



Dentacoin: Sebuah Token yang Berbasis Ethereum untuk Industri Global Dental

WHITEPAPER v.0.8

"Kekreatifan mengancam kekuatan. Inilah sebabnya mengapa inovasi seperti ini memerlukan model pemikiran baru untuk benar-benar memungkinkan teknologi baru mencapai potensinya di pasar yang kompetitif."

~ Tim Wu, Master Switch¹

Sangkalan: Informasi dalam dokumen ini dapat berubah atau diperbarui tanpa pemberitahuan dan tidak boleh dianggap sebagai komitmen Dentacoin.

Dokumen dan bagiannya tidak boleh diproduksi ulang atau disalin tanpa izin tertulis dari Dentacoin, dan isinya tidak boleh diberikan kepada pihak ketiga dan tidak digunakan untuk tujuan yang tidak sah.

¹ Tim Wu, Master Switch: Informasi Kebangkitan dan Kejatuhan Kekaisaran (2010, Buku Atlantik) Bab Satu

Daftar Isi

Abstrak	3
Pesan untuk orang yang mau berkontribusi dengan mengulas	3
Pengenalan	4
Pernyataan Misi	5
Tujuan Inti	5
Tahap Pengembangan Proyek	6
Tahap I: Peninjauan Platform Terpercaya Berbasis Blockchain	6
Tahap II: Pasca Perhatian Aplikasi Mobile dan Situs Pendidikan.....	9
Tahap III: Konsep Asuransi Dental	9
Tahap IV: Database Kesehatan.....	10
Peta Jalan	12
Kekuatan Dentacoin	14
Mengurai Masalah di Dunia Kripto	14
Pembagian Keuntungan Tidak Langsung	15
Pembuatan Token	15
Penjualan Token	16
Penanganan Pembayaran	17
Kontrak Cerdas	18
Standar Token Kontrak Cerdas Dentacoin ERC20.....	18
Ekstensi Kontrak Token.....	19
Alokasi dan Persediaan	20
Langkah Pengembangan Pasar	22
Pendanaan	23
Pendanaan Masa Depan	24
Model Penghargaan	24
Tim	26
Kesimpulan	31
Kontak	31
Referensi	32

Abstrak

Dentacoin adalah platform blockchain berbasis Ethereum yang diatur oleh kontrak cerdas yang mendukung komunitas gigi dengan membangun dan menciptakan solusi yang ditujukan untuk tujuan yang sama - untuk memperbaiki kualitas perawatan gigi di seluruh dunia dengan nilai kripto. Blockchain memberi kita kekuatan untuk mengubah dunia kita menjadi lebih baik. Dentacoin mengembangkan ekosistem gigi, menciptakan kecerdasan pasar melalui sistem penghargaan kripto, kunci penting untuk mengilhami partisipasi masyarakat. Dentacoin adalah kripto pertama yang menggunakan platform peninjauan terdesentralisasi dan memberi penghargaan secara transparan kepada pasien dan dokter gigi yang memberikan kontribusi kepada masyarakat. Tim Dentacoin Foundation percaya dalam membangun industri kesehatan masa depan di tangan rakyat yang akan berakibat mengganggu perkembangan industri yang ada dan menciptakan baru dalam jangka dekat dan panjang. Ke depan, kami berharap platform Dentacoin membentuk dasar bagi dunia peningkatan kualitas hidup melalui kesehatan gigi dan kebiasaan yang baik. Ini adalah misi jangka panjang, yang akan menghasilkan peningkatan kesehatan gigi, sehingga meningkatkan kesehatan secara keseluruhan dan meningkatkan umur panjang.

Pesan untuk orang yang mau berkontribusi dengan mengulas

Versi whitepaper Dentacoin dilepaskan sebagai Draft - dengan tujuan mengenalkan ide dan menerima umpan balik yang berharga dari masyarakat. Jika Anda ingin berkontribusi dengan meninggalkan komentar atau ulasan Anda, silakan email: admin@dentacoin.com atau bergabunglah dengan kami di dentacoin.com.

Pengenalan

Makalah ini bertujuan untuk mendeskripsikan kerangka konseptual baru untuk mengorganisir industri gigi. Dengan memanfaatkan inovasi teknologi terkini, model kami mengatasi sebagian besar kendala industri utama dan mengusulkan langkah-langkah untuk meningkatkan efisiensi praktikum gigi secara signifikan, sekaligus meningkatkan tingkat kesehatan gigi pasien. Dentacoin berusaha untuk mendukung terciptanya komunitas industri gigi dengan mengembalikan sebagian besar nilainya kepada orang-orang yang memberikan kontribusi berharga dengan memberi mereka cryptocurrency, dan melalui proses ini menciptakan mata uang yang mampu menjangkau pasar yang luas, termasuk sejumlah besar Dari orang-orang yang belum berpartisipasi dalam ekonomi cryptocurrency.

Dalam Bagian Tujuan Inti, kami menekankan pada tantangan industri dan mengungkapkan solusi untuk meningkatkan efisiensi praktik kedokteran gigi. Kami melihat bagaimana menerapkan cryptocurrency berbasis industri blockchain dapat memberi insentif kepada industri ini dalam menyelesaikan sebagian besar kendala yang ada dan yang akan datang dengan merinci 4 tahap pelaksanaan masing-masing dengan tonggak, sasaran, dan fokus tersendiri. Menurut Ulasan Harvard Business : "Untuk melindungi visi blockchain dari tekanan politik dan gangguan regulasi, jaringan blokir mengandalkan infrastruktur terdesentralisasi yang tidak dapat dikendalikan oleh satu orang atau kelompok manapun."²

Sekarang bayangkan blockchain diterapkan pada kedokteran gigi. Kedengarannya gila pada awalnya kan? Nah, sebenarnya ini kebutuhan industri kesehatan yang vital. Tapi bagaimana menerapkan tanggung jawab bersama dan transparansi terhadap kedokteran gigi, Anda akan bertanya? Nah, jawabannya sederhana saja. Dengan menciptakan sebuah komunitas!

² Patrich Murck, 'Who Controls the Blockchain?' (Harvard Business Review, 19 April 2017)
<<https://hbr.org/2017/04/who-controls-the-blockchain>>

Pernyataan Misi

Yayasan Dentacoin memiliki misi untuk memperbaiki kualitas perawatan gigi di seluruh dunia, mengurangi biaya dan menciptakan sebuah komunitas. Ini tidak bisa terjadi dengan satu tindakan tunggal; Ini adalah urutan tindakan yang terarah. Dentacoin Token diciptakan untuk membantu Yayasan Dentacoin dalam misi tersebut dengan memberi kekuatan kepada masyarakat. Dentacoin bekerja untuk mengembangkan sejumlah alat, masing-masing menyoroti aspek industri gigi yang berbeda. Dengan menggunakan dan menerapkan alat ini, orang akan menerima penghargaan dalam bentuk token Dentacoin, yang kemudian dapat mereka gunakan untuk membayar perawatan gigi atau membeli produk, yang terkait dengan kesehatan gigi mereka. Tujuan kami bukan untuk bersaing dengan kriptocurrencies lainnya, melainkan untuk memberikan solusi dan dukungan untuk industri kesehatan melalui blockchain, dan tidak mengalihkan ke dalam meluncurkan koin karena kami bisa. Sebagai gantinya, kami ingin melihat substansi dan nilai sebenarnya yang bisa kami bangun dengan koin yang mewakili kesehatan kita semua. Dentacoin akan menjadi Fin Tech dan platform logistik dari kedokteran gigi global.

Sumbangan dasar yang tepat pada koin ERC20 yang digunakan untuk proyek gigi akan dilengkapi dengan penyelesaian whitepaper.

Tujuan Inti

Saat ini, setiap industri jasa yang menginginkan kesuksesan jangka panjang didorong oleh umpan balik pelanggan. Industri Kesehatan tidak terkecuali. Tidak ada otoritas pengatur, tidak ada institusi pusat, tidak ada organisasi atau individu yang kuat yang dapat mengendalikan industri ini lebih baik daripada komunitas pasien. Orang mempercayai orang. Selalu, selalu akan. Oleh karena itu, tidak ada yang lebih berharga bagi pemain industri daripada umpan balik yang konstan dan dapat dipercaya dari pasien. Tapi bagaimana kalau komunitas ini belum ada? Di sinilah tempat Dentacoin masuk.

Tahap Pengembangan Proyek

Tahap I: Peninjauan Platform Terpercaya Berbasis Blockchain

Dengan membuat dan menerapkan platform berbasis Blockchain pertama untuk tinjauan perawatan gigi terpercaya, Dentacoin Foundation akan memungkinkan pasien untuk mengangkat suaranya. Bersamaan dengan itu, dokter gigi akan memiliki akses ke data penelitian pasar terkini yang sangat berharga dan umpan balik pasien yang berkualitas - alat yang paling ampuh untuk meningkatkan kualitas layanan dan untuk membangun basis pasien yang setia. Melalui Smart Contract yang mengeksekusi sendiri, platform review Dentacoin akan menjamin otonomi, kepercayaan, kecepatan dan keamanan yang optimal. Tidak ada manipulasi yang mungkin dilakukan.

Sistem umpan balik berbasis blockchain yang baru (smart contract) akan memicu momentum dinamis untuk membuka dompet DCN pada pasien dan dokter gigi.

Akan ada komunitas Dentacoin yang akan menciptakan prasyarat untuk langkah lebih lanjut penetrasi pasar global dan akan memberikan hasil riset pasar yang berharga.

Pada saat ini tim pengembang sedang mengerjakan frontend, database alamat dan kontrak cerdas. Bahkan sebelum ICO pada bulan Oktober platform ini sudah dipaparkan di pasaran. Setelah ICO memulai strategi ofensif pasar dan kampanye periklanan untuk ekspansi global akan dilaksanakan. Ini akan menciptakan komunitas pasien dan dokter gigi yang berkembang pesat.

Manfaat:

- ✓ Ulasan Transparan
- ✓ Begitu di blockchain, review tidak bisa diubah
- ✓ Penyimpanan yang disematkan selamanya
- ✓ Nilai penelitian pasar
- ✓ Pasien akan dapat mengetahui dokter gigi mana yang akan digunakan dan bagaimana penilaiannya

- ✓ Pasien akan memiliki pilihan untuk berbicara dan menyampaikan suaranya
- ✓ Dentacoin akan menyebar cukup jauh. Setiap review tunggal dihargai dari Foundation selama stok DCN tersedia. Ketika DCN tersebar - maka dokter gigi perlu membayar sendiri ulasannya. Bagaimana dia mendapatkan DCN? Dengan menerimanya dari pasiennya sebagai alat pembayaran
- ✓ Penciptaan ekosistem tertutup - uang riil dalam lingkaran tertutup.

Ide dasarnya adalah, untuk menyediakan dan memelihara platform review yang terdesentralisasi berdasarkan Kontrak pintar ethereum Website ini memberi penghargaan "ulasan pasien" berkualitas tinggi dan "Survei riset pasar" dengan Dentacoins. Struktur insentif memiliki pengaruh yang kuat terhadap kualitas perawatan gigi dan meningkatkan tanggung jawab bersama antara dokter gigi dan pasien.

Proyek peninjauan akan menjadi tonggak pertama dan utama dalam peta jalan kita menuju masa depan kedokteran gigi.

Penelitian dan pengalaman kami sendiri dalam bisnis gigi mengajarkan satu kebutuhan utama, mengenai dokter gigi di seluruh dunia: Kebutuhan untuk membangun hubungan yang kuat dengan klien mereka dan memperoleh umpan balik / data riset pasar yang berkualitas untuk meningkatkan rencana dan komunikasi pengobatan mereka.

Di sisi lain, kita melihat pasien, kekurangan sumber komparatif yang dapat diandalkan antara dokter gigi yang berbeda serta kemungkinan memberi umpan balik tanpa nama dan tanpa filter untuk berbagi pendapat dan pemikiran mereka.

Pasien akan dapat menemukan dokter gigi mereka untuk menulis ulasan anonim berdasarkan survei pilihan ganda yang terperinci dan secara opsional menjawab beberapa pertanyaan riset pasar. Setiap survei akan dikaitkan dengan blokade Ethereum dan dibayar di Dentacoins dengan kontrak yang cerdas. Sebagai gantinya, jumlah yang dapat diterima dapat digunakan untuk membayar sebagian perawatan lebih lanjut di salah satu dokter gigi mitra / klinik kami.

Dengan menyediakan cara untuk mendapatkan dan menghabiskan Dentacoins, kami mendistribusikan mata uang dental ke seluruh industri. Dan yang lebih baik lagi: kami mengumpulkan pengetahuan mendalam tentang industri ini, yang memungkinkan

dokter gigi dan pasien membentuk komunitas kuat di seluruh dunia dan membangun kepentingan bersama.

Itu sebabnya dokter gigi dan pasien akan senang bergabung. Kampanye uji coba pertama memberi sinyal permintaan yang kuat.

Stasiun berikutnya: ulasan terpercaya

Untuk memberikan ulasan pelanggan yang lebih dapat dipercaya lagi, kami akan menerapkan gagasan baru tentang "ulasan terpercaya". Dengan demikian, akan ada perbedaan antara ulasan standar (yang umumnya dapat ditulis oleh siapa saja) dan ulasan terpercaya di sisi lain, yang hanya dapat ditulis oleh pasien sebenarnya.

Untuk memastikan bahwa seorang reviewer menulis umpan balik berdasarkan perlakuan sebelumnya, masing-masing dokter gigi pasangan meminta alamat e-mail pasien di kantor medis dan tepat sebelum setiap perawatan. Akibatnya, pasien akan mendapatkan email berisi link permintaan review. Tautan ini kemudian mengarah ke ulasan.dentacoin.com, di mana bentuk ulasannya ditandai sebagai terpercaya dan terhubung dengan tim dokter gigi / gigi yang dimaksud.

Manfaat utama bagi pasien adalah jumlah Dentacoin yang jauh lebih tinggi untuk ulasan yang terpercaya.

Manfaat bagi dokter gigi dan industri adalah persentase kepercayaan yang lebih tinggi dan kemungkinan umpan balik yang lebih berkualitas dan data riset pasar yang berharga.

Manfaat bagi masyarakat adalah kualitas review yang lebih tinggi yang menghasilkan referensi objektif untuk pelayanan masing-masing dokter gigi, sehingga membuat mereka sebanding dan dengan demikian, lebih dapat diandalkan.

Kami akan membuat tinjauan yang paling fungsional dan sistem riset pasar yang pernah ada, karena sifat berbasis transparansi, berbasis insentif dan sensor dari solusi berbasis blockchain kami. Kami bertujuan untuk memperbaiki potensi kedokteran gigi saat ini dengan menghadirkan Dentacoin.

Ini akan dapat diakses oleh kontributor melalui ulasan.dentacoin.com dan App yang melengkapi.

Tahap II: Pasca Perhatian Aplikasi Mobile dan Situs Pendidikan

Situs pendidikan bertujuan untuk mendidik melalui hiburan. Artinya kita sedang mengembangkan blok dengan pertanyaan, yang memiliki banyak pilihan jawaban. Setiap blok berisi kerangka waktu dan jumlah Dentacoins yang bisa diperoleh dengan menjawab pertanyaan dengan benar. Kami menyebut proses ini sebagai jawaban - belajar - berpenghasilan, artinya penonton dapat memperoleh Dentacoins dan meningkatkan pengetahuan mereka terkait perawatan gigi dan kebersihan. Dengan informasi berupa artikel, video tutorial dan gambar setiap orang bisa meningkatkan pengetahuannya sebelum menjawab setiap blok. Belajar dalam bentuk permainan adalah metode pengetahuan abadi yang terbukti.

Pasca Perhatian Aplikasi Mobile adalah produk, yang bertujuan untuk membentuk kebiasaan perawatan gigi yang tahan lama. Kebiasaan memakan waktu 66 hari sampai diintegrasikan ke dalam ritual sehari-hari seseorang. Melalui pemberitahuan dan pengingat, Aplikasi Seluler kami akan mengajarkan dan menavigasi pengguna (orang dewasa dan anak-anak) untuk menemukan cara untuk memperbaiki kebersihan gigi mereka dan dengan demikian, membentuk kebiasaan sehat, yang akan meningkatkan kesehatan gigi dan kesehatan secara keseluruhan. Bagi anak-anak, membentuk kebiasaan kebersihan gigi akan mencegah terbentuknya masalah gigi yang lebih dalam.

Tahap III: Konsep Asuransi Dental

Platform umpan balik Dentacoin akan didukung oleh berbagai solusi menciptakan nilai lainnya yang ditujukan untuk tujuan yang sama - untuk meningkatkan kualitas perawatan gigi di seluruh dunia. Ini termasuk model asuransi gigi. Atas dasar inisiatif pasar dan komunitas yang berkembang, asuransi gigi blockchain yang revolusioner diterapkan pada langkah ini. Melalui masyarakat, massa kritis peserta akan tercapai, sehingga membuat Dentacoin menjadi alat yang paling ampuh dalam industri gigi.

Asuransi Dentacoin adalah kontrak cerdas daripada asuransi klasik. Asuransi klasik adalah pengumpulan uang dari banyak orang, menutupi risiko dari beberapa dan

menghasilkan keuntungan dari semua. Risiko tumbuh diikuti oleh kenaikan biaya yang membuatnya terlalu memberatkan individu. Model "tanpa masa depan" yang khas karena orang tidak dapat membayar biaya yang lebih tinggi dan lebih tinggi. Asuransi mulai mengurangi risiko yang mereka bayar! Itulah mengapa solusi gigi "keadaan seni" global harus diperhatikan dari orang-orang dan mereka tidak dapat melakukannya!

Model Dentacoin baru dan unik ini adalah kontrak cerdas antara individu dan dokter gigi. Kontrak cerdas dapat diperdagangkan jika kedua belah pihak setuju dan semua kontrak cerdas bersama-sama adalah bagian dari "kontrak super-pintar". Kontrak super pintar menyediakan jaring yang aman bagi pasien dalam bentuk jaminan jika terjadi kematian atau kebangkrutan. Dari dokter gigi. Karena kontrak cerdas dapat ditukarkan dengan blockchain itu menciptakan nilai tersendiri sebagai produk.

Karena pasien dan dokter gigi akan memiliki 100% minat yang sama: menjaga gigi tetap sehat! Dan karena jaminan hanya menghemat pasien jika dia memenuhi kebijakan perawatannya, dia selalu mengingatkan pengingat aplikasinya. Apalagi, karena dokter gigi tahu bahwa dia harus menabung, menyembuhkan dan mengganti gigi pasangan kontraknya yang cerdas dengan biaya sendiri, baik dokter gigi maupun pasien memenangkan uang jika tujuan menjaga kesehatan mulut pasien sampai standar terpenuhi!

Tahap IV: Database Kesehatan

Pada tahap ini, Dentacoin berusaha untuk mengalihkan fokus pada kesehatan pasien secara keseluruhan melalui rekam medis pasien yang komprehensif. Mari kita lihat seperti itu-semua orang ingin memperpanjang hidup mereka. Itu bisa dicapai dengan meningkatkan kualitas hidup, kesehatan dan kebiasaan baik dan merawat tubuh secara keseluruhan.

Blockchain menawarkan sebuah model, yang memiliki potensi untuk memungkinkan berbagi rekam medis seumur hidup yang aman di seluruh penyedia layanan kesehatan. Alasan untuk mempertimbangkan blockchain dalam catatan perawatan kesehatan elektronik ada dua. Pertama, menghindari penambahan organisasi lain antara pasien dan catatan. Blockchain menyiratkan mekanisme kontrol yang terdesentralisasi di mana semua memiliki kepentingan, tapi tidak ada yang memilikinya secara eksklusif. Ini adalah

perubahan arsitektur yang menggeneralisasi rekam medis masa lalu.³ "Kedua, ini menambah pertimbangan pada buku catatan waktu yang dapat dicetak dan dapat diprogram. Itu membuka pintu kendali cerdas untuk mencatat akses tanpa harus membuat fungsionalitas khusus untuk setiap vendor. Buku besar juga secara inheren mencakup jejak audit".⁴

Blockchain memiliki potensi untuk membakukan pertukaran data yang aman dengan cara yang kurang memberatkan daripada pendekatan sebelumnya.

Karena model distribusi DCN ditujukan untuk penciptaan nilai bagi industri gigi di seluruh dunia, setiap aktivitas pasien yang menghasilkan nilai untuk industri gigi akan dihargai dengan Dentacoin. DCNs nantinya bisa digunakan untuk membayar perawatan gigi. Dokter gigi, di sisi lain, dapat mempertimbangkan DCN sebagai investasi finansial atau mereka dapat memberi imbalan kepada karyawan atas kinerja luar biasa mereka di tempat kerja. Mereka juga bisa membayar pemasok di Dentacoin tanpa tambahan waktu, tanpa perantara dan tidak ada lagi biaya transaksi internasional yang tinggi. Hubungan langsung antara produsen dan dokter gigi ini akan memungkinkan dokter gigi memberikan harga yang lebih rendah kepada pasien.

Siklus mata uang ditutup. Selain itu, pendirian Dentacoin sebagai mata uang industri akan menempatkan semua pelaku pasar - pemasok, dokter gigi dan pasien - dalam situasi "win-win-win".

³ John D. Halamka, MD, Andrew Lippman and Ariel Ekblaw, 'The Potential for Blockchain to Transform Electronic Health Records' (Harvard Business Review, 3 March 2017) <<https://hbr.org/2017/03/the-potential-for-blockchain-to-transform-electronic-health-records>>

⁴ Dugan Maddux, MD, FACP, Vice President, Kidney Disease Initiatives, 'Cybersecurity and Blockchain in Health Care' (Acumen Physical Solutions, 24 April 2017) <<https://acumenmd.com/blog/cybersecurity-and-blockchain-in-health-care/>>; HibBucket, 'Artificial Intelligence Blockchain Research and Development' (HubBucket Healthcare Blockchain-HubBlockchain) <<http://hubbblockchain.com/>>

Peta Jalan

Bagian ini bertujuan untuk menjelaskan berbagai tahap yang ingin dilakukan Dentacoin selama beberapa tahun ke depan, dan berbagai tonggak sejarah yang ingin dicapai oleh pengguna, pengembang, dan ekosistem secara keseluruhan. Secara total, ada 4 fase yang disebut: Pengetahuan, Ekspansi, Penentuan dan Eternity; Masing masing dengan tonggak, tujuan, dan fokus tersendiri.

- 1) **Pengetahuan** - Mengumpulkan kecerdasan pasar, menggunakan jaringan review berdasarkan blockchain untuk menciptakan database global yang berkembang.
- 2) **Ekspansi** - Buat komunitas global dan buat mereka menggunakan mata uang DCN.
- 3) **Penentuan** - Memasang asuransi terdesentralisasi.
- 4) **Keabadian** - Bangun infrastruktur DCN untuk perdagangan langsung internasional antara dokter gigi dan pemasok bekerjasama dengan UPS, Alibaba dan Amazon.

Peta Jalan Dentacoin ditunjukkan di bawah ini:



Langkah besar pertama setelah dikeluarkannya token Dentacoin pada tanggal 14 Februari adalah pendirian dan pendaftaran Yayasan Dentacoin di Maastricht, Belanda pada 03.03.2017. Untuk lebih meningkatkan relevansinya sebagai penyimpan nilai, masing-masing Dentacoin secara legal terikat pada satu bagian dasar Dentacoin dan semua aset material dan immaterialnya. Konsep revolusioner yang sesungguhnya ini tidak hanya mendukung Dentacoins secara langsung dengan aset dunia nyata namun

juga memungkinkan semua pemegang koin untuk memilih keputusan penting mengenai yayasan tersebut. Karena DCN dibatasi jumlahnya dan dengan demikian - dilindungi oleh inflasi, nilainya diharapkan meningkat pada waktunya, memberi manfaat kepada pihak-pihak yang terlibat lebih jauh.

Statuta tertulis dari Yayasan Dentacoin diatur secara hukum oleh dua hal utama:

1. Setiap DCN berpartisipasi dengan bagian keseluruhan aset material dan immaterial dari Yayasan dan memiliki hak suara. Hubungan partisipasi ini tidak dapat diselesaikan dan berlaku selamanya. Karena aset Yayasan Dentacoins terhubung secara legal dan faktual dengan DCN, pangsa aset ini, bersama dengan DCN, berpindah dari pemilik ke pemilik lain jika DCN terjual.

2. Langkah besar kedua adalah pembelian klinik gigi nyata yang ada, Dentaprime International Plc London.

Pengalihan kepemilikan dilakukan pada bulan Juli setelah pembayaran harga beli. Epochal adalah bahwa harga pembelian yang dihitung dengan nilai 90 juta USD akan dibayarkan seluruhnya di DCN. Ini berarti bahwa bahkan sebelum ICO, DCN diberi nilai tinggi dan nyata oleh para profesional bisnis M & A. Proses ini unik dalam sejarah token blockchain. Akibatnya, setiap pemilik DCN sudah memiliki andil dalam start up ini, yang akan diperluas menjadi rantai klinis. Yayasan Dentacoin akan terus aktif di M & A dan akan membeli klinik tambahan jika mereka dapat mengambil fungsi pilot di dalam Dental Industry 4.0.

Presale Publik akan terjadi pada awal Juli 2017 dan dana yang terkumpul akan digunakan untuk menciptakan tim pengembang front-and back-end untuk Peluncuran Platform Peluncuran Terpercaya; Memprogram dan meluncurkan platform ulasan terpercaya (testnet); Memprogram dan meluncurkan alat pendukung: aftercare mobile app, situs pendidikan.

Kemudian pada tanggal 8 Agustus 2017 kita akan meluncurkan versi testnet dari Review Platform. Setelah itu, pada tanggal 1 Oktober, Tokensale pertama akan menjadi fakta dimana 3% dari jumlah DCN keseluruhan akan didistribusikan.

Ketika semua data yang dibutuhkan dari tahap uji coba jaringan Review dikumpulkan dan dianalisis Trusted Review Platform (mainnet) diperkirakan akan diluncurkan di tahun 2017. Setelah itu, App Review, memberikan kemudahan dan akses mobile ke platform yang diharapkan. Yang akan dirilis pada awal 2018. 2018 juga merupakan tahun dimana Riset Pemasaran Survey Integration akan berlangsung, bersamaan dengan token kedua dan Peluncuran Uji Coba Dentacoin Insurance.

Selama 2019 mengharapkan Integrasi Database Kesehatan.

Melalui perusahaan yang diakuisisi ini, dampak yang kuat pada industri gigi lainnya akan tercipta.

Dentacoin Foundation adalah yang pertama mengembangkan solusi industri di blockchain untuk industri gigi dan akan menjadi pemimpin pasar industri ini.

Kekuatan Dentacoin

Yayasan Dentacoin menyadari bahwa nilai semua kontribusi pengguna (ulasan, rekomendasi, penghargaan, pembayaran, umpan balik terpercaya, dll.) Lebih besar daripada jumlah bagiannya. Sebuah ulasan tunggal bernilai tidak ada artinya, namun jutaan ulasan yang dipercaya dan tidak memihak bernilai jutaan (atau bahkan miliaran) euro.

Tidak ada pengguna individual yang mau membayar apapun, namun harus dibayar untuk semua hal yang mereka lakukan yang memberi nilai tidak hanya pada Dentacoin, tetapi juga pada industri gigi.

Mengurai Masalah di Dunia Kripto

Belajar tentang kripto dan terlibat saat ini tidak bebas dari stres. Seseorang yang menemukan Eter dan ingin mencobanya dengan cepat mengetahui bahwa mereka perlu mendaftar dengan pertukaran dan mendanai akun mereka dengan kartu kredit atau

transfer SEPA. Apakah platform seperti Facebook begitu banyak digunakan jika Anda harus membayar lebih banyak uang dan dua formulir ID?

Dentacoin memecahkan masalah ini dengan memberi setiap orang cara untuk mendapatkan bayaran karena melakukan tugas sederhana namun berharga. Ini akan membantu mendistribusikan token DCN secara luas karena kripto yang memiliki efek jaringan - tidak tumbuh nilainya jika didistribusikan hanya di tangan satu orang.

Pembagian Keuntungan Tidak Langsung

Untuk menciptakan prasyarat demi meningkatkan nilai dalam jangka panjang, Dentacoin akan menerapkan pendekatan unik bagi pembagian keuntungan tidak langsung untuk semua pemegang Dentacoin. Sekali setahun, yayasan Dentacoin akan membeli DCN 50% dari seluruh keuntungan yang diperoleh sepanjang tahun terakhir. Ini termasuk kepentingan dari aset, keuntungan klinik yang dibeli oleh yayasan dan pengembalian investasi lainnya. Dengan demikian, pasokan DCN global menurun dan kembali, permintaan dan harga pasar meningkat.

Pembuatan Token

Ada 8.000.000.000.000 (delapan triliun) koin (tingkat awal token supply adalah jumlah token yang dikeluarkan selama crowdsale dan tidak secara khusus "8 triliun"). Perubahan ukuran ini tidak berpengaruh pada prinsipal yang ada. Kami menyarankan agar satu koin disebut sebagai "DCN" dan karena itu adalah token ERC20 dikonfigurasi untuk digunakan secara global oleh semua individu dan nilainya berasal melalui pertukaran dengan Eter. Kami juga menyarankan menggunakan simbol 8 untuk mewakili DCN.

Penjualan Token

Untuk saat ini (26/05/2017), langkah-langkah penjualan berikut direncanakan:

✓ 2017, July 1 - Presale secara Umum

Volume Presale:

80 000 000 000 DCN (1% dari total koin)

Harga:

0.003521 USD sen/DCN atau 284 DCN/USD sen

Alokasi Dana:

- 1) Membuat tim pengembang depan dan belakang untuk Peluncuran Platform Percobaan Terpercaya.
- 2) Memprogram dan meluncurkan Platform Ulasan Terpercaya(testnet).
- 3) Memprogram dan meluncurkan alat pendukung: pasca perhatian aplikasi mobile , situs pendidikan.

✓ 2017, October 1 - Penjualan Token Pertama Kali

Penutupan rapat volume ICO:

240 000 000 000 DCN (3% dari total koin)

Harga:

0,011723 USD sen/DCN atau 85,3 DCN/USD sen

Alokasi Dana:

- 1) Membuat tim spesialis asuransi, dokter gigi, pemrogram untuk mengembangkan Model Asuransi Gigi.
- 2) Peluncuran Platform Terpercaya.
- 3) Kampanye Komunikasi Global Awal untuk mendapatkan mitra dan pengganda.

✓ 2018, October 1 - Penjualan Token Kedua

Alokasi Dana:

- 1) Mengkodekan dan mengkonfigurasi database Blockchain asuransi dan kesehatan.
- 2) Mengembangkan Platform Riset Pasar.
- 3) Kampanye Komunikasi Global Kedua untuk mengakuisisi mitra dan pengguna.

Penanganan Pembayaran

Kedokteran gigi saat ini adalah industri bertenaga, berteknologi tinggi yang berorientasi pada 500 miliar USD. Dentacoin adalah koin kripto pertama dan satu-satunya yang diciptakan sebagai metode pembayaran dalam kedokteran gigi di seluruh dunia.

Yayasan Dentacoin akan menerapkan metode pembayaran saluran negara. Artinya, cara kerjanya sama dengan bagaimana pemeriksaan pembayaran ditangani. Dalam bentuknya yang paling sederhana, seseorang (benefiter) bisa menerima cek dari pemegang rekening bank sebagai alat pembayaran.

Agar penerima pembayaran menerima jumlah uang yang dijanjikan di cek, nama penerbit harus ditulis, nama penerima harus disebutkan, jumlah dan mata uang yang ditentukan dan harus ditandatangani (diotorisasi) oleh pemegang rekening bank. Jika semua syarat terpenuhi, perintah cek ini dapat ditukarkan di bank dengan jumlah uang yang dituliskan. Pertukaran, bagaimanapun, mungkin tidak dapat diselesaikan karena dana tidak mencukupi dalam rekening emiten dan karenanya ditolak.

Bagaimana pengguna menyimpan dan mentransfer nilai (DCN) di / dari akun blockchain Dentacoin Ethereum mereka? Atas keinginan satu pengguna (X) untuk mendapatkan layanan atau barang yang dikirimkan oleh pengguna lain (B), pertukaran tersebut terjadi dengan janji X untuk menyediakan DCN tersimpan ke B sebagai alat pembayaran untuk barang atau jasa. Kemudian melalui permintaan B, transfer nilai transfer Dentacoin smart dari akun X. Riwayat semua transfer akan disimpan di buku besar kedua belah pihak dan saldo untuk setiap akun akan hadir dalam keadaan kontrak. Pengguna dapat meminta untuk memberikan nilai dari akun mereka ke akun Ethereum yang mereka pilih dengan kontrak cerdas.

Kontrak Cerdas

Ethereum memungkinkan untuk menjalankan kode desentralisasi dengan kontrak cerdas, memungkinkan layanan handal dan penanganan pembayaran. 'Smart Contracts adalah komponen utama dari platform blockchain generasi mendatang'⁵ Dengan kontrak eksekusi sendiri, manipulasi partai tunggal dihindari karena kontrol atas eksekusi kontrak cerdas tidak mungkin lagi karena eksekusi tidak lagi dilakukan. Tangan dari satu partai Makanya, bisa dikatakan bahwa kontrak pintar memberi kita otonomi, kepercayaan, kecepatan dan keamanan.

Kontrak cerdas dentacoin adalah protokol komputer di blokir ethereum yang memfasilitasi, memverifikasi, menegosiasikan dan menutup kontrak antara individu dan rekan kerja mereka - dokter gigi, sebagian mengeksekusi sendiri dan menegakkan diri. Kita harus menjelaskan bagian mana dan bagaimana caranya!

Anda dapat berpartisipasi atau mengaudit semua kontrak cerdas kami di Github.

Kontrak pintar ini memiliki nilai, setiap kontrak memiliki nilai.

Semua kontrak pintar hidup dengan "ibu" mereka yang berarti bahwa semua kontrak pintar ini digabungkan menjadi satu "kontrak super pintar" namun tanpa kehilangan hak individual mereka. Jika kontrak yang cerdas tidak bisa memenuhi kontraknya karena tidak ada kesuksesan hukum f.e. Dalam kasus kematian, maka SSC menyelamatkan pasien dengan benar!

Berkat sifat aman dari kontrak pintar, banyak masalah industri saat ini hilang, karena istilah dapat dibuat sebelumnya dan tidak ada bagian yang bisa mengelabui mereka sesudahnya.

Standar Token Kontrak Cerdas Dentacoin ERC20

Kontrak inti adalah versi diperpanjang dari kontrak token Standard Ethereum (ERC20). Anda dapat menjelajahi dan membuktikannya di <https://etherscan.io>.

⁵ Blockchain Technologies,'Smart Contracts Explained' (Blockchain Technologies)
<<http://www.blockchaintechnologies.com/blockchain-smart-contracts> >

Ekstensi Kontrak Token

✓ Penanganan biaya transaksi otomatis

Pemilik dentacoin tidak perlu peduli dengan biaya transaksi (gas) di eter. Bahkan Anda bahkan tidak perlu memegang eter apapun untuk mengirim dan menerima DCN. Itu karena semua biaya otomatis dibayarkan di DCN oleh penerima transaksi.

Kami mungkin memperbarui fungsi transfer ini dengan garpu garpu Metropolis Ethaineum yang akan datang, yang akan menangani biaya token secara internal.

```
function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool success) {
    if (_value < DCNForGas) throw;
    if (msg.sender != owner && _to == DentacoinAddress && directTradeAllowed) {
        sellDentacoinsAgainstEther(_value);
        return true;
    }

    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value > balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = safeSub(balances[msg.sender], _value);

        if (msg.sender.balance >= minBalanceForAccounts && _to.balance >=
minBalanceForAccounts) {
            balances[_to] = safeAdd(balances[_to], _value);
            Transfer(msg.sender, _to, _value);
            return true;
        } else {
            balances[this] = safeAdd(balances[this], DCNForGas);
            balances[_to] = safeAdd(balances[_to], safeSub(_value, DCNForGas));
            Transfer(msg.sender, _to, safeSub(_value, DCNForGas));

            if(msg.sender.balance < minBalanceForAccounts) {
                if(!msg.sender.send(gasForDCN)) throw;
            }
            if(_to.balance < minBalanceForAccounts) {
                if(!_to.send(gasForDCN)) throw;
            }
        }
    } else { throw; }
}
```

✓ Fungsi Beli-dan-Jual untuk Presale, ICO dan Dana Investasi Masa Depan

Kami menerapkan dua fungsi tambahan yang memungkinkan untuk mengirim DCN atau ETH ke alamat token atau dentacoin.eth agar dapat dengan mudah menjual dan membeli Dentacoins ke / dari Foundation.

Alokasi dan Persediaan

Ada dua cara orang bisa terlibat dengan mata uang kripto: di satu sisi, mereka dapat membeli dan sebaliknya, mereka dapat memperoleh / bekerja. Dalam kedua kasus, pengguna meningkatkan nilai mata uang; Namun, sebagian besar orang memiliki lebih banyak waktu luang daripada mereka melakukan uang tunai.

Jika orang bisa mendapatkan uang dengan bekerja sama satu sama lain maka mereka akan meningkatkan nilainya melalui pertukaran timbal balik yang difasilitasi oleh sistem mata uang yang adil - persis seperti model tempat operasi Dentacoin.

Sebagai token dan solusi khusus, yang dirancang khusus untuk Industri Dental global, Dentacoin sangat menjanjikan masa depan.

Sesuai laporan dari klinik mitra kami, yang telah menerapkan penggunaan Dentacoin sebagai alat pembayaran, dapat kami lihat bahwa model bisnis ini akan mudah diadopsi oleh sebagian besar industri gigi.

Mari kita bicara dalam angka dan menganalisa pasar gigi global untuk layanan gigi dan tempat potensial Dentacoin di dalamnya.

Seperti dilaporkan pada 2016, ada lebih dari 1.8 juta dokter gigi di seluruh dunia, menawarkan layanan kesehatan gigi (perawatan medis dan kosmetik). Ini setara dengan rata-rata 3.500 pasien per dokter gigi (atau 29 dokter gigi per 100.000 penduduk).

Perputaran yang terdaftar, menurut taksiran pajak resmi, untuk periode waktu yang sama adalah USD 600 miliar, yang menurut kami setara dengan ukuran pasar untuk tahun yang sama.

Selama tahap pertama konsep kami, kami merencanakan perluasan jangkauan Dentacoin dalam 1% dari total pangsa pasar, yaitu sekitar 600 juta pasien yang dapat

dijangkau melalui dokter gigi mereka. Artinya, melalui penetrasi pasar 20%, 120 juta pasien akan memiliki Dentacoin Wallet. Semua perhitungan lebih lanjut didasarkan pada asumsi ini.

120 juta Dentacoin dompet akan menempatkan Dentacoin di tempat 18 mata uang dunia pada akhir 2028. Inilah bagaimana pengaruh industri kripto-kurrency bisa terjadi dengan semua peluang yang dimilikinya.

Penyaluran dana berikut berkaitan dengan jumlah yang mengikuti presale dan ICO dan merupakan pendahuluan dan dapat menjadi subjek perubahan. Model distribusi ini sesuai dengan rencana operasional sebelumnya untuk kecepatan dan volume "pembangkitan dan penjualan nilai", yang berarti bahwa jumlah koin yang tersisa setelah penutupan ICO dari 1.10.2017 dengan% di atas akan dialokasikan. Penyaluran dana berikut ini bersifat pendahuluan dan bisa jadi subjeknya berubah.

Distribusi kira-kira 70% koin antara tahun 2018 dan 2042:

- 2018 - 2%
- 2019 - 3%
- 2020 - 4%
- 2021 - 5%
- 2022 - 6%
- 2023 - 8%
- 2024 - 10%
- 2025 - 9%
- 2026 - 8%
- 2027 - 8%
- 2028 - 6%
- 2029 - 5%
- 2030 - 2%
- 2031 - 2%
- 2032 - 2%
- 2033 - 2%
- 2034 - 2%
- 2035 - 2%

- 2036 - 2%
- 2037 - 2%
- 2038 - 2%
- 2039 - 2%
- 2040 - 2%
- 2041 - 2%
- 2042 - 2%

Langkah Pengembangan Pasar

Pertama 3 kampanye global untuk menghasilkan 1% sasaran pangsa pasar , dengan potensi 1,2 juta dompet. Periode: 2018-2020.

Mencapai 5% dari target pasar oleh Database Kesehatan yang dikembangkan, Asuransi Dentacoin and Platform Trading. Ini sama dengan 6 juta dompet Dentacoin. Periode: 2020-2022.

Peluncuran yang direncanakan untuk periode 2022 - 2028 akan menyediakan total 120 juta dentacoin di dompet dan penjualan tahunan sebesar USD 120 miliar di Dentacoin.

Perhitungan nilai masa depan berdasarkan pada jumlah dompet Dentacoin yang dibuat. Dalam 3 tahap pertama pengembangannya, Dentacoin Foundation bertujuan untuk mencapai pangsa pasar 1%. Di industri gigi global, pangsa pasar 1% ini berarti 600 juta pasien dan 200.000 dokter gigi, menggunakan alat menciptakan nilai Dentacoin. Dalam pangsa pasar 1% dan dengan tingkat konservatif sebesar USD 60 per pasien dan USD 600 per dokter gigi, nilai perusahaan sekitar USD 4 miliar dihasilkan. USD 4 miliar per 1% pangsa pasar.

Dengan pangsa pasar 20%, dapat dicapai dalam jangka panjang, nilai pasar sebesar USD 80 miliar akan dihasilkan.

Setelah menerapkan metode Discounted Cash Flow (DCF), nilai DCN saat ini dihitung menjadi USD 0,07, atau 7 sen dolar. Pada harga pasar saat ini Ether (1 ETH = 200 USD, per 31.05.2017), itu berarti nilai tukar terhadap Eter sekitar 2000 DCN / ETH.

Namun, Dentacoin Foundation pada awalnya telah menetapkan valuasi yang jauh lebih rendah, karena nilai Ether Eran saat ini dianggap terlalu dibesar-besarkan dan karenanya tidak cukup andal. Selama ICO Dentacoin pertama pada tanggal 1 Oktober 2017, nilai DCN pada awalnya ditetapkan menjadi 8000 DCN / ETH.

Pengembangan nilai lebih lanjut dari DCN akan dipisahkan dari ET. Kami sangat percaya bahwa setelah ICO, Dentacoin memiliki peluang objektif untuk meningkatkan nilai bahkan lebih kuat dari Eter (analisis lebih lanjut mengenai topik ini akan segera hadir).

Pendanaan

Dana yang diajukan selama ICO hanya akan digunakan untuk pengembangan jaringan Dentacoin. Penyaluran dana berikut ini bersifat pendahuluan dan bisa jadi subjeknya berubah.

✓ Pengembangan Inti - 40%

Pengembangan inti akan melibatkan pengembangan teknologi seperti yang dijelaskan dalam dokumen ini. Ini termasuk: integrasi protokol VPN, sistem kontrak cerdas, protokol dan layanan pendukung dan keamanan, aplikasi pengguna akhir, dll.

✓ Operational – 25%

Ini mencakup biaya yang diperlukan untuk sistem fungsional. Ini termasuk: biaya hosting dan infrastruktur, kepegawaian, outsourcing, manajemen dan biaya terkait lainnya.

✓ Pemasaran dan Penjualan - 25%

Biaya pemasaran akan digunakan untuk pengembangan kemitraan dan pemasaran konsumen langsung. Biaya penjualan sebagian besar akan dikeluarkan oleh penjualan B2B langsung ke bisnis.

✓ Legal and Compliance - 10%

Ada biaya legal yang terkait dengan perlindungan privasi dan registrasi dengan regulator. Biaya hukum mungkin berbeda dari satu wilayah ke daerah lainnya.

Pendanaan Masa Depan

Bagian dari pasokan DCN akan disediakan untuk masa depan sebagai mekanisme penggalangan dana tambahan untuk proyek Dentacoin untuk melanjutkan pengembangan Tahap II, namun mungkin tidak akan pernah dikeluarkan, tergantung pada keadaan di masa depan.

Jumlah yang dicadangkan untuk pendanaan di masa mendatang adalah sebagai berikut:

- Jika EUR 2.5mm terkumpul, 50% dari semua token akan dipesan untuk pendanaan di masa mendatang.
- Persentase akan menurun secara bertahap menjadi 15% dengan dana lebih lanjut sampai EUR 6mm tercapai.
- Setelah 6mm EUR, token yang disediakan untuk pendanaan di masa depan akan ditetapkan pada tanggal 15
- Token yang dipesan untuk pendanaan masa depan akan dikunci selama 12 bulan, setelah itu akan dikirim ke dompet eter
- Yayasan, program Bounty dan Advisor akan menerima 9% dari seluruh token. Token akan diterima oleh ether dompet, dan akan digunakan untuk memberi imbalan kontribusi dalam bentuk bantuan: memberi penghargaan kepada peserta program awal, penasihat, karyawan baru, dll.
- Pendiri akan menerima 10% dari seluruh token. Token pendiri akan dikunci selama 24 bulan.

Model Penghargaan

"Ke depan, semakin banyak hal yang kita lakukan (pasif atau aktif) akan mendapat kompensasi dari beberapa macam. Dengan cara yang sama, pemerintah sekarang mengeluarkan uang, di masa depan perusahaan akan menerbitkan token untuk menikahi nilai tersebut pada fungsi yang mereka miliki, atau produk dari penawaran khusus mereka. ", William Mougayar pada Ethereum Summit 2017.

Seperti William Mougayar (@wmougayar), penulis The Business Blockchain mengatakan selama KTT Ethereum 2017, "*Kita semua memiliki 3 pekerjaan hari ini: pekerjaan yang harus dibayar di kantor; Pekerjaan kedua adalah merawat diri kita sendiri dan keluarga dan rumah tangga kita; Dan pekerjaan ke-3 diberikan kepada kami oleh perusahaan lain karena menggunakan jasa mereka - menyewa mobil misalnya. Semua jenis pekerjaan telah diberikan kepada kita, tanpa kita mendapat kompensasi (dibayar) untuk mereka.*"

Apakah itu terdengar adil? Bukan untuk ku. Sudah saatnya kita semua menerima nilai setara kontribusi kita terhadap perusahaan. Setiap bisnis bisa mendapatkan keuntungan dari kerumunan orang, dan perusahaan cerdas menggunakan kecerdasan kolektif ini untuk meningkatkan layanan mereka. Perusahaan yang lebih pintar lagi memberi penghargaan atas sumber informasi berharga ini - klien mereka. Dan inilah saatnya bagi kita semua untuk belajar, bahwa sangat baik bila kita diberi kompensasi atas usaha kita.

Ini bukan konsep baru. Ekonomi token adalah sistem penghargaan yang digunakan untuk memberi penghargaan pada perilaku target. Banyak sekolah dan taman kanak-kanak bekerja dengan semacam penghargaan (token, stiker atau bentuk lain dari poin) untuk mendorong perilaku positif pada anak-anak. Token juga diterapkan dalam segala jenis permainan, di mana pemain menerima hadiah setelah mencapai tahap tertentu, ditandai sebagai target oleh pencipta game. Token ekonomi juga setiap tempat kerja; Setiap orang yang bekerja mendapat imbalan saat mencapai tujuan, ditetapkan oleh bisnis, dan sebagai imbalannya dibayar. Lebih sering pembayarannya berupa mata uang fiat, seperti euro, dollar, dll. Sangat sering ada nilai tambah, dalam bentuk tunjangan makan siang, keanggotaan gym, biaya perjalanan dan cuti tahunan.

Ini juga menambah remunerasi yang kita semua terima dengan pergi ke "kerja". Jadi kita semua sangat sadar akan ekonomi token dan merupakan bagian aktifnya.

Kemudian saya kira kita semua akan dibayar dalam berbagai mata uang (token) tergantung pada berapa banyak nilai yang telah kita tambahkan ke masing-masing perusahaan. Yang membuat kita semua kolaborator perusahaan, tanpa kontrak sipil. Kita dapat memiliki 10 pekerjaan yang berbeda, di mana kita mendedikasikan jumlah waktu kita yang berbeda, jadi cukup adil untuk mendapatkan bayaran setiap jam pada waktu kita, yang kita berikan pada bisnis. Dengan demikian, tidak satupun dari kita bergantung

pada satu majikan saja, namun pada banyak majikan yang berbeda, yang juga hanya mendapat keuntungan dari bagian kita yang melayani bisnis mereka.

Dentacoin Token diciptakan untuk membantu Yayasan Dentacoin dalam misi memperbaiki Industri Gigi secara global, dengan memberi kekuatan kepada masyarakat (dalam hal ini - pasien).

Tinjau masukan dari anggota masyarakat sangat penting bagi Dentacoin untuk secara akurat mengalokasikan pembayaran kepada kontributor. Ulasan dan pendaftaran praktik kedokteran gigi dapat dipandang sebagai kontribusi penting dan layak mendapat penghargaan tersendiri. Beberapa platform, seperti Slashdot, menggunakan meta-moderasi sebagai cara untuk memberi peringkat dan memberi penghargaan pada moderator jujur. Dentacoin memilih untuk memberi penghargaan kepada orang-orang yang berkontribusi dengan ulasan terpercaya atau registrasi praktikum gigi dan dengan konten umpan balik yang berharga untuk industri dan memberi penghargaan kepada para peserta sebanding dengan tingkat partisipasi.

Penjelasan rinci tentang bagaimana sistem bermanfaat akan bekerja - berapa banyak DCN akan didistribusikan untuk setiap tindakan demi keuntungan masyarakat akan ditambahkan melalui tabel atau tabel.

Tim

Prof. Dr. Dimitar Dimitrakiev

Pendiri Yayasan Dentacoin

Sang pendiri. Dosen Universitas yang sangat dihormati. Lebih dari 27 tahun pengalaman di pasar keuangan. Dikhususkan untuk ilmu pengetahuan dan teknik. Anggota IEEE Computational Intelligence society, EADM dan Union of Automation and Informatics.

Philipp Grenzebach

Co-founder / Pengembang Bisnis / M & A

Otak Ekonomi di balik Dentacoin. Studi di bidang Hukum, Ekonomi dan Manajemen Bisnis. Mengadopsi garis bawah tiga sampai Dentacoin sambil mengintegrasikan kesinambungan teknis. Fighter untuk pasar bebas dan terdesentralisasi.

Jeremias Grenzebach

Co-Founder / Pengembang Core

Wizard Kode kami Peserta awal memasuki adegan Blockchain. Direndam dalam teknologi peer-to-peer selama 8 tahun. Kontributor ke Ethereum, Gelombang, ZCash, uPort, Status, imToken, Byteball. Sangat percaya pada desentralisasi dan transparansi.

Sergey Ushakov

Pengembang depan belakang / Spesialis Transformasi Digital

Accelerator Transformasi kami. Penggemar Blockchain Sejati. Gelar dalam Robotika & Teknik Mekatronika; Saat ini mengkhususkan diri dalam Rekayasa Perangkat Lunak. Berpengalaman di Front-end, Solidity Programming, Digital Transformations dan Business Process Automation.

Boris Nekezov

Pengembang Depan Belakang

HTML Ninja Menggabungkan seni disain dengan seni pemrograman, sehingga memastikan kelayakan teknis desain UI / UX. Bersertifikat dan sangat berpengalaman dalam Javascript, JQuery, CSS, HTML, dan juga dalam Quality Assurance Testing. Terlibat dalam pengembangan front-end untuk start-up Blockchain.

Ayredin Stoyanov

Desainer grafis

Kekuatan Visual kami. Pendidikan dalam Desain Multimedia dan Sistem dan Teknologi Perangkat Lunak. Berpengalaman dalam menggunakan visual untuk mengkomunikasikan ide yang menginspirasi, menginformasikan dan memikat hati. Passionate tentang pembuatan video dan fotografi.

Dr. Elena Tuma

Project Manager: Trusted Review Platform

Suara Pasien Disertifikasi oleh Pusat Pelatihan Implantologi Gigi Internasional (IFZI). Sangat percaya akan kekuatan umpan balik pasien untuk mengubah industri menjadi lebih baik. Saat ini mengembangkan infrastruktur Blockchain untuk mengumpulkan dan menyimpan umpan balik yang dapat dipercaya sebagai dasar untuk menerapkan strategi berbasis pasien. Mengelola risiko, anggaran, sumber daya, komunikasi pihak ketiga dalam hal Proyek Trusted Review Platform.

Dr. Desislava Gercheva*Manajer Proyek: Asuransi Gigi*

Kompas Adil kami. Berpengalaman sebagai dokter gigi dan sebagai pendidik gigi. Misi profesional: membuat kedokteran gigi kelas satu terjangkau bagi kerumunan.

Perkelahian melawan akses yang tidak setara terhadap perawatan gigi dengan terus mencari teknologi baru, Metode pengobatan yang inovatif dan pilihan pembayaran yang adil. Sangat tertarik dengan model Asuransi peer-2-peer. Mengelola risiko, anggaran, tenggat waktu, sumber daya, komunikasi pihak ketiga dalam hal proyek Asuransi Gigi.

Dr. Violina Filipova*Manajer Proyek: Platform Riset Pasar*

Pikiran Ilmu Kesehatan. Peneliti aktif dan dosen pada topik: Masalah Gigi dan Dampaknya terhadap Kesehatan Secara Keseluruhan. Sadarilah pentingnya data riset pasar yang mutakhir. Bekerja untuk menciptakan metode berbasis Blockchain untuk mengumpulkannya, menganalisisnya, membuatnya dapat diakses dan dapat digunakan sebagai alat untuk meningkatkan keseluruhan kualitas perawatan, komunikasi dan alur kerja di industri ini. Mengelola risiko, anggaran, tenggat waktu, sumber daya, komunikasi pihak ketiga dalam hal Proyek Riset Pasar Platform.

Dr. Deyan Novakovski*Manajer Proyek: Database Kesehatan*

Data Pasien kami. Dokter gigi berpengalaman, bersemangat dengan implantologi. Melihat kemampuan diagnostik yang luar biasa sebagai prasyarat wajib untuk perawatan yang tepat dan bebas risiko. Saat ini sedang meneliti bagaimana memanfaatkan keuntungan Blockchain dalam mengembangkan penyimpanan untuk mendapatkan informasi pasien yang akurat, up-to-date dan menyeluruh. Mengelola risiko, anggaran, tenggat waktu, sumber daya, komunikasi pihak ketiga berkaitan dengan proyek Database Kesehatan.

Dr. Dimo Daskalov*Katalis Pengembangan Industri Gigi*

Link terkuat antara DCN dan the Dental Industry. Dokter gigi terkemuka, saat ini mengelola sebuah tim yang terdiri dari 19 dokter gigi. Pendidik dalam Kedokteran Gigi Prostetik. Terus meningkatkan layanan gigi dengan menerapkan teknologi masa depan,

memberikan pengalaman pasien "WOW" dan sekaligus mengurangi biaya. Ingin menjadi bagian dari pergeseran paradigma.

Dr. Ivan Peev

Spesialis Kedokteran Gigi 4.0

Panduan kami ke dunia Digital Implantology. Spesialis Implan Gigi dengan pengalaman signifikan dalam memberikan perawatan gigi berteknologi tinggi dengan panduan bedah dan sistem implantasi yang dinavigasi di komputer. Instruktur Phantom, disertifikasi oleh Pusat Pelatihan Implantologi Gigi Internasional (IFZI). Dengan pengertian keenam untuk solusi teknis mutakhir.

Tsvetomir Ivanov

Industri 4.0 Insinyur

Pemikir Masa Depan. Digital Dentistry, CAD / CAM dan ahli 3D-printing. Sangat fokus untuk menemukan cara untuk mencapai efisiensi, otomasi. Kualitas tinggi, tinggi dan tinggi

Donika Kraeva

Manajer Komunikasi Strategis

Duta Komunikasi. Menerjemahkan gagasan besar dan kompleks ke bahasa kelompok sasaran. Berpengalaman dalam Pemasaran Medis Online. Sistem Umpan Balik dan Program Loyalitas Pasien yang Teruji untuk klinik gigi internasional. Mencari cara untuk memanfaatkan keuntungan Blockchain dalam membangun Industri Gigi yang didorong oleh pasien.

Mariam Nishanian

Komunitas & Humas

Suara Publik kami berlatar belakang internasional dalam PR, manajemen media sosial, konsultasi komunikasi dan desain UX. Tertarik dengan Cryptocurrency Investing. Pengusaha terampil dengan pengalaman dalam pengembangan awal. Terus mengejar tantangan baru.

Betina Bogdanova

Penasihat Hukum SeniorSenior

Suara hukum. Dentacoin. Berpengalaman dalam menasihati fintech dan perusahaan gigi. Latar belakang hukum yang solid termasuk Australian National University, Rijks Univesitet dan Harvard Law. Kolaborasi sebelumnya dengan WHO dan Harvard School of Public Health.

Veselin Matov

CRM & Supply Chain Manager

CRM Pro kami. Berfokus pada identifikasi tren teknologi dan menerapkannya sebagai keunggulan kompetitif. Berpengalaman dalam CRM, Implementasi Perangkat Lunak Dental, Manajemen Pembelian. Latar belakang pendidikan di Sistem Komputer dan Teknologi. Terus mengeksplorasi inovasi mutakhir untuk keuntungan pasien.

Hristo Gradechliev

CFO

Master Keuangan. Bertanggung jawab untuk mengelola divisi keuangan dan akuntansi. MBA di bidang Hukum. Berpengalaman dalam ekosistem pembayaran, membangun alat analisis, proses dan tim untuk mengelola pendapatan, biaya dan risiko yang melekat di ruang pembayaran. Dengan bakat yang kuat untuk investasi yang sukses.

Julia Radeva

Manajer Pengembangan Bisnis

Perintis Bisnis kami. Pengalaman 11 tahun di bidang Manajemen Pengembangan Bisnis. Kekuatan pendorong di balik beberapa konsep klinik gigi yang sukses. Mengawasi aplikasi inovasi gigi dan terus mengeksplorasi peluang pertumbuhan di Industri Gigi.

Kesimpulan

Sebagai kesimpulan, sebuah kriptourik industri tertentu (seperti Dentacoin) dapat secara signifikan mengurangi biaya industri, menyebabkan skala ekonomi dan memberikan layanan berkualitas kepada orang-orang dari kelompok berpenghasilan rendah. Semakin banyak orang mendapatkan Dentacoins dan menggunakannya dengan berbagai cara, nilai kripto yang akan naik akan semakin memberi kebebasan dan kebebasan di tangan masyarakat.

Memang, ide di balik Dentacoin bersifat revolusioner. Tapi itu juga tak terelakkan. Ada solusi yang jelas untuk masalah berbagai industri dan hanya masalah waktu sampai masyarakat menerapkannya dan menuai hasilnya. Dentacoin hanya akan menjadi model terdepan pertama.

Kontak

Untuk menghubungi kami kunjungi website kami di: dentacoin.com

Ikuti kami di Twitter: [@dentacoin](https://twitter.com/dentacoin)

Di Facebook: <https://www.facebook.com/dentacoin/>

Gabung di Slack: dentacoin.slack.com

Atau kontak kami lewat email: admin@dentacoin.com

Harap dicatat bahwa dokumen ini bukan merupakan prospektus dalam bentuk apapun, bukan merupakan ajakan untuk investasi atau penawaran umum perdana atau penawaran saham / saham dan tidak berkaitan dengan penawaran sekuritas di wilayah hukum manapun. Tawaran atau ajakan semacam itu hanya akan dilakukan dengan cara membeli sebuah memorandum penawaran rahasia dan sesuai dengan persyaratan semua sekuritas dan undang-undang lainnya yang berlaku.

Referensi

Tim Wu, The Master Switch: The Rise and Fall of Information Empires (2010, Atlantic Books) Chapter One

Patrich Murck, 'Who Controls the Blockchain?' (Harvard Business Review, 19 April 2017)
<<https://hbr.org/2017/04/who-controls-the-blockchain>>

John D. Halamka, MD, Andrew Lippman and Ariel Ekblaw, 'The Potential for Blockchain to Transform Electronic Health Records' (Harvard Business Review, 3 March 2017)
<<https://hbr.org/2017/03/the-potential-for-blockchain-to-transform-electronic-health-records>>

Dugan Maddux, MD, FACP, Vice President, Kidney Disease Initiatives, 'Cybersecurity and Blockchain in Health Care' (Acumen Physical Solutions, 24 April 2017)
<https://acumenmd.com/blog/cybersecurity-and-blockchain-in-health-care/>

HibBucket, 'Artificial Intelligence Blockchain Research and Development' (HubBucket Healthcare Blockchain-HubBlockchain) <<http://hubblockchain.com/>>

Blockchain Technologies, 'Smart Contracts Explained' (Blockchain Technologies)
<<http://www.blockchaintechnologies.com/blockchain-smart-contracts> >