FIŞA LABORATOR 5

Objective

Polimorfism compartamental/funcţional: model de lucru pentru strategii-subclase de obiecte Procesare:

Concepte [Sub-teme tinta]

Separare definire operații-servicii în interfețe sau clase abstracte

Separare implementare operații-servicii în clase concrete

Furnizare strategii de implementare multiple pentru aceleași operații-servicii

Desfășurare-Repere

Exemplu de predare

- P1. Se lanseaza o campanie de promovare in care pentru calculatoare, cu pret standard 1850: la cel putin 5 calculatoare achizitionate 1 este gratuit, pentru imprimante, cu pret standard 450: la cel putin 6 imprimante achizitionate 2 sunt gratuite. Se face o comanda de 10 calculatoare si 8 imprimante. Se cere valoare cu discount a comenzii.
- P2. Se lanseaza o campanie de promovare in care pentru calculatoare, cu pret standard 1850: la o valoare de cel putin 3000 se da o reducere de 20 procente, pentru imprimante, cu pret standard 450: la o valoare de cel putin 2000 se da o reducere de 33 procente. Se face o comanda de 10 calculatoare si 8 imprimante. Se cere valoare cu discount a comenzii.
- (i) Creați (dacă nu există deja) clasele **Produs** cu structura idProdus, denumire, pretUnitar. ArticolComanda cu structura produs și cantitate, Comanda cu structura dataComanda și articole. (vezi L2).

Produs	
idProdus : Integer denumire : String pretUnitar : Double	

ArticolComanda
produs : Produs cantitate : Double valoareArticol : Double
calculValoare() : Double getValoareArticol() : Double

dataComanda : Date
articole: List <articolcomanda></articolcomanda>
valoareTotala : Double
adaugaArticol(articol)
calculValoareTotala()
getValoareTotala()

Comanda

(ii) Creați clasa **Promotie** cu atributele idPromotie, de tip Integer, și produs. Adăugați metodele get/set pentru fiecare atribut precum și constructorul cu parametri și pe cel fără parametri.

Promotie

idPromotie : Integer produs: Produs

(iii) Creați clasa Campanie Promotionala cu atributele id și promotii (listă de promoții). Adăugați metodele get/set pentru fiecare atribut precum şi constructorul cu parametri şi pe cel fără parametri.

CampaniePromotionala idCampanie : Integer promotii: List<Promotie>

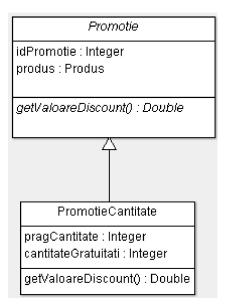
Adăgați, de asemenea, metoda adaugaPromotie() pentru "manevrarea" mai ușoară a instanțelor Promotie:

```
public void adaugaPromotie(Promotie promotie){
        this.promotii.add(promotie);
```

(iv) Există mai multe tipuri de strategii promo ționale. Scopul fiecărei strategii este calculul unei sume discount care se va deduce din valoarea totală a comenzii. Modul în care se obține acest discount este specific fiecărui tip de strategie în parte. Prin urmare, în clasa Promotie se va introduce operația getValoareDiscount() care va returna o valoare de tip Double și care nu va avea o metodă de implementare asociată, în consecință atât operația cât și clasa vor fi declarate abstracte:

```
public abstract class Promotie {
        public abstract Double getValoareDiscount(Double cantitate);
```

(v) Pentru a implementa o strategie concretă de calcul al discountului, se va specializa clasa Promotie cu ajutorul unei noi clase **PromotieCantitate** având atributele *praqCantitate*, de tip Integer, Şi cantitateGratuități (prin urmare strategie de calcul a promotiei relativ la cantitatea cumpărată).



Adăugați metodele get/set pentru fiecare atribut precum și constructorul cu parametri și pe cel fără parametri.

(vi) De asemenea, extinderea clasei **Promotie** obligă la adaugarea metodei getValoareDiscount() cu implementare în subclasă. Strategia de calcul a discountului se referă la faptul că atunci când cantitatea cumpărată depășește un prag (minimal) o anumită cantitate (fixată) va fi achiziționată cu titlu gratuit, prin urmare valoarea ei se va deduce.

(vii) Implementarea logicii de calcul a valorilor reduse ale comenzilor ca urmare a promoţiilor va fi delegată clasei **CampaniePromotionala** prin operaţia *getValoareComandaCuDiscount()* care va primi ca argument o **Comandă**.

(viii) Instanțiați obiectele Produs, ArticolComanda, Comanda, Promotie și CampaniePromotionala care descriu problema 1:

```
public class TestPromotii {
* P1. Se lanseaza o campanie de promovare in care
  pentru calc., cu pret standard 1850:la cel putin 5 calculatoare achizitionate 1 este gratuit,
 f pentru imprimante, cu pret standard 450: la cel putin 6 impr. achizitionate 2 sunt gratuite.
 * Se face o comanda de 10 calculatoare si 8 imprimante. Se cere valoare cu discount a comenzii.
* P2. Se lanseaza o campanie de promovare in care
* pentru calc., cu pret standard 1850: la o valoare de cel putin 3000 se da o reducere de 20 %,
* pentru imprimante,cu pret standard450:la o valoare de cel putin 2000 se da o reducere de 33%.
* Se face o comanda de 10 calculatoare si 8 imprimante. Se cere valoare cu discount a comenzii.
        public static void main(String[] args) {
                 // produse
                Produs p1 = new Produs(1, "Calculator", 1850.0);
Produs p2 = new Produs(2, "Imprimanta", 450.0);
                 // comanda
                 Comanda comanda = new Comanda();
                 comanda.adaugaArticol(new ArticolComanda(p1, 10.0));
                 comanda.adaugaArticol(new ArticolComanda(p2, 8.0));
                 System.out.println("Valoare comanda: " + comanda.getValoareTotala());
```

(ix) Adăugați o nouă strategie promoțională cu referire la valoarea articolelor cumpărate – subclasa **PromotieValoare**: la o valoare de achiziție peste un prag limită (atributul pragValoare de tip Double) se acordă un discount procentual (atributul procentReducere de tip Double) la valoarea ce depășește acel prag.

(x) Exemplificați valoarea cu discount a comenzii folosind această nouă strategie (care să corespundă problemei 2).

```
public class TestPromotii {
* P1. Se lanseaza o campanie de promovare in care
* pentru calc., pret standard 1850: la cel putin 5 calculatoare achizitionate 1 este gratuit,
 * pentru imprimante, cu pret standard 450: la cel putin 6 impr. achizitionate 2 sunt gratuite.
* Se face o comanda de 10 calculatoare si 8 imprimante. Se cere valoare cu discount a comenzii.
* P2. Se lanseaza o campanie de promovare in care
* pentru calc., cu pret standard 1850: la o valoare de cel putin 3000 se da o reducere de 20 %,
* pentru imprimante pret standard 450:la o valoare de cel putin 2000 se da o reducere de 33 %.
* Se face o comanda de 10 calculatoare si 8 imprimante. Se cere valoare cu discount a comenzii.
        public static void main(String[] args) {
                /*... ... ... ... ... ... ... ... ... */
                // reduceri promotii valoare
                CampaniePromotionala c2 = new CampaniePromotionala();
                // creati/adaugati promotii valoare in campania c2
                /*... ?? ... /
                System.out.println("Valoare cu discount valoare: " +
                        c2.getValoareComandaCuDiscount(comanda));
       }
```