

Castlegate

Kontroll och struktur över det digitala livet

IN DEPTH

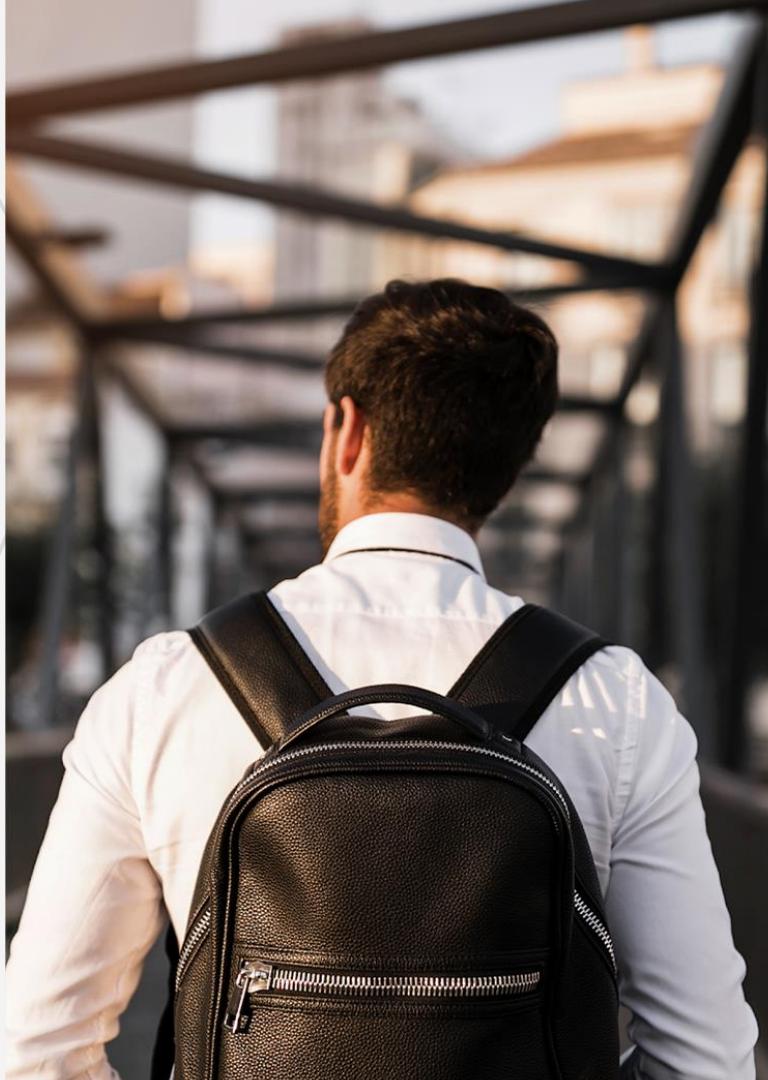


“Vår vision är att ge alla mänsklor möjlighet att ta kontrollen av sitt digitala liv”

En Central Hub som ger mänsklor kontroll över sitt digitala liv, enkelt & säkert, utan att ta över relationen till exempelvis bank, försäkringsbolag m.fl. samt att erbjuda tjänster som hjälper oss i vardagen – en personlig assistent. Att inte behöva ha flera appar för att ha kontroll, inte behöva logga in på multipla siter, appar, att ha kontroll oavsett var man är – du har helheten med dig – alltid tillgänglig och säker.

Digitalisering

Människor och samhället blir allt mer digitala, allt går snabbare – disruptiv marknad (AI, BC, Crypto, Cybersäkerhet)



Vem äger mitt data?

Data har blivit en tillgång för kund och ett värde för företag

Vart finns mitt data?

Personlig information på
alltför ställen



CASTLEGATE – “VIRTUALLY ME”

2 Kontroll – Fas 2

Total kontroll över dokument, data, egendomar och tillgångar "This is me"

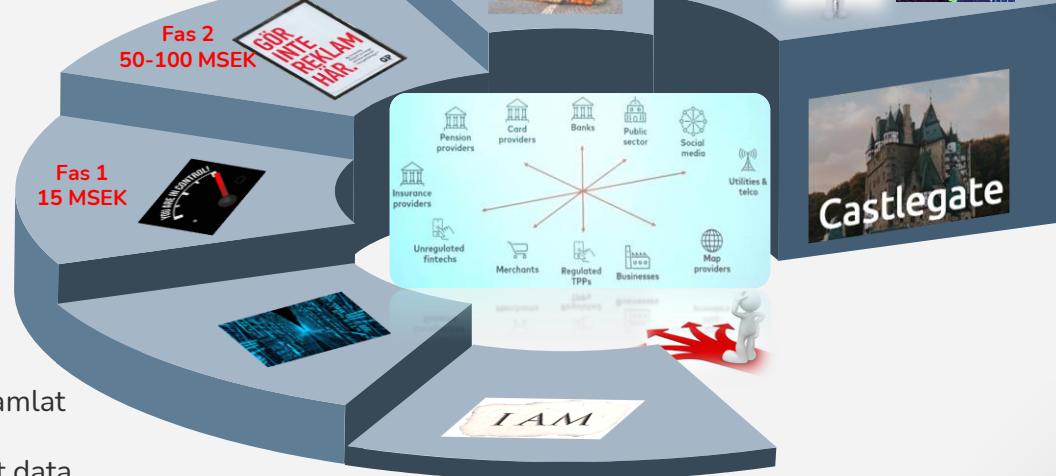
1 Data – Fas 1

Ditt digitala liv samlat i en app "I am"

– Du äger allt ditt data

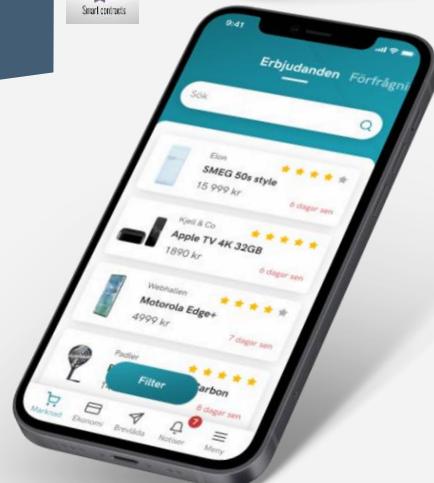
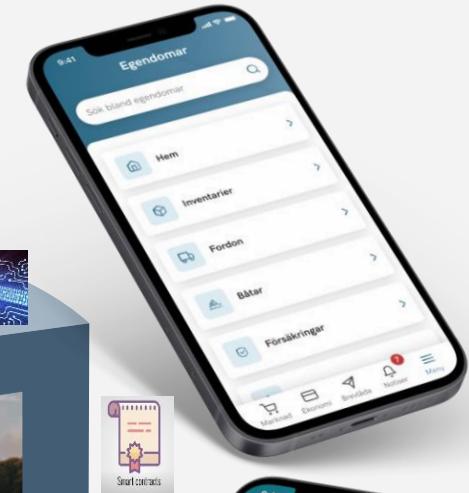
3 Reklam – Fas 3

Välj själv när & vilka erbjudanden du vill ta emot



4 Marknadsplats – Fas 4

Min egen Marknadsplats som jag själv kan kontrollera och styra "My Home is my Castle"



Integrerad lösning, där människor får full kontroll över sina dokument, tillgångar, styr kommunikation och har en egen marknadsplats.

Min digitala lösning

01

Mobilapp B2C

iOS/Android
Inloggning BankID Norden
Private-Key, Bio generellt
Egen säker box

03

Block-chain

Private Key
Smart contract med Biometrics
Content Block-chain

05

Castlegate Coins

Staple coins
transaktioner och handel
Betalmedel & Finansiering

02

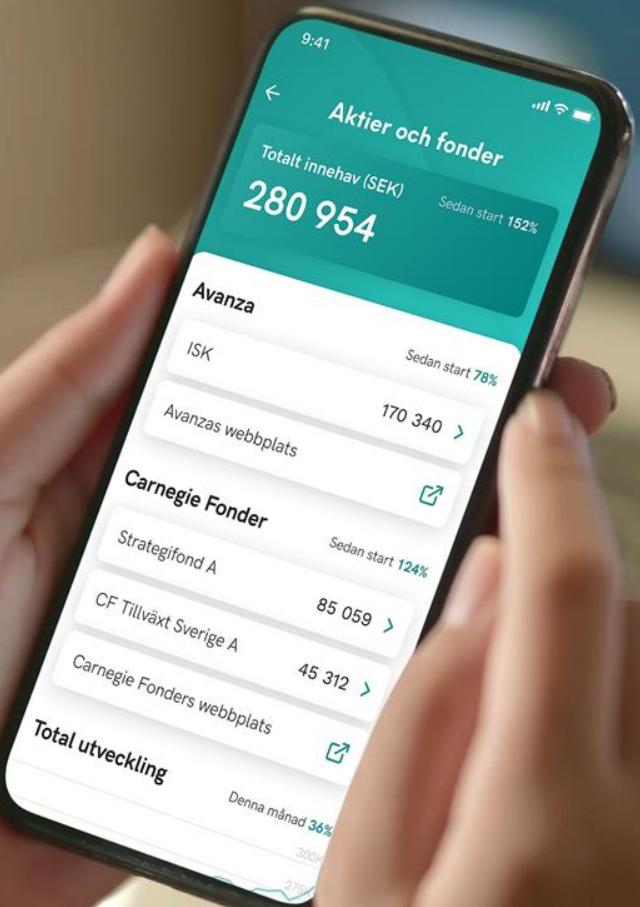
Web B2B

Hur företag kan nå och möta
kunder på kundens villkor –
betalad access
Snabbare – säkrare – spara pengar

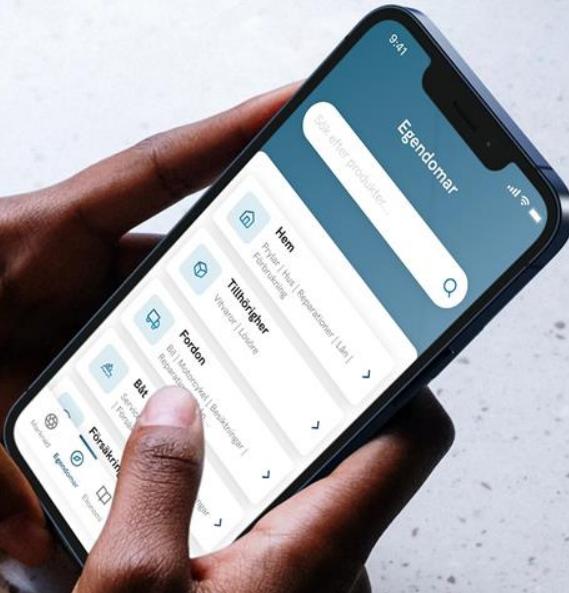
04

AI – Etisk GAI

AI för Permission marketing - hjälp
att hitta/köpa produkter & tjänster,
bevakning avtal, betalningar,
händelser, säkerhet, jämföra
leverantörer - en CPA









B2B Solution

B2B License solution for corporations where the user can send a specific requests, receive Offers, or allow Open market offerings – i.e. Amazon Integration. Marketing at single customers Castlegate Courtyard by invitation from customers, marketing through coupons, invoice attachments, selective advertising, memberships etc. where companies are purchasing customer access and the price is set based on a specific customer scoring. (0,58 % of Swedish Companies is equal to 1.719 licenses, where the target is 10 %).

The collage displays four different screens from the Castlegate app:

- Dashboard:** Shows various performance metrics and graphs, including Total Revenue (460 500 SEK), CPC (10,2 SEK), CPC Cost per Click (10 000 SEK), and CTR (12,2%). It also shows a CPO (7,5 SEK) and a Vinkeluttag (0,58%).
- Kuponer:** A list of coupon offers, such as "Få 10% rabatt vid köp", "Semester moment!", "Få 20% rabatt vid köp", and "Spara 25 SEK rabatt". Each offer includes a QR code.
- Skapa ny kupon:** A form for creating a new coupon, with fields for "Kod" (Code), "Utgångsdatum" (Expiration date), "Värde" (Value), and "Ladda upp" (Upload). A QR code is generated on the right.
- Körhandskrift:** A receipt screen showing a QR code and the text "DUH - KÄRANTT VÄRDE 1000 SEK".



GO-TO-MARKET - Försäljning

Affärsbankerna (White label)

Erbjudande till Privatmarknaden vid öppnande av konto i banken, lån och kort främst från de 4 affärsbankerna. Erbjud Finans- & betallösning vid köp.

VISA/MasterCard Castlegate (Sponsor)

VISA/MasterCard Branded (startsida) med VI/MC tjänster/lösningar, kort & data, BNPL etc. – Potentiellt även Amex.

Dun & Bradstreet

Säljer eller inkluderar tjänsten i uppdrags- eller ramavtal till Företagskunder initiativ inom Norden

Försäkringsbolag/förmedlare

Erbjuda tjänsten till Privatpersoner för samtliga försäkringar, samt Företagsmarknaden där det är möjligt. (Ex. Söderberg & Partners)

Affärsmodell



Transition från standard IT lösning till Blockchain, molnlager med Private Key



B2C

Årsavgift

Ev. kortaffär för egenutgivet betal/kreditkort

B2B

Årslicens

Målgruppsurval, kundaccess, distribution

White Label, sponsring

Sponsring (VI/MC/AX)

White Label (Bank & Försäkring)



Utvecklingsmöjligheter

Transition från standard IT lösning till Blockchain, molnlager med Private Key



Smart Contract

Wallet lösning Block-chain – En "Bankfack" lösning

Castlegate MasterCard/VISA Card (CGM/CGV)

Private Label Card, decoupled Card (Revolut), open loop Card, delbetalning, BNPL, nya betallösningar, Click-to-Pay, Wallet

Castlegate Account

Konto för utbetalning av ersättning, samt för betalning av årsavgift (kopplat till betalkort)

“If you’re not paying for the product, you are the product.”

Blue Beetle

