



# PLAN DE NEGOCIO – EL RESEÑADOR

---

## 1. ¿DE QUÉ TRATA?

Este negocio ofrece un servicio de **generación de reseñas verificadas en Google** para negocios locales, con el objetivo de mejorar su reputación y posicionamiento en buscadores.

Nos enfocamos en ayudar a pequeñas y medianas empresas (restaurantes, tiendas, peluquerías, gimnasios, etc.) a destacar frente a su competencia mediante reseñas auténticas, positivas y estratégicas.

El cliente (el negocio) paga por cada reseña que gestionamos, y nosotros nos encargamos de todo el proceso:

- Captación del negocio
- Coordinación con reseñadores reales
- Seguimiento de los resultados

Es un modelo rápido, eficiente, rentable y muy necesario en un mercado donde la reputación online lo es todo.

---

## 2. MARKETING

### Estrategia comercial directa y efectiva:

#### 1. Llamadas en frío

Contactamos por teléfono a negocios locales para presentar nuestro servicio de forma directa y personalizada. En pocos minutos explicamos cómo mejorar su presencia online con reseñas reales y bien gestionadas y cerrar la venta y pasarle nuestro contacto.

#### 2. Visitas presenciales

Nos acercamos físicamente a locales estratégicos (zonas comerciales, restaurantes, etc.) para ofrecer nuestros paquetes de reseñas, mostrar ejemplos y cerrar ventas ahí mismo y pasarle nuestro contacto.

### Ventajas de este enfoque:

- Alta tasa de conversión con un buen speech
- Bajo costo de adquisición de clientes
- Relación directa con los dueños de los negocios
- Posibilidad de ventas recurrentes o paquetes mensuales

### 3. GANANCIAS ESTIMADAS

#### Modelo de ingresos:

- Precio que cobramos por cada reseña al negocio: 4 €
- Pago al reseñador (persona que deja la reseña): 1 €
- Pago al marketero (persona que consigue al cliente): 1 €

#### Ganancia neta por reseña:

4 € (ingreso) - 1 € (reseñador) - 1 € (marketero) = 2 € de beneficio por reseña


---

#### Proyección mensual:

- Objetivo máximo de reseñas al mes: 250
  - Ingresos brutos: 250 reseñas × 4 € = 1.000 €
  - Costos operativos:
    - Reseñadores: 250 × 1 € = 250 €
    - Marketeros: 250 × 1 € = 250 €
  - Ganancia neta mensual:  
1.000 € - 500 € = 500 € de beneficio limpio
- 

#### Proyección anual:

- 500 € x 12 meses = 6.000 € de ganancia neta al año

 *Este modelo es completamente escalable.* Si aumentamos a 500 reseñas al mes, la ganancia anual se duplica a 12.000 €. También podemos ofrecer servicios adicionales o paquetes premium a futuro.

## 4. PRODUCTOS Y BENEFICIOS

### Productos y servicios ofrecidos:

- Reseñas verificadas en Google
- Paquetes mensuales de mantenimiento de reputación
- Posibilidad de agregar fotos o reseñas con keywords estratégicas (nombres o cosas en específico)
- Reportes mensuales para los negocios (opcional)

### Beneficios para el cliente:

- Aumento de visibilidad y confianza en Google Maps
- Mejora de la reputación online
- Mayor conversión de visitas en ventas
- Posicionamiento por encima de su competencia local