

HAJJI SOUKAINA

B2B SALES MANAGER

PROFILE

Dynamique et expérimentée, je suis une Sales Manager B2B spécialisée dans le leadership d'équipes pour atteindre des objectifs ambitieux. Ma capacité à établir des relations stratégiques avec les décideurs clés a favorisé la sécurisation de partenariats et contrats significatifs, stimulant la croissance de l'entreprise. Mon approche de mentorat et d'amélioration continue crée un environnement innovant et efficace, renforçant ma position de leader motivée par les résultats

EXPÉRIENCE

- Mwellness centers, Tanger** 09/2024 - 11/2024
B2B & B2C Sales Manager
- DAHBI GROUP / JIMMY's FITNESS, Tanger** 04/2023 - 08//2024
B2B Sales manager
 - Diriger une équipe de vente B2B vers les objectifs grâce à l'encadrement, le mentorat et la gestion de performance.
 - Établir des relations durables avec des décideurs clés pour faciliter partenariats et contrats.
 - Organisation des plannings et distribution des tâches au personnel.
- HAWA 180°, Arabie Saoudite** 12/2023 - 01/2024
Directrice du Club
- Mitsui Kinzoki act, Tanger** 11/2020 - 09/2022
Production Manager
 - Gestion du planning de production, affectation des tâches.
 - Évaluation régulière de la performance du personnel.
- LQRIMODE, Tanger** 08/2020 - 10/2020
Responsable du Magasin
- SCARPINI, Tanger** 04/2018 - 07/2018
Commerciale
- FLASOTEX, Tanger** 10/2017 - 02/2018
Achat/Logistiques
- EL HALLAOUI SARL, Casablanca** 10/2016 - 04/2017
Stage Comptable

ÉDUCATION

- BACCALAURÉAT LIBRE, TANGER** 2019 - 2020
 - Sciences de la Gestion Comptable
- INSTITUT SPÉCIALISÉ DE TECHNOLOGIE APPLIQUÉE ISTA** 2016 - 2017
 - Attestation de Bureauticien Certifié en Microsoft Office
- INSTITUT SPÉCIALISÉ DE TECHNOLOGIE APPLIQUÉE ISTA** 2014 - 2016
 - Technicien Spécialisé en Gestion des entreprises
- INSTITUT SPÉCIALISÉ DE TECHNOLOGIE APPLIQUÉE ISTA** 2012 - 2014
 - Technicien Comptable d'entreprises
- LYCÉE IBN ZOHR, OUEZZANE** 2009 - 2010
 - Baccalauréat en Sciences Physiques

CONTACT

+212 631354722

soukaina.hajji22@gmail.com

6 COMP AL HANA GH 2
IM 6 RDC N 1, Tanger,
Maroc

<https://www.linkedin.com/in/soukaina-hajji-3007a31b3/>

COMPÉTENCE

- Prospection commerciale
- Établissement de partenariat
- Sens de l'organisation
- Gestion de la performance
- Gestion des clients et budget
- Prise de décision
- Suivi commercial
- Techniques de motivation
- Coordination de projets
- Techniques de planification
- Répartition des tâches
- Conduite d'équipe
- Gestion des conflits

COMPÉTENCE TECHNIQUES

- Microsoft Office 365
- Word, Excel, Powerpoint ...

LANGUE

- ARABE (Langue Maternelle)
- FRANÇAIS (Fluente)
- ANGLAIS (intermédiaire)