



Хохон Александр Сергеевич

Мужчина, 42 года, родился 9 ноября 1982

+7 (906) 4218820 — предпочитаемый способ связи • ниже раздел портфолио (находится в разработке)

4218820@gmail.com

Другой сайт: https://asxrnd.github.io/portfolio/

Проживает: Ростов-на-Дону

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по работе с маркетплейсами

Специализации:

- Аналитик
- Копирайтер, редактор, корректор
- Маркетолог-аналитик
- Менеджер по маркетингу, интернет-маркетолог
- Менеджер по работе с партнерами

Занятость: полная занятость, частичная занятость, проектная работа

График работы: полный день, сменный график, гибкий график, удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не более часа

Опыт работы — 18 лет

Сентябрь 2024 — Январь 2025 5 месяцев

Мир красок

Ростов-на-Дону

Менеджер маркетплейсов

Управление карточками товаров : В работе более 3000 карточек, ценообразование, контентное наполнение, СЕО.

Реклама и акции: Разработка и реализация рекламных кампаний, а также акционных предложений для повышения продаж.

Автоматизация процессов: Проектирование и внедрение автоматизированных решений на Python для оптимизации рабочих процессов. Создание парсеров и Telegram-ботов для корректировки информации о получении продаж, подсортировке и мониторинге цен, что значительно повышает эффективность обработки данных за счет сравнения с динамическими методами Excel.

Анализ и сортировка товаров: Проведение глубокого анализа товарного ассортимента с целью улучшения широты и доступности на маркетплейсах. Сортировка товаров по сезонности с соблюдением подсортировки, а также работа с неликвидными товарами для их вывода со складов до закрытия сезона.

Работа с 1С Предприятие : Опыт работы с версиями 10-11, включая управление складскими запасами и учет товарооборота.

Июнь 2023 — Сентябрь 2024 1 год 4 месяца

Краснополянская косметика

Розничная торговля

- Розничная сеть (парфюмерия, косметика)
- Интернет-магазин

Товары народного потребления (непищевые)

• Бытовая химия, парфюмерия, косметика (производство)

Менеджер маркетплейсов

Исследование трендов и потребностей целевой аудитории для корректировки стратегии продаж.

Конкурентный анализ для выявления возможностей на рынке.

Создание и оптимизация карточек товаров, включая названия, описания, изображения и характеристики для повышения их привлекательности.

Мониторинг и обновление информации о наличии товара и ценах.

Анализ и оптимизация показателей эффективности рекламных кампаний.

Мониторинг ключевых показателей (KPI), таких как объем продаж, прибыльность и уровень запасов.

Подготовка отчетов для руководства, выявление успешных стратегий и областей для улучшения.

Участие в процессе развития программы лояльности.

Январь 2023 — Май 2023 5 месяцев

EnvyElegance

Менеджер маркетплейсов

Ведение полного цикла карточки товара.

Разработка и реализация стратегий продаж на маркетплейсах.

Управление листингами товаров, включая создание описаний, фотографий, цен и других деталей.

Оптимизация листингов для повышения видимости и конверсии.

Мониторинг конкурентов и анализ рынка для выявления новых возможностей.

Управление отношениями с партнерами маркетплейсов и обеспечение соблюдения всех требований платформы.

Анализ данных и отчетность о продажах, прибыли и других показателях эффективности.

Продвижение с нуля в топ-10.

Увеличение объема продаж.

Улучшение рейтинга и репутации на платформах.

Оптимизация листингов и увеличение видимости.

Расширение ассортимента товаров

Июль 2022 — Январь 2023 7 месяцев

ООО Евро Медиа

Ростов-на-Дону, ideuromedia.ru/

Менеджер маркетплейсов

Развитие бренда компании на маркетплейсах, OZON, WB, Yandex.

Мониторинг рынка и анализ конкурентов.

Мониторинг категорий товаров в MPstats, выявление подходящих товаров, подбор, закупка, запуск и полное сопровождение.

Разработка ценовой стратегии, управление ассортиментом, SEO – оптимизация карточек товаров, поддержание рейтинга товаров.

Работа по FBS, FBO, упаковка товаров, маркировка, формирование отгрузки, подбор оптимальных складов для максимального охвата и быстрой доставки, Кроссдокинг, постановка задач по вывозу на место приема грузов, полное сопровождение, оборачиваемость, своевременный подвоз товаров.

Заведение карточек товара, инфографика, видео контент, рич контент.

Написание уникального описания для карточек товара с помощью нейро сетей с параллельным анализом конкурентов, верное заполнение характеристик с учетом СЕО образования.

Образование стратегии по продвижению, ценообразование, бюджетирование. Продвижение товаров в категории и в поисковой выдаче, работа с инструментами продвижения.

Отслеживание рекламных акций, создание рекламных акций, отслеживание СТR (%), СРС (₽), Клики, Показы, Затраты (₽).

Работа с внешним трафиком Яндекс директ, Анабар, Блогеры, Паблики, Сообщества, Самовыкупы, Онлайн сервисы.

Сбор отчетности приведение читаемый вид, ведение отчетности, планирование.

Работа с отзывами и вопросами пользователей, решение вопросов через Тех поддержку МП.

Очистка магазинов компании от неликвидного товара, возвраты, акции для выкупа по промокоду, оптимизация платного хранения.

Участие в создании продукта, подбор исполнителя, сопровождение до двери.

Апрель 2021 — Июнь 2022 1 год 3 месяца

Самозанятый

Ростов-на-Дону

Менеджер маркетплейсов

Оформление магазина компании на Wildberries Ozon.

Создание карточек товара.

Анализ ассортимента, цен и акций конкурентов.

Аналитика продаж и отслеживание оборотов.

Управление поставками.

Создание витрин на маркетплейсах.

Отработка вопросов и отзывов покупателей.

Создание продающих фото для карточек товара WB,Ozon.

Создание презентабельных видео WB, Ozon.

Создание с нуля трех интернет магазинов.

Выполнение ретуши портретной фотографии.

Бьюти фото, портфолио визажистов. Свадебные фото.

Семейные фото.(удаление грязи, шума, чистка фона, цветокоррекция).

Создание, дизайн, видео монтаж, наполнение, YouTube каналов.

Дизайн превью для ваших видео на YouTube.

Монтаж видео YouTube, Instagram, Vk, и многих других проектов.

Создания резюме на Git по Тех Заданиям.

Январь 2019 — Апрель 2021 2 года 4 месяца

ООО Петрошина

Ростов-на-Дону

Начальник склада

- Учет складских операций в 1С;
- организация оперативной работы склада;
- организация бесперебойной доставки товаров на ТСЦ, клиентам и ТК;
- составление ежемесячного бюджета расходов на содержание, обслуживание и развитие склада;
- организация и контроль приемки товара на склад;
- организация и обеспечение оперативного и качественного отпуска товара;
- организация и обеспечение качественного хранения товара;
- оптимизация складских операций;
- внедрение адресного хранения;
- обеспечение сохранности товарно-материальных ценностей на складе;
- обеспечение требуемого документооборота;
- оперативный контроль за работой кладовщиков, грузчиков, водителей;
- участие в инвентаризации товарно-материальных ценностей;
- предоставление отчетов согласно занимаемой должности;
- взаимодействие со смежными подразделениями (закупки, продажи);
- контроль за наличием и исправностью противопожарных средств, состоянием помещений, оборудования и инвентаря;

Сентябрь 2015 — Май 2019 3 года 9 месяцев

Ломбард Благо кредит, ООО

Ростовская область, www.lombardblago.ru/

Финансовый сектор

• Финансово-кредитное посредничество (биржа, брокерская деятельность, выпуск и обслуживание карт, оценка рисков, обменные пункты, агентства по кредитованию, инкассация, ломбард, платежные системы)

Специалист АХО/складское хозяйство/техника/логистика

- Управление складом.
- Прием размещение, размещение, выдача, перемещения ТМЦ.
- Составление графика работы отдела.
- Планирование и организация производственного процесса на участке в соответствии со стандартами качества, утверждёнными технологиями работы, требованиями и внутренними процедурами компании.
- Закупка ТМЦ, рекламных материалов и т д.

- Закупка и проверка качества кислотных реактивов (Пробирная палата) отдел золотых изделий.
- Продажа техники со склада магазина, размещение на торговых площадках (Авито , Юла , соц сети : Инстаграм ,Вконтакте) .
- Планирование бюджета по региону на закупку, перевозку.
- Сбор и формирование потребностей ЮФО, более 50 отделений.
- Транспортная логистика по направлению ЮФО более 50 отделений.
- Ведение оперативного учета показателей деятельности склада (в т.ч. учёта операций, учёта рабочего времени.
- Работа с бухгалтерскими документами, транспортными накладными и т д.
- Планирование и контроль работ по приему, хранению, подбору и отгрузке товарно-материальных ценностей, их рациональному размещению на участке.
- Постоянное взаимодействие с смежными отделами компании.
- Поиск помещений подходящих для офиса продаж и приема (золото, техника) логистика, ремонт помещения, взаимодействие с подрядчиками строители , установка и обслуживанию охранных систем.
- Проведение инвентаризации остатков товара на складе.
- Контроль установки и настройки операционных систем, системного и прикладного ПО на отделениях.
- Составление актов по депремированию ответственных за приём неликвидной техники.
- Разрешение конфликтных, спорных ситуаций, возникающих при депремировании сотрудников компании.
- Организация и планирование адресной системы хранения.
- Организационные вопросы (вопросы аренды печать право подписи,рекламные вывески и оклейка витрин, ремонт отделений, подбор подрядных организаций).
- Прием техники на склад , выявление неисправностей заполнение рекламаций , (моб телефоны и смартфоны, ноутбуки и ПК, строительная техника, аудио и видео техника, садовая техника и т д).
- Ремонт техники, замена отдельных агрегатов и элементов.
- Выездное iT сопровождение офисов продаж, настройка сетей, переустановка windows, установка программного обеспечения любой сложности.
- Контроль своевременности и правильности оформления складской документации.

Опытный пользователь: OPГ техники , Windows , MS Office Word , Excel , Outlook , Почтовые программы и приложения, 1С Предприятие 7-8-8,3 ,WMS.

Курсы управления персоналом Lico, Сертификат

Апрель 2015 — Август 2015 5 месяцев

Мишель-Алко, ООО

Ростов-на-Дону, www.mishel-alko.ru

Розничная торговля

• Розничная сеть (продуктовая)

Продукты питания

- Безалкогольные напитки (производство)
- Безалкогольные напитки (продвижение, оптовая торговля)

Старший кладовщик

- Контроль процесса приемки,складирования сборки,отгрузки ТМЦ.
- Контроль своевременности и правильности оформления складской документации.
- Транспортная логистика , магазины.
- Проведение инвентаризации остатков товара на складе.
- Работа с ТСД терминалами.
- Формирование графиков работы дневных и ночных смен.

• Выявления проблемных зон в процессе работы и устранение.

Опытный пользователь: OPГ техники , Windows , MS Office Word , Excel , Outlook , Почтовые программы и приложения, 1С Предприятие 7-8-8,3 ,WMS.

Курсы управления персоналом Lico, Сертификат

Январь 2015 — Февраль 2015 2 месяца

Oxy fashion

Ростов-на-Дону

Менеджер по закупкам и снабжению/Менеджер по продажам

- Переговоры с поставщиками.
- Заключение договоров.
- Закупка сырья для производства.
- Полное ведение клиента от заключения договора до отгрузки
- Транспортная логистика.
- Продажа неликвидной продукции и сырья.
- Работа с технологами на производстве, подбор материалов.

Апрель 2010 — Май 2013 3 года 2 месяца

000 Бикомпакт

Москва, www.becompact.ru

Начальник Склада

- Прием и размещение ТМЦ
- Составление графика работы отдела
- Планирование и организация производственного процесса на участке в соответствии со стандартами качества, утверждёнными технологиями работы, требованиями клиента и внутренними процедурами компании
- Управление персоналом участка: определение численности необходимого персонала, распределение заданий и расстановка работников, ведение оперативного учета показателей деятельности склада (в т.ч. учёта операций и учёта рабочего времени)
- Планирование и контроль работ по приему, хранению, подбору и отгрузке товарно-материальных ценностей, их рациональному размещению на участке, обеспечение высокого качества услуг компании
- Постоянное взаимодействие с представителями клиента по всем возникающим вопросам
- Контроль своевременности и правильности оформления складской документации
- Проведение инвентаризации остатков товара на складе
- Взаимодействие с другими отделами, а именно: корпоративный отдел, сервис-центр, отдел доставки
- Контроль установки и настройки операционных систем, системного и прикладного ПО
- Разрешение конфликтных, спорных ситуаций, возникающих при работе с клиентами
- организации и планирования адресной системы хранения

Апрель 2004 — Январь 2009 4 года 10 месяцев

ООО "санрайз.ру"

Москва

Руководитель группы (Оптовый склад)

- Управление и развитие складских площадок компании. Москва Север (30 т кв/м) прилегающая территория (контейнерное хранение 40 ед), г Коломна (контейнерное хранение 60 ед)
- Контроль составления графиков работы отделов.
- Планирование и организация производственного процесса на участках в соответствии со стандартами качества, утверждёнными технологиями работы, требованиями клиента и внутренними процедурами компании.
- Управление персоналом участков; ведение оперативного учета показателей деятельности

складов (в т.ч. учёта операций и учёта рабочего времени)

- Планирование и контроль работ по приему, хранению, подбору и отгрузке товарно-материальных ценностей, их рациональному размещению на участках, обеспечение высокого качества услуг компании.
- Обеспечение соблюдения стандартов, правил, инструкций и норм по охране труда, производственной санитарии и пожарной безопасности, правил внутреннего трудового распорядка, трудовой дисциплины.
- Постоянное взаимодействие с представителями клиента по всем возникающим вопросам.
- Анализ эффективности работы, в т.ч. экономических показателей, разработка для клиента предложений по изменению технологий работы, корректировке тарифов, расширению пакета предлагаемых услуг (склады временного хранения).
- Обеспечение и контроль сохранности ТМЦ.
- Контроль своевременности и правильности оформления складской документации.
- Контроль проведения инвентаризации остатков товара на складах (отдел инвентаризации).
- Взаимодействие с другими отделами, а именно: корпоративный отдел, отдел-инвентаризации, сервис-центр, отдел логистики, и т д.
- Контроль установки и настройки операционных систем, системного и прикладного ПО .
- Разрешение конфликтных, спорных ситуаций, возникающих при работе с клиентами .
- Организации и планирования адресной системы хранения Реализованные проекты:
- Развитие отдела корпоративной выдачи, увеличение площади (переезд в новое помещение), увеличение численности персонала.

Образование

Среднее специальное

2023 ООО Нетология

IOS Разработка, IOS разработка

2022 ООО нетология

Маркетплейсы, Предприниматель на маркетплейсах

2013 Профессиональный институт управления

Маркетинг, Бакалавр экономики

2002 Строительный Коледж г Новочеркасска

Мастер строительный, Диплом

Повышение квалификации, курсы

2006 Курсы управления персоналом

Lico, Сертификат

Навыки

Знание языков Русский — Родной

Английский — А1 — Начальный

Навыки Инфографика Графика Figma Adobe After Effects Adobe Photoshop

Adobe Premiere Pro 1C: Управление Торговлей Управление проектами

Работа с ТМЦ Python Xcode MS Excel MS Word Google Chrome

Google Sheet Google Docs MPSTATS ВПР Сводные таблицы FBS

FBO Ozon Wildberries Анализ конкурентов

Разработка маркетинговой стратегии Аналитическое мышление СЕО

Аналитика продаж Notion Управление ассортиментом

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль Права категории A, B

Дополнительная информация

Обо мне

Я увлеченный профессионал, стремящийся найти нестандартные решения для сложных задач в сфере маркетплейсов. Моя специализация включает в себя анализ данных, разработку карточек товаров и автоматизацию процессов, что позволяет мне эффективно повысить конкурентоспособность бизнеса.

В своей работе я придерживаюсь следующих ключевых принципов: качество , инновации и ориентация на результат . Я с энтузиазмом изучаю новые технологии, и одним из моих любимых инструментов является Python. Этои язык программирования я активно использую для автоматизации процессов, анализа данных и создания решений, что позволяет мне значительно оптимизировать рабочие процессы.

В свободное время я стремлюсь расширить свои горизонты: изучаю новые направления, контролирую и занимаюсь спортом. Я верю в баланс между профессиональной и личной жизнью, что помогает мне сохранять вдохновенность и целостность идей.

Моя цель - не просто решать текущие задачи, а предвосхищать будущие вызовы, повышая ценность для компаний и клиентов. Я готов внести свой вклад в развитие вашей команды и помочь преодолеть новые высоты. Анкеты не заполняю, простите, выглядит как сбор информации. Тестовые задания по согласованию.