

# Trustyfy Gesprächsleitfaden – Freunde, Familie & Bekannte

Vorbereitung & Dokumentation für Gespräche im direkten persönlichen Umfeld.

*Zielgruppe: Freunde, Familie & Bekannte, die Orientierung und einfache Erklärungen zur neuen Finanzwelt suchen.*

## Hinweis zur Nutzung

Diese Vorlage führt dich Schritt für Schritt durch dein Gespräch. Stell die Fragen in deinen eigenen Worten, lass dein Gegenüber reden und nutze die Notizfelder, um die wichtigsten Punkte festzuhalten.

### 1. Telefon-Ansprache – Freunde, Familie & Bekannte

„Hi, hier ist ... [dein Name]. Ich melde mich nicht, um dir irgendetwas zu verkaufen, sondern weil ich mich in den letzten Monaten intensiv mit dem Thema neue Finanzwelt beschäftigt habe – über die Finanzielle Souveränitäts Akademie und eine Lösung namens Trustyfy.“

„Mir ist dabei klar geworden, wie stark wir alle vom klassischen Bank- und Geldsystem abhängig sind – und wie verletzlich das im Ernstfall sein kann: Kontosperrungen, Inflation, immer strengere Regeln. Gleichzeitig gibt es heute Möglichkeiten, einen Teil der eigenen Finanzen unabhängiger und flexibler aufzustellen – ohne Zockerei und ohne kompliziertes Fachchinesisch.“

„Ich würde dir das gerne in Ruhe zeigen, weil mir wichtig ist, dass Menschen in meinem Umfeld verstehen, welche Alternativen es gibt und wie man sich besser schützt. Hättest du grundsätzlich Interesse, dir das mal anzuhören – ganz ohne Verpflichtung?“

---

---

---

---

---

---

### 2. Einstieg im persönlichen Gespräch

„Mir ist wichtig, dass du weißt: Ich bin nicht dein Bankberater und auch nicht hier, um dir zu sagen, was du tun sollst. Ich möchte dir nur zeigen, was ich selbst gelernt habe und wie Trustyfy mir hilft, mein Geld ein Stück unabhängiger zu organisieren.“

„Lass uns zuerst über deine Situation sprechen: Wie fühlst du dich aktuell mit deinem Geld, mit den Preisen, mit der ganzen Entwicklung? Danach erkläre ich dir kurz, was Trustyfy ist und wie du es nutzen kannst, wenn du möchtest – am Ende entscheidest du in Ruhe selbst.“

---

---

---

---

### 3. Bedarfsanalyse – Fragen für Familie & Umfeld

- Was macht dir aktuell am meisten Sorgen, wenn du an Geld, Preise, Zukunft denkst?
- Hast du schon einmal erlebt, dass du bei der Bank an Grenzen gestoßen bist (Limits, Abhebungen, Überweisungen)?
- Hast du schon von Krypto und digitalen Werten gehört – und wie fühlst du dich damit: neugierig, skeptisch, überfordert?
- Was wäre dir am wichtigsten: mehr Übersicht, mehr Schutz, ein kleiner zusätzlicher Einkommensstrom oder einfach das Gefühl, nicht mehr ausgeliefert zu sein?

---

---

#### 4. Zusammenfassung & Übergang zu Trustyfy

„Wenn ich dich richtig verstanden habe, dann ... (Situation kurz zusammenfassen).“

„Genau an der Stelle setzt Trustyfy an – und ich zeige dir jetzt in einfachen Worten, was es für dich tun kann.“

---

---

---

---

---

---

#### 5. Erklärung Trustyfy – Schutz & Selbstbestimmung

- Trustyfy hilft dir, einen Teil deiner Finanzen in eine Struktur zu bringen, die weniger von einzelnen Banken abhängig ist.
  - Du kannst klassische Euros in digitale Werte tauschen und wieder zurück – über eine Plattform, die auf Dezentralität setzt.
  - Du kannst Zahlungen schneller und flexibler organisieren und Schritt für Schritt lernen, wie du dein Geld bewusster steuerst.
  - Wenn du Trustyfy weiterempfehlst, kannst du Tippgeber-Belohnungen bekommen und dir so nach und nach ein zusätzliches Einkommen aufbauen – ohne andere zu drängen, sondern indem du deine Erfahrungen teilst.
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

#### 6. Nächste Schritte – klein, sicher, nachvollziehbar

Stufe 1: Gemeinsam einen Überblick in der Akademie schaffen (Videos, Erklärseiten, Zeit nehmen).

Stufe 2: Kleinen Betrag über Trustyfy bewegen, um Sicherheit zu gewinnen und alle Schritte nachzuvollziehen.

Stufe 3: Wenn es passt, eine einfache Empfehlung aussprechen (z. B. an Freunde/Bekannte), um erste Tippgeber-Belohnungen zu erleben.

---

---

---

---

---

---

## **Finanzielle Souveränitäts Akademie – Trustyfy Leitfaden Abschluss & Bestätigung der Bedarfsanalyse**

Die oben festgehaltenen Punkte spiegeln den aktuellen Stand der persönlichen Situation wider. Es handelt sich nicht um eine Finanz-, Anlage- oder Steuerberatung, sondern um ein orientierendes Gespräch zu dezentralen Lösungswegen und zu Trustyfy als technische Plattform für Peer-to-Peer-Zahlungen.

Ort / Datum: \_\_\_\_\_

Unterschrift Teilnehmer/in: \_\_\_\_\_

Unterschrift Trustyfy Begleiter/in: \_\_\_\_\_