

真相

真相

金钱，是万恶之源。容易得来的金钱，就更加吸引愚蠢的人。这一句，解释了我在美国硅谷看到的一切怪异现象。那些现象在中国也很猖獗。

每当我批评像 Google 这样的公司里面的风气，就有人把我包装成一个自高自大的人，仿佛错的人是我。作为一个善良的人，我也曾经以为我在某些方面做得不对。然而看透了这一切之后我才发现，我对于那些经历发表的一切感受，几乎全都没有错。

容易得来的金钱，导致了硅谷公司的平庸化，它已经不再是当年车库里创业的那个硅谷。过度容易得来的发财梦，引来了许许多多一知半解，甚至完全外行的人。他们打着各种绚丽的招牌，来到硅谷，为的就是钱。

真正爱好计算机技术的人们，遇到这些蜂拥而来的假货，可以说是措手不及。这些吹牛大王们提出这样那样新鲜的口号，却从来没有受到过正规的计算机科学教育。太容易得来的钱，还吸引了大批不合格的人员流入大学相关专业，蒙混过关，导致学术腐败，导致整个大学系统质量体系的瘫痪。

这就是我在硅谷的时候所面对的。一个受过最艰深的计算机科学教育的人，给吹牛大王们打工，被各种打压。他最后忍无可忍，终于爆发出来，他说：“我就是比你强！我凭什么要被你打压！”于是乎，他的前半句话就被吹牛大王的同伴们拿过去，断章取义，到处宣扬：“看那，王垠是多么自大的人！竟然说出这样的话来！这种爱吹牛逼的人，跟谁都合作不好！”

这种说法是非常有效的。任何有良知的人，听到有人这样说自己，都不免产生疑惑和自省：难道我做的过分了一点？这种疑惑由于强大的舆论压力，越来越深，最后导致了精神混乱。他居然以为自己做错了，他以为自己是有点自大，他开始可怜起被自己骂过的人……

可是他没有发现，吹牛大王们和打压过他的人，正在为他的迷惑而庆祝。他们打着“Google校友”的招牌，回到中国，招摇过市，对 Google 的牛逼和幼稚园式的企业文化各种宣扬。他们开始打起“硅谷”的招牌，进行各种“知识付费”。言之无物，却有千万的收入滚滚而来。他们数着钱，大笑着那些被他们迷惑的人。

一个善良的人，他需要莫大的支持和勇气，才能冲破这样的迷雾，冲破对自己的怀疑：“我是不是那个错的人？”“我是不是伤害了其他人？”他反复的问自己……可惜他的家人，他心爱的人，都不同程度的被媒体和舆论所洗脑，甚至对他进行反向灌输，否认他的价值，跟他说某某牛人说了什么……这经常使得他头脑胀痛。他反反复复的琢磨自己的言论，出尔反尔的删除自己的微博。因为在他的心中，装载着对其他人的关怀。对自己的怀疑，使得他的内心矛盾重重，压力山大。

可是终于有一天，他看破了这一切。他所经历过的硅谷的一切，原来是一个骗局，一个在强大的金融机构支持下进行的巨大骗局，一场财富转移的浩劫。美联储（Federal Reserve）滥印了大量的美元，通过各种渠道泛滥地投放给硅谷的创业公司。不管这些公司看上去有多傻，不管他们是否可以盈利，都可以拿到很多的投资。可以说是投资人争先恐后在送钱，还生怕别人不要他们的钱了。为什么会这样呢？因为那些钱是不费吹灰之力用印钞机印出来的！

当然，大部分的创业公司都因为愚蠢而倒闭，而他们其中少数人却会抓住这些投资，成为亿万富翁。极少的创业公司的盈利，其实无法弥补泛滥的投资开销。所以这没有带来社会财富的增加，而只带来社会财富的转移和消耗。这就是所谓“第二次dotcom泡沫”，它终究是会破灭的，因为它建立在虚无的基础之上。

这是一场没有刀枪的抢劫。大量的印刷美钞，导致了其它地区，其他领域人们的贫穷。很多人做着对社会有贡献的工作，他们的收入却由于通货膨胀，房价上涨而变相的降低，变得生活困窘，不得不卖掉房子，[背井离乡](#)。抢劫，让硅谷的吹牛大王们成为了亿万富翁。

注意，我在上一段使用“抢劫”这个词，并不是一种比喻，而是使用它在字典上的定义。如果法律没有漏洞的话，这种做法就应该受到跟持枪抢劫同等的对待。我不是开玩笑，确实就是这样的，这是一种犯罪行为。你把别人辛苦劳动积累下来的财富，强行拿走了，别人无力反抗。这不是抢劫是什么？

在这样的洗劫运动中，冲在最前面的，当然是人性最丑恶的一面。哪里有容易钱，哪里就必然有愚蠢和虚伪。拿着好几倍高工资的所谓“管理层”，号称 JS 专家，每天开着价值别人一整年工资的最新型号的 Tesla 上班，却连几十行 JavaScript 代码都会写的乱七八糟，漏洞百出。

去看看他的博客吧！全部是水文。世界级的 JS 专家，主页上显摆着大一学生作业似的代码，好像是什么了不起的成就似的。最新的一篇博文说道：“我刚刚加入了一家非常非常厉害的公司！你知道我们每天都在解决多么困难，多么考脑筋（mind-boggling）的问题吗？！……”

这样的人，怎么会成为团队领导的？你们钱太多了，太容易混了！所以一个劣质的人，他只需要稍加伪装，就能混到那样的职位，骑在手下人的头上，各种瞎指挥，各种邀功。我看到整个的公司，建立在这种虚无的基础上，进行非常不公平的管理和分配。真正有能力的人被打压，拿着低廉的工资，加班到深夜。

各个大公司也因为太多的“容易钱”，而变得毫无道德底线。每一家都在吹嘘自己有“黑科技”，很多这些项目一开头就明显是不可能成功的，却要利用媒体的洗脑，让外行大众以为有希望成功。其实他们的目的只有一个，那就是把大家辛苦挣来的钱，转移到极少数人的手里。不要忘了，这整个运动完全就是为了“财富转移”，而不是为了制造财富。我很惊讶，这样的行为居然不构成“诈骗罪”！

看清了这一点之后，人也许就知道该怎么做了，知道该如何对待各种观点。是的，我明白了，我说过的做过的一切，都是没有大错的。我应该挺直腰杆，继续直言不讳。我应该得到我应有的尊重和报酬，我应该得到我应有的生活，我应该有机会做我喜欢的事情。我作为一个世界顶级的专家，当仁不让。

那些被金钱的大潮引来的浅薄的人们，我无意跟他们指名道姓地较劲，就像我不想亲自去捅一个马蜂窝一样。我的地位不允许我那样伤害自己。我需要保护好自己，保护我关心的，善良的人们，而不应该把注意力集中在打击那些垃圾人类。过度注意低级人类，其实不知不觉降低了我自己的地位。

所以呢，从今天起，我决定给自己一个转折点。我要让善良的人们知道，什么叫做王者归来！为此，我决定对回国之后的一些做法做出改变。

1. 我不会再向邪恶的势力妥协，我不会再帮助吹牛大王们。一旦我发现对我不诚恳的人，自以为是的人，或者想利用和诱导我的人，即会终止与他的一切交流与合作。我不会与吹牛大王们掌权的公司合作。我会在与人合作中维护严格的职业道德和科学精神。
2. 由于我的学术水平处于世界顶级的高度，我必须维护品牌的尊严，不能让它太容易接触到，不能与低档货在同样的场合出现。我不会再采用“知识付费”，“付费问答”一类的做法，那些都显得太廉价。现有的知识付费服务里面，存在太多的低档次信息。我自己都不用那些东西，不但毫无收获，反而感觉到各种洗脑。我不会让我的名字出现在低级别的人甚至吹牛大王的名字旁边。一直都有出版社找我写书，而我一直都拒绝，也是同样的原因。因为这些出版社联系我时，方式让我觉得不够尊重。他们喜欢列举为他们出书的另外一些作者，而他们跟我完全不是一个档次，有些甚至是吹牛皮的。所以我一直都未能与国内出版社合作。另外，我还会严格实行通信的高水准，不回低水准或者不懂得礼仪和尊重的来信，删除有这种嫌疑的联系人。由于微博的用户没有任何标准可言，所以以后不再看微博的评论，虽然还是可以随便评论。如果发现有特别烦扰大家的评论者，请向我报告。
3. 停止谈论设计。虽然我仍然觉得设计是很重要的事情，然而我不想再花时间来评论一些日常物品的设计。Don Norman 的书给了我很多的启发，然而我并不觉得我可以和他一样谈论设计，甚至成立设计咨询公司。首要的问题是，在我的环境里，人们还是很重视设计的。不但不重视，反而会认为那是在说一些很不起眼的小事，好像一个消费者在抱怨他买到的物品。很多人觉得“这里应该有一个按钮”这种事根本没有“难度”，你去说那个就降低了身份。虽然我觉得这些想法都是错误的，但由于大部分人都那个样子，我也不想跟他们废话了。所以我决定停止分享关于日常事物设计的分析和研究。我会继续关心设计这件事，然而我的想法会保留给我自己的产品，而不公开分享。
4. 入门书籍准备动工。对抗吹牛大王们的攻击，最有效的武器就是教育。教育的缺乏，就是为什么如此离谱的谎言居然有那么多人信。只有让大多数人得到精髓的知识，才可能让他们看清楚很多东西。当我批评“AI 浮夸风”的时候，显然很多人是看不懂我在说什么的，只好任凭他们忽悠。甚至很多高级别的工程师，都在问我要不要用 AlphaGo 的方法来实现“自动编程”，这说明他们的知识其实很不到位。如果人们都理解我所掌握的计算机科学原理，就不会这样被忽悠了。为了提高人们的认知水平，我决定开始写计算机科学的入门读物。我曾经考虑过找一些“小白鼠”来测试我的读物是否容易懂，但现在我觉得太麻烦，没有那个必要。我会直接把草稿发布出来，让大家随意浏览。有问题或者不懂的人跟我联系就行了，我会考虑作出改进。
5. 书籍的收费。我不想再采用之前寄出 PDF 文件的做法，那非常不方便。这些书的章节，会被陆续撰写出来贴在博客上，这样大家随时都可以得到最新的版本。我打算最开头的时候进行“自觉付费”，这跟我其他博文的“自愿付费”形式不同。“自愿付费”的意思是，你看了我的文章，如果你不喜欢，或者你根本没看完，那么你可以不付钱。“自觉付费”的意思是，你如果看完了书的内容，那么你就已经“享用了”它，你就应该付钱。如果你不付，就是有道德过错的，如果你不想付钱，就请不要看。这就像我摆个“自觉付费”水果摊，你们吃了自己付钱就好，结果你吃了没付钱，这就不好了。你是否付费，将会影响到我的水果摊是否可以继续营业，会影响我继续写书的动力。我的博客含有代码，会统计这段时间的阅读人数。我会根据阅读人数与付费的比例，来推断是否有很多人没付钱。如果我发现付费的比例太小，我会适当调整作法。
6. 书籍的启动经费。我希望在书的第一章发布之前，也就是现在，收集一些“启动经费”，来开始写作的过程。这些

经费用于建立必须的工作环境。这些经费也用于“估算”有多少人会买我的书。如果你看到这篇文章而且有意要买这本书，可以点击这个[付费](#)页面进行少量的付费（30元），留言就写“期待CS入门书”。我会根据付费的人数来估计图书将来的销量，所以你如果感兴趣的话，请一定向我发出你的支持。

关于我写书的动机，我的书与经典教材的区别等内容，请参考这篇新的[博文](#)。