


MRQ  
COMPONENTE VARIABLE EQUIPO COMERCIAL

NOMBRE VENTA	CANAL	INDICADOR	APLICA A	BONO O COMISION						FORMA PAGO	PERIODICIDAD PAGO	FUENTE INFORMACION / CUBOS
SELL OUT BRUTO  (Incluye Bonos y se le restan los regalos)	Franquicias Colombia y Costa Rica	Es el promedio de los porcentajes de cumplimiento de cada una de las tiendas	Coordinadora Nacional de Franquicias	Medalleria	Oro	110%	a	mas	1.000.000	Bono en efectivo	Mensual	
	Tiendas Propias Colombia	% de cumplimiento Sell Out Bruto /Presupuesto Ventas	Vendedores Tiendas	Medalleria	Oro	110%	a	mas	100.000	Bonos Sodexo	Mensual	
	Tiendas Colombia y Panamá	Es el promedio de los porcentajes de cumplimiento de cada una de las tiendas	Jefe Nacional de Tiendas	Medalleria	Oro	110%	a	mas	2.500.000	Bono en efectivo	Mensual	
	Tiendas Propias Colombia	% de cumplimiento Sell Out Bruto /Presupuesto Ventas	Administradores Tiendas	Medalleria	Plata	90%	a	109%	1.650.000	Bonos Sodexo	Mensual	
SELL OUT NETO OPERACION	Tiendas Propias Colombia	Administradores Tiendas	1,5% - 1,6% (AA) si cumple o 1,3% si no cumple Esta comision se paga sobre el Sell-Out Neto Operación y sobre el cumplimiento de la tienda.	Comisión en efectivo	Mensual							
	Tiendas Propias Colombia	Se calcula cumplimiento Sell-Out Efectuado / Sell-Out Presupuestado	Vendedores Tiendas	1,8% si cumple 1,3% no cumple Esta comision se paga sobre el Sell-Out Neto Operación y sobre el cumplimiento individual	Comisión en efectivo	Mensual						
RECAUDO MAYORISTA	Ventas totales Institucional y Mayorista sin IVA	El porcentaje de comision se calcula sobre el recaudo completo de cada factura o sobre los recaudos parciales pero que hayan quedado estipulados en el negocio, en ambos caso sin incluir IVA	Representante de Ventas Institucional y Mayorista	2,5% sobre recaudo individual	Comisión en efectivo	Mensual						

MARIO HERNÁNDEZ PÉREZ  
Gerente General



MARIA LUISA JAUREGUI  
Gerente Canales

