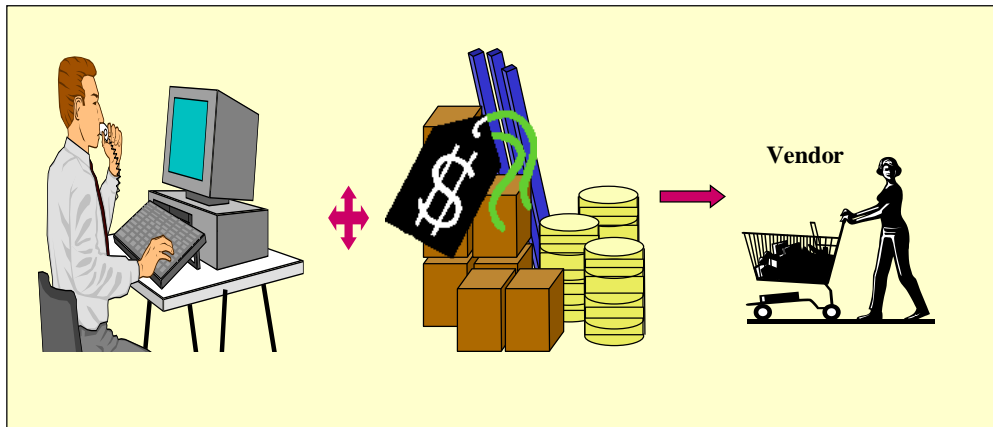


MM1007 - MM Calculation Schema – Ver 1.0



MM1007 - MM Calculation Schema – Ver 1.0



2

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



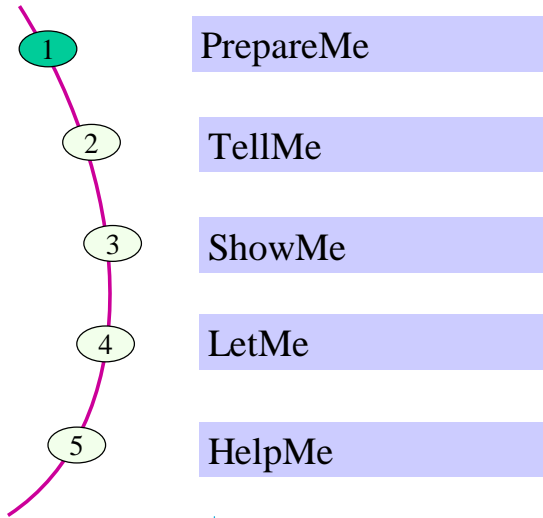
Definition

A calculation schema is a framework of steps used to calculate or determine something – it is used among other things to calculate costs, prices, period-end rebates, and taxes.

Calculation schema groups together all the condition types that are relevant to calculate price. It sets out the order in which the condition types are taken into account in the calculation.

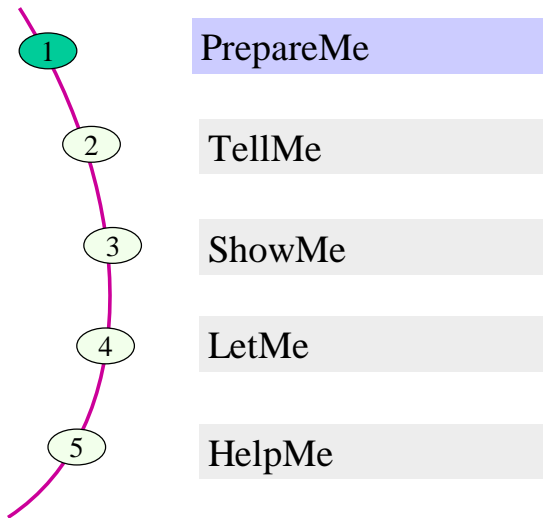
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Need



The condition types that play a role in the price determination are grouped together in a calculation schema. The calculation schema provides a framework for price determination. It determines the sequence in which the condition types are taken into account. The calculation schema determines the following:

- . The subtotals
- . The extent to which manual processing of the price determination is possible
- . The basis on which (reference level) the system calculates surcharges and discounts in percentages
- . The prerequisites that have to be filled so that a particular condition type is taken into consideration

You can define different calculation schemes, for example, for the individual purchasing organizations and vendors.

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Purpose



The business is facing with many alternatives to base the price of a product depending upon the specific conditions prevailing at the time of the Purchase.

The purpose is to arrive the total purchase value depending upon the specific conditions at the time of Purchase.

The effective price is the price the company purchase its requirements after considering discounts, rebates, frieght and other surcharges.

The business needs to take into account many factors based on its products, Vendors, volume of purchase, validity, competition, etc while deciding the pricing elements which altogether makes the task most crucial and complex.

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Use



Calculation Schema helps in

- Determining pricing in the Purchasing Documents
- Auto determining various Discounts and Tax value
- Avoiding User Intervention in entering manual pricing
- Fixing prices dynamically for any changes in the quantities and time

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

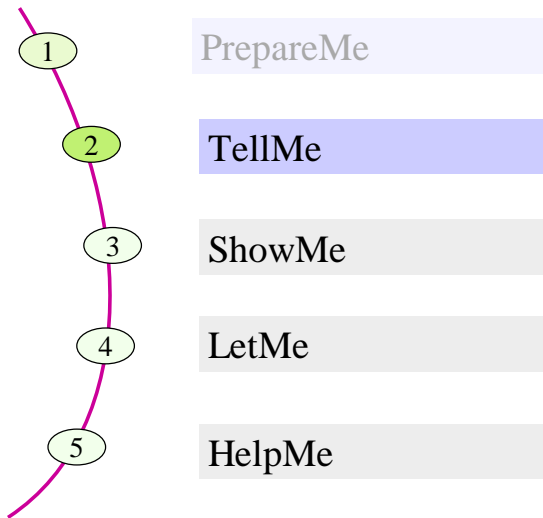
Challenges



- On what sequence the condition types are placed?
- How to calculate discount/freight?
- Which condition type is manual / Mandatory / Statistical?
- Determination of corresponding accounts
- Is price calculation is required any ABAP Coding?
- Which condition type value is to be stored as subtotal for further calculation?
- Which condition type can be print?

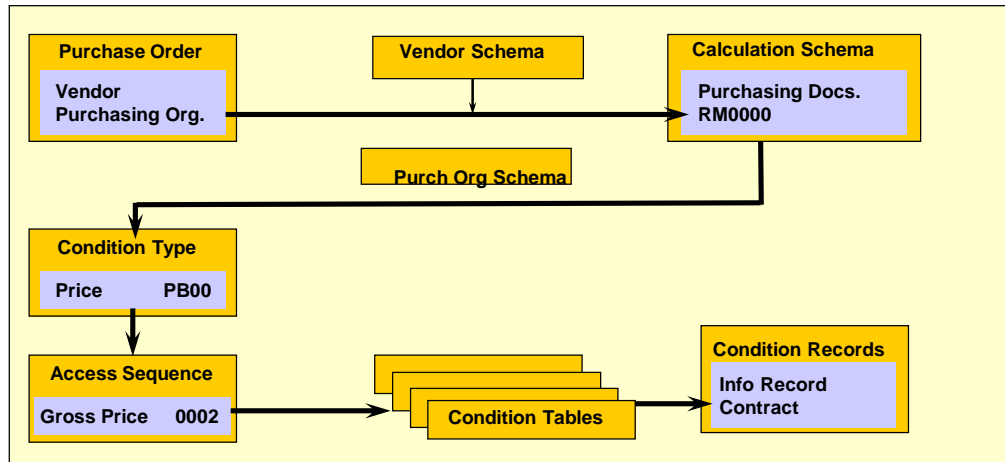
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Condition Techniques - Procedure



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Price Determination

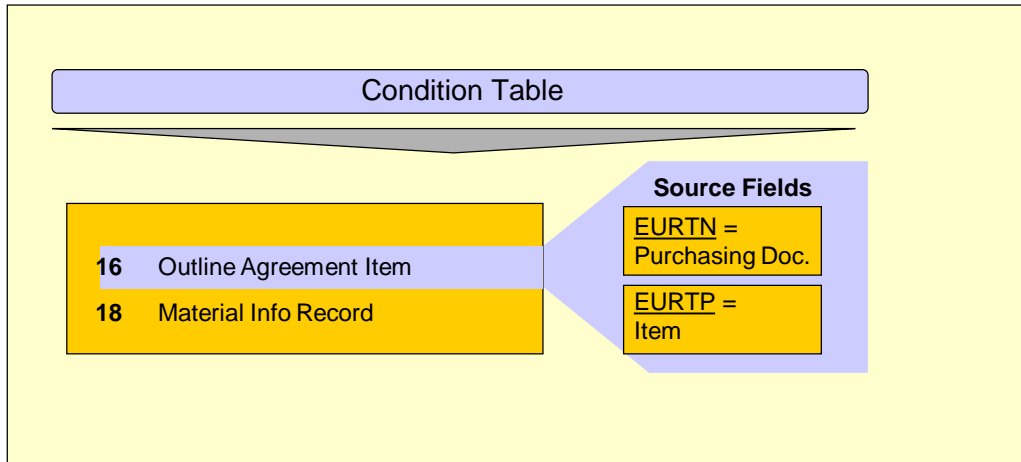


The most important elements in price determination are as follows:

- Condition Table
- Access Sequence
- Condition Type
- Calculation Schema
- Info Records

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

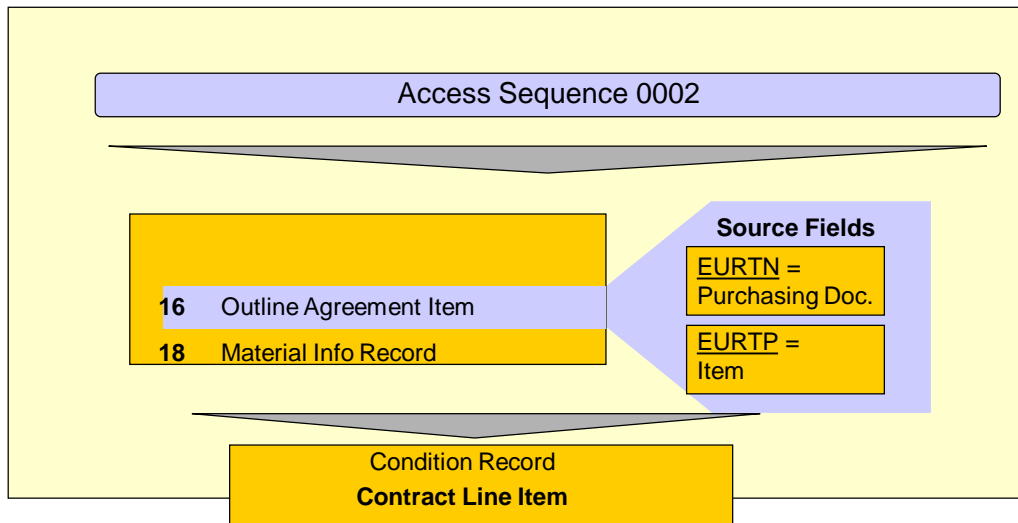
Condition Table



13

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

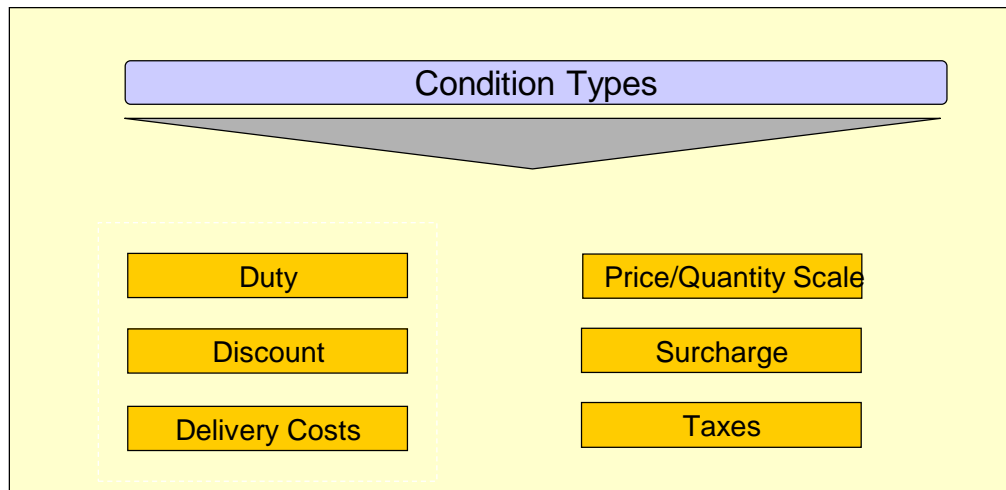
Access Sequence



14

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

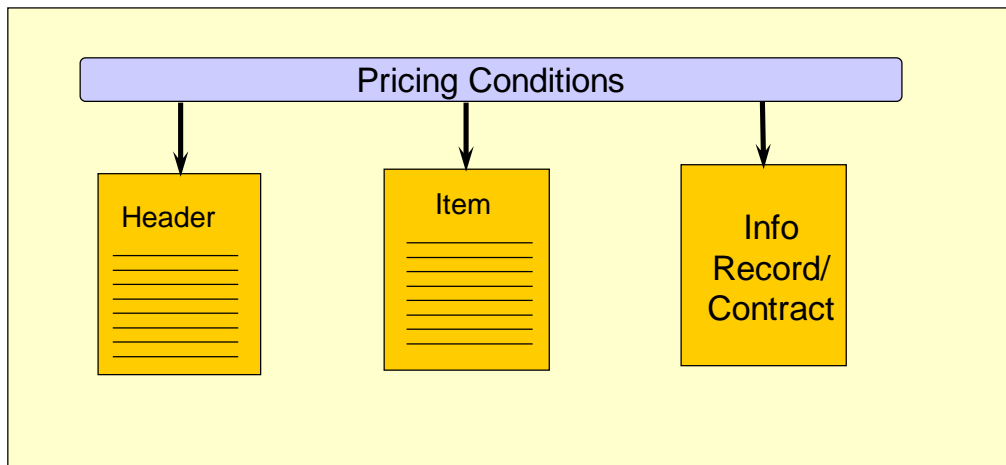
Condition Type



15

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

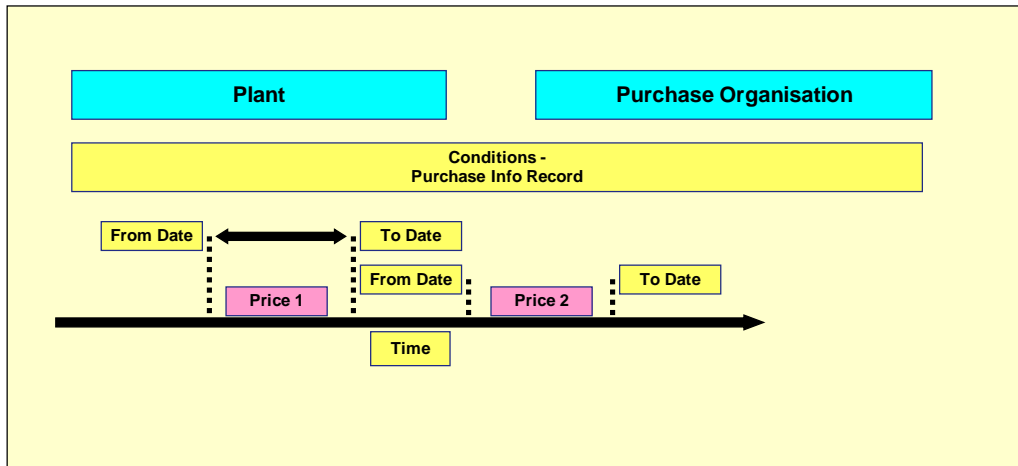
Pricing Conditions



16

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Time-Dependent Conditions



17

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



Time-Independent Conditions

In time-independent conditions there is no validity periods and scales. Conditions in the purchase orders are always time independent conditions. It is always maintained directly within the relevant document.

Subtotals (net price, effective price) are created in case of time-independent conditions.

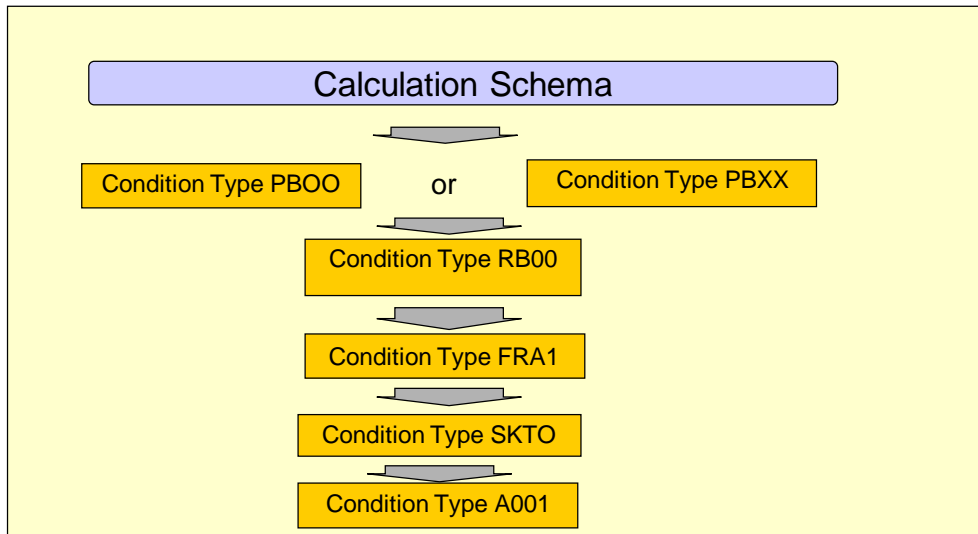
The following table shows which conditions can be maintained for which documents:

Conditions →	Time-Dependent	Time-Independent
Info records	Yes	No
Quotations	Depends on Doc type	Depends on Doc type
Scheduling Agreement	Depends on Doc type	Depends on Doc type
Contract	Yes	No
Purchase Order	No	Yes

18

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

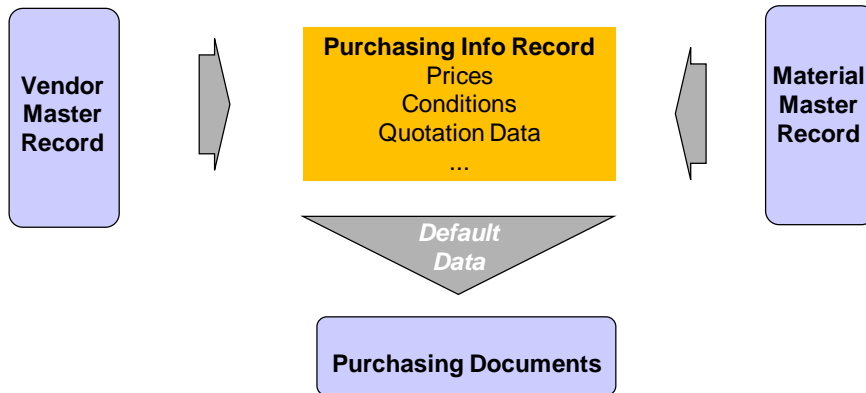
Calculation Schema



19

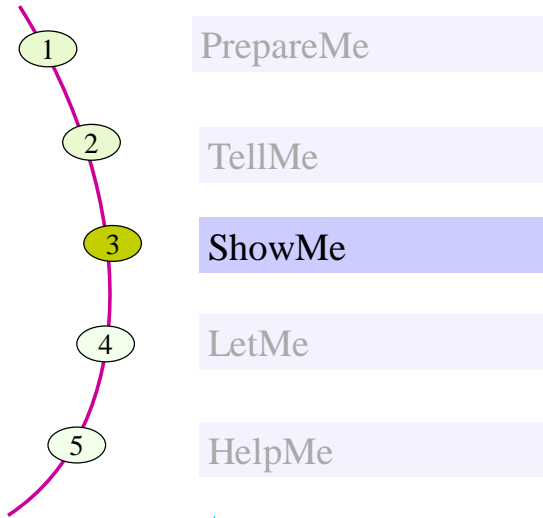
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Purchasing Info Record



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema

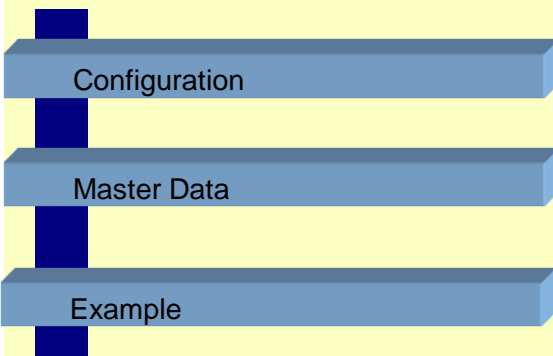


- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



Agenda



|

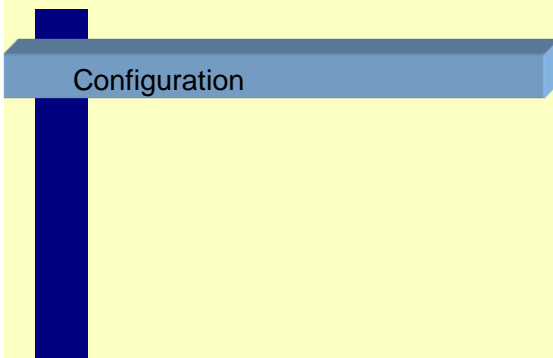
22

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema

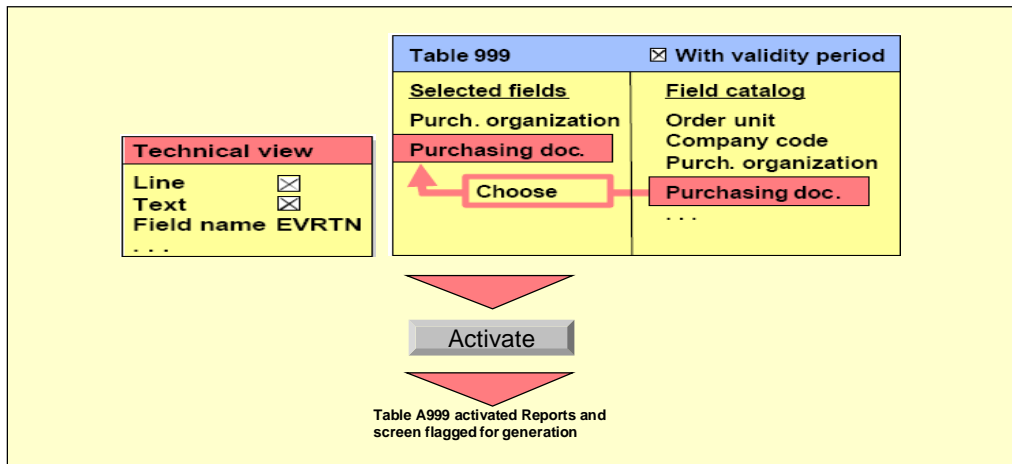


Agenda



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Condition Table



24

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Condition Table



SPRO → Materials Management → Purchasing → Conditions → Define Price Determination Process → Maintain Condition Table → Create condition table

Tcode: M/03

Create Condition Table (Pricing Purchasing): Field C

Select field Technical view Other description Field attributes...

Generate (Shift+F4) Table: Purch.Org./Purch.Doc.

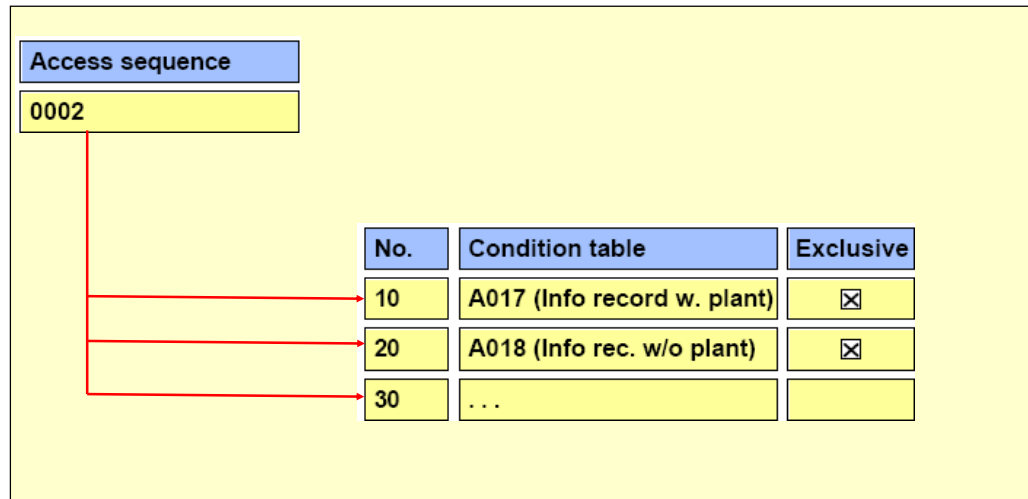
☒ With validity period
☒ with release status

Selected fields	FieldCatlg
Long Key Word	Long Key Word
Purch. Organization	Incoterms
Purchasing Document	Incoterms (part 2)
	Info record category
	Invoicing party

25

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Access Sequence



26

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Access Sequence



SPRO → Materials Management → Purchasing → Conditions → Define Price Determination Process → Define Access Sequences

Tcode: M/07

New Entries: Overview of Added Entries

Display BC Set

Dialog Structure

- Access sequences
- Accesses
- Fields

Access sequence: A002 Gross Price Cal Access Sequenc

Ac.	Tab	Description	Requiremnt	Exclusive
10	17	Material Info Record (Plant-Specific)		<input checked="" type="checkbox"/>
20	18	Material Info Record		<input checked="" type="checkbox"/>
30	999	Purch.Org./Purch.Doc.		<input type="checkbox"/>

the sequence in which the system searches the condition tables for the required data.

Activation of exclusive indicator limits the access to the first match.

27

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Condition Type

SPRO → Materials Management → Purchasing → Conditions → Define Price Determination Process → Define Condition Types → Define Condition Type

Tcode: M/06

Change View "Conditions: Condition Types": Details

New Entries

Condit. type: PB00 Gross Price Access seq.: 0002 Gross Price

Records for access

Control data 1

Cond. class	B	Prices	Plus/minus	<input type="checkbox"/> positive a
Calculat.type	C	Quantity		
Cond.category	H	Basic price		
Rounding rule		Commercial		
StrucCond.				

Group condition

☐ Group cond. ☐ RoundDiffComp

GrpCond.routine

Access sequence is assigned here

Determines how the system rounds off condition values

Determines if the scale value is derived from several line items in the order

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Condition Type



<u>Key</u>	<u>Description</u>	<u>Control</u>
PB00	Gross price	Condition class: Prices Calculation type: Quantity-dependent Condition cat.: Base price Access sequence: Gross price
FRB1	Freight, absolute	Condition class: Discount/surcharge Calculation type: Fixed amount Condition cat.: Delivery costs
SKTO	Cash discount	Condition class: Discount/surcharge Calculation type: Percentage Condition cat.: Cash discount

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Condition Type



Changes which are relevant for header or item pricing

Manual entries ☐ No limitations

☐ Header condition ☒ Item condition ☐ Delete

☒ Amount/percent ☐ Value ☒ Qty relation ☐ Calculation type

Master data

valid from Today's date

Valid to 31.12.9999

RefConType

RefApplication

PricingProc RM0002

delete fr. DB Do not delete (set the deletion indicator)

☐ Condition index

Determines if the condition type is relevant for header or item pricing

Controls the changes permitted for the Condition Type value

Specifies the validity period of the condition Type

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Condition Type

The screenshot shows the SAP 'Condition Type' configuration screen. It is divided into several sections: Scales, Control data 2, Sales pricing, and Text determination. Two callout boxes provide additional context:

- Callout 1:** Points to the 'Scale basis' field, which is set to 'Gross'. The text says: "Determines if the scales are to be treated as value or quantity based".
- Callout 2:** Points to the 'Int-comb. Cond.' checkbox. The text says: "Allows to post the condition value to Financial Accounting as accruals".

Scales Section:

- Scale basis: ☒ Gross
- Check value: ☐ None
- Scale type: ☐ can be maintained in con
- Scale formula:
- Unit of meas.:

Control data 2 Section:

- ☐ Currency conv.
- ☐ Accruals
- ☐ Invest. cond.
- ☐ Int-comb. Cond.
- ☐ Promotion cond.
- ☐ Variant cond.
- ☐ Qty conversion
- Exclusion: ☒ Gross Price
- Rel. Acc. Assig: ☐ Relevant for account ass

Sales pricing Section:

- ☒ Rel. to pricing
- ☐ Pricing on/off

Text determination Section:

- TextDetPrc:
- Text ID:

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



Step	Counter	Cond. ty.	Description	Fr.	Manu.	Stat	...
1	1	PB00	Gross price				
10	1	RB00	Absolute discount		X		
...					
10	9	ZA01	% Surcharge on gross	1	X		
...					
20	0		Net value incl. discount				
...					
31	1	FRA1	Freight %	20	X	X	
...					
35	1	SKTO	Cash discount	20		X	
40	0		Effective price				

32

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



SPRO → Materials Management → Purchasing → Conditions → Define Price Determination Process → Define Calculation Schema

Tcode: M/08

Sub-total: Indicates fields in which the cumulative value of conds. are stored

Procedure: RM0000 Purchasing Document (Big)

Control data

Step	Cntr	CType	Description	Fro	To	Man	Mdt	Sta	P Sub...	Reqt	AltCTy	AltCBV	Actky	Accrls
1	1	PB00	Gross Price						X	6				
1	2	PBXX	Gross Price						X					
2	0	VA00	Variants/Quantity						X					
3	0	VA01	Variants %						X					
4	0	GAU1	Originl Price o						X					
5	0	GAU2	Actual Price o						X					
10	1	RB00	Discount (Value)						X					
10	2	RC00	Discount/Quantity						X					
10	3	RA00	Discount % on Net						X					
10	4	RA01	Discount % on Gross	1					X					
10	5	HB00	Header Surch. (Value)						X					
10	6	ZB00	Surcharge (Value)						X					
10	7	ZC00	Surcharge/Quantity						X					
10	8	ZA00	Surcharge % on Net						X					
10	9	ZA01	Surcharge % on Gross	1					X					

Requirement: Excludes a condition type from being accessed

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Schema Groups



Schema groups are required to determine the calculation schema.

Schema groups are defined

- for Vendor
- for Purchase organization

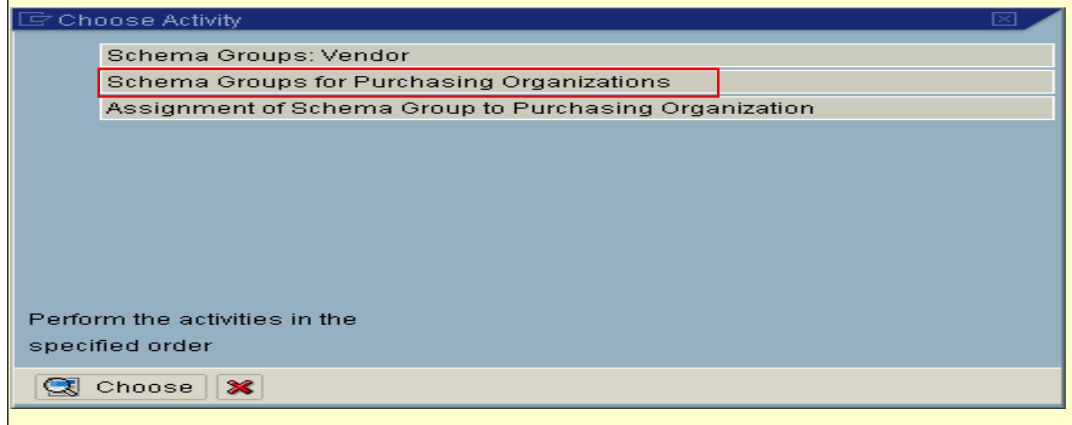
And assigned these schema groups to Vendor and Purchase Organization respectively.

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Schema Groups - Vendor



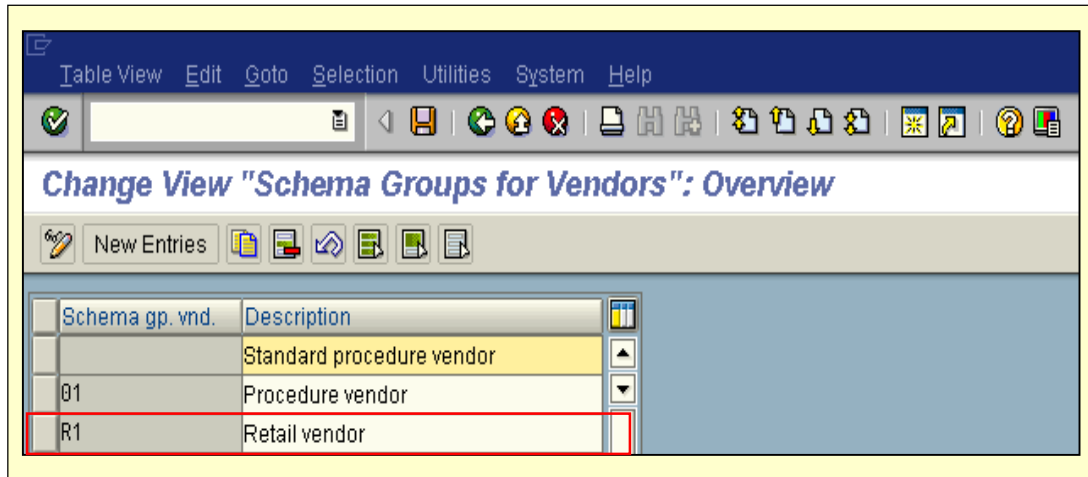
SPRO → Materials Management → Purchasing → Conditions → Define Price Determination Process → Define Schema Groups



35

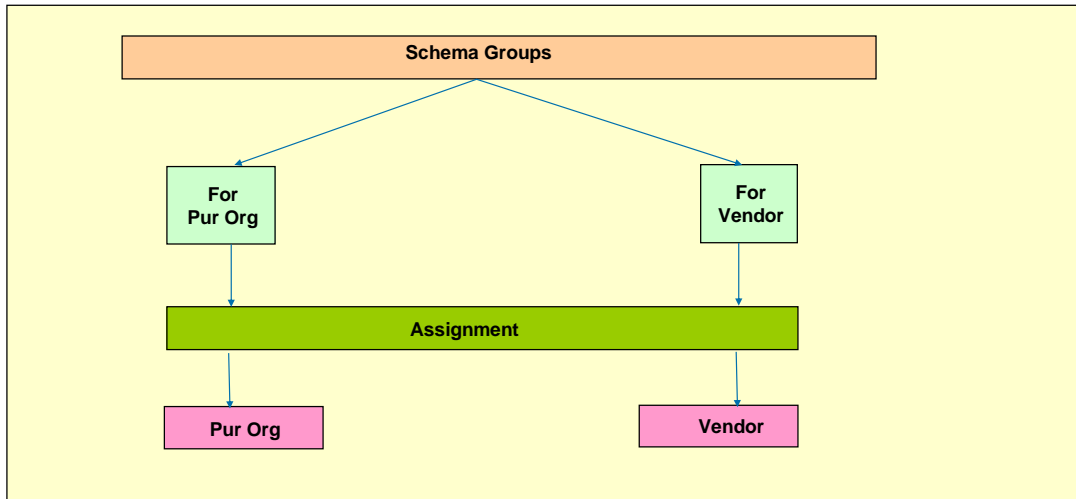
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Schema Groups - Vendor



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Schema Groups – Assignment



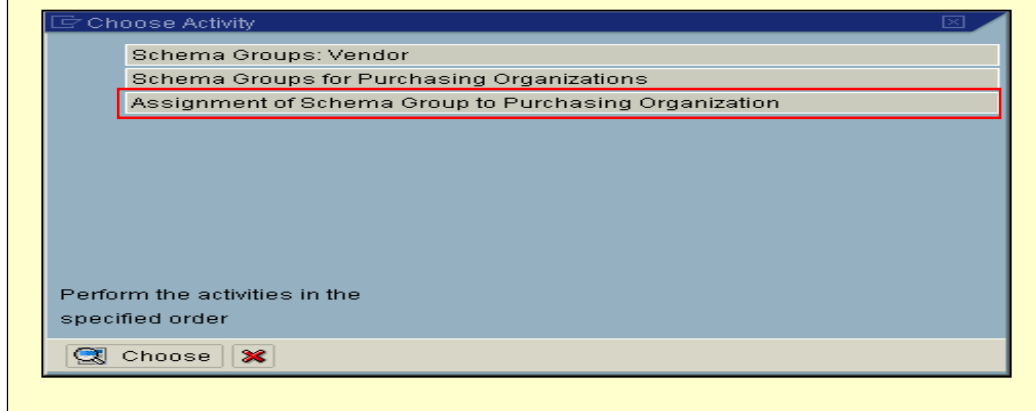
37

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Assignment – Pur Org



SPRO → Materials Management → Purchasing → Conditions → Define Price Determination Process → Define Schema Groups



38


- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Assignment – Pur Org



Change View "Assignment of Schema Gro

POrg	Purch. org. descr.	Schema group, p.org.
4510	Eastern Purch Org	
4520	Central Purch Org	
4530	Western Purch Org	
5000	IDES Japan	
6000	IDES Mexico	
7000	IDES Brasil	
7500	Org Cpras Argentina	
C100	Zentraleinkauf	
CPF1	Purch. Org. US	
R100	Retail Deutschland	R001
R300	Retail USA	R001
S300	Service Provider	
SIND	Sony Pur Org	

 System will take default Calculation Schema, If Schema Group – Purchase Organization is blank.

39

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Assignment – Vendor



SAP Menu → Logistics → Materials Management → Purchasing → Master Data → Vendor → Central → Change

Tcode: XK02

Change Vendor: Initial Screen

Vendor 1000
Company Code 1000
Purch. Organization 1000

General data

☐ Address
☐ Control
☐ Payment transactions

Company code data

☐ Accounting info
☐ Payment transactions
☐ Correspondence
☐ Withholding tax

Purchasing organization data

☒ Purchasing data
☐ Partner functions

40

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Assignment – Vendor



Change Vendor: Purchasing data

Alternative data Sub-ranges

Vendor	1000	C.E.B. BERLIN	Berlin
Purchasing Org.	1000	IDES Deutschland	

Conditions

Order currency	EUR	Euro (EMU currency as of 01/01/1999)
Terms of paymnt	ZB01	
Incoterms	EXW	
Minimum order value		
Schema group, vendor	01	Standard procedure vendor
Pricing date cat.		No control
Order optim.rest.		



System will take default Calculation Schema, If Schema Group – Vendor is blank.

41

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Schema Determination



Customizing

Schema gr. purch. org.	Schema gr. vendor	Calculation schema
		RM0000
0001		XM0000
0001	01	YM0000
	02	ZM0000

Purch. org.	Schema gr.
2000	0001
3000	0001

Vendor A
Schema group 02

Purch. order

Pur. org. 1000

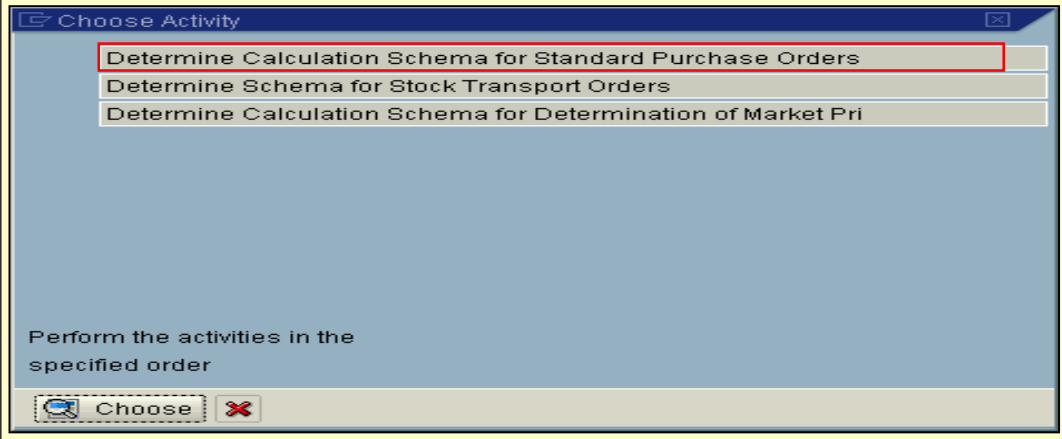
Vendor A

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Schema Determination



SPRO → Materials Management → Purchasing → Conditions → Define Price Determination Process → Define Schema Determination



43

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Schema Determination



Change View "Determination of Calculation Schema in P

New Entries

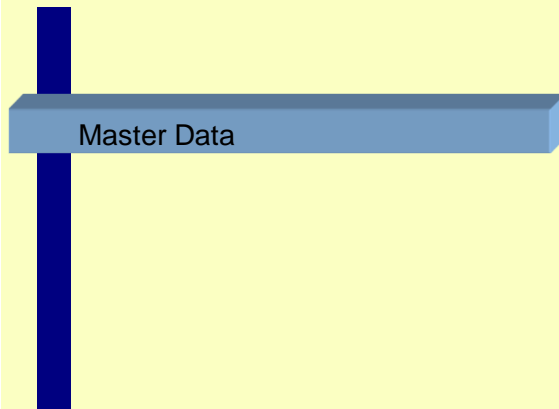
Schema gp. POrg	Schema gp. vnd.	Proc.	Description
		RM0000	Purchasing Document (Big)
	01	RM1000	Document
0001		RM1000	Document
0001	01	RM1000	Document
R001		RMISR0	Purchasing Document (Big)
R001	R1	RMISR1	Purchasing Doc. ISR Internal

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema

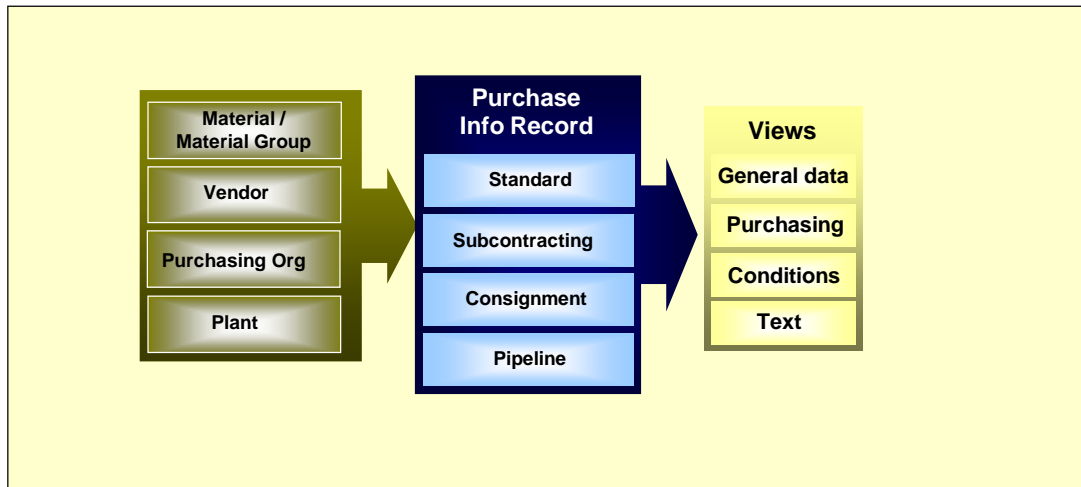


Agenda



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

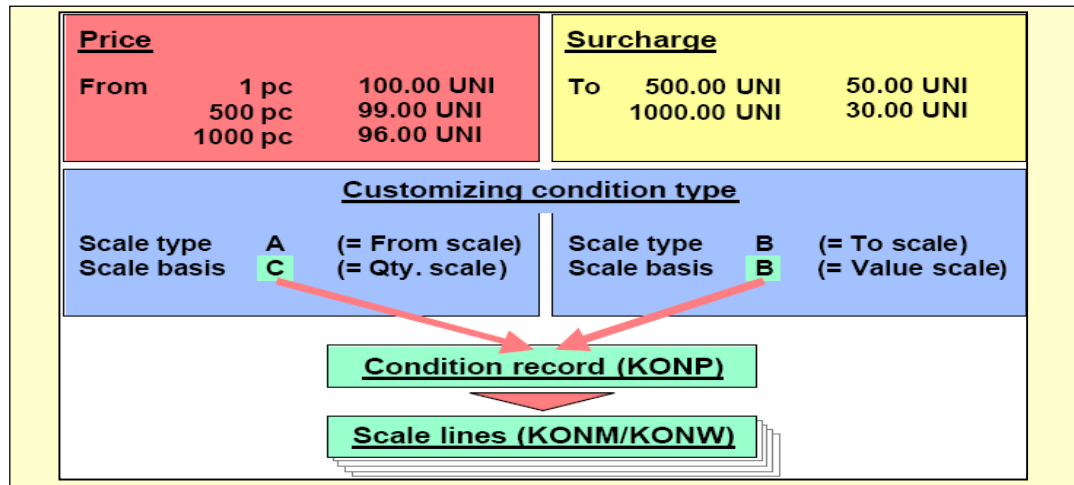
Purchasing Info Record



46

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Purchasing Info Record - Scales



47

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Purchasing Info Record



SAP Menu → Logistics → Materials Management → Purchasing → Master Data → Info Record → Create

Tcode: ME11

The screenshot shows the SAP 'Create Info Record: Initial Screen' (Tcode: ME11). The screen has a title bar with the text 'Create Info Record: Initial Screen'. Below the title bar, there are several input fields and a radio button group. The fields are labeled 'Vendor', 'Material', 'Purchasing org.', 'Plant', and 'Info record'. The 'Vendor' field contains the value '17920'. The 'Material' field contains the value 'RESISTOR 1'. The 'Purchasing org.' field contains the value '0632'. The 'Plant' field contains the value '0632'. The 'Info record' field is empty. Below these fields, there is a radio button group labeled 'Info category' with four options: 'Standard' (selected), 'Subcontracting', 'Pipeline', and 'Consignment'. There are three callout boxes with arrows pointing to the input fields. The first callout box points to the 'Vendor' and 'Material' fields and contains the text 'Enter the vendor code, material number, purchasing organization, plant.' The second callout box points to the 'Plant' field and contains the text 'Do not enter anything here. System creates a number for info record.' The third callout box points to the 'Subcontracting' radio button and contains the text 'In case the vendor does some assembly / processing on the components being provided by you, select the subcontracting category.'

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Purchasing Info Record



Create Info Record: General Data

Purch. org. data 1 | Texts

Info record

Vendor 1000 C.E.B. BERLIN
 Material 698-000 Flat gasket
 Material Group 001 Metal processing

Vendor data

Reminder 1 10 days
 Reminder 2 20 days
 Reminder 3 30 days
 Vendor Mat. No. _____
 Sub-range _____
 VSR sort no. _____
 Vend. mat.group _____
 Points _____ / 1 PC
 Salesperson Hr. Schneider
 Telephone 010/32323
 Return Agreement _____
 Prior vendor _____

Origin data

Certif. categ. _____
 Certificate _____
 Valid to _____
 Ctry of origin DE
 Region 01
 Number _____
 Manufacturer _____

Supply option

Available from _____
 Available to _____
☐ Regular vendor

Order unit (Purchasing)

Order unit PC
 Equal To 1 PC <-> 1 PC
 Var. order unit Not active

Create Info Record: Purch. Organization Data 1

General data | Conditions | Texts

Info record

Vendor 1000 C.E.B. BERLIN
 Material 698-000 Flat gasket
 Material Group 001 Metal processing
 Purchasing Org. 1000 Plant

Control

Pind. delay time 10 Days
 Purch. group 001
 Standard qty 1 PC
 Minimum qty _____ PC
 Rem. shelf life 0
 Shipping instr. _____
 Maximum qty _____ PC

Underdel. tol. _____ %
 Overdeliv. tol. _____ %
☐ Unlimited
☐ OR-based IV
☐ No ERS

Exclmp. proced. _____
 RoundingProfile _____
 Unit group _____

Conditions

Net price 0,00 EUR / 1 PC Valid to 31.12.9999
 Effective price 0,00 EUR / 1 PC
 Qty. conversion 1 PC <-> 1 PC
 Pr. date cat. No control
 Incoterms _____

Annotations:

- Enter the delivery tolerances. (points to Underdel. tol. and Overdeliv. tol.)
- Enter the price in ordering unit of measure. (points to Effective price)

49

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Purchasing Info Record - Scales



Create Gross Price Condition (PB00) : Condition Supplements

Variable key: To create Scales

Vendor	Material	POrg	Plant	C	Description
100447	100-120	1000	1000	0	Standard

Validity

Valid From: 14.08.2018 Valid to: 31.12.9999

Condition supplements

Zo...	CnTy	Name	Amount	Unit	per	U...	Deletio...	Scales	Text
	PB00	Gross Price	100.00	EUR		1 PC		<input type="checkbox"/>	
								<input type="checkbox"/>	
								<input type="checkbox"/>	
								<input type="checkbox"/>	
								<input type="checkbox"/>	
								<input type="checkbox"/>	
								<input type="checkbox"/>	
								<input type="checkbox"/>	

1 Check the validity period and modify the dates appropriately.
 2 The price entered in purchasing organization data1 screen will be defaulted with condition type PB00.
 3 Enter additional conditions, as applicable. Enter condition type and rate.

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Purchasing Info Record - Scales



Create Gross Price Condition (PB00) : Scales

Variable key

Vendor	Material	POrg	Plant	C	Description
100447	100-120	1000	1000	0	Standard

Validity

Valid From: 14.08.2015
Valid to: 31.12.9999

Control

ScaleBasis: ☒ Quantity scale
Check: ☐ None

Scales

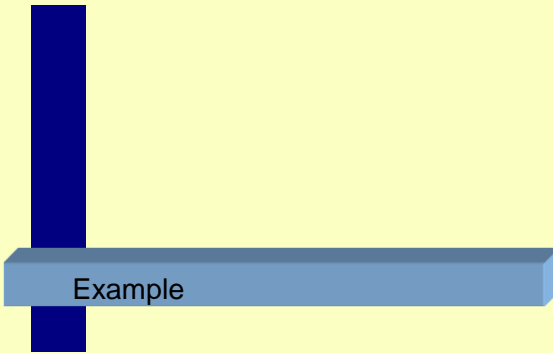
Scale Type	Scale quantity	U...	Amount	Unit	per	UoM	PricActive
From	1	PC	100.00	EUR		1 PC	<input type="radio"/>
	50		90.00				<input type="radio"/>
	100		80.00				<input type="radio"/>
							<input type="radio"/>
							<input type="radio"/>
							<input type="radio"/>

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



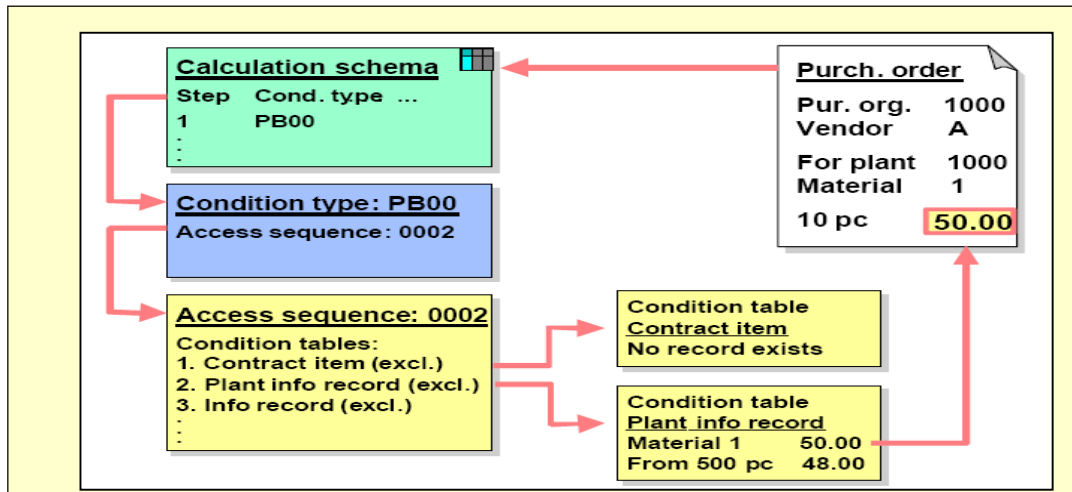
Agenda



52

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema - Overview



53

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema - Example

Purchase Info Record

Display Gross Price Condition (PB00) : Condition Supplements

Variable key

Vendor	Material	P Org	Plant	C	Description
100447	100-120	1000	1000	0	Standard

Validity

Valid From: 14.08.2015 Valid to: 31.12.9999

Condition supplements

Zo...	Cn Ty	Name	Amount	Unit	per	U...	Deletio...	Scales	Text
		PB00 Gross Price	100.00	EUR		1 PC		<input checked="" type="checkbox"/>	

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema - Example

Purchase Order – main screen

Create Purchase Order

Document Overview On | Hold | Print Preview | Messages | Personal Setting | Save As Template | Load from Template

Vendor: 100447 Test Vendor for MRP | Doc. date: 14.08.2015

Purch. Org.: 7500 | Dickens, B. | BestRun Argentina

Purch. Group: 1001

Company Code: 7500

Item	Mat.	Plant	QTY	Unit	Price	Mat. Price	Curr.	Bar	O...	Mat. Group	Plnt	Stor. Location	Batch
10	100-120	Flat gasket	100	PC	10,000.00	10,000.00	EUR	1	PC	Metal Proce	Hamburg Plant	Materiallager	

Item: 10 | 100-120, Flat gasket

Material Data | Quantities/Weights | Delivery Schedule | Delivery | Invoice | Conditions | Texts | Delivery Address | Confirmations | Condition Control | Retail

Qty: 100 | PC | Net: 10,000.00 | EUR

Hr. Entry Name	Amount	Qty	Unit	Condition value	Curr.	Status	Num...	OU	Con...	Un	Condition value	CdCur	S...
FBXX Price	100.00	EUR	1 PC	10,000.00	EUR			1 PC	1 PC	1 PC	0.00		
Net incl. disc.	100.00	EUR	1 PC	10,000.00	EUR			1 PC	1 PC	1 PC	0.00		
Net incl. tax	100.00	EUR	1 PC	10,000.00	EUR			1 PC	1 PC	1 PC	0.00		
SKTO Cash Discount				0.00	EUR			0	0	0	0.00		
Actual Price	100.00	EUR	1 PC	10,000.00	EUR			1 PC	1 PC	1 PC	0.00		
Border crossing	0.00	EUR	1 PC	0.00	EUR			1 PC	1 PC	1 PC	0.00		

Condition rec. | Analysis | Update

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema - Example

Purchase Order – analysis

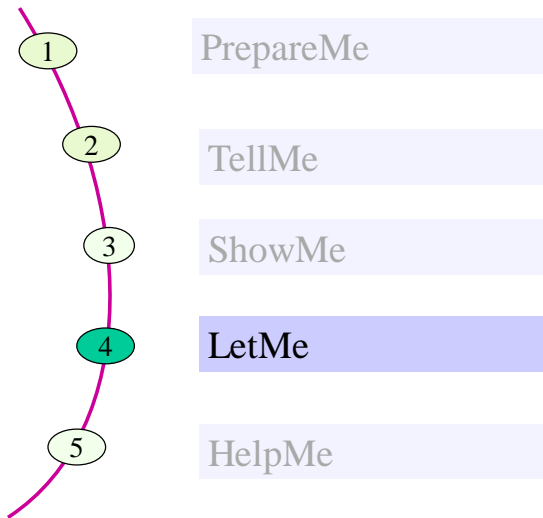
The screenshot shows the SAP Purchase Order analysis interface. The left pane displays a tree structure of procedures under 'RM0000' and 'PB00'. The right pane shows 'Access details 25 (PB00)' with a table of access data. Callouts point to specific elements: 'Condition Type' points to '25(0002)' in the tree; 'Pricing Procedure' points to 'Purchasing Docume...'; 'Access Sequence' points to 'Material Info Record...'; 'Condition Table in Access sequence' points to 'Info record per ord...'; and 'Info Record' points to the 'Pricing date' field in the table.

Access	Message	Description
25	109	Condition record is missing

Access	Field in condition table	Field in document	Value in doc.
(complete)			
Vendor	Vendor	0000100447	
Material	Material	100-120	
Purch. Organization	Purch. Organization	7500	
Plant	Plant	1000	
Info record category	Info record category	0	
Pricing date			14.08.2015

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Exercise



The most important elements in price determination are as follows:

1. Choose *Logistics* → *Materials Management* → *Purchasing* → *Purchase Order* → *Create* → *Vendor/Supplying Plant Known (ME21N)* .
2. Enter the following data:
 - Vendor 1000
 - Document date <Current date>
 - Confirm your entries with *Enter*.

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Exercise



- Enter the following data on the *Org.data tab*.
 - Purchasing organization 1000
 - Purchasing group T00
 - Company code 1000
4. Enter the item data in the *Item overview*:
- Material M-02 (Sunny Xa1)
 - Quantity 10
 - Plant 1000
5. Open the item details and choose the *Conditions tab*.

59

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Exercise



6 Enter the following conditions:

- Note: The condition type PBXX is already displayed in the list. To insert the other condition, use the F4 help for the *Condition type* field. You can show the participants that the condition types vary Considerably.
 - Condition type Amount
 - PBXX (Gross Price) 400
 - FRB1 (Freight (Value)) 100
 - MM00 (Minimum Quantity(Amount)) 20
- 7 Explain that the conditions are listed according to the calculation schema in the list of conditions.

60

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Exercise



8. Ask the participants whether the conditions are time-dependent and explain the answer. (Conditions in the purchase order are time-independent.)
9. Choose Save.

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Question



1. How system determines price in the purchase order
2. Difference between time-dependent and time-independent conditions

|

62

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Answer



1. Through schema determination, schema group vendor & purchasing organization schema group.

2. Condition in purchasing document which have validity are time dependent like contract. While which doesn't have validity period like purchase order are time independent.

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema - Tcodes

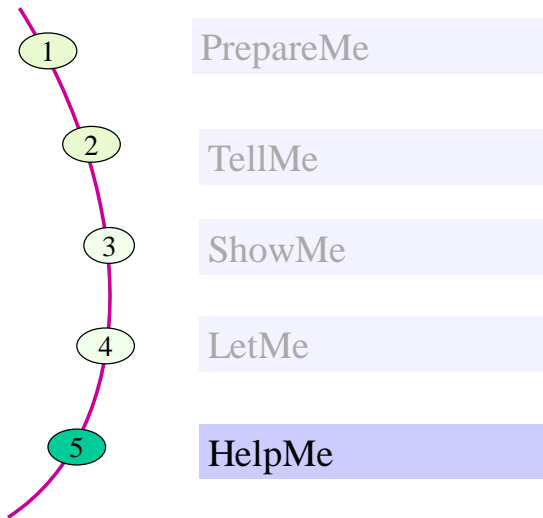


Tcode	Description
M/03	Create condition table
M/07	Define Access Sequence
M/06	Define Condition Type
M/08	Define Calculation Schema
XK02	Vendor – Central: Change
ME11	Purchase Info Record - Create
MEK1	Create Condition Records
MEK4	Create Condition Records with Reference
MEKA	Conditions: General Overview

64

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

Calculation Schema



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “narrowed”, se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

MM Tables



Table	Description	Table	Description
EINA	Purchasing Info Record- General Data	A501	Plant/Material
EINE	Purchasing Info Record- Pur Org Data	EBAN	Purchase Requisition
MAKT	Material Descriptions	EBKN	Purchase Requisition Account Assignment
MARA	General Material Data	EKAB	Release Documentation
MARC	Plant Data for Material	EKBE	History per Purchasing Document
MARD	Storage Location Data for Material	EKET	Scheduling Agreement Schedule Lines
MAST	Material to BOM Link	EKKN	Account Assignment in Purchasing Document
MBEW	Material Valuation	EKKO	Purchasing Document Header
MKPF	Header- Material Document	EKPO	Purchasing Document Item
MSEG	Document Segment- Material	IKPF	Header- Physical Inventory Document
MVER	Material Consumption	ISEG	Physical Inventory Document Items
MVKE	Sales Data for materials	LFA1	Vendor Master (General section)
RKPF	Document Header- Reservation	LFB1	Vendor Master (Company Code)
T023	Mat. groups	NRIV	Number range intervals
T024	Purchasing Groups	RESB	Reservation/dependent requirements
T156	Movement Type	T161	T Texts for Purchasing Document Types

66

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.

SAP Related sites....



SAP Best Practices:

<http://help.sap.com/content/bestpractices/overview>

SAP Community Forms:

SAP Fans (<http://sapfans.com>)

The Spot for SAP (www.thespot4sap.com)

SAP Friends (www.sapfriends.com)

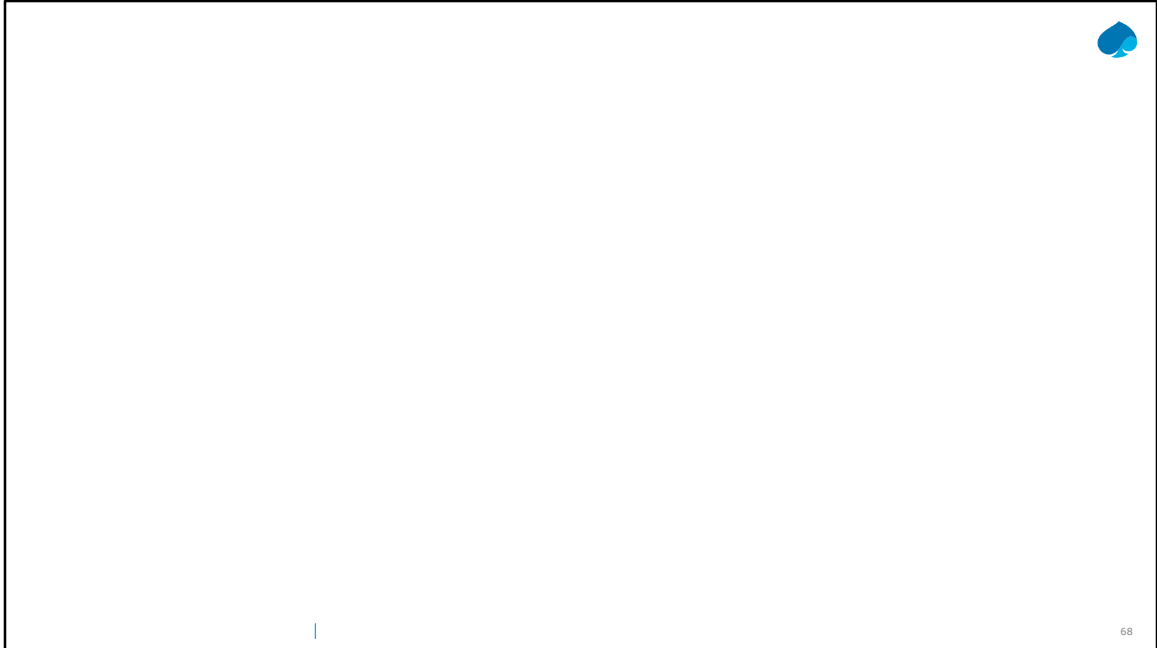
SearchSAP (<http://searchsap.techtarget.com>)

SAPGenie (www.sapgenie.com)

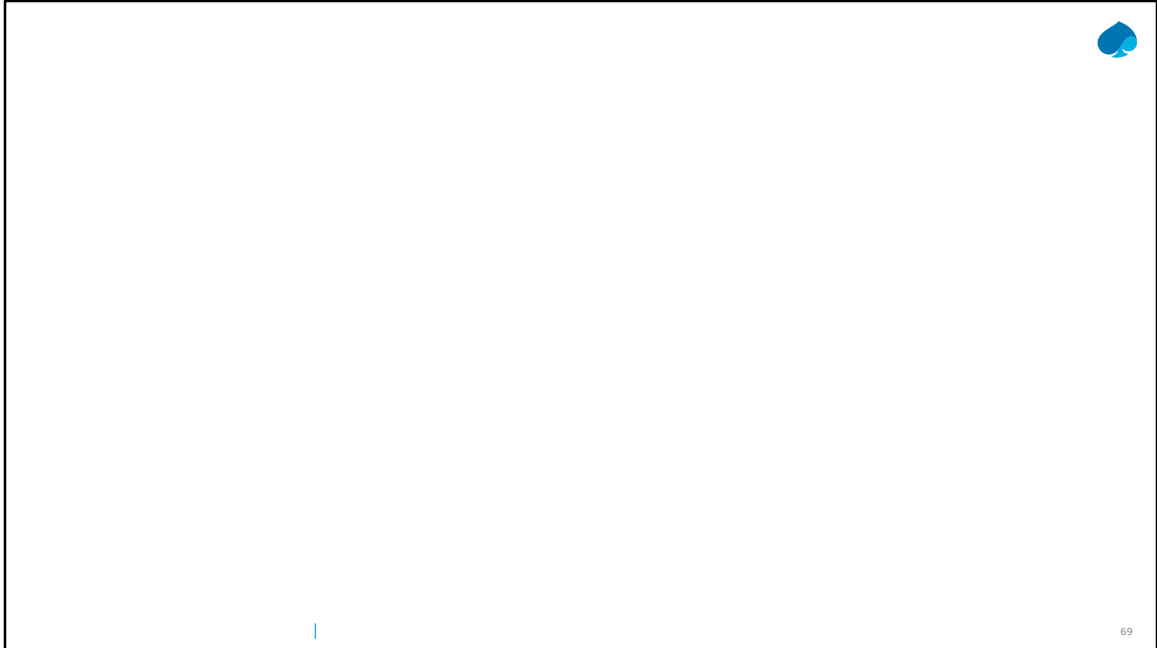
SAP Insider (www.sapinsider.com)

SAP Professional Journal (<http://sappro.com>)

- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



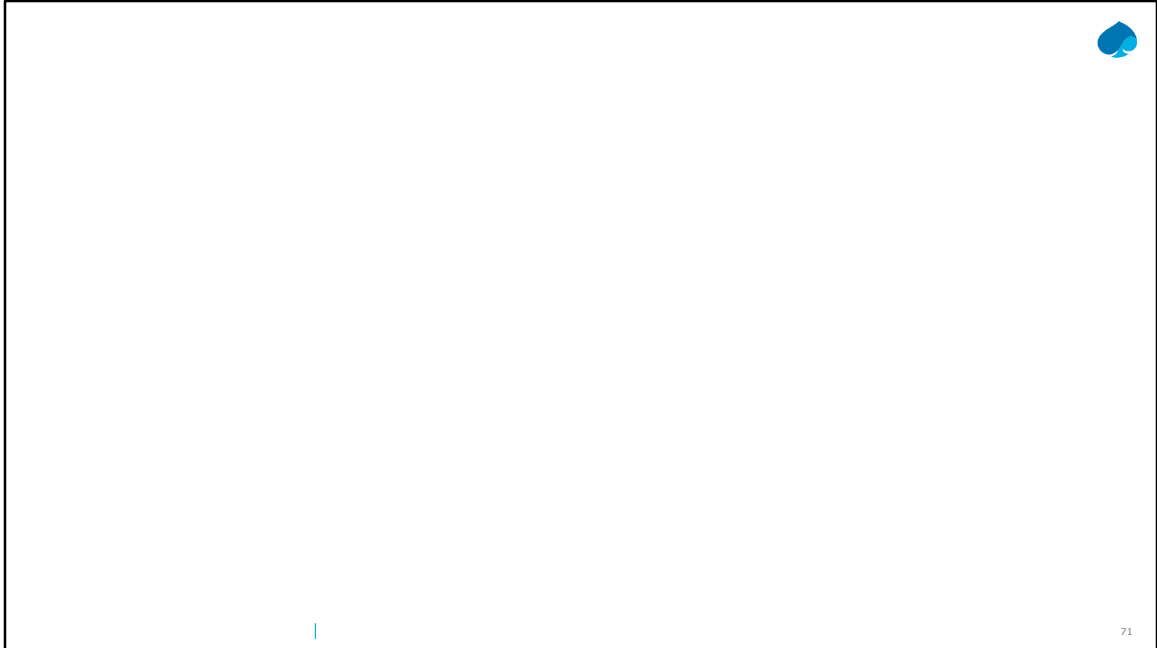
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



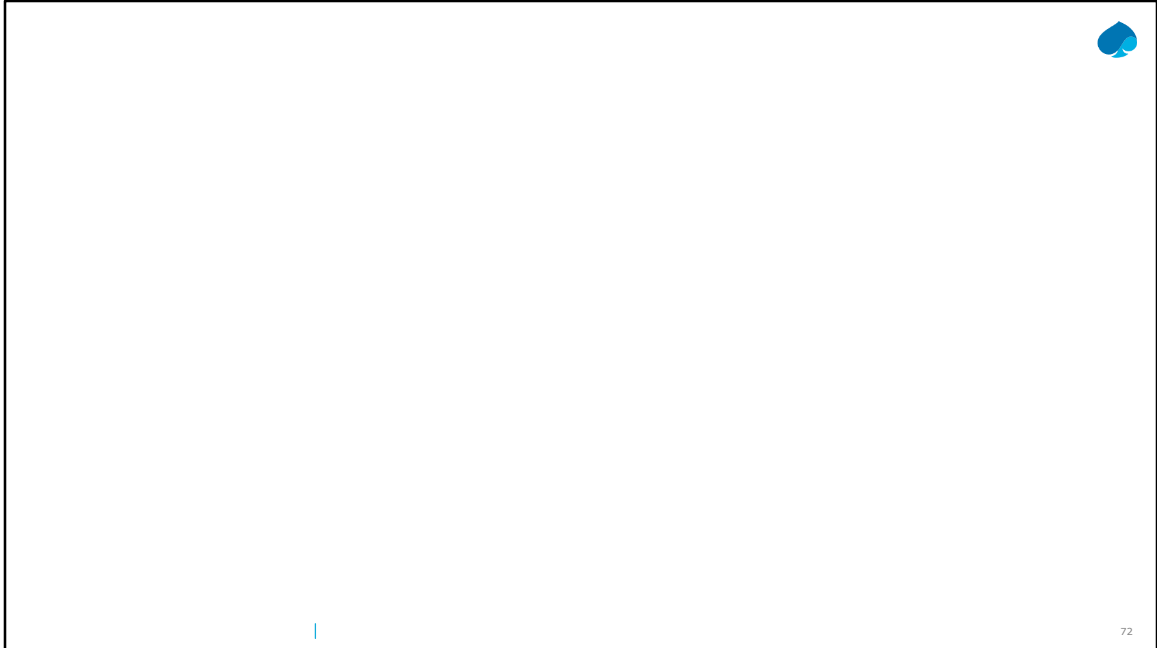
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



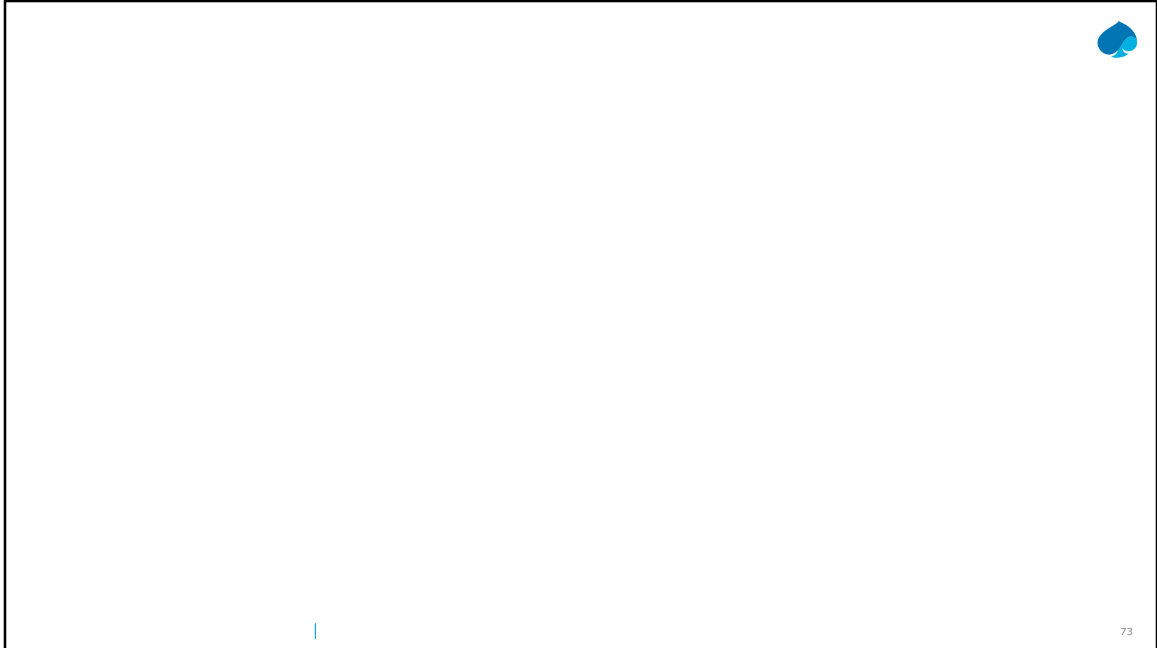
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



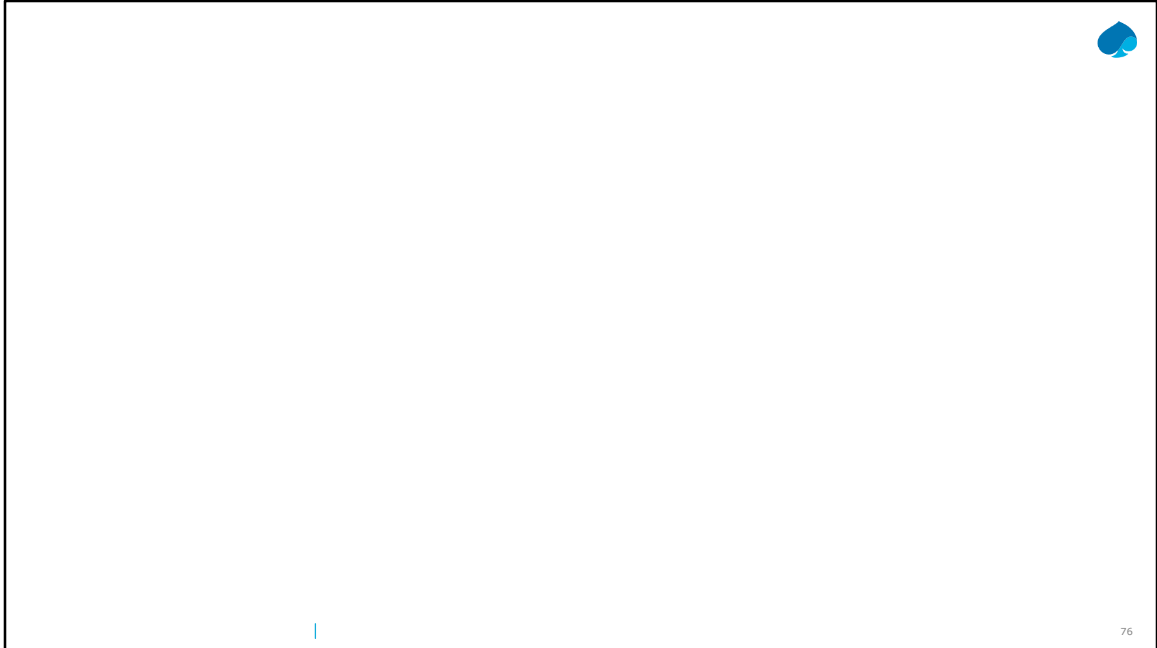
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



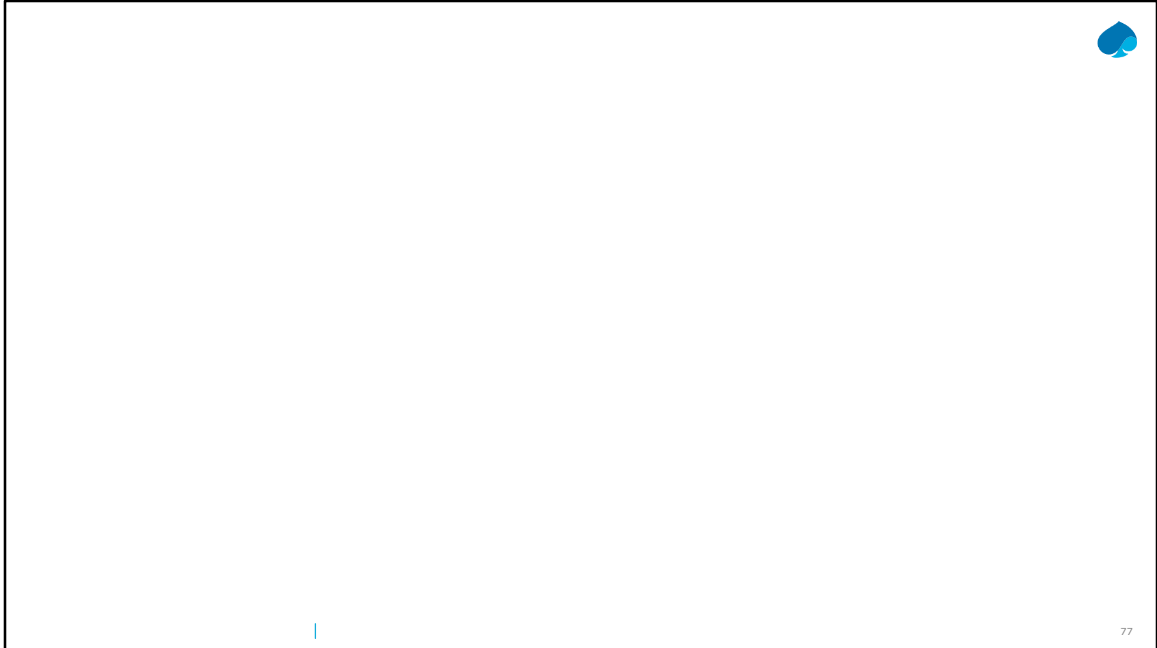
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



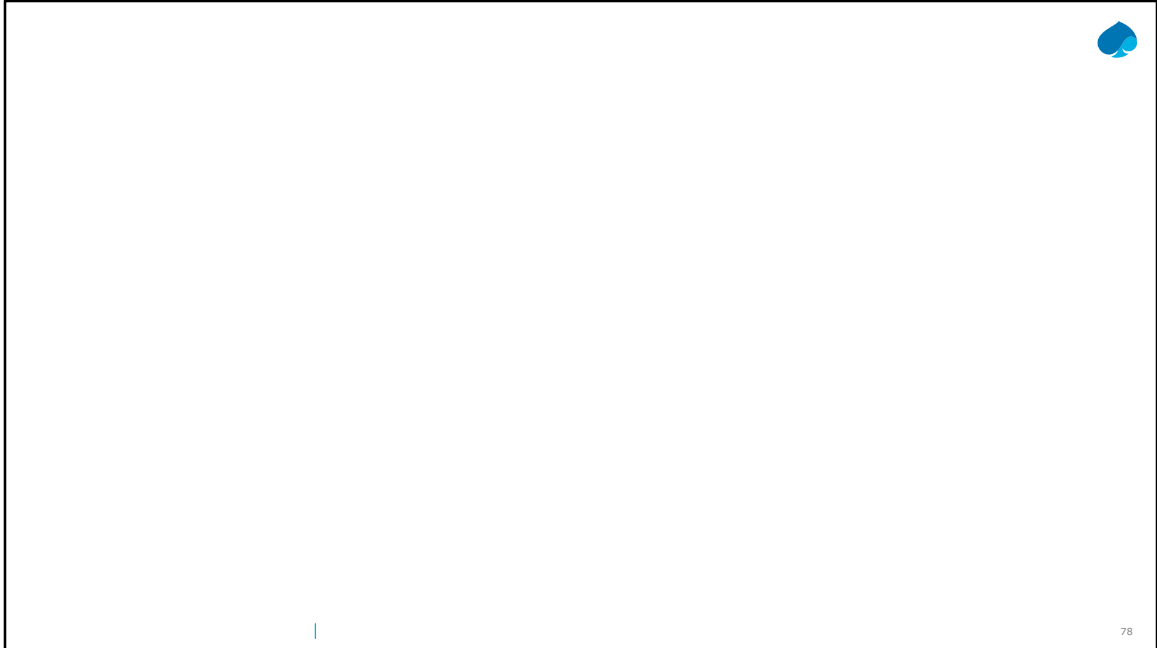
- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



- Fixar a posicao do titulo – sempre do lado esquerdo.
- Sempre que tiver muito texto o coluna deve sempre ser “ narrowed” , se nao fica dificil de ler. Colocar paragrafos no texto.
- Linha vertical deve ser mais fina e as pontas NUNCA devem ser arredondadas.



People matter, results count.

This message contains information that may be privileged or confidential and is the property of the Capgemini Group.
Copyright © 2017 Capgemini. All rights reserved.
Rightshore® is a trademark belonging to Capgemini.

About Capgemini

With more than 190,000 people, Capgemini is present in over 40 countries and celebrates its 50th Anniversary year in 2017. A global leader in consulting, technology and outsourcing services, the Group reported 2016 global revenues of EUR 12.5 billion. Together with its clients, Capgemini creates and delivers business, technology and digital solutions that fit their needs, enabling them to achieve innovation and competitiveness. A deeply multicultural organization, Capgemini has developed its own way of working, the *Collaborative Business Experience™*, and draws on *Rightshore®*, its worldwide delivery model.

Learn more about us at
www.capgemini.com

This message is intended only for the person to whom it is addressed. If you are not the intended recipient, you are not authorized to read, print, retain, copy, disseminate, distribute, or use this message or any part thereof. If you receive this message in error, please notify the sender immediately and delete all copies of this message.