



# i Juntos Alcanzaremos Casos de Exitos!

Ganarnos tu Confianza es  
Fundamental para  
Lograrlo



[adaptaproerp.com](http://adaptaproerp.com)

adaptaPro

# Incrementa tu Productividad Ampliando tu Portafolio de Servicios

## Con AdaptaPro Lograras:

1. Profesionalmente **ganarás ventajas comparativas y competitivas** en el mercado de servicios contables tercerizados.

2. **Ganar tiempo** que te permitirá captar nuevos clientes.

3. Participación en casos de negocios y **proyectos de implementación que te asigne AdaptaPro u otro aliado** según tu especialización en actividades económicas.

4. **Sin pago monetario cuentas con: Licenciamiento**, Actualizaciones, Soporte y Capacitación.

5. Logra ingresos pasivos mediante:  
5.1 Renovación de pólizas.  
5.2 Licenciamiento.  
5.3 Participación como asesor funcional en la **póliza eService**.  
5.4 Renovación de plugin.  
5.5 Renovación de servicios.  
5.6 Otros ingresos pasivos mediante tus aliado del multinivel.

6. Agrega nuevos servicios logrando mayores ingresos:

- 6.1. Conciliaciones bancarias digitales.
- 6.2. Administración de condominios.
- 6.3. Servicios de Nómina.
- 6.4. Servicios de Administración.
- 6.5. Asesor Funcional desde 20\$ por hora.
- 6.6. Consultor de Procesos Operativos desde 30\$ por hora.

7. Implementar licencias AdaptaPro limitadas y sin pago monetario a tus clientes cobrando por tus servicios, además podrás extraer sus datos o transmitirlos mediante AdaptaPro server para que generes los asientos contables.

8. Realizar personalizaciones del sistema.

9. Contamos con soluciones y servicios aplicando las prácticas mundialmente utilizadas mediante las siguientes disciplinas:

- 1. **PMI** ([Proyectos](#))
- 2. **BSC** ([Finanzas](#))
- 3. **BPM** ([Procesos](#))

10. Formarás parte del CLUSTER AdaptaPro participando y contando con el apoyo de profesionales en diversas áreas, donde lograremos competir en el mercado como un poderoso equipo monolítico.

11. Autonomía:

- 11.1 Generación de licencias.
- 11.2 Generación de presupuestos y Proyectos.
- 11.3 Gestión de proyectos.
- 11.4 Creación de plugin.
- 11.5 Crear tu red de aliados.



# ¿Cómo lograrlo?

Cuentas con el amplio portafolio de soluciones AdaptaPro focalizado en los procesos: Operativos, Administrativos y **Contables**, abarcando diversas actividades económicas:

## 1. Servicios

### 1.1. Afiliaciones

- 1.1.1 Clubes.
- 1.1.2 Colegios.
- 1.1.3 Condominios.
- 1.1.4 Gimnasios.
- 1.1.5 Academias.
- 1.1.6 Alquileres.
- 1.1.7 Centros comerciales.

### 1.2 Proyectos:

- 1.2.1 Clínicas.
- 1.2.2 Construcciones.
- 1.2.3 Taller automotriz y afines.

### 1.3 Comercialización:

- 1.3.1 Distribución, Retail y Consignaciones.
- 1.3.2 Repuestos Automotrices y en general.
- 1.3.3 Droguerías.
- 1.3.4 Licores.
- 1.3.5 Ferreterías.
- 1.3.6 Perecederos y pesables: Frutas, Hortalizas, Cárnicos, Lácteos y afines con cálculos de mermas.

### 1.4 Fabricación:

- 1.4.1 Industrial.
- 1.4.2 Cárnico.
- 1.4.3 Textil.

### 1.5 Gobierno:

- 1.5.1 Gestión Presupuestaria.
- 2. Debes utilizar adaptapro de manera activa y actualizada para generar los entregables de tus clientes, capitalizando la experiencia requerida, para los servicios de asesoría y consultoría.
- 3. Cuentas con un amplio plan de capacitación controlado desde AdaptaPro CRM:

#### 3.1 Portafolio de negocios AdaptaPro para usuarios.

- 3.2 Instalación del sistema.
- 3.3 Crystal report para personalizar la presentación de reportes.
- 3.4 Power Bi para crear Dashboard gerenciales.
- 3.5 Importación de datos desde Excel: Plan de cuentas, Libros de compras, libros de ventas, y libros de inventarios, aprovechando al máximo la data digital ganando eficiencia y precisión.

- 3.6 Utilización de Excel conectado con la base de datos aprovechando el potencial de ambas herramientas ahorrando la transcripción de datos.

- 3.7 Contabilidad de Transcripción rápida y cómoda de los registros de: Libros de compra, retenciones de IVA, retenciones de ISLR y Libros de venta.

### 4. Capacitación como asesor funcional

del componente Administrativo:

- 4.1 Productos del inventario.
- 4.2 Documentos de compras.
- 4.3 Facturación clientes.
- 4.4 Tesorería.
- 4.5 Activos.
- 4.6 Nómina.
- 4.7 Integración contable.
- 4.8 Conciliaciones bancarias digitales.

Estado de Resultado						
Cuenta	Descripción	Nivel (1)	Nivel (2)	Nivel (3)	Nivel (4)	
4	INGRESOS					-1.595.021,76
41010001	VENTAS					
4	GP INGRESOS					-1.595.021,76
5	COSTO DE VENTAS					
51010002	COMPRAS					-3.915.336,65
51010003	GASTOS DE COMPRAS					-348.123,71
5	GP COSTO DE VENTAS					-4.263.460,36
TOTAL	GP Total					-5.858.482,12
6	EGRESOS					
62	GASTOS					
6205	LABORALES					
62050001	SUELdos Y SALARIOS					
62050002	BONIFICACIONES					
62050006	UNIFORMES/EQUIP DE SEGUR					
62050009	TRANSPORTE AL PERSONAL					
62050010	PRESTACIONES SOCIALES					
	#83					



## 5. Capacitación como consultor AdaptaPro:

- 5.1 Cuadro de mando financieros.
- 5.2 AdaptaPro proyectos.
- 5.3 Procesos operativos.

6. Participación en la construcción de los nuevos release de AdaptaPro, a través de tus prácticas detectando con pasos más cortos y agilizando tu trabajo y el de tus clientes. También detectando necesidades no cubiertas por AdaptaPro, así cumpliendo la **promesa eService**.

7. Participación en los grupos de WhatsApp, informándote de novedades del sistema, preguntas y respuestas.

## Cuatro formas de utilizar:

**1. Transcrita:** Utiliza documentos físicos del cliente y se transcribe en AdaptaPro a través de formularios prácticos y específicos, con funcionalidad de navegación similar a una hoja de cálculo.

**2. Digital desde Excel:** En el caso de que el cliente utilice otro sistema administrativo podrás solicitarle los libros fiscales en formato Excel e importarlos con AdaptaPro para generar asientos contables.

**3. Gestión integrada local:** En el caso de que el cliente utilice otro sistema administrativo podrás solicitarle los libros fiscales en formato Excel e importarlos con AdaptaPro para generar asientos contables.

**4. Gestión integrada remota:** Tu cliente podrá utilizar AdaptaPro para registrar las transacciones: Administrativas, Producción, Tributarias y Nómina, logrando generar asientos automáticos mediante tus servicios como asesor funcional o contador externo.

## Cuatro formas de ejercer:

1. Contador interno bajo dependencia laboral.
2. Oficina de Servicios Contables y Afines con varios usuarios.
3. Prestador de Servicios Contables Independientes presencial o virtual en las instalaciones del cliente.
4. Docente y/o estudiante de Contabilidad.

The image shows a woman and a man standing in front of a computer monitor. The monitor displays a screenshot of a financial software application titled 'Mayor Analítico'. The interface includes a toolbar with various icons like Ejecutar, Cuenta, Origen, Cbte., Balance C., Detalles, Imprimir, Zoom, Buscar, Filtrar, Opciones, Refrescar, Excel, HTML, Primero, and Ultim. Below the toolbar is a date range selector showing '01/10/2023' to '30/04/2024'. The main area is a grid table with columns labeled 'Día', 'Número Cbte.', 'Tipo', 'Número Doc.', 'Descripción', 'Debe', 'Hab', and several others partially visible. The table contains several rows of transaction data. To the right of the monitor, the woman is smiling and holding a tablet, while the man is also smiling and holding a tablet. They are both dressed in professional attire.

# ¡Empecemos hoy!

1. Contáctanos, dale click, es muy sencillo en 3 pasos, descargar, instala y regístrate.
2. Inscríbete para participar en los cursos de portafolio y capacitación.

The image shows a woman with long dark hair and glasses, wearing a striped shirt and a light-colored blazer, smiling and holding a white laptop. To her left is a screenshot of a computer application window titled "Balance de Comprobación". The window contains a grid of financial data with columns for Cuenta, Descripción, Saldo Anterior, Debe, Haber, Tipo Col, Saldo, and # Col. The data includes various bank accounts and their balances. The background of the slide features a blue gradient with faint, semi-transparent text and icons related to data analysis and business.

