A ADOBE 支援計劃

ldobe Adobe Creative Cloud / Adobe Document Cloud (包括Adobe Sign)

標準 | 商務 | 企業 | 菁英

Adobe 提供全方位的技術資源來支援您的業務、這些資源包含在您的 Adobe 企業訂閱中。商務支援計劃增強了這一點。商務支援包括支援案例的優先路由、以確保根據提交案例更快聯繫到更資深的支援資源。商務客戶還可以透過電話或支援入口網站聯絡我們的技術支援團隊、以解決任何產品查詢、以在最關鍵的時刻幫助保護您的業務。商務客戶可善用他們的帳戶支援負責人來支援案例升級管理、以獲得針對您最關鍵的支援請求的定期溝通和更新。

Δ	>	Δ	>	Δ	>
4	٨	4	Δ	4	٨
Δ	>	٨	>	Δ	>
4	٨	4	٨	4	Δ
Δ	>	Δ	>	Δ	>
4	Δ	4	Δ	4	Δ

		標準支援	商務支援
			付費支援(\$)
	帳戶支援負責人		✓
指派的專家	指定的支援工程師		
	技術客戶經理		
	全年無休的自助式支援	✓	✓
	全年無休的聊天/電話支援	✓	✓
	網頁案例提交	✓	✓
	優先案例路由		✓
	加速問題優先順序		✓
	向上呈報管理		✓
	主動案例監控		
支援服務	區域內支援選項		
	服務審查		
	案件審查		
	解決方案審查		
	藍圖審查		
	其他指定的支援聯絡人		
	升級/遷移計劃		
	發行準備與規劃		
	高階主管支持人		

服務層級目標:最初回應

優先順序	標準支援	商務支援	企業支援	菁英支援
優先順序 1 客戶的生產業務功能已停止或發生重大資料遺失或服務降級狀況、 需要立即關注以恢復功能與可用性。	全年無休 / 30 分鐘			
優先順序 2 客戶的業務功能發生嚴重的服務降級狀況、或是可能發生資料遺失、或是 主要功能受到了影響。	全年無休 / 1 小時	為適用的 Adobe 產品和服務購買支援計 劃的客戶將獲得優先案例路由、以便快		
優先順序 3 客戶的業務功能發生了輕微服務降級狀況、但有解決/變通方法讓業務功能得以繼續正常運作。	營業日 / 4 小時	速將案例發	送給 Adobe 的支	援工程師。
優先順序 4 有關目前產品功能或增強要求的一般性問題。	營業日 / 1 天			

業務支援特色



帳戶支援負責人

指定的帳戶支援負責人、負責監控案件 進度、並充當 Adobe 支援團隊內的向上 呈報點與內部宣傳者。



優先案例路由

獲得優先路由、以確保根據提交案例更 快聯繫到更資深的支援資源。



向上呈報管理

Adobe 內的指定聯絡人、他可提供向上 呈報協助、定期更新、並確保優先處理 您最緊急且未解決的支援請求。



加速問題優先順序

透過促進與工程部門互動、獲得支援案例工作的更高優先順序。

標準支援特色



社群論壇

可持續在線上存取不斷增加的技術解決 方案、產品文件、常見問答等內容的資 料庫。與 Adobe 社群上的其他客戶交流、 彼此分享學到的最佳實務和經驗教訓。



自助式入口網站

隨需存取線上自助式支援入口網站、以 檢閱案件狀態、並瀏覽其他資源、像是我 們的新聞與提醒、知識庫、特定的提示等。



聊天支援

授權的使用者 (管理員) 可與 Adobe Support 開始聊天式諮詢、以獲得案件提交的解答與協助。

以當地時間為準



雷託支援

授權的使用者 (管理員) 可以透過電話聯絡 Adobe Support、以獲得案件提交的解答與協助。

以當地時間為準



網頁案例提交

授權的使用者 (管理員) 可以針對支援問題隨時提交不限數量的網頁案例、以供我們的技術支援團隊審查。

資源

<u>企業學習與支援</u>	企業學習與支援是可供 Adobe 客戶找到自助式教學課程、產品文件、由講師授課的培訓課程、社群以及精選 Adobe Creative Cloud 和 Document 產品的支援的地方。
Adobe 支援社群	Adobe 支援社群是提問、尋找答案、向專家學習和分享知識的地方。
<u>生產問題與系統中斷</u>	Status.adobe.com 會傳達所有在多租用戶環境中部署的 Adobe 產品與服務的健康資訊。客戶可以選擇其訂閱偏好設定、以便在 Adobe 建立、更新或解決產品事件時收到電子郵件通知。這可以 包括預定的維護或是不同嚴重性等級的服務問題。
<u>條款與條件</u>	詳述支援服務方案的條款與條件。

地區營業時間和語言支援

Adobe 當地營業時間與客戶帳單的區域一致。

美洲 1	歐洲、中東與非洲	亞太地區	日本
24x7	上午9點-下午5點	上午9點-下午5點	上午 9 點 - 下午 5:30

1美洲語言支援僅提供英文。



如需了解 Adobe 支援方案的詳細資訊以及 適合 您的層級、請聯絡 您 指定的 帳戶經理 (NAM) 或客戶成功經理(CSM)。

