Progetto CRM (Gestione delle Relazioni con i Clienti)

Requisiti:

Un'azienda di consulenza deve sviluppare un'applicazione web per gestire le relazioni con i suoi clienti. L'applicazione deve includere le seguenti caratteristiche e funzionalità:

1. Gestione dei Clienti:

- Visualizzazione, modifica, eliminazione e inserimento dei dati del singolo cliente, inclusi i dettagli aziendali, i contatti e le note.
- Elenco dei servizi di consulenza acquistati e altre informazioni rilevanti.
- o Assegnazione di ogni cliente a un utente dell'applicazione.

2. Elenco Clienti:

 Visualizzazione dell'elenco dei clienti navigando per categoria merceologica, tipologia di cliente, utente assegnato e ricerca libera.

3. Gestione delle Note Cliente:

o Registrazione, modifica e cancellazione delle note relative alle interazioni con il cliente.

4. Gestione delle Opportunità:

o Inserimento di proposte commerciali per ogni cliente, collegate ai servizi di consulenza.

5. Gestione degli Appuntamenti:

o Inserimento di appuntamenti con descrizione, data e cliente associato.

6. Visualizzazione dell'Agenda degli Appuntamenti:

o Visualizzazione dell'agenda degli appuntamenti per ogni utente.

7. Funzionalità Opzionali (per 2 utenti):

- o Inserimento di tag per ogni cliente e visualizzazione dei clienti selezionando i tag.
- o Esportazione di liste di clienti su file di testo, selezionando i clienti in base ai tag e alla tipologia.

8. Funzionalità Opzionali (per 2 utenti):

- o Creazione di nuovi servizi di consulenza.
- o Aggiunta di nuovi utenti all'applicativo web.

9. Visualizzazione di una Dashboard:

o Riepilogo delle informazioni cruciali per ogni utente, inclusi prossimi appuntamenti, opportunità e note recenti.

10. Log delle Azioni:

· Registrazione delle azioni compiute sull'applicativo, inclusi tipo di azione, utente, data e oggetti coinvolti.

Ruoli Utente:

- Utenti Pubblici: Possono solo autenticarsi.
- Utenti Registrati: Possono svolgere le funzionalità dal 1 al 9.
- Amministratori: Possono svolgere le funzionalità 10, 11 e 12.

Schema database

Ecco uno schema di database per l'applicazione CRM:

Tabelle:

1. Cliente:

- ID_Cliente (PK)
- o Nome_Azienda
- o Referente_Aziendale
- o Categoria_Merceologica
- o Tipologia_Cliente
- o Utente_Associato (FK: Utente.ID_Utente)

2. Servizi_Consulenza:

- o ID_Servizio (PK)
- o Nome_Servizio
- o Descrizione
- o Prezzo

3. Note_Cliente:

- o ID_Nota (PK)
- ID_Cliente (FK: Cliente.ID_Cliente)
- o Testo_Nota
- o Data_Registrazione
- Utente_Registrante (FK: Utente.ID_Utente)

4. Opportunità:

- o ID_Opportunità (PK)
- o ID_Cliente (FK: Cliente.ID_Cliente)
- o Descrizione_Opportunità
- o Data_Inserimento
- Stato

5. Appuntamenti:

- ID_Appuntamento (PK)
- o ID_Cliente (FK: Cliente.ID_Cliente)
- Data_Appuntamento
- o Descrizione
- Utente_Associato (FK: Utente.ID_Utente)

6. Tag_Cliente:

- ID_Tag (PK)
- Nome_Tag

7. Cliente_Tag:

- o ID_Cliente_Tag (PK)
- ID_Cliente (FK: Cliente.ID_Cliente)
- ID_Tag (FK: Tag_Cliente.ID_Tag)

8. Utente:

- ID_Utente (PK)
- Nome_Utente
- Ruolo (Pubblico, Registrato, Amministratore)
- o Email
- Password
- Data_Registrazione

Relazioni:

• Cliente <-> Note_Cliente: Uno-a-Molti

• Cliente <-> Opportunità: Uno-a-Molti

• Cliente <-> Appuntamenti: Uno-a-Molti

• Cliente <-> Utente: Molti-a-Uno

• Cliente <-> Tag_Cliente: Molti-a-Molti

• Utente <-> Note_Cliente: Uno-a-Molti

• Utente <-> Appuntamenti: Uno-a-Molti

Questo schema di database fornisce una struttura base per gestire i clienti, i servizi di consulenza, le interazioni con i clienti e gli utenti dell'applicazione. Può essere ulteriormente adattato e ampliato in base alle specifiche esigenze dell'applicazione.

Tabelle

Ecco le tabelle del database con dati di esempio e una rappresentazione tabellare:

Tabella Cliente:

ID_Cliente	Nome_Azienda	Referente_Aziendale	Categoria_Merceologica	Tipologia_Cliente	Utente_Associato
1	ABC SRL	Mario Rossi	IT	Cliente Fidelizzato	1
2	DEF SPA	Luigi Bianchi	Logistica	Nuovo Cliente	2
3	GHI SNC	Giovanna Verdi	Alimentare	Prospect	3

Tabella Servizi_Consulenza:

1 Consulenza IT		Nome_Servizio	Descrizione	Prezzo
		Consulenza IT	Assistenza e supporto tecnico IT	100.00
	2	Consulenza Log	Ottimizzazione dei processi logistici	150.00
	3	Consulenza Alim	Analisi di mercato nel settore aliment.	120.00

Tabella Note_Cliente:

ID_Nota	ID_Cliente	Testo_Nota	Data_Registrazione	Utente_Registrante
1	1	Cliente interessato a espandere	2024-04-10	1
2	2	Proposta commerciale inviata via	2024-04-11	2
3	3	Richiesta di preventivo per servizi.	2024-04-12	3

Tabella Opportunità:

ID_Opportunità	ID_Cliente	Descrizione_Opportunità	Data_Inserimento	Stato
1	1	Proposta per implementare nuovi	2024-04-10	In attesa
2	2	Offerta per consulenza logistica	2024-04-11	In trattativa
3	3	Discussione preliminare sui	2024-04-12	In corso

Tabella Appuntamenti:

ID_Appuntamento	ID_Cliente	Data_Appuntamento	Descrizione	Utente_Associato
1	1	2024-04-15	Riunione in sede per discutere	1

ID_Appuntamento	ID_Cliente	Data_Appuntamento	Descrizione	Utente_Associato
2	2	2024-04-16	Chiamata telefonica per seguire	2
3	3	2024-04-17	Incontro presso il cliente per	3

Tabella Tag_Cliente:

ID_Tag	Nome_Tag		
1	Premium		
2	Potenziale		
3	Nuovo Cliente		

Tabella Cliente_Tag:

ID_Cliente_Tag	ID_Cliente	ID_Tag
1	1	1
2	2	2
3	3	3

Tabella Utente:

ID_Utente	Nome_Utente	Ruolo	Email	Password	Data_Registrazione
1	admin	Amministratore	admin@example.com	password	2024-04-01
2	user1	Registrato	user1@example.com	password	2024-04-02
3	user2	Registrato	user2@example.com	password	2024-04-03

Questi dati di esempio possono aiutarti a comprendere meglio la struttura del database e come sono organizzati i dati all'interno delle tabelle.

Database

Ecco uno script SQL per creare la struttura del database e inserire alcuni dati di prova:

```
-- Creazione delle tabelle
CREATE TABLE Cliente (
   ID_Cliente INT PRIMARY KEY,
   Nome_Azienda VARCHAR(100),
   Referente_Aziendale VARCHAR(100),
    Categoria_Merceologica VARCHAR(50),
   Tipologia_Cliente VARCHAR(50),
   Utente_Associato INT,
   FOREIGN KEY (Utente_Associato) REFERENCES Utente(ID_Utente)
);
CREATE TABLE Servizi_Consulenza (
   ID_Servizio INT PRIMARY KEY,
   Nome_Servizio VARCHAR(100),
   Descrizione TEXT,
   Prezzo DECIMAL(10, 2)
);
CREATE TABLE Note_Cliente (
   ID_Nota INT PRIMARY KEY,
```

```
ID_Cliente INT,
    Testo_Nota TEXT,
    Data_Registrazione DATE,
    Utente_Registrante INT,
    FOREIGN KEY (ID_Cliente) REFERENCES Cliente(ID_Cliente),
    FOREIGN KEY (Utente_Registrante) REFERENCES Utente(ID_Utente)
);
CREATE TABLE Opportunità (
    ID_Opportunità INT PRIMARY KEY,
    ID_Cliente INT,
    Descrizione_Opportunità TEXT,
    Data_Inserimento DATE,
    Stato VARCHAR(50),
    FOREIGN KEY (ID_Cliente) REFERENCES Cliente(ID_Cliente)
);
CREATE TABLE Appuntamenti (
    ID_Appuntamento INT PRIMARY KEY,
    ID_Cliente INT,
    Data_Appuntamento DATE,
   Descrizione TEXT,
    Utente_Associato INT,
    FOREIGN KEY (ID_Cliente) REFERENCES Cliente(ID_Cliente),
    FOREIGN KEY (Utente_Associato) REFERENCES Utente(ID_Utente)
);
CREATE TABLE Tag_Cliente (
    ID_Tag INT PRIMARY KEY,
   Nome_Tag VARCHAR(50)
);
CREATE TABLE Cliente Tag (
    ID_Cliente_Tag INT PRIMARY KEY,
    ID_Cliente INT,
    ID_Tag INT,
    FOREIGN KEY (ID Cliente) REFERENCES Cliente(ID Cliente),
    FOREIGN KEY (ID_Tag) REFERENCES Tag_Cliente(ID_Tag)
);
CREATE TABLE Utente (
    ID_Utente INT PRIMARY KEY,
   Nome_Utente VARCHAR(50),
    Ruolo VARCHAR(50),
    Email VARCHAR(100),
    Password VARCHAR(100),
    Data_Registrazione DATE
);
-- Inserimento di dati di prova
INSERT INTO Cliente (ID_Cliente, Nome_Azienda, Referente_Aziendale, Categoria_Merceologica,
Tipologia_Cliente, Utente_Associato)
VALUES
    (1, 'ABC SRL', 'Mario Rossi', 'IT', 'Cliente Fidelizzato', 1),
    (2, 'DEF SPA', 'Luigi Bianchi', 'Logistica', 'Nuovo Cliente', 2),
    (3, 'GHI SNC', 'Giovanna Verdi', 'Alimentare', 'Prospect', 3);
INSERT INTO Servizi_Consulenza (ID_Servizio, Nome_Servizio, Descrizione, Prezzo)
VALUES
    (1, 'Consulenza IT', 'Assistenza e supporto tecnico IT', 100.00),
    (2, 'Consulenza Logistica', 'Ottimizzazione dei processi logistici', 150.00),
    (3, 'Consulenza Alimentare', 'Analisi di mercato nel settore alimentare', 120.00);
INSERT INTO Note_Cliente (ID_Nota, ID_Cliente, Testo_Nota, Data_Registrazione,
```

```
Utente_Registrante)
VALUES
    (1, 1, 'Cliente interessato a espandere i servizi IT', '2024-04-10', 1),
    (2, 2, 'Proposta commerciale inviata via email', '2024-04-11', 2),
    (3, 3, 'Richiesta di preventivo per servizi logistici', '2024-04-12', 3);
INSERT INTO Opportunità (ID_Opportunità, ID_Cliente, Descrizione_Opportunità,
Data Inserimento, Stato)
VALUES
    (1, 1, 'Proposta per implementare nuovi servizi IT', '2024-04-10', 'In attesa'),
    (2, 2, 'Offerta per consulenza logistica', '2024-04-11', 'In trattativa'),
    (3, 3, 'Discussione preliminare sui servizi alimentari', '2024-04-12', 'In corso');
INSERT INTO Appuntamenti (ID_Appuntamento, ID_Cliente, Data_Appuntamento, Descrizione,
Utente_Associato)
VALUES
    (1, 1, '2024-04-15', 'Riunione in sede per discutere le opportunità', 1),
    (2, 2, '2024-04-16', 'Chiamata telefonica per seguire up sulla proposta', 2),
    (3, 3, '2024-04-17', 'Incontro presso il cliente per analisi dei requisiti', 3);
INSERT INTO Tag Cliente (ID Tag, Nome Tag)
VALUES
    (1, 'Premium'),
    (2, 'Potenziale'),
    (3, 'Nuovo Cliente');
INSERT INTO Cliente_Tag (ID_Cliente_Tag, ID_Cliente, ID_Tag)
VALUES
    (1, 1, 1),
    (2, 2, 2),
    (3, 3, 3);
INSERT INTO Utente (ID Utente, Nome Utente, Ruolo, Email, Password, Data Registrazione)
    (1, 'admin', 'Amministratore', 'admin@example.com', 'password', '2024-04-01'),
    (2, 'user1', 'Registrato', 'user1@example.com', 'password', '2024-04-02'),
(3, 'user2', 'Registrato', 'user2@example.com', 'password', '2024-04-03');
```

Questo script crea le tabelle necessarie per l'applicazione CRM e inserisce alcuni dati di prova per i clienti, i servizi, le note, le opportunità, gli appuntamenti, i tag e gli utenti.