ISSN: 2338-2724

IMPLEMENTASI ENTERPRISE RESOURCES PLANNING (ERP) UNTUK SISTEM INFORMASI PEMBELIAN, PENJUALAN DAN PERSEDIAAN OBAT PADA APOTEK SENTRAL HERBAL JAYA PADANG

Ricky Akbar²⁾, Riza Perdamaian¹⁾

^{1,2}Jurusan Sistem Informasi Fakultas Teknologi Informasi Universitas Andalas Kampus Universitas Andalas Limau Manis Padang E-mail: rickyakbar@fti.unand.ac.id¹⁾, rizaperdamaian19@gmail.com²⁾

Abstrak

Apotek Sentral Herbal Jaya adalah UKM yang bergerak dibidang penjualan obat-obatan untuk berbagai macam penyakit yang sedang berkembang dikota Padang. Permasalahan yang terjadi adalah tidak adanya laporan obat yang terjual,laporan pembelian obat ke pemasok sehingga laporan persediaan obat tidak jelas tiap bulannya. Jadi beberapa persediaan obat yang habis tidak diketahui oleh pihak apotek. Untuk menyelesaikan masalah tersebut, apotek memerlukan sistem yang mengintegrasikan antara pembelian dan penjualan, agar persediaan obat dapat diketahui. Salah satu sistem informasi yang terintegrasi adalah Enterprise Resource Planning (ERP). Pemilihan perangkat lunak ini dilakukan dengan melakukan analisis terhadap kebutuhan apotek, diberikan kriteria pemilihan dan meninjau sekilas tentang perangkat lunak ERP yang dipilih untuk dibandingkan. Setelah pemilihan perangkat lunak ERP dilakukan, maka yang dipilih untuk digunakan adalah Odoo. Implementasi dilakukan dengan cara menganalisis proses bisnis dengan menggunakan Bussiness Process Model Notation (BPMN) dan melakukan kostumisasi modul Odoo yang diperlukan apotek. Selanjutnya diimplementasikan dan dilakukan pengujian dengan cara membandingkan dokumen yang didapat dari apotek dengan dokumen yang dihasilkan oleh perangkat lunak. Setelah diimplementasikan dan dilakukan pengujian, maka terlihat bahwa perangkat lunak Odoo dapat memenuhi kebutuhan apotek secara fungsional.

Kata Kunci: Apotek, Pembelian, Penjualan, Persediaan, ERP, Odoo, Implementasi.

Abstract

Sentral Herbal Jaya Pharmacy is Small Management Enterprise that has a business on medicine products forvarious diseases which break out in the city of Padang. The problem of Information System that occurs in the company is there's the lack of medicine reports for the selling of products and the reports of purchasing for the medicine to suppliers, so that the inventory report for the medicine's circulation is hardly known or analyzed in each month. As consequence, the amount of medicine's supplies is fully counted or known by the pharmacy. To resolve these problems, the pharmacy requires a system that integrates 2 components between the purchase and the sale of products, in order to make the amount and supply of pharmacy's medicines to be known. One of the common integrated information system is Enterprise Resource Planning (ERP). The Software's selection was based on analysis of the practical needs of pharmacy, including the giving of criteria and the short review of functional summaries of certain ERP softwares that were chosen preliminary for comparison. After ERP software was selected, the decision of application that we recommend for the pharmacy to use is Odoo. Implementation was done by analyzing the business processes based on Business Process Model Notation (BPMN) and making the required customization of Odoo's modules suitable for pharmacy. Further, the implementation needed to be tested by comparing the documents obtained from pharmacy's manual purchasing with documents produced by the software. After being fully implemented and tested, it can be concluded that the software can meet the needs of Information System in the pharmacy using Odoo application functionally..

Keywords: Pharmacy, Purchase, Sale, Inventory, ERP, Odoo, Implementation

1. Pendahuluan

1.1 Latar Belakang Masalah

Pada zaman era globalisasi ini, dimana semua hal sudah mulai mengikuti dan memanfaatkan perkembangan teknologi terkini. Perkembangan teknologi dapat mempengaruhi semua aspek dalam aktifitas manusia dan dunia bisnis baik itu bisnis skala besar ataupun skala kecil yang sering disebut dengan istilah Usaha Kecil dan Menengah

(UKM) atau Small and Medium Enterprise (SME). Salah satu Usaha Kecil dan Menengah (UKM) ini adalah Apotek Sentral Herbal Jaya. UKM ini bergerak dibidang penjualan obat-obatan untuk berbagai macam penyakityang berkembang dikota padang. Permasalahan yangterjadi adalah tidakadanyalaporan obatyangterjual, laporanpembelian kepemasok sehingga laporan persediaan obat ielastiap bulannya. tidak Jadibeberapa persediaanobatyanghabistidakdiketahuioleh pihak apotek. Masalah ini disebabkan karena proses bisnis yang dilakukan masih manual dan tidak terintegrasinya antara pembelian dan penjualan obat. Untuk menyelesaikan masalah tersebut, apotek memerlukan sistem yang terintegrasi antara pembelian dan penjualan, agar persediaan obat dapat diketahui. Salah satu sistem informasi yang terintegrasi misalnyaEnterprise Resource Planning (ERP). ERP yang sering digunakan dan sesuai dengan UKM adalah Odoo, dimana Odoo ini merupakan perangkat lunak open source yang dapat mengintegrasikan proses bisnis pembelian dan penjualan. penelitian berjudul Dalam yang "Implementasi Resources Enterprise Planning Dengan OpenERP (Odoo) Pada Usaha Kecil Menengah" menyimpulkan bahwa OpenERP (Odoo) dapat mengadaptasi kondisi riil dan proses bisnis UKM, serta dapat mengelola data-data perusahaan, mengintegrasi dan mengotomasikan penyampaian informasi secara real time ke bagian-bagian perusahaan, sehingga memudahkan komunikasi antar bagian, mengurangi human error, meningkatkan kinerja, pengontrolan dan manajemen perusahaan [1].

1.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah diuraikan di atas maka permasalahan yang danat dirumuskan adalah bagaimana mengimplementasikan perangkat lunak ERP untuk Sistem Informasi Pembelian, Penjualan dan Persediaan Obat Pada Apotek Sentral Herbal Jaya Padang

1.3 Batasan Masalah

Agar tidak meluasnya permasalahan yang akan dibahas, maka implementasi perangkat lunak ERP yang akan penulis lakukan sebagai berikut:

- a. Perangkat lunakERP digunakan untuk pembelian, penjualan dan persediaan obat pada Apotek Sentral Herbal Jaya Padang.
- b. Implementasi dan pengujian Perangkat lunakERP dilakukan dengan menyesuaikan proses bisnis yang sudah ada.
- c. Pengujian aplikasi hanya sebatas memeriksa kesesuaian antara kebutuhan apotek dengan modul yang digunakan.
- vang d. Keluaran laporan dihasilkan perangkat lunak ERP untuk sistem informasi pembelian, penjualan dan persediaan obat Apotek Sentral Herbal Jaya hanya laporan pembelian, penjualan dan persediaan obat saja

1.4 Tujuan Penelitian

Tujuan yang ingin dicapai penulis dalam penelitian ini adalah penulis dapat mengimplementasikan sistem informasi untuk pembelian, penjualan dan persediaan obat menggunakan perangkat lunak ERP dengan memanfaatkan modul yang tersedia agar permasalahan yang dihadapi pihak apotek dapat diselesaikan.

1.5 Metodologi Penelitian

Metodologi yang digunakan dalam penulisan ini adalah sebagai berikut:

1. Studi pendahuluan

Mempelajari tentang kegiatan yang ada di Apotek Sentral Herbal Jaya serta mencari tahu permasalahan yang ada pada proses bisnis yang sedang berjalan. Kemudian mempelajari proses bisnis apotek mencari referensi sesuai permasalahan yang pernah dijadikan sebagai topik penelitian sebelumnya. Sehingga mendapatkan gambaran awal topik apa yang dapat dilakukan untuk penelitian selanjutnya.

2. Pengumpulan Data

Metode pengumpulan data vang digunakan dalam penelitian ini adalah sebagai berikut:

- a. Wawancara
 - Teknik pengumpulan data dilakukan dengan melakukan tanya jawab secara langsung yang ada kaitannya dengan topik yang diambil.
- b. Observasi

Pengumpulan data dilakukan dengan cara terjun langsung ke lapangan dan mengamati sistem yang sedang berjalan agar lebih mudah memperoleh data yang diinginkan.

c. Dokumen

Pengumpulan data yang dilakukan dengan cara meminta beberapa dokument yang yang dibutuhkan untuk penyelesaian penelitian.

d. Kepustakaan

Pengumpulan data dilakukan dengan cara menemukan informasi lain dari kepustakaan yang bersifat teoritis dan berhubungan dengan topik penelitian.

3. Implementasi Perangkat lunak

Implementasi perangkat lunak yang dilakukan meliputi beberapa proses sebagai berikut :

- a. Tahap Pemilihan Perangkat lunak ERP Dalam melaksanakan pemilihan perangkat lunak ERP ini, penulis melakukan hal berikut ini:
 - 1) Menentukan Kriteria Pemilihan Perangkat lunak ERP.
 - 2) Sekilas Tentang Perangkat lunak ERP *Open Sources*.
 - 3) Modul Perangkat lunak ERP.

b. Perbandingan Perangkat lunak

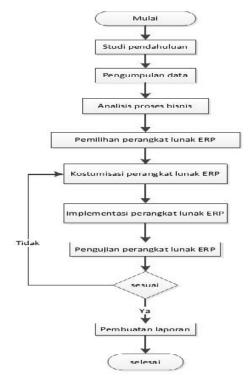
Setelah pemilihan perangkat lunak ERP dilakukan dan kriteria pemilihan sudah ditetapkan, maka tahap selanjutnya dilakukan perbandingan terhadap perangkat lunak ERP yang sudah di pilih.

c. Hasil Pemilihan Perangkat lunak Setelah perbandingan perangkat lunak selesai dilakukan. Maka perangkat lunak ERP yang akan digunakan untuk implementasi sudah didapatkan.

d. Implementasi dan Pengujian

Implementasi dilakukan dengan cara instalasi perangkat lunak, *setting*, dan kustomisasi modul yang diperlukan. Untukpengujian dilakukan dengan caramembandingkan dokumenyang didapatdari apotek dengan dokumenyang dihasilkan oleh perangkat lunak.

Berdasarkan metode penelitian diatas maka dapat digambarkan bentuk *flowchart* penelitian seperti yang terlihat pada gambar 1 dibawah:



ISSN: 2338-2724

Gambar 1. Flowchart Penelitian

2. TINJAUAN PUSTAKA

2.1 Sistem Informasi

Sistem Informasi adalah suatu sistem yang dibuat oleh manusia yang terdiri dari komponen-komponen dalam perusahaan untuk mencapai satu tujuan yaitu menyajikan informasi. Sistem informasi dalam suatu perusahaan dapat dikatakan sebagai suatu sistem yang menyediakan informasi bagi semua tingkatan dalam perusahaan tersebut kapan saja diperlukan^[2].

2.2 Pembelian, Penjualan dan Persediaan

Dalam sebuah perusahaan yang bergerak dalam bidang perdagangan. Aktifitas jual beli merupakan aktifitas utama dalam menjalankan sebuah perusahaan.

Purchasing atau pembelian sinonim dengan procurement atau pengadaan barang. Berikut adalah definisi procurement), yaitu: "Procurement is the business process of selecting a source, ordering, and acquiring goods or services" [3].

Penjualan adalah bagaimana strategi yang akan digunakan untuk mengintegrasikan perusahaan, pelanggan dan korelasi antar keduanya melalui produk atau jasa perusahaan^[4].

Persedian adalah "persediaan dapat diartikan sebagai barang-barang yang disimpan untuk digunakan atau dijual pada masa atau periode yang akan datang. Persediaan terdiri dari persediaan bahan baku, persediaan bahan setengah jadi dan persediaan barang jadi"^[5].

2.3 Apotek

Menurut PP No. 51 Tahun 2009, Apotek adalah sarana pelayanan kefarmasian tempat dilakukan praktik kefarmasian oleh apoteker. Pelayanan kefarmasian adalah suatu pelayanan langsung dan bertanggung jawab kepada pasien yang berkaitan dengan sediaan farmasi dengan maksud mencapai hasil yang pasti untuk meningkatkan mutu kehidupan pasien.

2.4 Enterprise Resource Planning (ERP)

Enterprise Resources Planning(ERP) singkatan dari tiga elemen kata yaitu Enterprise (perusahaan atau perusahaan), Resource (sumber daya), dan Planning (perencanaan). Tiga kata ini mencerminkan sebuah konsep yang berujung pada kata kerja yaitu "planning", yang berarti bahwa ERP menekan pada aspek perencanaan [6].

Wijaya dan Darudiato menyatakan bahwa *Enterprise Resources Planning* (ERP) adalah konsep untuk merencanakan dan mengelola sumber daya perusahaan, sehingga pekerjaan menjadi lebih efisien dan memberikan keuntungan maksimal bagi semua pihak yang berkepentingan (*stakeholder*) atas perusahaan^[7].

2.5 Odoo

Odoo merupakan *perangkat lunak* ERP yang bersifat *open source* yang dulunya bernama TinyERP yang berubah nama menjadi OpenERP dan sekarang menjadi Odoo yang sudah digunakan lebih dari 2 juta perusahaan baik besar maupun kecil. Odoo merupakan *perangkat lunak* versi 8 dari OpenERP. Aplikasi Odoo ini memiliki fasilitas tambahan yang terdiri dari website *builder*, *e- commerse*, *point of sale* dan *business intelligence* [8].

ISSN: 2338-2724

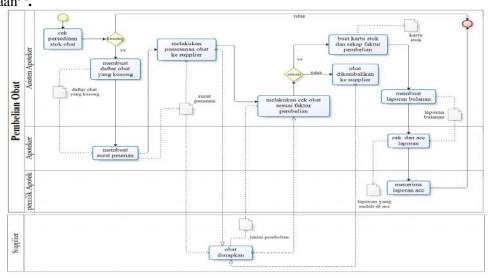
3. ANALISIS PROSES BISNIS PERUSAHAAN

3.1 Identifikasi Proses Bisnis

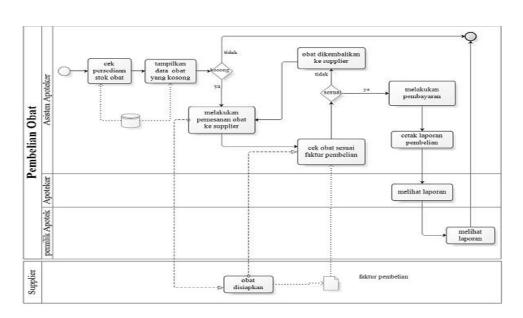
Proses bisnis adalah tugas atau pekerjaan yang saling berhubungan untuk mencapai tujuan tertentu [9].

1. Proses Bisnis Pembelian

Proses bisnis untuk pembelian obat yang sedang berlangsung dan yang diusulkan di Apotek Sentral Herbal Jaya memiliki 4 aktor yaitu Pemilik Apotek, Apoteker, Asisten Apoteker dan Aktor Eksternal perusahaan yaitu Supplier. Proses bisnis pembelian yang sedang berlangsung di perusahaan dapat dilihat pada gambar2 dan dan proses bisnis yang diusulkan setelah menggunakan ERP dapat dilihat pada gambar 3dibawah ini:



Gambar 2. Proses bisnis pembelian obat yang sedang berjalan



Gambar 3. Proses bisnis pembelian obat yang diusulkan

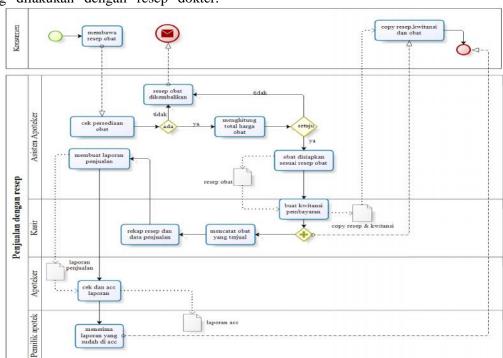
2. Proses Bisnis Penjualan

Proses bisnis untuk penjualan yang sedang berjalan di Apotek Sentral Herbal Jaya ada 2 cara, yaitu sebagai berikut:

 a. Proses bisnis penjualan obat dengan resep
 Penjualan dengan resep pada Apotek Sentral Herbal Jaya adalah penjualan yang dilakukan dengan resep dokter.

bisnis yang terjadi untuk Proses penjualan dengan resep terdapat 5 Aktor dalam menjalankannya yaitu Pemilik Kasir, Apotek, Apoteker, Asisten Apteker dan Pihak Eksternal Perusahaan yaitu Konsumen. Proses **Bisnis** Penjualan dengan resep ini dapat dilihat pada gambar 4berikut:

ISSN: 2338-2724



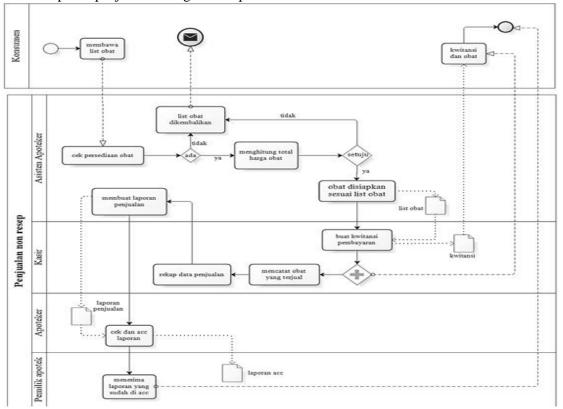
Gambar4. Proses bisnis penjualan obat dengan resep yang sedang berjalan

 Proses bisnis penjualan obat tanpa resep.
 Penjualan tanpa resep yang dilakukan di Apotek Sentral Herbal Jaya adalah penjualan yang dilakukan apabila konsumen membeli obat bebas (kategori obat sintetis) ataupun obat herbal tanpa

yaitu ada 5 Aktor. Proses bisnis yang terjadi untuk penjualan tanpa resep dapat dilihat seperti gambar5berikut :

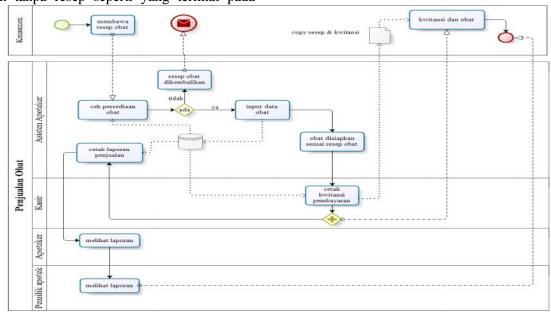
ISSN: 2338-2724

harus membutuhkan resep obat dari dokter. Aktor yang terlibat dalam proses bisnis penjualan obat tanpa resep ini sama seperti penjualan dengan resep



Gambar. 5 Proses bisnis penjualan obat tanpa resep

Pada proses bisnis yang diusulkan terjadi penggabungan proses bisnis dengan resep dan tanpa resep seperti yang terlihat pada gambar 6 proses bisnis yang diusulkan untuk penjualan obat.



Gambar 6. Proses Bisnis Penjualan Obat Yang Diusulkan

4. ANALISIS PEMILIHAN PERANGKAT LUNAK ERP

4.1 Tahap Pemilihan

Tahap-tahap yang dilakukan adalah menentukan kriteria pemilihan, mempelajari sekilas tentang perangkat lunak dan modul ERP *open source* serta melakukan perbandingan terhadap perangkat lunak ERP tersebut.

1. Analisis Kebutuhan

Untuk kebutuhan Untuk Usaha Kecil dan Menengah (UKM) adalah sebagai berikut:

- a. Kemampuan beradaptasi dan fleksibilitas dari perangkat lunak. Ini termasuk teknis untuk mampu meningkatkan dan mengabungkan dengan teknologi terbaru.
- b. Singkatnya waktu pelaksanaan.
- c. Menurunkan biaya.
- d. Kecocokan dengan proses bisnis.
- e. Sistem yang *User friendly*.
- f. Dukungan dan pelatihan yang baik dari vendor perangkat lunak ERP.

2. Kriteria Pemilihan

Kriteria untuk pemilihan sebuah perangkat lunak ERP dibagi menjadi dua bagian^[10], yaitu:

a. Berdasarkan dimensi perangkat lunak ERP.

Untuk dimensi perangkat lunak ERP ini mempunyai beberapa sub kriteria, yaitu:

- 1. Biaya
- 2. Ketersediaan Dukungan
- 3. Visi
- 4. Stabilitas dan kematangan
- 5. Kustomisasi
- 6. Skalabilitas
- 7. Ergonomi dan user interface
- b. Berdasarkan fitur perangkat lunak ERP Untuk fitur perangkat lunak ERP ini mempunyai beberapa sub kriteria, yaitu:

Tabel 1. Fitur perangkat lunak ERP (Fougatsaro V.G.2009)

No	Modul	Keterangan
1	Accounting and financial management capabilities	Modul Accounting and financial yang temtegrasi dengan financial accounting, Analityc Acounting, taxos managomont, budgots, assets dan payment managoments. Untuk membantu dalam mengelola pembayaran kepada supplier.
2	Sales Management	Modul sales memungkinkan kita untuk mengelola dan mengklasifikasikan pesanan penjualanpada sistem struktural dan hizarki. Memungkinkan kita untuk membuat pesanan baru dan meninjau pesanan yang sudah ada di berbagai negara. Konfirmasi pesanan dapat memicu pengiriman barang, faktur dan wuktu yang ditentukan oleh pengahuan dalam sehap pesanan
3	Warokouso management	Modulim menyediakan fingsionahsias umbk mengatur mulit-warehouse. Untuk tiap warehouse, lokasi input, lokasi output dan lokasi stek dapat didefinisikan.
4	Procurement management	Kemampuan untuk mencari penjual dari harga Penawarannya dan mengkonvetsikannya menjadi Pesanan Pembelian.

ISSN: 2338-2724

3. Perbandingan perangkat lunak ERP

Perbandingan perangkat lunak ERP ini dilakukan berdasarkan kriteria yang sudah ditentukan sebelumnya dan disesuaikan dengan kebutuhan proses bisnis Apotek Sentral Herbal Jaya serta perbandingan dari situs http://evaluation-matrix.com/comparisonsebagai bahan pertimbangan.

Tabel 2. Kriteria perangkat lunak ERP

Perangkat				
Lunak	Openbravo	Adempiere	Odoo ERP	
Dimensi				
Biaya	Open Source, lisensi tidak sesuai OSI	Lisensi opensource (GPLv2)	Lisensi Oper Source sesuai OSI	
Ketersedi sa n Dukungan	https://issues.openbravo.co om dan http://forse.openbravo.co m_serta_situs_Wikipedia.	Komunitasnya Wikipedia untuk berkontribusi dan berbagi pengetahuan	Dokumentasi terdapat dalan Wikipedia yan resmi dan di websi Odoo ERP.	
Visi	Manajemen yang terbaik untuk keberhasilan pengembangan dan implementasi	Mengembangkan antarmuka pengguna berbasis web	Membangun sebual organisasi yang sempurna di antari semua ERP oper source.	
Stabilitas Dan Kematanga n	Reputasi positif dan posisi yang kuat.		Lebih dari 45 negan yang mengimplementasi an dan lebih dar 100 kisah sukses.	
Kustomisas i	Kustomisasi modul bisa modifikasi	Kustomisasi dilakukan melalui Adempiere ApplicationDictionary (AD)	kustomisasi aplikas dalam beberapajan tanpa pembangunai atau untul mengembangkan	
Skalabilitas	Bisa menggunakan	Kode yang ditulis menggunakan Object Oriented Pemrograman dan tersimpan di PL/SQL	Pertumbuhan dar perkembangan Odoo ERP dalam	

Tabel 3. Modul perangkat lunak ERP

Fitur	Openbravo	Odoo ERP	Adempiere
Accounting and financial management capabilities	√	V	V
Sales Management	√	V	V
Warehouse management	√	V	√
Procurement management	√	V	V
	Accounting and financial management capabilities Sales Management Warehouse management	Accounting and financial management capabilities Sales Management Warehouse management	Accounting and financial management capabilities Sales Management V V Warehouse management V

Tabel 4. Perbandingan berdasarkan

Fector Rame	Fonderation OERP OERA
 Pashuras & Rusiness Applications 	4.10
 Accounting 6. Financial Planadement 	/ ¥ 3.4 ½- ½ 4% 546
➤ Dynament Neuscement System	# 🗸 1.45 🐞 🚛 95% - 050
 Analytic accounting 	# 👼 2.31 j F 110% 63%
Layroll Hanagement	/ 및 LUL ∰- ½ 87% / 17%
➤ Customa & Sapple Portal	≠ 1.11 <u>6</u> - 1- 87% Usi
Service Management	1.77 g- g. he vete Ho Va
> Fales Nanagement	# 👪 L40 🙊 🙃 94% - 67%
➤ wast one Karaganat	# \$ 1.51 fr- 1- 80% 93%
* Firefact Harvoomen	# 湯 1.27 食- 理- 97% 37%
» Familiasa Management	# 👪 LAT 🏗 🙃 8 % - 32%
► Manulacturing Management	# 👼 L.E. j - 1; ers. 415
➤ Human Kermulians	# 👪 170 û- 15. 88% - 00
➤ CRM 8 FDW	≠ 👪 LEC 🙊 🐺 898 - 29
▶ After-Gales Services	# 👼 1.41 f 1- 85% UV.
> Tork of Edic	ノ暴 LEL 後 世 ms/ inrs
➤ Breat Planeting	# 👼 Lift ∱- 1- 75% 0%

Sumber : http://evaluation-matrix.com/comparison

5. IMPLEMENTASI DAN PENGUJIAN5.1 Infrastuktur

Implementasi Odoo yang dilakukan pada apotek sentral herbal jaya dijalankan pada server *localhost*. Untuk implementasi perangkat lunak Odoo ini 1 unit Komputer untuk menjalankan proses bisnisnya.

a. Spesifikasi Perangkat Keras

Spesifikasi perangkat keras komputer yang digunakan dalam implementasi Odoo ini adalah :

1) Komputer : Laptop HP Compaq 420

2) *Processor* : Intel core i5 /2.10 GHz

3) RAM : 2 GB 4) *Hardisk* : 320 GB

5) Modem/LAN : Hostpot Smartphone

b. Spesifikasi Perangkat Lunak

Spesifikasi perangkat lunak komputer yang digunakan dalam implementasi Odoo ini adalah :

1) Sistem operasi : Windows 8.1 Pro 32 bit

2) Database : PostgreSQL
3) Web browser : Google Chrome
4) Web Server : localhost Odoo
5) Versi ERP : Odoo 8.0

1.2 Implementasi Odoo

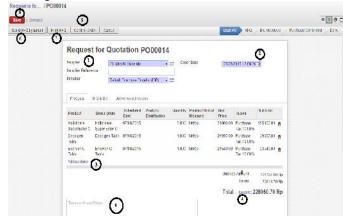
Untuk melakukan impelementasi Odoo, terlebih dahulu lakukan instalasi Odoosebagai *localhost* beserta postgreSQLbawaan sebagai databasenya. Untuk mendapatkan *software* bisa di unduh di situs resmi Odoo yaitu *www.odoo.com*. Module Odoo yang akan digunakan adalah modul *purchase management* untuk pembelian obat dan *sales management* untuk penjualan obat.

ISSN: 2338-2724

a. Setting Purchase Management

Purchase management merupakan pengelolaan yang dilakukan untuk pembelian produk. Untuk membuat purchase order bisa dilakukan dengan dua cara untuk memulainya yaitu dengan klik menu purchases >> purchase >> request for quotation atau purchases >> purchase >> purchase orders. Untuk langkah-langah pembuatan PO melalui RFQ dan PO sama. Berikut ini merupakan uraian langkah-langkah purchases.

1. Pilih menu *purchases* >> *purchase* >> *request for quotation* dan jika melalui purchase orders pilih menu *purchases* >> *purchase* >> *purchase* orders. Form nya dapat dilihat pada gambar 7 dan 8 dibawah.



Gambar. 7Request for quotation

Keterangan:

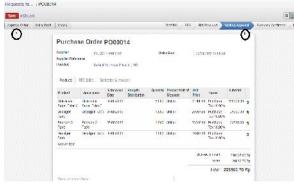
- a. *Supplier*: Ketikkan nama supplier pada kolom supplier
- b. Order date: tanggal transaksi
- c. *Add an item*: tambahkan produk yang akan dibuat transaksi pembeliannya



Gambar. 8Create order lines

- d. Klik tombol *update* untuk memperbaharui *tax* dan nilai total
- e. Confirm order

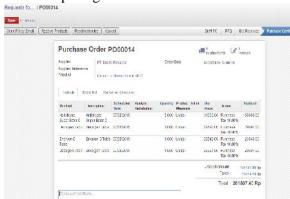
Sebelum *confirm order* ini dilakukan status RFQ adalah draft PO. Klik *confirm order* ini agar status RFQ berubah menjadi *purchase confirmed* pada *purchase order* dan bisa melanjutkan langkah selanjutnya. Form *confirm* order ini dapat dilihat pada gambar 9 dibawah.



Gambar.9Confirm order

Keterangan:

- a. Waiting approval: status sebelum *approve order* di klik.
- b. Approve order
 Setelah approve order di klik, maka
 status PO menjadi Purchase
 confirmed. Seperti yang terlihat
 pada gambar 10 dibawah.

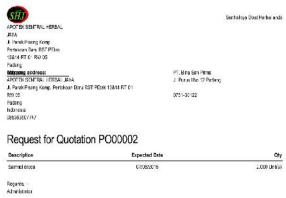


Gambar. 10Approve order

Setelah semua langkah *confirm order* selesai dilakukan, maka status untuk PO00014 menjadi *purchase confirmed* seperti pada gambar berikut ini.

ISSN: 2338-2724

- f. Mengirim RFQ dengan email
- g. Mencetak RFQ atau mengirimkannya melalui Fax. Layout cetakannya dapat dilihat pada gambar 11 dibawah.



Gambar. 11 RFQ yang dicetak

h. Klik tombol *save* untuk menyimpan data dan tombol *discard* untuk kembali ke *list view* atau membatalkan pengisian data.

b. Setting Sales management

Untuk membuat penjualan bisa dilakukan dengan dua cara untuk memulainya yaitu dengan klik menu sales >> sales >> quotations atau sales >> sales >> sales orders. Langkah untuk mengisi form quotation dapat dilihat seperti pada gambar 11 berikut.



Gambar. 12Form quotation

Keterangan:

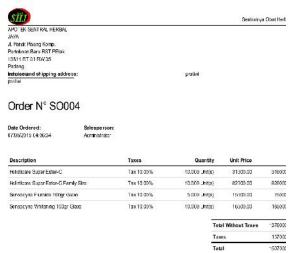
- 1. Ketikkan nama pelangaan.
- 2. Atur tanggal penjualan produk.
- 3. Masukkan produk yang akan dibuat pada *form quotation* dengan klik *add an item* pada *menu order lines*.
- 4.klik*update* untuk memperbaharui total biaya yang harus dibayar.

- 5. Term and conditions: resep dokter atau tidak
- Klik confirm sale untuk melakukan konfirmasi penjualan
- 7.Klik Send by email untuk mengirimkan bukti *form quotation*, seperti yang terlihat pada gambar 13.



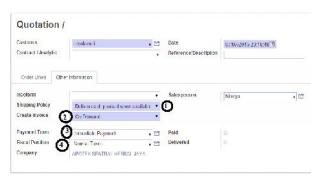
Gambar. 13 Bukti form quotation melalui email

8.Klik print untuk mencetak bukti telah mengisi *form quotation*, seperti yang terlihat pada gambar 14.



Gambar. 14 Bukti form quotation cetak

9.klik tampilan *other information* pada *form quotation* tersebut. Other Information dapat dilihat pada gambar 15 dibawah.



ISSN: 2338-2724

Gambar. 15Other information

Keterangan:

- a. shipping policy untuk mengatur metode pengiriman produk
- b. create invoice untuk mengatur tipe pembuatan invoice
- c. mengatur metode pembayaran pada kolom payment term
- d. Klik kiri panah untuk mengatur tipe pajak pada kolom fiscal position
- 10. Klik save untuk menyimpan transaksi penjualan.

5.3 Pengujian Implementasi

Proses pengujian adalah penyesuaian surat pesanan, faktur pembelian dan laporan yang ada di Apotek Sentral Herbal Jaya dengan fitur yang ada di perangkat lunak Odoo.

a. Pembelian Obat ke Pemasok

Pengujian pembelian obat ke pemasok dilakukan dengan memasukan data salah satu faktur yang dimiliki Apotek Sentral Herbal Jaya ke dalam perangkat lunak Odoo. Cara pengujian pembelian obat ke pemasok ini dilakukan seperti berikut:

1. Membuat surat pesanan

Surat pesanan yang dijadikan contoh untuk pengujian ini adalah surat pesanan untuk perusahaan besar farmasi PT Anugrah Pradja Mandiri, seperti yang terlihat pada gambar 16 dibawah.

Gambar. 16 Surat pesanan

Setelah dilakukan implementasi perangkat lunak Odoo dengan menggunakan contoh surat pesanan. Maka surat pesanan yang dikeluarkan perangkat lunak Odoo terlihat seperti gambar 17 berikut.

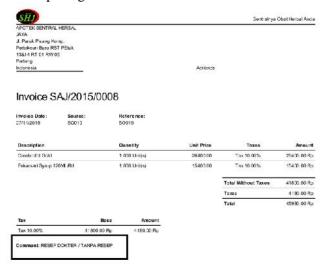


Gambar. 17Cetak surat pesanan

2. Penjualan Obat ke Pelanggan

Penjualan obat yang sedang berjalan pada Apotek Sentral Herbal Jaya ada 2 cara yaitu penjualan obat dengan adanya resep dokter dan penjualan tanpa resep. Pada proses bisnis yang diusulkan penjualan obat kepada pelanggan ini dijadikan satu proses bisnis, yang menjadi pembeda adalah pengisian *terms and conditioan* –nya. Seperti yang terlihat pada gambar 18 dibawah.

ISSN: 2338-2724



Gambar. 18Bukti pembelian oleh pelanggan

3. Laporan Yang Dihasilkan

Pada perangkat lunak Odoo menyediakan dua format untuk laporan, yaitu format CSV dan format Excel. Persediaan obat di Apotek Sentral Herbal Jaya tidak ada. Jadi jumlah persediaan obat tidak bisa diketahui. Untuk laporan persediaan obat perbulan yang dihasilkan oleh perangkat lunak Odoo terlihat seperti tabel 5 berikut:

Tabel 5. Laporan persediaan obat

	Total	
	Inventory Value	Product Quantity
Total	68221960	2283
August 2015	68221960	2283
[9897789797890] habbatusauda	5561000	83
Actifed Expectorant 60ml (Hijau)	2520045	99
Actifed Plus Cough Supp 60ml Glaxo	2214585	87
Actifed Syrup 60ml (Kuning)	2469135	97
Betadine Solution 15ML	710000	100
Betadine Solution 30ML	1054000	85
1	2	3
Betadine Solution 5ML	254800	98
FG TROCHES	10250000	100
madu asyifa	5500000	100
Panadol Caplet 100"S New	5018200	100
Panadol Cold & Flu 100"S New	7127300	100
Panadol Extra 100"S New Glaxo	5527300	100
Panadol Syr 60ml Glaxo	2609464	104
Scott" Chewyy C Mixberries Glaxo	1314144	104
Scott" Chewyvit C "20 Glaxo	1301508	103
Scott" Chewyvit C Blackcurrant Glaxo	1314144	104
scott"s Emulsion Vita 200ml Glaxo New	2009100	100
scott"s Emulsion Vita 400ml Glaxo New	3200000	100
Sensodyne Cool Gel 100gr Glaxo	1535627	103
Sensodyne fluride 100gr Glaxo	1550536	104
Sensodyne Rapid Relief 100gr	1928680	104
Sensodyne Reguler 100gr Glaxo	1550536	104
Sensodyne Whitening 100gr Glaxo	1701856	104

5.4 Kesimpulan Hasil Pengujian

Berdasarkan hasil pengujian yang telah dilakukan, menunjukkan bahwa perangkat lunak Odoo yang diimplementasikan dapat berjalan dengan baik sesuai dengan proses bisnis yang ada di Apotek Sentral Herbal Jaya. Secara fungsional perangkat lunak yang diimplementasikan sudah dapat menghasilkan *output* atau keluaran yang dibutuhkan apotek.

6. PENUTUP

6.1 Kesimpulan

Dariimplementasidanpengujianperangka t lunakERPyang dilakukan untuksisteminformasipembelian,penjualan danpersediaanyang dilakukanpada Apotek Sentral Herbal Jayadapat diambilkesimpulan sebagai berikut:

- 1. Analisisprosesbisnispembelian,penjual andanpersediaanobat digambarkan dengan menggunakan Business prosess Models Notation(BPMN) serta diberikanusulanproses bisnisuntukmembantuapotek menyelesaikan permasalahan tersebut.
- 2. Setelah prosesbisnistergambar denganjelas, maka dipilih perangkat lunak ERP yang sesuai dan memenuhi kebutuhan apotek untuk menyelesaikan permasalahan tersebut.
- 3. Berdasarkanpemilihanperangkat lunakERPyang digunakan,maka dipilihlahOdoosebagaiperangkat lunakERPyang bisameneyelesaikan permasalahan apotek.
- 4. Odoo diimplementasikan sesuai proses bisnis yang diusulkan dan dilakukan pengujian terhadap hasilimplementasitersebut.
- 5. Berdasarkanpengujianyangdilakukan, makalaporan pembelian perhari, laporan pembelian perbulan, laporanpenjualanperhari, laporan penjualan perbulan, laporan persedia ano bat perhari dan laporan persediaan obat perbulandapatsecara otomatisdihasilkanperangkat lunakOdoodanbisa memenuhikebutuhan fungsionalapotek sebagaipenyelesaian dari permasalah tersebut.

6.1 Saran

Berdasarkanhasilpenelitianini dapatdiberikansaranbagipeneliti berikutnya,denganmenggunakanperangkat lunak Odoo untuk sistem informasi pembelian dan penjualan, yaitu:

ISSN: 2338-2724

- 1. Untuk implementasi selanjutnya agar dapat diimplementasikan secara online dengan menggunakan modul *e-Commerce*.
- 2. Peneliti selanjutnya disarankan untuk mengimplementasikan modul *point of sales* dalam proses bisnis penjualan sebuah produk.

DAFTAR PUSTAKA

- [1] Norma Wijaya, Adhitya. (2011). Implementasi Enterprise Resources Planning Dengan OpenERP Pada Usaha Kecil Menengah. Undergraduate thesis, Diponegoro University.
- [2] Ladjmudin, A.-B. b. (2005). Analisis dan Desain Sistem Informasi. Yogyakarta: Graha Ilmu.
- [3] Bodnar dan Hopwood.(2001).

 **Accounting information systems 8th Edition.New Jersey: Prentice Hall.
- [4] Hermawan, K. (2006). seri 9 Elemen Marketing. Jakarta: PT. Gramedia Pustaka.
- [5] Ristono, Agus. 2009. Manajemen Persediaan Edisi 1. Jakarta: Graham Ilmu.
- [6] Dhewanto, W. d. (2007). ERP: Menyelaraskan Teknologi Informasi Dengan Strategi Bisnis. Bandung: Informatika.
- [7] Wijaya, F, Santo dan Darudiato, Suparto, (2009), ERP dan Solusi Bisnis . Yogyakarta: Graha Ilmu.
- [8] Setiawan, R. (2014). Enterprise Resource Planning tentang Penjelasan Odoo (OpenERP). Sekolah Tinggi Manajemen Informatika Dan Komputer Likmi.
- [9] Saroso, s. (n.d.). Sistem Informasi Akuntansi. grasindo.
- [10] Fougatsaro, V. G. (2009). A Study of Open Source ERP Systems. paris: School Of Management Blekinge Instituteof Technology.