# Nama:fadhliyah Nur Rahmi

# Status:manager sales

# Tgl/hari:Senin,21maret2021

# Laporan kerja harian PT yamaha brastagi

| Kegiatan |  |
| --- | --- |
| Jadwal promosi | Amanda Putri laris menjual 1unit Yamaha di tanggal 12maret2022 |
| Merumuskan strategi | - |
| Perencanaan promosi | Merencanakan promosi bulanan hingga mampu membuat pembeli tergiur dengan barang yg di promosikan |
| Memberikan bimbingan kepada sales. | Membimbing tim agar pencapain target bulanan penjualan.wajib satu motor dalam satu bulan |
| Mengembangkan keterampilan sales | Mengelola,melatih,mengontrol sales agar mencapai penjualan |
| Mengirim tim sales ke lapangan | Amanda,Dea,putra pergi ke lapangan untuk membagikan brosur pada hari Selasa,Rabu,Kamis,jumat  Syakila,Dandi,Arta,pergi ke lapangan untuk membagikan brosur pada hari Senin,sabtu |
|  |  |
|  |  |

| Hari 1 | Waktu | Lokasi | Nama Kontak | Telepon Kontak |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Sarapan |  |  |  |  |
| Lokakarya Teknis |  |  |  |  |
| Makan Siang |  |  |  |  |
| Kunjungan Klien |  |  |  |  |
| Makan Malam |  |  |  |  |
| Rapat Panggilan Konferensi |  |  |  |  |
| Lainnya |  |  |  |  |
| Lainnya |  |  |  |  |
| Lainnya |  |  |  |  |

#### Item Catatan/Tambahan

|  |
| --- |
|  |

| Hari 2 | Waktu | Lokasi | Nama Kontak | Telepon Kontak |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Sarapan |  |  |  |  |
| Lokakarya Teknis |  |  |  |  |
| Makan Siang |  |  |  |  |
| Kunjungan Klien |  |  |  |  |
| Makan Malam |  |  |  |  |
| Rapat Panggilan Konferensi |  |  |  |  |
| Lainnya |  |  |  |  |
| Lainnya |  |  |  |  |
| Lainnya |  |  |  |  |

#### Item Catatan/Tambahan

|  |
| --- |
|  |