは勧誘は、機密情報の覚書的手段を購入するだけで、すべての適用される証券およびその他の法律の条項に従って行われます。

参考文献

ティム・ウー、マスタースイッチ: 情報帝国の勃興と崩壊（2010 年、アトランティックブック）第 1 章

Patrich Murck, 「ブロックチェーンを制御する主体?’ (ハーバードビジネスレビュー、2017 年 4 月 19 日) <<https://hbr.org/2017/04/who-controls-the-blockchain>>

John D. Halamka, MD, Andrew Lippman そして Ariel Ekblaw, 「ブロックチェーンが電子健康記録を変える可能性」（ハーバードビジネスレビュー、3 月 3 日、2017 <<https://hbr.org/2017/03/the-potential-for-blockchain-to-transform-electronic-health-records>>

Dugan Maddux, MD, FACP, 副社長, 腎疾患のイニシアチブ、「サイバーセキュリティとヘルスケアにおけるブロックチェーン」（鋭敏な物理的解決策、4 月 24 日 2017) <https://acumenmd.com/blog/cybersecurity-and-blockchain-in-health-care/>

HibBucket, 「人工知能ブロックチェーンの研究開発」（HubBucket ヘルスケアブロックチェーン - HubBlockchain) <<http://hubblockchain.com/>>

ブロックチェーンテクノロジー、「スマートコントラクトの説明」（ブロックチェーンテクノロジー) <<http://www.blockchaintechnologies.com/blockchain-smart-contracts>>