# **Universidad Americana**

# Facultad de Ingeniería y Arquitectura



## **Fundamentos de Base de Datos**

# Gestión integral de órdenes de reparación en un taller-tienda de celulares

Carlos Alfredo Abea Martínez

**Profesor:** Msc. Yader Rodríguez Lopez

Managua, Nicaragua

02 de Septiembre del 2025

# Tabla de contenido

Introducción	3
Contexto del Negocio	4
1. Proceso Actual:	4
1.1. Puntos Críticos	4
2. ¿Por qué implementar una base de datos?	5
2.1. Alcance Funcional (requisitos del problema)	5
2.2. Requisitos de información (que datos se necesitan)	6
2.3. Reglas Clave (base para PK, FK, candidatas e integridad de dominio)	6
2.4. Riesgos si no se implementa la Base de Datos	7
2.5. Trazabilidad del problema hacia los datos (base para proponer tablas)	7
3. Diccionario de Datos	8
Referencias	22

#### Introducción

El presente trabajo presenta el estado actual de un taller-tienda de reparación de celulares con manejo de repuestos y fundamenta la necesidad de una **base de datos** relacional. Primero se describen los problemas operativos que afectan la calidad de los registros y el control de stock; luego se justifican los requisitos de información y de integridad; finalmente, se establecen los lineamientos que permitirán definir tablas, claves y restricciones (PK, FK, llaves candidatas, reglas de dominio) y construir el diccionario de datos que dará soporte al diseño.

La empresa brinda servicios de recepción, diagnóstico, reparación y entrega de dispositivos (smartphones/tablets), además de vender e instalar **repuestos** (pantallas, baterías, flex, etc.). Opera con al menos **una sucursal** y **varios roles**: Recepción, Técnicos, Bodega/Inventarios, Caja y Gerencia. El volumen de trabajo es diario, con **múltiples órdenes abiertas** y **consumos de repuestos** en paralelo.

### Contexto del Negocio

### 1. Proceso Actual:

- **Recepción:** se registra manualmente (papel/Excel/WhatsApp) el cliente, el equipo (IMEI/serie), el diagnóstico inicial y un abono opcional.
- **Asignación:** el encargado entrega la orden a un técnico; este realiza pruebas y decide servicios a aplicar y repuestos a consumir.
- Consumo de inventario: se descuenta stock "a mano" o después; suele haber desfase temporal.
- **Ejecución**: el técnico documenta trabajos y cambia piezas; la información queda dispersa o incompleta.
- Cierre y entrega: se calcula el total (mano de obra + repuestos), se emite comprobante, se entrega el equipo y se actualiza disponibilidad de stock "cuando hay tiempo".

### 1.1. Puntos Críticos

- **Trazabilidad débil:** no siempre queda claro quién recibió, quién reparó, qué partes específicas se usaron y en qué fecha.
- Inventario inexacto: salidas sin soporte inmediato → faltantes, sobrestock, y compras tardías.
- Costeo incierto por orden: difícil recomponer el costo real (tiempo técnico + partes).
- **Duplicidad e inconsistencia**: mismos datos en múltiples archivos/formas → errores y pérdida de historial.
- Escalabilidad limitada: con más órdenes/usuarios simultáneos, aumentan conflictos y retrasos.

### 2. ¿Por qué implementar una base de datos?

Una base de datos relacional permite organizar y relacionar información (clientes, dispositivos, órdenes, servicios, productos, inventarios) mediante claves primarias y foráneas, garantizando integridad referencial, rendimiento y escalabilidad las cuales son ventajas típicas de las base de datos relaciones frente al manejo por archivos dispersos. Además, un sistema de gestión de base de datos aporta:

- Integridad y consistencia con restricciones (PK, FK, únicos) y reglas de dominio
- Control de concurrencia (varios usuarios a la vez) y transacciones ACID (atomicidad, consistencia, aislamiento, durabilidad) para evitar conflictos y asegurar la coherencia
- **Seguridad y recuperación** (permisos/respaldos) y diccionario de datos que describe la estructura y contenido facilitando la administración y el desarrollo.

Estas capacidades responden a la integridad, seguridad, concurrencia, organización, rapidez y escalabilidad, fundamentos de la importancia de una Base de Datos.

### 2.1. Alcance Funcional (requisitos del problema)

Cobertura minimia del sistema para resolver los puntos críticos:

- Registro único y validado de Clientes y Dispositivos (con IMEI/serie).
- Gestión completa de Órdenes de reparación (recepción, estado, prioridad, fechas, técnico receptor).
- **Detalle de reparación** por orden (servicios realizados + repuestos consumidos, fechas, técnico ejecutor, cantidades y precios).
- Catálogos: Sucursales, Empleados, Categorías de producto, Servicios, Proveedores.
- Inventario por sucursal–producto con stock y stock mínimo para alertas.
- Consultas/Reportes: órdenes por estado/fecha/técnico, historial por IMEI, alertas de stock, costos por orden, ventas de repuestos, KPIs (tiempo de reparación, uso de repuestos).

### 2.2. Requisitos de información (que datos se necesitan)

Identificación (ejemplos de atributos y dominios):

Cliente: cédula (única), nombre, teléfono (longitud/dígitos), email (formato).

Dispositivo: tipo (catálogo), marca, modelo, IMEI/serie (únicos; longitud válida).

**Orden:** código único, fechas (DATE/DATETIME), estado (lista permitida), prioridad (lista), abono/total ( $\geq 0$ ).

**Detalle:** servicio o producto (al menos uno presente), cantidades ( $\geq 0$ ), precios/costos ( $\geq 0$ ), técnico y fecha de trabajo.

**Producto:** SKU único, categoría, precios compra/venta ( $\geq 0$ ), activo.

**Inventario:** stock/stock mínimo ( $\geq 0$ ), unicidad por (sucursal, producto).

Para estos campos se utilizarán **tipos de datos** adecuados (INT, VARCHAR, DECIMAL, DATE/DATETIME, BOOLEAN, etc.).

## 2.3. Reglas Clave (base para PK, FK, candidatas e integridad de dominio)

Unicidad: cédula cliente, email, IMEI/serie, SKU, código de orden (llaves candidatas).

Identidad de filas: cada tabla con PK no nula y única.

**Relaciones:** FK para enlazar Orden-Cliente-Dispositivo-Sucursal-Empleado; Detalle-Orden-Servicio/Producto; Inventario-Sucursal-Producto, garantizando integridad referencial.

**Dominio:** listas controladas (estados/prioridades/tipos), rangos (≥ 0 en montos y cantidades), formatos (teléfono/email), y reglas compuestas (en Detalle debe existir servicio o producto, al menos uno).

Concurrencia: múltiples usuarios trabajando simultáneamente sin colisiones (control de concurrencia del SGBD).

## 2.4. Riesgos si no se implementa la Base de Datos

- Pérdida de historial y evidencia (afecta garantía y atención a reclamos).
- Inventario impreciso → costos, quiebres de stock y mala atención.
- Cálculo de costos y precios inexactos → márgenes erosionados.
- Falta de seguridad y permisos → exposición de datos de clientes.
- Imposibilidad de escalar (más órdenes/usuarios) sin caos operativo.

## 2.5. Trazabilidad del problema hacia los datos (base para proponer tablas)

**Tabla 1**Trazabilidad del problema hacia los datos (base para proponer tablas)

Necesidad del negocio	Dato requerido	Tabla Candidata
Identificar clientes sin duplicados	Cédula/Email únicos	Cliente
Vincular dispositivo al dueño	IMEI/Serie únicos + FK a Cliente	DispositivoCliente
Registrar flujo de órdenes	Código, fechas, estado, prioridad, receptor	OrdenReparacion
Trazar trabajos y piezas por orden	Servicio/Producto, técnico, cantidades, precios	DetalleReparacion
Controlar repuestos por sucursal	Stock/stock mínimo por sucursal–producto	Inventario
Catalogar y valorar repuestos	SKU, categoría, precios	Producto, CategoriaProducto
Gestionar personal	Cargo, activo, sucursal	Empleado, Sucursal
Relación con compras/proveedores	RUC, contacto	Proveedor

**Nota.** Esta tabla muestra la trazabilidad del problema hacia los datos para llegar a desarrollar las tablas en base a sus necesidades.

## 3. Diccionario de Datos

**Tabla 2**Sucursal — Catálogo de sedes

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_sucursa l	INT	No	PK	>0	Identificad or interno de la sucursal	1
codigo	VARCHA R(10)	No	UNIQUE (candidata	Mayúscula s, sin espacios	Código de la sucursal	SUC-MG A
nombre	VARCHA R(80)	No		Texto	Nombre de la sucursal	Sucursal Managua Centro
direccion	VARCHA R(200)	Sí	_		Dirección física	Rotonda X, 2c al norte
telefono	VARCHA R(15)	Sí		8-15 dígitos, "+" opcional	Teléfono de contacto	+5052222 3333

**Nota.** Registra cada punto de atención de la empresa (código, nombre y datos de contacto). Sirve para segmentar órdenes, empleados e inventario por ubicación física.

**Tabla 3**Empleado — Directorio de personal y roles

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_emplea do	INT	No	PK	>0	Identificad or interno del empleado	33
id_sucursa 1	INT	No	FK->Sucu rsal(id_suc ursal)	Debe existir en sucursal	Sucursal del empleado	1
cedula	VARCHA R(16)	Sí	UNIQUE( candidata)	Formato nacional	Document o del empleado	001-01010 1-0000A
nombre	VARCHA R(80)	No	_	Letras/esp acios	Nombre	Carlos
apellido	VARCHA R(80)	No	_	Letras/esp acios	Apellido	Abea
cargo	VARCHA R(40)	No	_	IN('Tecnic o','Recepci on','Gerent e','Cajero')	Rol en la empresa	Tecnico
email	VARCHA R(120)	Sí	UNIQUE( candidata)	Correo válido	E-mail laboral	tecnico@e mpresa.co m
telefono	VARCHA R(15)	Sí	_	8–15 dígitos, "+" opcional	Télefono	+5057744 0592
fecha_cont atación	DATE	Sí		YYYY-M M-DD	Fecha de ingreso	2025-07-0
activo	BOOLEA N	No	_	DEFAULT TRUE; ∈ {TRUE, FALSE}	Estado Laboral	TRUE

**Nota.** Contiene el personal operativo y administrativo, con su relación a una sucursal y su rol (técnico, recepción, gerencia, caja).

**Tabla 4**Cliente — Registro único de clientes

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_cliente	INT	No	PK	>0	Identificad or del cliente	101
cedula	VARCHA R(16)	Sí	UNIQUE( candidate)	Formato Nacional	Identificad or oficial	001-02020 2-0001B
nombre	VARCHA R(80)	No	_	Letras/esp acios	Nombre	Carlos
apellido	VARCHA R(80)	No	_	Letras/esp acios	Apellido	Martínez
telefono	VARCHA R(15)	Sí	_	8–15 dígitos, "+" opcional	Teléfono	+5058888 7777
email	VARCHA R(120)	Sí	UNIQUE( candidata)	Correo válido	E-mail del cliente	cliente@m ail.com
dirección	VARCHA R(200)	Sí	_	_	Domicilio	Managua, barrio
fecha_regi stro	DATE	No	_	DEFAULT CURREN T_DATE	Alta del cliente	2025-09-0

**Nota.** Mantiene los datos de clientes con llaves candidatas (cédula y/o email) para evitar duplicados. Es el punto de partida para el historial de servicio y facturación.

**Tabla 5**DispositivoCliente — Equipos vinculados al cliente

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_disposit ivo	INT	No	PK	>0	Identificad or del dispositivo	5001
id_cliente	INT	No	FK->Clien te(id_clien te)	Debe existir en cliente	Dueño del equipo	101
tipo	VARCHA R(40)	No	_	IN('Smart phone','Ta blet','Watc h','Laptop'	Tipo de equipo	Smarthpho ne
marca	VARCHA R(60)	Sí	_	_	Marca	Samsung
modelo	VARCHA R(60)	Sí	_	_	Modelo	S21 ultra
imei	VARCHA R(20)	Sí	UNIQUE( candidata)	14–16 dígitos	IMEI	35678910 4
numero-se rie	VARCHA R(30)	Sí	UNIQUE( candidata)	_	Serie (si aplica)	AB12C34
color	VARCHA R(30)	Sí	_	_	Color	Negro
fecha_alta	DATE	Sí	_	YYYY-M M-DD	Alta del dispositivo	2025-08-0 1

**Nota.** Relaciona cada equipo (IMEI/serie) con su propietario. Garantiza trazabilidad técnica: historial de fallas, servicios y repuestos por IMEI.

**Tabla 6**Proveedor — Fuente de repuestos e insumos

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_provee dor	INT	No	PK	>0	Identificad or del proveedor	12
ruc	VARCHA R(20)	Sí	UNIQUE( candidate)	Norma local	Registro fiscal	J03123456 7890
razon_soci al	VARCHA R(100)	No	_	_	Nombre legal	Repuestos Centroamé rica S.A.
contacto	VARCHA R(100)	Sí	_	_	Persona de contacto	María López
telefono	VARCHA R(15)	Sí	_	8–15 dígitos, "+" opcional	Teléfono	+5052266 0000
email	VARCHA R(120)	Sí	_	Correo Valido	E-mail	ventas@pr oveedor.co m
dirección	VARCHA R(200)	Sí	_	_	Dirección	Km 8 Carretera

Nota. Registra empresas proveedoras, contactos y medios de comunicación.

**Tabla 7**CategoriaProducto — Clasificación normalizada

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_categor ia	INT	No	PK	>0	Identificad or de categoría	3
nombre	VARCHA R(80)	No	UNIQUE( candidata)	Sin duplicados	Nombre de categoría	Pantallas
descripció n	VARCHA R(200)	Sí	_	_	Descripció n	Piezas de display/len s/touch

**Nota.** Define familias de productos (pantallas, baterías, conectores, etc.). Estandariza la catalogación para reportes y filtros en consultas.

**Tabla 8**Producto — Repuestos e insumos comercializados

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_product o	INT	No	PK	>0	Identificad or del producto	205
id_categor ía	INT	No	FK → Categoria Producto(i d_categori a)	Debe existir en categoría	Categoría	3
id_provee dor_princi pal	INT	Sí	FK → Proveedor (id_provee dor)	Existe en proveedor o NULL	Proveedor preferente	12
sku	VARCHA R(30)	No	UNIQUE (candidata	Alfanumér ico sin espacios	Código interno	SCR-IP11 PM-OR
nombre	VARCHA R(100)	No	_	_	Nombre comercial	Pantalla iPhone 11 Pro Max
marca	VARCHA R(60)	Sí	_	_	Marca	OEM
modelo	VARCHA R(60)	Sí	_	_	Modelo	A2218
precio_co mpra	DECIMA L(10,2)	No	_	$\geq 0$	Costo unitario	45.00
precio_ve nta	DECIMA L(10,2)	No	_	≥ 0 (ideal ≥ compra)	Precio Unitario	65.00
unidad_m edida	VARCHA R(10)	No	_	IN('und','p ieza','kit')	Unidad	pieza
activo	BOOLEA N	No	_	DEFAULT TRUE	Estado	TRUE

**Nota.** Describe cada repuesto/insumo con SKU único, precios (compra/venta) y unidad de medida. Se relaciona con categoría y proveedor principal.

**Tabla 9**Inventario — Stock por sucursal y producto

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_inventa rio	INT	No	PK	> 0	Identificad or de inventario	3101
id_sucursa 1	INT	No	FK → Sucursal(i d_sucursal )	Debe de existir en sucursal	Sucursal	1
id_product o	INT	No	FK → Producto(i d_product o)	Debe existir en producto	Producto	205
stock	INT	No	_	$\geq 0$	Existencia	8
stock_min ímo	INT	No	_	$\geq 0$	Punto de reposición	3
ubicación	VARCHA R(30)	Si	_	_	Estante/Ca ja	A1-03
UNIQUE( id_sucursa l,id_produ cto)	_	_	ÚNICA	Una fila por sucursal–p roducto	Restricció n	

**Nota.** Controla existencias por combinación única (sucursal, producto), con stock mínimo para alertas de reposición. Permite detectar quiebres y sobrestock a tiempo. Alimenta reportes de rotación y necesidades de compra.

**Tabla 10**Servicio — Catálogo de trabajos estandarizados

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_servici o	INT	No	PK	> 0	Identificad or del servicio	12
nombre	VARCHA R(100)	No	UNIQUE( candidate)	Sin duplicados	Nombre del servicio	Cambio de pantalla
descripció n	VARCHA R(200)	Sí	_	_	Descripció n	Incluye pruebas y calibració n
precio_bas e	DECIMA L(10,2)	No	_	≥ 0	Mano de obra base	20.00
garantia_d ías	INT	No	_	Entre 0 y 365	Garantía en días	90

**Nota.** Lista servicios de mano de obra (p. ej., cambio de pantalla) con precio base y garantía en días. Estandariza la oferta técnica y facilita presupuestos consistentes.

**Tabla 11**OrdenReparacion — Cabecera del proceso de atención

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_orden	INT	No	PK	> 0	Identificad or de la orden	90010
codigo_or den	VARCHA R(20)	No	UNIQUE( candidata)	Prefijo+añ o+secuenc ia	Código visible	OR-2025- 000123
id_cliente	INT	No	FK → Cliente(id _cliente)	Debe existir en Cliente	Cliente	101
id_disposit ivo	INT	No	FK → Dispositiv oCliente(i d_dispositi vo)	Debe existir en Dispositiv o	Equipo	5001
id_sucursa 1	INT	No	FK → Sucursal(i d_sucursal )	Debe existir en Sucursal	Sucursal	1
id_emplea do_recept or	INT	No	FK → Empleado( id_emplea do)	Debe existir en Empleado	Quien recibe	33
fecha_rece pcion	DATETIM E	No	_	≤ NOW()	Ingreso	2025-09-0 2 10:30
diagnostic o_inicial	VARCHA R(300)	Sí	_	_	Hallazgos iniciales	Golpe; no enciende
estado	VARCHA R(20)	No		IN('Recibi da','Diagn ostico','En reparacion' ,'Lista','Ent regada','Ca ncelada')	Estado	Diagnos tico
prioridad	VARCHA	No	_	IN('Alta','	SLA	Alta

	R(10)			Media','Ba ja')	interno	
fecha_esti mada_entr ega	DATE	Sí	_	≥ fecha_rece pcion	Compromi	2025-09-0
abono	DECIMA L(10,2)	Sí	_	≥ 0; ≤ total_esti mado	Anticipo	20.00
total_esti mado	DECIMA L(10,2)	Sí	_	≥ 0	Estimado total	65.00

**Nota.** Es la transacción central: vincula cliente, dispositivo, sucursal, empleado receptor, fechas, estado y prioridad. Orquesta el flujo "recibida  $\rightarrow$  diagnóstico  $\rightarrow$  en reparación  $\rightarrow$  lista  $\rightarrow$  entregada/cancelada". Base para KPIs de tiempo de ciclo, puntualidad y satisfacción.

**Tabla 12**DetalleReparacion — Líneas de trabajo y consumo

Campo	Tipo	Nulo	Clave	Reglas de dominio	Descripci ón	Ejemplo
id_detalle	INT	No	PK	> 0	Identificad or de línea	1
id_orden	INT	No	FK → OrdenRep aracion(id _orden)	Debe existir en Orden	Orden	90010
id_emplea do_tecnico	INT	No	FK → Empleado( id_emplea do)	Debe existir en Empleado	Técnico	77
id_servici o	INT	Sí	FK → Servicio(i d_servicio )	Existe en Servicio o NULL	Mano de obra	12
id_product o	INT	Sí	FK → Producto(i d_product o)	Existe en Producto o NULL	Repuesto	205

cantidad	INT	No	_	$\geq 0$	Cantidad de Piezas	1
costo	DECIMA L(10,2)	No	_	≥ 0	Costo Base	25.00
precio	DECIMA L(10,2)	No	_	≥ 0	Precio de la línea	35.00
descripcio n_trabajo	ARCHAR (300)	Sí	_	_	Detalle del trabajo	Cambio y sellado de flex
fecha de trabajo	DATETIM E	Sí	_	≤ NOW()	Fecha de ejecución	2025-09-0 2 12:40
Regla Compuest a	_		CHECK	COALES CE(id_ser vicio,id_pr oducto) IS NOT NULL	Al menos uno presente	

**Nota.** Desglosa cada orden en líneas de servicio y/o repuestos usados, con técnico ejecutor, cantidades, costos y precios. Asegura que cada orden tenga trazabilidad de qué se hizo y qué se instaló. Es esencial para costeo real, margen por orden y control de salidas de inventario.

**Tabla 13**Relaciones entre las tablas — Mapeo de claves foráneas y cardinalidades

Cardinalidad	Foreign Key
Sucursal 1 — N Empleado	Empleado.id_sucursal → Sucursal.id_sucursal
Sucursal 1 — N Inventario	Inventario.id_sucursal → Sucursal.id_sucursal
Sucursal 1 — N OrdenReparacion	OrdenReparacion.id_sucursal → Sucursal.id_sucursal
Cliente 1 — N DispositivoCliente	DispositivoCliente.id_cliente → Cliente.id_cliente
Cliente 1 — N OrdenReparacion	OrdenReparacion.id_cliente → Cliente.id_cliente
DispositivoCliente 1 — N OrdenReparacion	OrdenReparacion.id_dispositivo → DispositivoCliente.id_dispositivo
CategoriaProducto 1 — N Producto	Producto.id_categoria → CategoriaProducto.id_categoria
Proveedor 1 — N Producto (opcional)	Producto.id_proveedor_principal → Proveedor.id_proveedor
Producto 1 — N Inventario	Inventario.id_producto → Producto.id_producto
Servicio 1 — N DetalleReparacion	DetalleReparacion.id_servicio → Servicio.id_servicio
Producto 1 — N DetalleReparacion	DetalleReparacion.id_producto → Producto.id_producto
OrdenReparacion 1 — N DetalleReparacion	DetalleReparacion.id_orden → OrdenReparacion.id_orden
Empleado (técnico) 1 — N DetalleReparacion	DetalleReparacion.id_empleado_tecnico → Empleado.id_empleado

**Nota.** Esta tabla muestra las relaciones entre las principales entidades del sistema (Sucursal, Cliente, Dispositivo, Producto, Servicio, OrdenReparacion, DetalleReparacion, Empleado) y sus respectivas claves foráneas (FK).

# Referencias

Rodríguez, Y. (2025). Unidad I: Fundamentos de base de Datos.

https://drive.google.com/file/d/1NdHWVjb18UW-0dz8-K3Hxw\_cOCmF31wF/view?usp=sharing