La Nueva Estructura Demográfica y Familiar Fecha: 15/01/15 José Adrian Velázquez Hernández Iteración: 1

<ul> <li>7 Socios Claves</li> <li>Médicos</li> <li>Fabricantes de Lentes</li> <li>Fabricantes de aparatos dirigidos a la vista</li> </ul>	<ul> <li>8 Actividades</li> <li>Claves</li> <li>Exámenes de vista detallada</li> <li>Propuestas para mejorar la visión</li> <li>Lentes que no dañen la vista</li> </ul>	Propuesta de Valor     Mayor visión		<ul> <li>4 Relación con los Clientes</li> <li>Asistencia</li> <li>Revisiones</li> <li>Propuestas de solución</li> </ul>	<ul><li>2 Segmentos de Clientes</li><li>Gente con problemas de vista</li></ul>
	<ul> <li>6 Recursos Claves</li> <li>Software</li> <li>Hardware</li> <li>Luz</li> <li>Electricidad</li> <li>Comida</li> <li>Área de trabajo</li> </ul>			<ul> <li>3 Canales de Distribución</li> <li>Internet</li> <li>Clínicas de vista</li> </ul>	
9 Estructura de costos		5 Fuentes de Ingresos			
<ul> <li>Aparatos para la visión</li> <li>Lentes para venta</li> <li>Locales de distribución</li> </ul>		Mayor visión			