

# Trustyfy Gesprächsleitfaden – Angestellte & Berufstätige

Vorbereitung & Dokumentation für Gespräche mit Angestellten und Berufstätigen.

*Zielgruppe: Menschen im Angestelltenverhältnis, die mehr Stabilität, Schutz und Perspektive suchen.*

## Hinweis zur Nutzung

Diese Vorlage führt dich Schritt für Schritt durch dein Gespräch. Stell die Fragen in deinen eigenen Worten, lass dein Gegenüber reden und nutze die Notizfelder, um die wichtigsten Punkte festzuhalten.

### 1. Telefon-Ansprache – Angestellte & Berufstätige

„Guten Tag, hier spricht ... [dein Name]. Ich arbeite mit der Finanziellen Souveränitäts Akademie zusammen. Wir unterstützen Angestellte und Berufstätige dabei, sich in der neuen Finanzwelt besser aufzustellen – also dort, wo Themen wie Inflation, Unsicherheit im Job und digitale Bezahlwege immer mehr zunehmen.“

„Ich rufe Sie an, weil viele Menschen aktuell merken, dass das klassische Konto und das Gehalt am Monatsende allein nicht mehr die Sicherheit geben, die sie sich wünschen. Gleichzeitig entstehen mit Krypto und digitalen Werten neue Möglichkeiten, Zahlungen flexibler zu steuern und sich Schritt für Schritt ein zweites Standbein aufzubauen – ohne gleich Trader oder Vollzeit-Investor werden zu müssen.“

„Mit Trustyfy nutzen wir eine Lösung, die genau diese Brücke schlägt: zwischen klassischem Euro-Einkommen und der neuen Welt der digitalen Werte. Meine Aufgabe ist es, Ihnen diese Möglichkeiten in Ruhe zu zeigen und gemeinsam zu prüfen, ob und wie das in Ihre Lebenssituation passt – ohne Verkaufsdruck und ohne Fachchinesisch.“

„Darf ich fragen: Wie fühlen Sie sich aktuell mit Ihrer finanziellen Situation – eher stabil, eher angespannt oder irgendwo dazwischen?“

---

---

---

---

---

### 2. Persönlicher Termin – Einstieg & Ziel

„Vielen Dank, dass Sie sich Zeit nehmen. Mein Ziel heute ist nicht, Ihnen etwas zu verkaufen, sondern gemeinsam zu schauen, wo Sie gerade stehen und ob Trustyfy Ihnen helfen kann, mehr Stabilität, Flexibilität und Perspektive aufzubauen.“

„Ich würde zuerst gern hören, wie Ihre aktuelle Situation aussieht – beruflich, finanziell und auch mit Blick auf Ihre Wünsche für die nächsten Jahre. Danach fasse ich zusammen, wie ich Sie verstanden habe, erkläre Ihnen die Grundidee von Trustyfy und zeige Ihnen einen einfachen Einstieg, wenn Sie merken, dass es zu Ihnen passt. Am Ende entscheiden Sie in Ruhe, ob Sie einen Schritt gehen möchten oder nicht. Ist das so für Sie in Ordnung?“

---

---

---

---

---

### 3. Bedarfsanalyse – Fragen an Angestellte & Berufstätige

- Wie sieht Ihre aktuelle berufliche Situation aus (Anstellung, Branche, Arbeitszeit)?
- Wie erleben Sie die letzten Jahre mit Blick auf Preise, Inflation und allgemeine Sicherheit?
- Haben Sie bereits Erfahrungen mit Krypto oder digitalen Werten – oder ist das für Sie noch völliges Neuland?
- Was wären für Sie persönlich die wichtigsten Ziele: mehr monatlicher Spielraum, ein zweites Standbein,

Finanzielle Souveränitäts Akademie – Trustyfy Leitfaden

Schutz vor Sperrungen und Kontozugriffen, oder die Möglichkeit, irgendwann flexibler zu arbeiten?

- Wie wichtig ist Ihnen es, Schritt für Schritt selbst zu verstehen, was mit Ihrem Geld passiert – statt nur zu hoffen, dass „es schon irgendwie gutgeht“?

#### 4. Zusammenfassung in deinen Worten

Hier fasst du kurz zusammen, wie du die Situation verstanden hast. Lass dir das Bild vom Teilnehmer bestätigen.

„Wenn ich Sie richtig verstanden habe, dann ...“

## 5. Erklärung Trustyfy – aus Sicht eines Angestellten

- Trustyfy schafft eine Brücke zwischen klassischem Gehalt in Euro und der neuen Finanzwelt mit digitalen Werten.
  - Sie behalten Ihr bisheriges Konto, bauen sich aber zusätzlich einen dezentralen Finanzweg auf, der weniger abhängig ist von Banken, Sperren und politischen Entscheidungen.
  - Sie können Zahlungen und Werte so organisieren, dass Sie bei Bedarf schneller handeln können und langfristig ein wiederkehrendes Einkommen über Tippgeber-Belohnungen aufbauen, wenn Sie Trustyfy weiterempfehlen.
  - Alles läuft Peer-to-Peer – also direkt von Mensch zu Mensch über eine technische Plattform, ohne dass eine zentrale Stelle darüber entscheidet, ob Sie „dürfen“ oder nicht.

---

---

---

---

---

## 6. Einfacher Einstieg – nächste Schritte

Stufe 1: Orientierung & Akademie-Zugang – Teilnehmer lernt in Ruhe die Grundlagen über die FSA Akademie.

Stufe 2: Eigenes Trustyfy-Konto einrichten und erste kleine Beträge bewegen, um Sicherheit zu gewinnen.

Stufe 3: Wenn es passt, überlegt ihr gemeinsam, wie er/sie Trustyfy sinnvoll weiterempfehlen kann und sich damit ein zusätzliches Einkommen aufbaut.

**Abschluss & Bestätigung der Bedarfsanalyse**

Die oben festgehaltenen Punkte spiegeln den aktuellen Stand der persönlichen Situation wider. Es handelt sich nicht um eine Finanz-, Anlage- oder Steuerberatung, sondern um ein orientierendes Gespräch zu dezentralen Lösungswegen und zu Trustyfy als technische Plattform für Peer-to-Peer-Zahlungen.

Ort / Datum: \_\_\_\_\_

Unterschrift Teilnehmer/in: \_\_\_\_\_

Unterschrift Trustyfy Begleiter/in: \_\_\_\_\_