

# Анализ отдела продаж

## Общая информация по отделу продаж

Общая выручка отдела продаж	Количество сделок	Количество продавцов
26.7B	100k	22

# Анализ отдела продаж

## Результаты ТОП 10 продавцов

76% выручки компании генерируют ТОП 10 продавцов



50% всех продаж компании приходится на ТОП 10 продавцов



20.4B

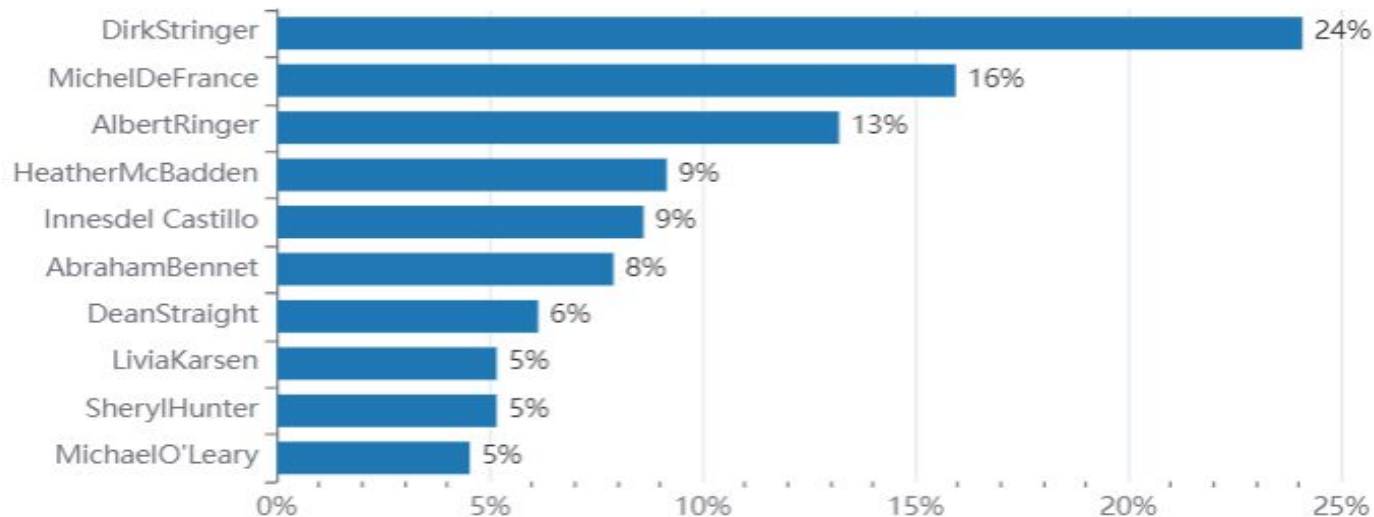
49.1k

# Анализ отдела продаж

## Результаты ТОП 10 продавцов

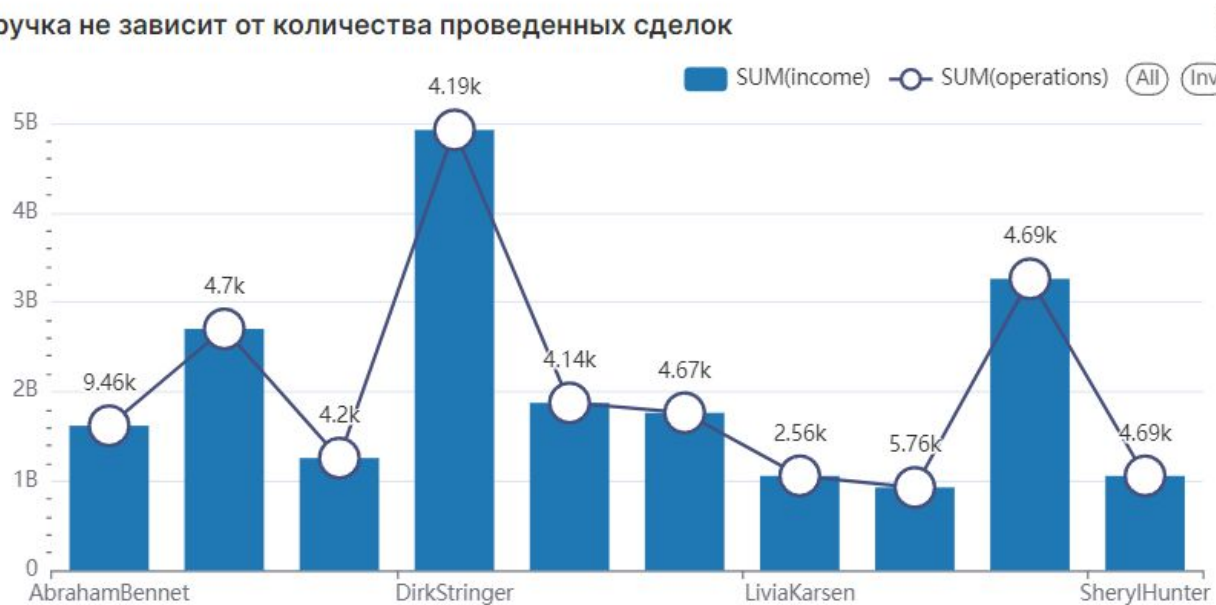
24% выручки ТОП 10 продавцов приходится на Dirk Stringer

SUM(income) All Inv



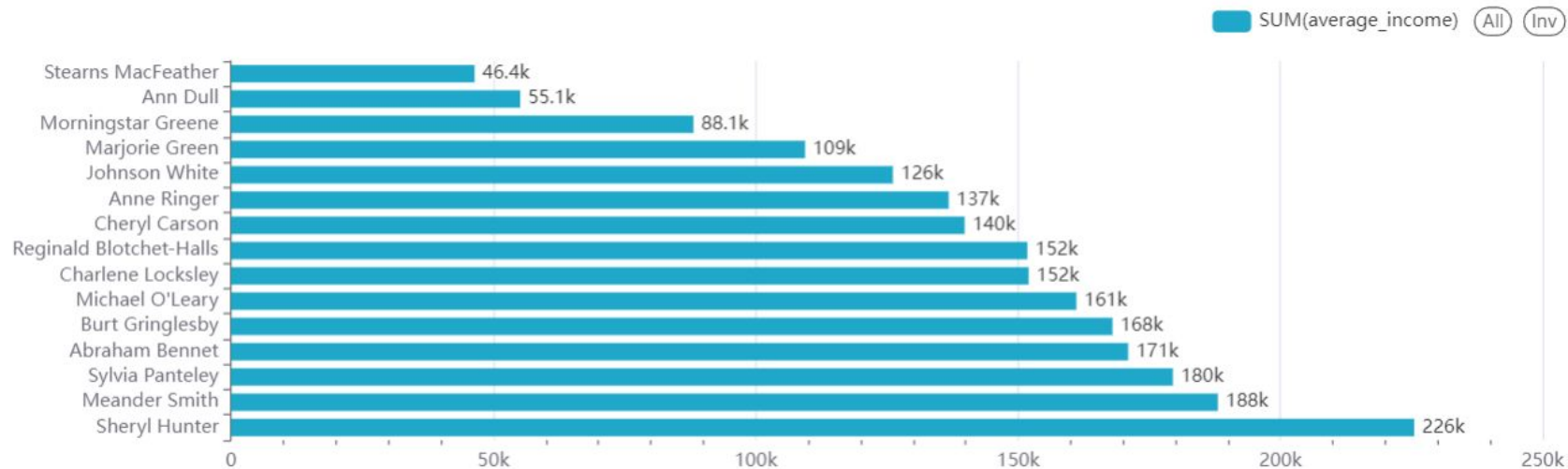
# Анализ отдела продаж

Выручка не зависит от количества проведенных сделок



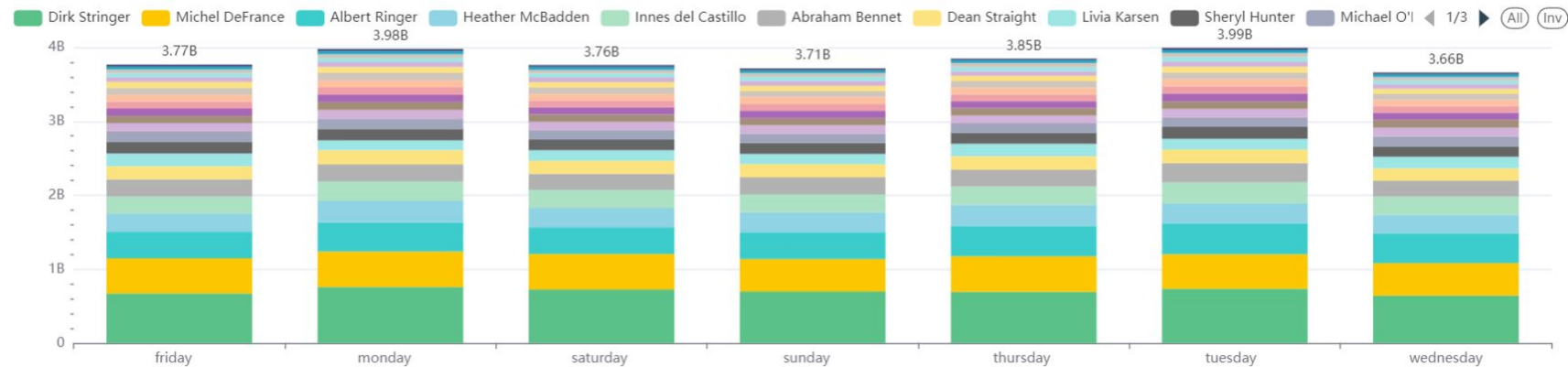
# Анализ отдела продаж

У 68% продавцов средний показатель выручки ниже общего показателя выручки по отделу продаж



# Анализ отдела продаж

3 продавца генерируют 41 % выручки ежедневно



# Анализ покупателей

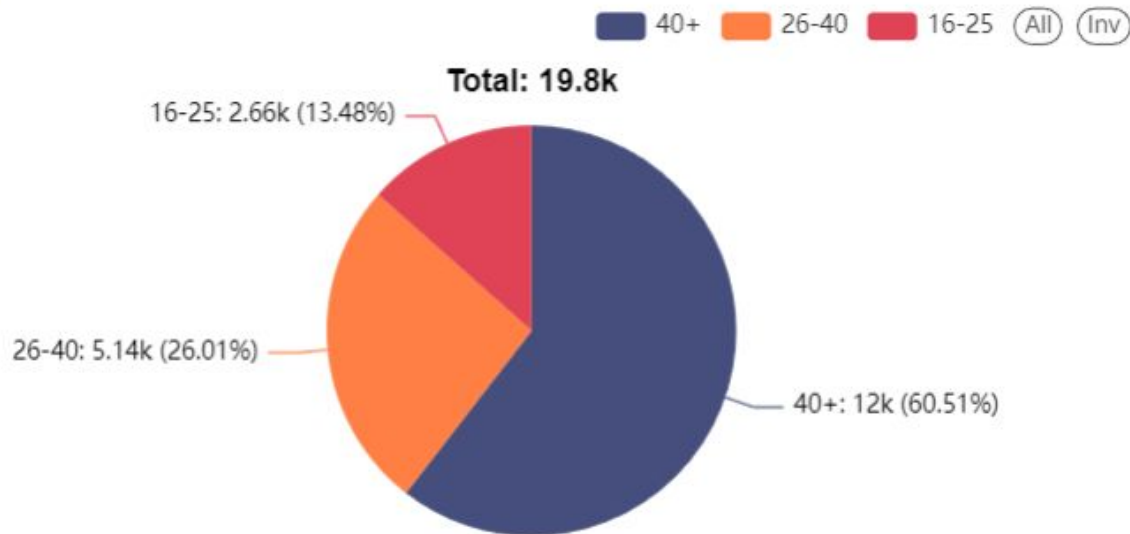
Выручка в октябре по отношению к сентябрю выросла на 319% или 5.7B



# Анализ покупателей

## Возрастные группы покупателей

На возрастную группу 16-25 л приходится наименьшее количество покупателей





# Итоги акции

7% покупателей поучаствовали в акции

15

Наибольшее количество участников акции было 21 числа в среду

