

# Market Genius

**Команда проекта:** Алидаров Тимур  
Сухов Иван

Бережной Александр

**Научный руководитель:** Смирнова Дарья Владимировна,  
к.э.н., CEO ProductFrame

# КОМАНДА

**Алидаров Тимур**

**Product manager**

“Управление цифровым продуктом”

- создание продуктовой концепции, анализ рынка и аудиторий
- создание и проверка гипотез
- расчет экономики продукта
- управление разработкой продукта и контроль проектной части
- проектирование клиент-серверного взаимодействия/БД/интерфейса,
- прототипирование интерфейса
- UX/UI

**Сухов Иван**

**Data Scientist/ML engineer**

“Финансовые технологии и аналитика”

- Разработка и оптимизация моделей машинного обучения и алгоритмов ИИ
- Выбор и настройка фреймворков и библиотек машинного обучения
- Оптимизация производительности и эффективности моделей машинного обучения.

**Бережной Александр**

**Fullstack developer/Financial analyst**

“Финансовые технологии и аналитика”

- Проектирование архитектуры приложения и технологического стека
- Прототипирование
- Разработка ТЗ и документации
- Разработка сервисов, API и интеграций
- Проектирование и управление БД
- Автоматизация процессов разработки и развертывание
- Финансовое моделирование
- Unit экономика
- Анализ рынка

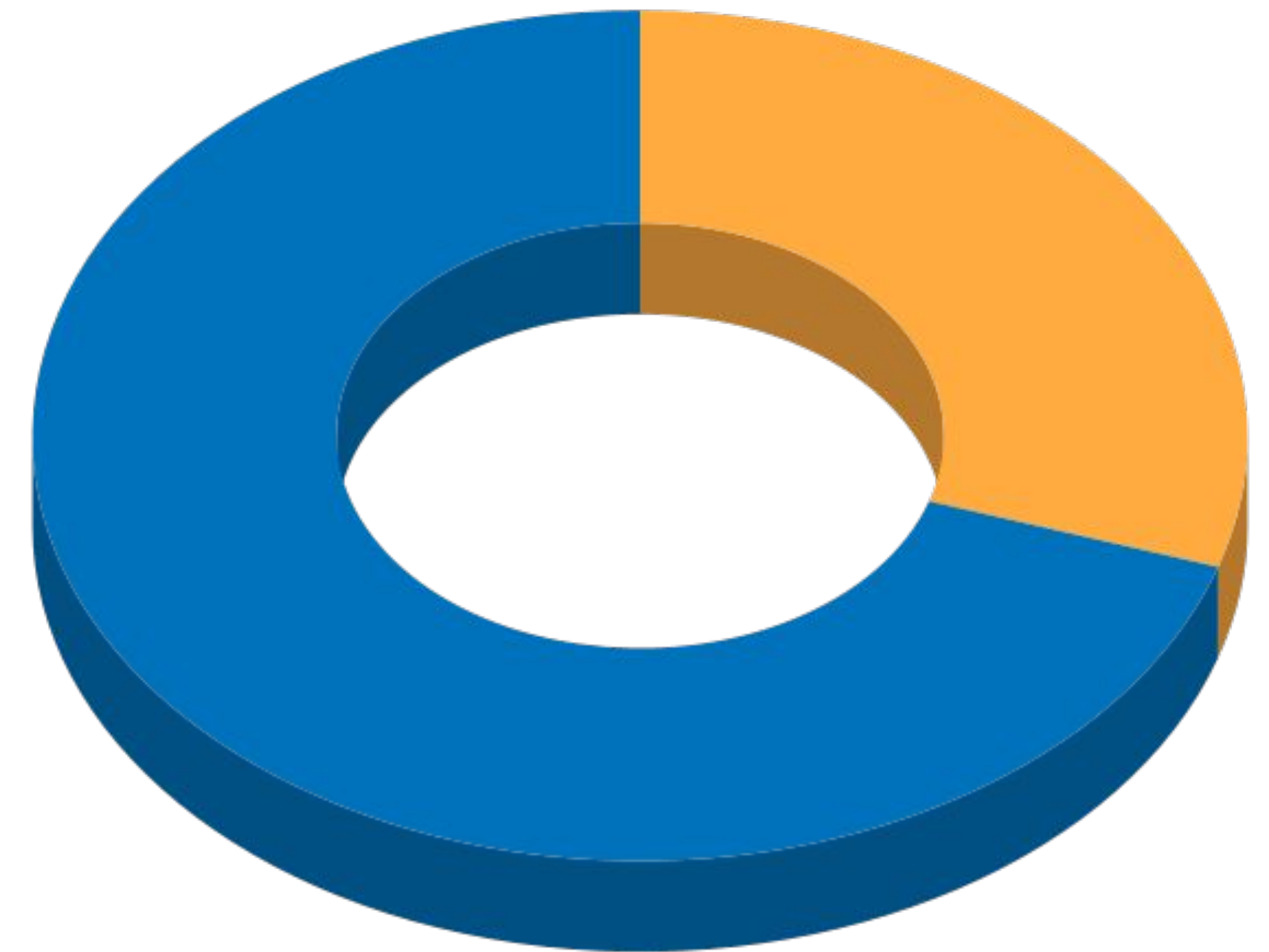


# Актуальность

- **Более 70%** инвесторов сталкиваются с **трудностями больших объемов данных\***:
  - > рост временных затрат
  - > ошибки прогнозирования
- **Около 60%** пользователей **не удовлетворены инструментами** для анализа данных, так как их много и они не интегрированы между собой



Инвесторы РФ



# ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ И ПРОБЛЕМЫ

## ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

Участники фондового рынка РФ (МОЕХ):

- ✓ частные лица
- ✓ совершающие хотя бы одну сделку в месяц
- ✓ с горизонтом инвестирования от 1 дня (не внутридневная торговля)

## ПРОБЛЕМА

**Ограниченность времени и/или компетенций**

для мониторинга и анализа рынка

## ПРИЧИНЫ

- ✓ большой объем анализируемых данных
- ✓ много новостей ежеминутно
- ✓ много шума и недостоверной информации в инфополе

## СЛЕДСТВИЕ

- ✓ сложность обработки и интерпретации данных
- ✓ невозможность своевременного реагирования на изменения рынка
- ✓ сложность обоснования инвестиционных решений

# РЕШЕНИЕ

MarketGenius — это платформа для **быстрого анализа, обоснования и прогноза** стоимости акций фондового рынка РФ, предназначенная для частных инвесторов.

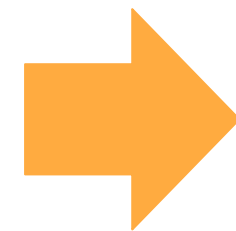
- ✓ Упрощение анализа больших объемов данных
- ✓ Подтверждение или опровержение рекомендаций лидеров мнений
- ✓ Ускорение принятия инвестиционного решения

В основе сервиса лежит **фундаментальный** и **технический анализ**, который позволяет построить **более точный прогноз** на базе машинного обучения.

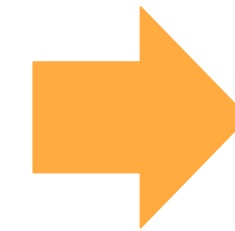
# КАК ЭТО РАБОТАЕТ



Шаг 1:  
Автоматизированный  
сбор данных (1 раз в  
сутки)



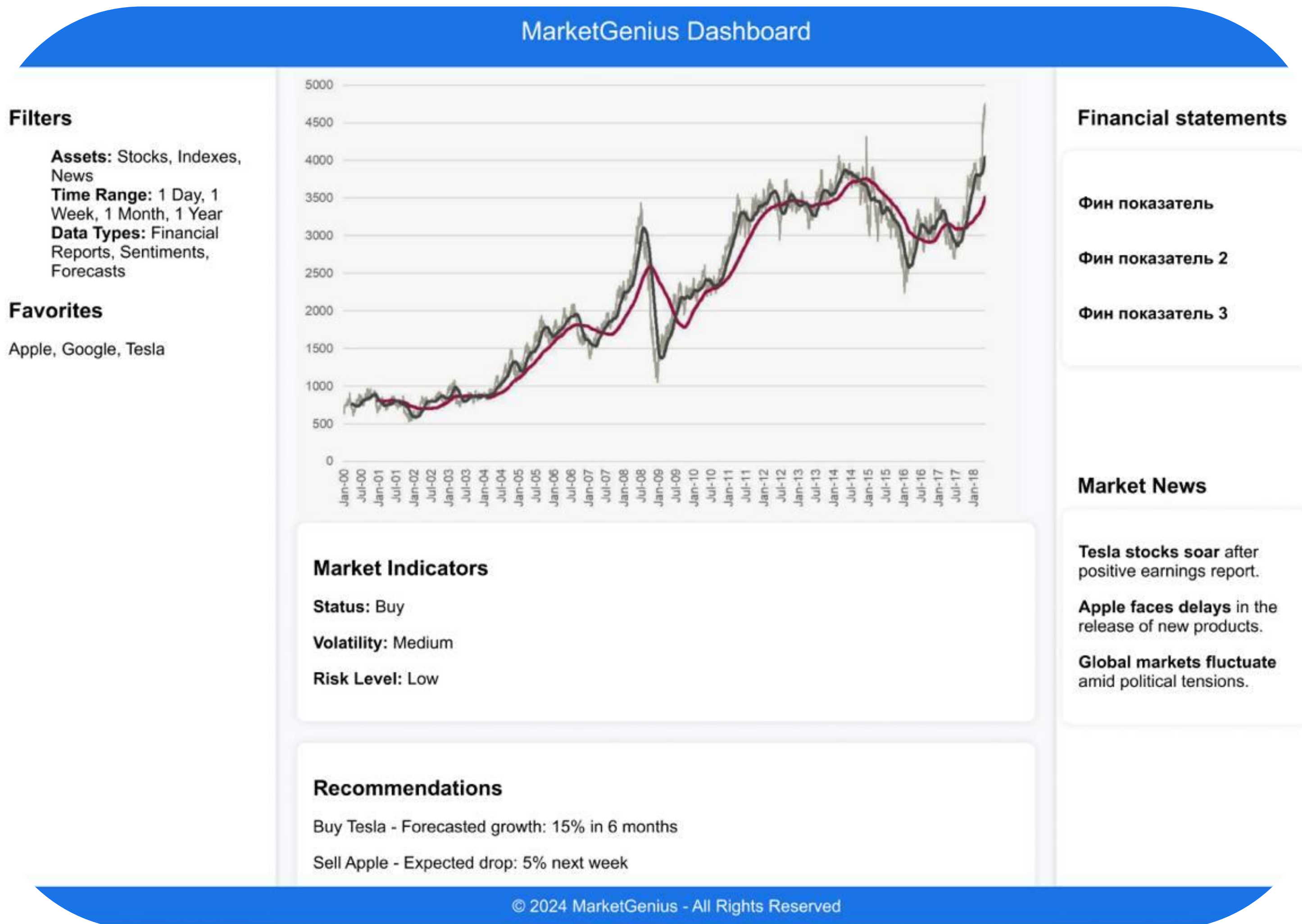
Шаг 2:  
Обработка и анализ  
данных



Шаг 3:  
Ежедневное  
прогнозирование и  
отчетность **по запросу**



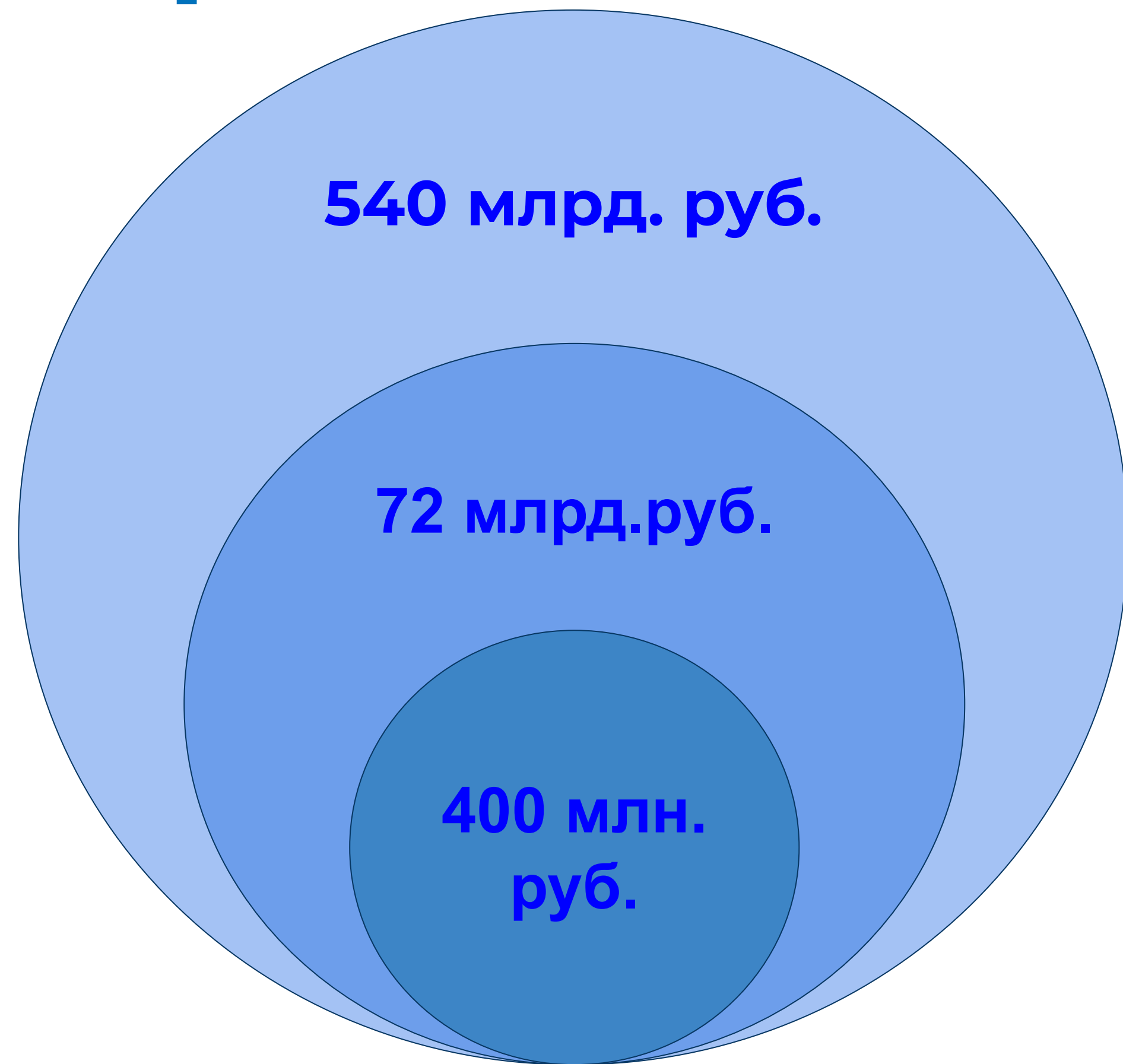
# КАК ЭТО РАБОТАЕТ



Все основные индикативы выводятся на единый дашборд, он включает в себя:

- **график** отображающий текущую цену акции
- **фильтры** настройки отображения акции (слева)
- Краткая **новостная сводка** по акции и **фин. показатели** (справа)
- основные индикативы отображающие **настроение акции**, включая **направление рынка, волатильность, риск** и **рекомендации** (снизу)

# ОЦЕНКА РЫНКА



## TAM: Total Addressable Market

общее количество брокерских счетов физических лиц на МОЕХ \*

нижний предел подписки в месяц:

$$\sim 30 \text{ млн.} * 500 \text{ рублей/месяц} * 12 \text{ месяцев} * 3 \text{ года} \\ = 216 \text{ млрд. рублей}$$

## SAM: Serviceable Available Market

счета с активами > 10 тыс. руб. и наличием движения \* нижний предел подписки в месяц:

$$\sim 4 \text{ млн.} * 500 \text{ рублей/месяц} * 12 \text{ месяцев} * 3 \text{ года} \\ = 43 \text{ млрд. руб.}$$

## SOM: Serviceable Obtainable Market

целевой показатель количества подписчиков \* нижний предел подписки в месяц:

$$\sim 22 \text{ тыс.} * 500 \text{ рублей/месяц} * 12 \text{ месяцев} * 3 \text{ года} \\ = 350 \text{ млн. руб.}$$

- После 2022 фондовый рынок РФ адаптировался к новым условиям, развитие технологий
- Число **частных инвесторов растет** в геометрической прогрессии последние 10 лет
- **Популяризация инвестирования** и поддержка (налоговые преференции, упрощение отчетности и пр.) со стороны государства
- Ограничения для инвестирования в иностранные активы и валюту, фокус на российские.
- Высокие дивиденды



# КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ

Сервисы	Динамика торгов	Сведения об Эмитенте	Анализ				AI-прогноз		
			Фундаментальный	Технический	Новостной	Блоги экспертов	Доходность	На дату	Суммаризация новостей и блогов
Market Genius	Да	Да	Да	Да	Да	Да	Да	Да	Да
Банковские приложения (Альфа, Сбер, Тинькофф, ВТБ и пр.)	Да	Да	Да	Нет	Да	Нет	Нет	Нет	Нет
Банки.ру	Да	Да	Да	Нет	Да	Нет	Нет	Нет	Нет
БКС	Да	Да	Да	Нет	Да	Нет	Нет	Нет	Нет
ФИНАМ	Да	Да	Да	Да	Да	Нет	Да	Нет	Нет

# ИННОВАЦИОННОСТЬ И ТЕХНОЛОГИЧНОСТЬ

## Конкурентные преимущества:

**Гибкость прогнозирования** СТОИМОСТИ  
акций **на дату по запросу**  
**(втч до 1 года).**

Предоставление **дашборда с**  
**индикаторами фундаментального и**  
**технического анализа**, их  
обоснованием и прогнозом.

**Интегрируем данные из множества**  
**верифицированных источников**,  
включая финансовые отчеты, динамика  
торгов, новостные ленты, **блоги**  
**экспертов.**



- 1. Адаптирование существующих алгоритмов** к преобразованным агрегированным данным из разных источников и **обучение моделей** для получения прогнозов стоимости акций с точностью предсказания моделей более 85%
- 2. Разработка и реализация архитектуры** сервиса по комплексному анализу, обоснованию и прогнозу
- 3. Настройка параметров для используемых моделей**

# ПРЕДПОЛАГАЕМЫЙ ТЕХ. СТЕК

**Backend** - основное веб-приложение на микросервисной архитектуре



**Java, Spring Boot (web, security, data JPA, cloud)**

**Frontend**



**JavaScript, ReactJS**

**Базы данных** - для метаданных пользователей, обучающих данных



**MongoDB, PostgreSQL, MySQL**

**ML/DL** - классическое ML для прогнозирования цен, DL для саммаризации новостей и отчетов



**Python (sklearn, PyTorch)**

**CI/CD** - сборки, тестирование, деплой



**Github, Docker**



# ПЛАН РАЗВИТИЯ ПРОЕКТА



БИЗНЕС МОДЕЛЬ				
КЛЮЧЕВЫЕ ПАРТНЕРЫ	КЛЮЧЕВЫЕ ДЕЙСТВИЯ	ЦЕННОСТНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ	ВЗАИМООТНОШЕНИЯ С КЛИЕНТАМИ	СЕГМЕНТЫ КЛИЕНТОВ
<b>Продвижение и сбыт:</b> Брокерские сервисы (с кем удастся договориться презентация нашего сервиса + цена) Лидеры мнений (ЛОМ итд) Различные рейтинговые сервисы (обзорщики)	1. Обновление данных и обучение/дообучение и тестирование моделей 2 Техническое сопровождение работы сервиса <b>3. R&amp;D:</b> Поиск и тестирование новых алгоритмов и моделей, балансировка ансамблей моделей <b>4. Разработка новых услуг:</b> Разработка и продвижение сопутствующих сервисов и услуг (анализ доходности портфеля, алготрейдинг) 5. Поддержка пользователей 6. Продвижение сервиса	<b>1. Частные независимые инвесторы</b> <b>1.1 Подписка помесечная:</b> закрывает потребность в быстрой проверке рекомендаций лидеров мнений для принятия решения о купли продажи инвестиционных активов Мосбиржи РФ за счет предоставления комплексного анализа <b>фундаментальных и технических данных</b> в реальном времени: ключевые метрики фундаментального и технического анализа, сентименты (мнения экспертного сообщества) и, возможно, консенсуспрогнозы, новостной фон. <b>Эффект &gt;</b> Существенная экономия времени для принятия решения и рост частоты сделок. Снижение тревожности.	<b>Автоматизированное обслуживание:</b> покупка и предоставление сервиса через ЛК сайта.  <b>Персональное обслуживание:</b> техническая поддержка через чат и коллцентр.	Участники фондового рынка РФ: <b>Приоритет №1 Частные независимые инвесторы</b> (инвестиции от месяца до десятков лет)  <b>На будущее:</b> <b>Приоритет №2 Трейдеры</b> (спекулятивная торговля от минут до нескольких недель)
	КЛЮЧЕВЫЕ РЕСУРСЫ		КАНАЛЫ СБЫТА	<b>Приоритет №3. Прочие</b> заинтересованные участники инвестиционного рынка (финансовые учреждения, УК и фонды, страховые и рейтинговые агентства и пр.)
	<b>1. Человеческие</b> Команда разработчиков и продактов проекта <b>2. Материальные:</b> Распределенные вычислительные системы на основе облачных решений. Iaas/PaaS/SaaS модель, например Cloud.ru, Reg.ru и аналоги, с размещением серверного оборудования и датацентров на территории РФ аппаратно-технические средства (компьютеры, телефоны, сетевое оборудование и пр. оргтехника) <b>4. Интеллектуальные:</b> Данные для анализа, обучения и тестирования моделей (МОЕХ, СМИ, публичные ресурсы эмитентов) Open source библиотеки и фреймворки, репозитории, модели и кодовая база Прочее проприетарное и платное ПО и сервисы (IDEs, репозитории (расширение) и пр.) <b>5. Финансовые:</b> Ресурсы для финансирования проекта собственные вложения, кредитные ресурсы, гранты и инвестиции	<b>2. Трейдеры (спекулянты) и прочие участники рынка (на будущее)</b> <b>Подписка годовая "Профи":</b> 2.1. позволяет БЫСТРО получить базовый анализ в качестве дополнительного источника для ускорения принятия взвешенного решения о купли продажи инвестиционных активов Мосбиржи РФ за счет предоставление <b>технического анализа</b> в реальном времени. <b>Эффект &gt;</b> подтверждение и обоснование выбора актива для клиента	<b>Каналы привлечения:</b> социальные сети (каналы telegram и youtube) Яндекс Директ рассылки по email и в мессенджерах реклама на торговых площадках (брокеры), <b>агентская сеть</b> партнерские программы (смартлаб, итд) <b>Каналы сбыта (продаж):</b> Онлайн продажи через сайт сервиса	
СТРУКТУРА РАСХОДОВ (конец второго года проекта)		ПОТОКИ ВЫРУЧКИ		
Переменные расходы <b>1,7 млн. руб.</b> Постоянные расходы: <b>750 тыс.руб.</b> Инвестиции: <b>1 млн.руб.</b>		Модель монетизации <b>подписочная фримииум</b> (три типа тарифа: "30", "365", "365 pro") Средний чек по тарифу <b>500 руб/мес</b> Точка безубыточности <b>620 тыс. руб./мес.</b> Выручка за второй год проекта: <b>100,6 млн,руб.</b> Выручка за третий год проекта: <b>262,4 млн.руб.</b>		

13

# ЮНИТ-ЭКОНОМИКА

Стоимость подписки		руб.	500
Средний срок пользования подпиской		мес.	6
Себестоимость подписки	Расходы на серверы, хостинг, поддержку	руб.	111
Переменные расходы на 1 подписчика	Расходы на рекламу, транзакции	руб.	28
Валовая прибыль на 1 подписчика		руб.	361
Валовая маржа		%	72%
Постоянные расходы	Расходы на маркетинг	руб./мес.	230 000
Точка безубыточности	Постоянные расходы/(Цена - Переменные расходы)	подписчиков	411
Количество платных подписчиков		подписчиков	18 000



# РИСКИ ПРОЕКТА

## Риски:

## План митигации рисков:

Проблемы с интеграцией различных источников данных

Тестирование всех интеграций на ранних этапах разработки, привлечение специалистов..

Высокая стоимость анализа данных

Использование собственных микросервисов, поиск дешевых альтернатив.

Отключение используемых технологий/модулей из за санкций

Использование преимущественно российских технологий или модулей

MVP готов, но нет заказчиков

На всех этапах проводим CustDev и убеждаемся, что продукт закрывает боли клиентов

Недостаток финансирования

Участие в акселераторах, подача заявок на гранты, привлечение инвесторов, разработка более гибкой маркетинговой стратегии

# РАБОЧАЯ ГИПОТЕЗА ПРОЕКТА

## 1.Рабочая гипотеза MVP:

Построение прогноза **от 1 недели - до 6 месяцев** для 100 процентов частных инвесторов позволит **сократить время** до 3-5 секунд за счет машинного обучения и нейронных сетей.

## 2.Гипотеза тестовых продаж:

В рамках 3-х месяцев тестовых продаж мы получим 300 пользователей из которых 3 заплатит.





**Спасибо за внимание!**