Actividad Integradora 2

Luis Maximiliano López Ramírez

2024-09-06

Una empresa automovilística china aspira a entrar en el mercado estadounidense. Desea establecer allí una unidad de fabricación y producir automóviles localmente para competir con sus contrapartes estadounidenses y europeas. Contrataron una empresa de consultoría de automóviles para identificar los principales factores de los que depende el precio de los automóviles, específicamente, en el mercado estadounidense, ya que pueden ser muy diferentes del mercado chino. Esencialmente, la empresa quiere saber:

- Qué variables son significativas para predecir el precio de un automóvil
- Qué tan bien describen esas variables el precio de un automóvil

Con base en varias encuestas de mercado, la consultora ha recopilado un gran conjunto de datos de diferentes tipos de automóviles en el mercado estadounidense que presenta en el siguiente archivo. Las variables recopiladas vienen descritas en el diccionario de términos. Por un análisis de correlación, la empresa automovilistica tiene interés en analizar las variables agrupadas de la siguiente forma para hacer el análisis de variables significativas:

• Primer grupo. Distancia entre los ejes (wheelbase), tipo de gasolina que usa y caballos de fuerza Segundo grupo. Altura del auto, ancho del auto y si es convertible o no. Tercer grupo. Tamaño del motor (ensinesize), carrera o lanzamiento del pistón (stroke) y localización del motor en el carro

Selecciona uno de los tres grupos analizados (te será asignado por tu profesora) y analiza la significancia de las variables para predecir o influir en la variable precio. ¿propondrías una nueva agrupación a la empresa automovilísitica?

```
datos <- read.csv("precios autos.csv")</pre>
```

1. Exploración de base

1. Calcula medidas estadísticas apropiadas para las variables

1. Cuantitativas (media, desviación estándar, ciartiles, etc)

```
M1 <- data.frame(datos$wheelbase, datos$horsepower, datos$price)

# Número de variables
n <- 3

# Crear una matriz vacía para almacenar las estadísticas
d <- matrix(NA, ncol = 7, nrow = n)
```

```
# Calcular las estadísticas para cada columna
for(i in 1:n) {
  d[i,] <- c(as.numeric(summary(M1[, i])), sd(M1[, i], na.rm = TRUE))</pre>
m <- as.data.frame(d)</pre>
# Asignar nombres a las filas y columnas
row.names(m) <- c("Wheelbase", "Horsepower", "Price")
names(m) <- c("Minimo", "Q1", "Mediana", "Media", "Q3", "Máximo", "Desv</pre>
Est")
m
##
               Minimo
                           O1 Mediana
                                              Media
                                                          O3 Máximo
                                                                          Desv
Est
## Wheelbase
                 86.6 94.5
                                    97
                                           98.75659
                                                       102.4
                                                                120.9
6.021776
## Horsepower
                 48.0 70.0
                                    95
                                          104.11707
                                                       116.0
                                                                288.0
39.544167
## Price
               5118.0 7788.0
                               10295 13276.71057 16503.0 45400.0
7988.852332
```

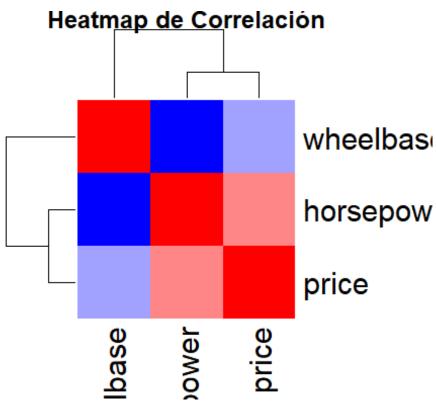
2. Cualitativas: cuantiles, frecuencias (puedes usar el comando table o prop.table)

```
# Calcular las frecuencias absolutas de la variable cualitativa
'fueltype'
frecuencias <- table(datos$fueltype)</pre>
# Calcular las frecuencias relativas (proporción)
frecuencia relativa <- prop.table(frecuencias)</pre>
# Calcular las frecuencias acumuladas
frecuencia_acumulada <- cumsum(frecuencias)</pre>
# Calcular la frecuencia relativa acumulada (percentiles)
frecuencia_relativa_acumulada <- cumsum(frecuencia_relativa)</pre>
# Crear un DataFrame con los resultados
resultados_cualitativos <- data.frame(</pre>
  Categoria = names(frecuencias),
  Frecuencia = as.numeric(frecuencias),
  Frecuencia Relativa = round(as.numeric(frecuencia relativa) * 100, 2),
# En porcentaje
  Frecuencia_Acumulada = frecuencia_acumulada,
  Frecuencia_Relativa_Acumulada =
round(as.numeric(frecuencia_relativa_acumulada) * 100, 2) # En porcentaje
# Mostrar los resultados
resultados cualitativos
```

```
Categoria Frecuencia Frecuencia_Relativa Frecuencia_Acumulada
             diesel
                                                9.76
## diesel
                             20
                                                                        20
## gas
                            185
                                               90.24
                                                                       205
                gas
          Frecuencia_Relativa_Acumulada
##
                                    9.76
## diesel
## gas
                                  100.00
```

2. Analiza la correlación entre las variables (analiza posible colinealidad entre las variables)

```
# Seleccionar las columnas numéricas de interés
variables_numericas <- datos[, c("wheelbase", "horsepower", "price")]</pre>
# Calcular la matriz de correlación
matriz_correlacion <- cor(variables_numericas, use = "complete.obs")</pre>
# Mostrar la matriz de correlación
print(matriz correlacion)
##
              wheelbase horsepower
                                        price
## wheelbase 1.0000000 0.3532945 0.5778156
## horsepower 0.3532945 1.0000000 0.8081388
## price
              0.5778156  0.8081388  1.0000000
# Visualizar la matriz de correlación con un heatmap
heatmap(matriz_correlacion, main = "Heatmap de Correlación", symm = TRUE,
col = colorRampPalette(c("blue", "white", "red"))(20))
```

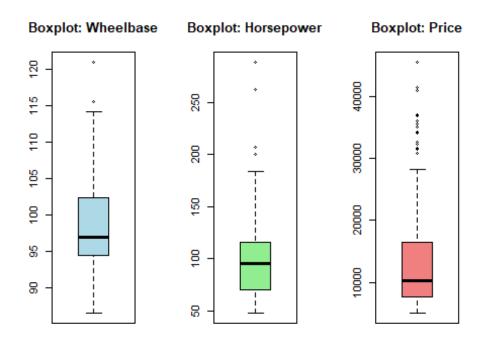


3. Explora los datos usando herramientas de visualización (si lo consideras necesario):

1. Variables cuantitativas (Boxplot, Histogramas, Diagramas de dispersión y correlación por pares)

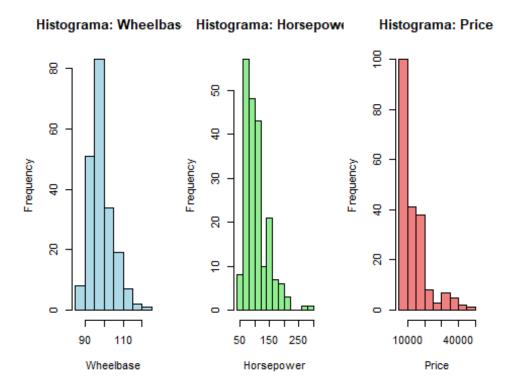
```
# Seleccionar las variables cuantitativas de interés
variables_numericas <- datos[, c("wheelbase", "horsepower", "price")]

# Boxplots para cada variable
par(mfrow = c(1, 3)) # Configurar la gráfica para mostrar tres boxplots
en una fila
boxplot(variables_numericas$wheelbase, main = "Boxplot: Wheelbase", col =
"lightblue")
boxplot(variables_numericas$horsepower, main = "Boxplot: Horsepower", col
= "lightgreen")
boxplot(variables_numericas$price, main = "Boxplot: Price", col =
"lightcoral")</pre>
```



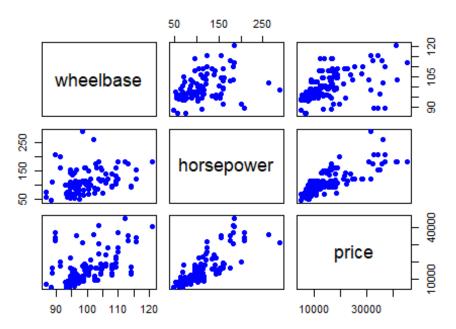
```
# Histogramas para cada variable
par(mfrow = c(1, 3)) # Configurar la gráfica para mostrar tres
histogramas en una fila
hist(variables_numericas$wheelbase, main = "Histograma: Wheelbase", col =
"lightblue", xlab = "Wheelbase")
hist(variables_numericas$horsepower, main = "Histograma: Horsepower", col
= "lightgreen", xlab = "Horsepower")
```

```
hist(variables_numericas$price, main = "Histograma: Price", col =
"lightcoral", xlab = "Price")
```



Diagramas de dispersión y correlación por pares
pairs(variables_numericas, main = "Diagramas de Dispersión y
Correlación", col = "blue", pch = 16)

Diagramas de Dispersión y Correlación



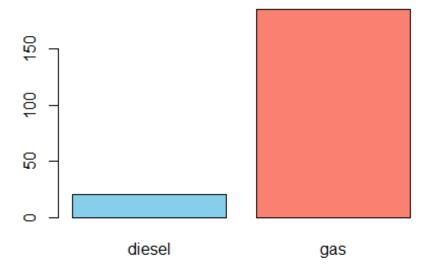
```
# Mostrar la matriz de correlación numérica
correlacion_pares <- cor(variables_numericas, use = "complete.obs")
print(correlacion_pares)

## wheelbase horsepower price
## wheelbase 1.0000000 0.3532945 0.5778156
## horsepower 0.3532945 1.0000000 0.8081388
## price 0.5778156 0.8081388 1.0000000</pre>
```

2. Variables categóricas (Distribución de los datos (diagramas de barras, diagramas de pastel), Boxplot por categoría de las variables cuantitativas)

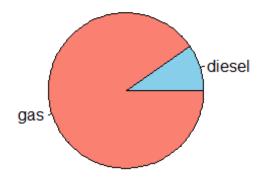
```
# Distribución de la variable categórica 'fueltype' (puedes cambiar por
otras variables categóricas)
# Diagrama de barras
barplot(table(datos$fueltype), main = "Distribución de Fueltype", col =
c("skyblue", "salmon"))
```

Distribución de Fueltype



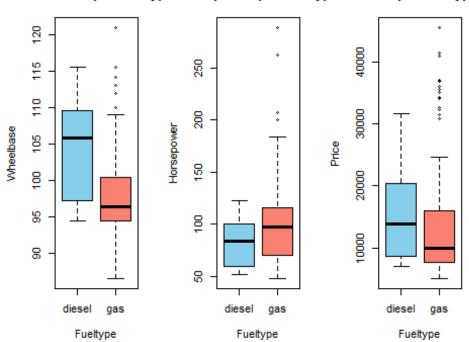
```
# Diagrama de pastel
pie(table(datos$fueltype), main = "Diagrama de Pastel: Fueltype", col =
c("skyblue", "salmon"))
```

Diagrama de Pastel: Fueltype



Wheelbase por Fueltyp Horsepower por Fueltyp

Price por Fueltype



2. Modelación y verificación del modelo

1. Encuentra la ecuación de regresión de mejor ajuste. Propón al menos 2 modelos de ajuste para encontrar la mejor forma de ajustar la variable precio.

```
datos$Gas_numeric <- ifelse(datos$fueltype == 'diesel', 0, 1)
# Sin interacción</pre>
```

```
modelo_1 <- lm(price ~ wheelbase + horsepower + Gas_numeric, data =
datos)

# Con interacción
modelo_2 <- lm(price ~ wheelbase * horsepower, data = datos)</pre>
```

2. Para cada uno de los modelos propuestos:

1. Realiza la regresión entre las variables involucradas

```
# Sin interacción
modelo_1 <- lm(price ~ wheelbase + horsepower + Gas_numeric, data =
datos)
# Con interacción
modelo_2 <- lm(price ~ wheelbase * horsepower, data = datos)</pre>
```

2. Analiza la significancia del modelo:

1. Valida la significancia del modelo con un alfa de 0.04 (incluye las hipótesis que pruebas y el valor frontera)

Para ambos modelos (y), las hipótesis son:

$$H_0: \beta_1 = \beta_2 = \dots = \beta_k = 0$$

Esto implica que todas las variables predictoras no tienen un efecto significativo sobre la variable respuesta ().

$$H_a: \beta_i \neq 0$$
 para al menos una β_i

Esto indica que al menos una de las variables predictoras tiene un efecto significativo sobre la variable respuesta ().

Comparamos el valor p con el nivel de significancia $\alpha = 0.04$:

```
(Si p \le \alpha, rechazamos H_0 y concluimos que el modelo es significativo.
(Si p > \alpha, no rechazamos H_0 y concluimos que el modelo no es significativo.
```

```
lower.tail = FALSE)
# Comparar con alfa = 0.04
cat("Modelo 1 (Sin Interacción):\n")
## Modelo 1 (Sin Interacción):
cat("Valor p =", p_valor_modelo_1, "\n")
## Valor p = 2.526837e-63
if (p_valor_modelo_1 <= 0.04) {</pre>
  cat("El modelo 1 es significativo a un nivel de alfa = 0.04.\n\n")
  cat("El modelo 1 NO es significativo a un nivel de alfa = 0.04.\n\n")
## El modelo 1 es significativo a un nivel de alfa = 0.04.
cat("Modelo 2 (Con Interacción):\n")
## Modelo 2 (Con Interacción):
cat("Valor p =", p_valor_modelo_2, "\n")
## Valor p = 2.855049e-61
if (p valor modelo 2 <= 0.04) {</pre>
  cat("El modelo 2 es significativo a un nivel de alfa = 0.04.\n")
} else {
  cat("El modelo 2 NO es significativo a un nivel de alfa = 0.04.\n")
## El modelo 2 es significativo a un nivel de alfa = 0.04.
```

2. Valida la significancia de Beta_i con un alfa de 0.04 (incluye las hipótesis que pruebas y el valor frontera de cada una de ellas)

Para cada coeficiente $\hat{\beta}_i$ en el modelo, las hipótesis son:

$$H_0$$
: $\beta_i = 0$

Esto implica que el coeficiente $\hat{\beta}_i$ no tiene un efecto significativo sobre la variable de respuesta ().

$$H_a$$
: $\beta_i \neq 0$

Esto indica que el coeficiente $\hat{\beta}_i$ tiene un efecto significativo sobre la variable de respuesta ().

Comparar el valor p asociado a cada $\hat{\beta}_i$ con el nivel de significancia $\alpha=0.04$:

```
\text{Si } p \leq \alpha, rechazamos H_0 y concluimos que \hat{\beta}_i es significativo. \text{Si } p > \alpha, no rechazamos H_0 y concluimos que \hat{\beta}_i no es significativo.
```

```
# Resumen de los modelos para obtener los valores p de los coeficientes
resumen_modelo_1 <- summary(modelo_1)</pre>
resumen modelo 2 <- summary(modelo 2)</pre>
# Extraer los valores p de los coeficientes
p_valores_1 <- resumen_modelo_1$coefficients[, 4]</pre>
p_valores_2 <- resumen_modelo_2$coefficients[, 4]</pre>
# Nivel de significancia
alfa <- 0.04
# Función para evaluar la significancia de cada coeficiente
validar significancia <- function(p valores, alfa, modelo) {</pre>
  for (i in seq_along(p_valores)) {
    cat(paste("Coeficiente:", names(p_valores)[i], "\n"))
    cat(paste("Valor p =", round(p_valores[i], 4), "\n"))
    if (p_valores[i] <= alfa) {</pre>
      cat(paste("El coeficiente es significativo a un nivel de alfa =",
alfa, ".\n\n"))
    } else {
      cat(paste("El coeficiente NO es significativo a un nivel de alfa
=", alfa, ".\n\n"))
  }
}
# Validar significancia de los coeficientes del modelo 1
cat("Modelo 1 (Sin Interacción):\n")
## Modelo 1 (Sin Interacción):
validar significancia(p valores 1, alfa, "Modelo 1")
## Coeficiente: (Intercept)
## Valor p = 0
## El coeficiente es significativo a un nivel de alfa = 0.04 .
## Coeficiente: wheelbase
## Valor p = 0
## El coeficiente es significativo a un nivel de alfa = 0.04 .
## Coeficiente: horsepower
## Valor p = 0
## El coeficiente es significativo a un nivel de alfa = 0.04 .
##
## Coeficiente: Gas numeric
```

```
## Valor p = 2e-04
## El coeficiente es significativo a un nivel de alfa = 0.04 .
# Validar significancia de los coeficientes del modelo 2
cat("Modelo 2 (Con Interacción):\n")
## Modelo 2 (Con Interacción):
validar_significancia(p_valores_2, alfa, "Modelo 2")
## Coeficiente: (Intercept)
## Valor p = 0.2368
## El coeficiente NO es significativo a un nivel de alfa = 0.04 .
##
## Coeficiente: wheelbase
## Valor p = 0.2943
## El coeficiente NO es significativo a un nivel de alfa = 0.04 .
## Coeficiente: horsepower
## Valor p = 0.4231
## El coeficiente NO es significativo a un nivel de alfa = 0.04 .
## Coeficiente: wheelbase:horsepower
## Valor p = 0.0412
## El coeficiente NO es significativo a un nivel de alfa = 0.04 .
## 3. Indica cuál es el porcentaje de variación explicada por el modelo.
# Resumen de los modelos para extraer el R^2
resumen_modelo_1 <- summary(modelo_1)</pre>
resumen modelo 2 <- summary(modelo 2)
# Extraer R^2 de cada modelo
r2 modelo 1 <- resumen modelo 1\$r.squared
r2_modelo_2 <- resumen_modelo_2$r.squared
# Calcular el porcentaje de variación explicada
```

porcentaje_variacion_modelo_1 <- r2_modelo_1 * 100
porcentaje_variacion_modelo_2 <- r2_modelo_2 * 100</pre>

round(porcentaje_variacion_modelo_1, 2), "%\n\n")

Porcentaje de variación explicada: 76.71 %

Mostrar Los resultados

cat("Modelo 1 (Sin Interacción):\n")

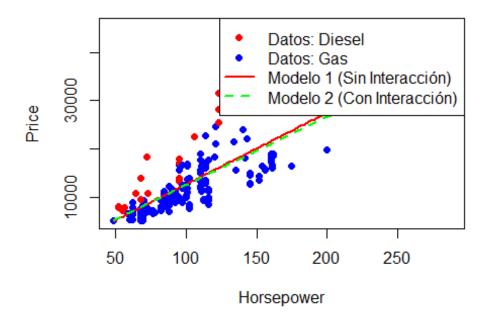
cat("Modelo 2 (Con Interacción):\n")

cat("Porcentaje de variación explicada:",

Modelo 1 (Sin Interacción):

```
## Modelo 2 (Con Interacción):
cat("Porcentaje de variación explicada:",
round(porcentaje_variacion_modelo_2, 2), "%\n")
## Porcentaje de variación explicada: 75.58 %
## 4. Dibuja el diagrama de dispersión de los datos por pares y la recta de mejor ajuste.
# Leer los datos desde el archivo CSV
datos <- read.csv("precios_autos.csv")</pre>
# Crear la variable Gas numeric según tu definición
datos$Gas numeric <- ifelse(datos$fueltype == 'diesel', 0, 1)</pre>
# Ajustar los modelos de regresión
modelo_1 <- lm(price ~ wheelbase + horsepower + Gas_numeric, data =</pre>
modelo_2 <- lm(price ~ wheelbase * horsepower, data = datos)</pre>
# Dibujar el diagrama de dispersión de horsepower y price con diferentes
colores
plot(datos$horsepower, datos$price,
     main = "Diagrama de Dispersión con Rectas de Mejor Ajuste",
     xlab = "Horsepower",
     ylab = "Price",
     pch = 19
                              # Tipo de punto
     col = ifelse(datos$Gas_numeric == 0, "red", "blue")) # Color rojo
para diesel, azul para gas
# Crear un rango de valores de horsepower para la predicción
horsepower vals <- seq(min(datos$horsepower), max(datos$horsepower),
length.out = 100)
# Predecir valores del modelo 1 (sin interacción) usando los valores de
horsepower
pred_1 <- predict(modelo_1, newdata = data.frame(</pre>
  wheelbase = mean(datos$wheelbase), # Usamos el promedio de wheelbase
  horsepower = horsepower vals,
  Gas numeric = mean(datos$Gas numeric) # Usamos el promedio de
Gas_numeric para la predicción
))
# Dibujar la recta de ajuste del modelo 1
lines(horsepower_vals, pred_1, col = "red", lwd = 2, lty = 1)
# Predecir valores del modelo 2 (con interacción) usando los valores de
horsepower
pred_2 <- predict(modelo_2, newdata = data.frame(</pre>
wheelbase = mean(datos$wheelbase), # Usamos el promedio de wheelbase
```

Diagrama de Dispersión con Rectas de Mejor Ajus



5. Interpreta en el contexto del problema cada uno de los análisis que hiciste.

- Modelo 1 tiene un mayor porcentaje de variación explicada y todos los coeficientes son significativos, lo que lo hace más robusto y fiable en la predicción de price.
- **Modelo 2** no logra explicar mejor la variación y sus coeficientes individuales no son significativos, lo que sugiere que la interacción no mejora el ajuste.

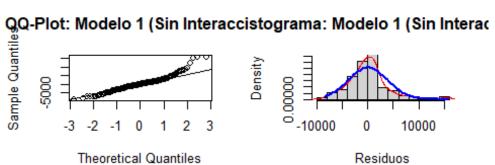
3. Analiza la validez de los modelos propuestos:

1. Normalidad de los residuos

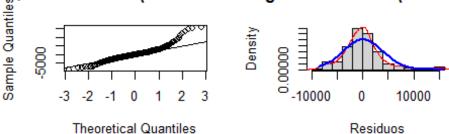
 H_0 :Los residuos siguen una distribución normal. H_1 :Los residuos no siguen una distribución normal.

```
# Cargar la librería para la prueba Anderson-Darling
library(nortest)
# Realizar la prueba de Anderson-Darling sobre los residuos de los
modelos
resultado_modelo_1 <- ad.test(modelo_1$residuals)</pre>
resultado modelo 2 <- ad.test(modelo 2$residuals)</pre>
# Mostrar los resultados de las pruebas
cat("Resultados de la prueba de normalidad Anderson-Darling:\n")
## Resultados de la prueba de normalidad Anderson-Darling:
cat("\nModelo 1 (Sin Interacción):\n")
##
## Modelo 1 (Sin Interacción):
print(resultado modelo 1)
##
    Anderson-Darling normality test
##
##
## data: modelo 1$residuals
## A = 2.7561, p-value = 5.82e-07
cat("\nModelo 2 (Con Interacción):\n")
## Modelo 2 (Con Interacción):
print(resultado_modelo_2)
##
##
    Anderson-Darling normality test
## data: modelo 2$residuals
## A = 3.6742, p-value = 3.374e-09
# Verificar normalidad en base al valor p
if (resultado_modelo_1$p.value > 0.03) {
  cat("\nSe tiene normalidad en el Modelo 1 (Sin Interacción).\n")
} else {
  cat("\nNo se tiene normalidad en el Modelo 1 (Sin Interacción).\n")
}
##
## No se tiene normalidad en el Modelo 1 (Sin Interacción).
```

```
if (resultado_modelo_2$p.value > 0.03) {
  cat("\nSe tiene normalidad en el Modelo 2 (Con Interacción).\n")
} else {
  cat("\nNo se tiene normalidad en el Modelo 2 (Con Interacción).\n")
}
##
## No se tiene normalidad en el Modelo 2 (Con Interacción).
# Gráficos de normalidad y distribuciones para Modelo 1
par(mfrow = c(2, 2)) # Configurar para mostrar 4 gráficos en una
cuadrícula 2x2
# Calcular los límites del eje Y para los histogramas
ylim 1 <- range(density(modelo 1$residuals)$y)</pre>
ylim 2 <- range(density(modelo 2$residuals)$y)</pre>
# 00-Plot del Modelo 1
qqnorm(modelo_1$residuals, main = "QQ-Plot: Modelo 1 (Sin Interacción)")
qqline(modelo_1$residuals)
# Histograma del Modelo 1
hist(modelo 1$residuals, freq = FALSE, ylim = ylim_1,
     main = "Histograma: Modelo 1 (Sin Interacción)", xlab = "Residuos")
lines(density(modelo_1$residuals), col = "red")
curve(dnorm(x, mean = mean(modelo 1$residuals), sd =
sd(modelo 1$residuals)),
      from = min(modelo_1$residuals), to = max(modelo_1$residuals), add =
TRUE, col = "blue", lwd = 2)
# QQ-Plot del Modelo 2
qqnorm(modelo_2$residuals, main = "QQ-Plot: Modelo 2 (Con Interacción)")
qqline(modelo_2$residuals)
# Histograma del Modelo 2
hist(modelo 2$residuals, freq = FALSE, ylim = ylim 2,
     main = "Histograma: Modelo 2 (Con Interacción)", xlab = "Residuos")
lines(density(modelo_2$residuals), col = "red")
curve(dnorm(x, mean = mean(modelo_2$residuals), sd =
sd(modelo 2$residuals)),
      from = min(modelo_2$residuals), to = max(modelo_2$residuals), add =
TRUE, col = "blue", lwd = 2)
```



QQ-Plot: Modelo 2 (Con Interaccstograma: Modelo 2 (Con Intera



2. Verificación de media cero

% Hipótesis de Media Diferente de Cero (t de Student)

```
(H_0: \mu = 0) (El promedio de los residuos es igual a cero)
H_1: \mu \neq 0 (El promedio de los residuos es diferente de cero)
```

```
# Realiza la prueba t para los residuos de los modelos sin y con
interacción
resultado_t_modelo_1 <- t.test(modelo_1$residuals)</pre>
resultado_t_modelo_2 <- t.test(modelo_2$residuals)</pre>
# Mostrar los resultados de las pruebas t
cat("Resultados de la prueba t de Student para los residuos:\n")
## Resultados de la prueba t de Student para los residuos:
cat("\nModelo 1 (Sin Interacción):\n")
##
## Modelo 1 (Sin Interacción):
print(resultado_t_modelo_1)
##
##
    One Sample t-test
##
## data: modelo 1$residuals
```

```
## t = 5.6678e-16, df = 204, p-value = 1
## alternative hypothesis: true mean is not equal to 0
## 95 percent confidence interval:
## -530.9376 530.9376
## sample estimates:
##
      mean of x
## 1.526259e-13
cat("\nModelo 2 (Con Interacción):\n")
##
## Modelo 2 (Con Interacción):
print(resultado_t_modelo_2)
##
## One Sample t-test
## data: modelo 2$residuals
## t = -5.7484e-17, df = 204, p-value = 1
## alternative hypothesis: true mean is not equal to 0
## 95 percent confidence interval:
## -543.5923 543.5923
## sample estimates:
##
       mean of x
## -1.584857e-14
# Verificar si el promedio de los residuos es significativamente
diferente de cero
if (resultado_t_modelo_1$p.value > 0.04) {
  cat("\nEl promedio de los residuos del Modelo 1 (Sin Interacción) no es
significativamente diferente de cero.\n")
} else {
  cat("\nEl promedio de los residuos del Modelo 1 (Sin Interacción) es
significativamente diferente de cero.\n")
}
##
## El promedio de los residuos del Modelo 1 (Sin Interacción) no es
significativamente diferente de cero.
if (resultado_t_modelo_2$p.value > 0.04) {
  cat("\nEl promedio de los residuos del Modelo 2 (Con Interacción) no es
significativamente diferente de cero.\n")
} else {
  cat("\nEl promedio de los residuos del Modelo 2 (Con Interacción) es
significativamente diferente de cero.\n")
}
##
## El promedio de los residuos del Modelo 2 (Con Interacción) no es
significativamente diferente de cero.
```

```
## 3. Homocedasticidad, linealidad e independencia
% Hipótesis de Autocorrelación (Durbin-Watson y Breusch-Godfrey)
```

 H_0 :Los errores no están autocorrelacionados (independencia). H_1 :Los errores están autocorrelacionados.

% Hipótesis de Homocedasticidad (Breusch-Pagan y Goldfeld-Quandt)

 H_0 :La varianza de los errores es constante (homocedasticidad). H_1 :La varianza de los errores no es constante (heterocedasticidad).

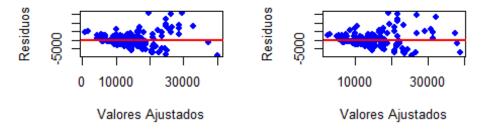
```
# Cargar la librería necesaria
library(lmtest)
## Loading required package: zoo
##
## Attaching package: 'zoo'
## The following objects are masked from 'package:base':
##
##
       as.Date, as.Date.numeric
# Gráficos de residuos contra valores ajustados para ambos modelos
par(mfrow = c(2, 2)) # Configurar para mostrar 4 gráficos en una
cuadrícula 2x2
# Modelo 1: Sin Interacción
plot(modelo_1$fitted.values, modelo_1$residuals,
     main = "Residuos vs. Ajustados: Modelo 1 (Sin Interacción)",
     xlab = "Valores Ajustados", ylab = "Residuos", pch = 19, col =
"blue")
abline(h = 0, col = "red", lwd = 2)
# Modelo 2: Con Interacción
plot(modelo 2$fitted.values, modelo_2$residuals,
     main = "Residuos vs. Ajustados: Modelo 2 (Con Interacción)",
     xlab = "Valores Ajustados", ylab = "Residuos", pch = 19, col =
"blue")
abline(h = 0, col = "red", lwd = 2)
# Pruebas de autocorrelación de errores
cat("Pruebas de autocorrelación de errores:\n")
## Pruebas de autocorrelación de errores:
# Modelo 1: Sin Interacción
dw modelo 1 <- dwtest(modelo 1)</pre>
bg modelo 1 <- bgtest(modelo 1)</pre>
cat("\nModelo 1 (Sin Interacción):\n")
```

```
##
## Modelo 1 (Sin Interacción):
# Verificar autocorrelación en base al valor p
if (dw modelo 1$p.value > 0.04) {
  cat("\nNo se rechaza Ho: Los errores no están autocorrelacionados
(Durbin-Watson).\nTiene independencia.\n")
} else {
  cat("\nSe rechaza H<sub>0</sub>: Los errores están autocorrelacionados (Durbin-
Watson).\nNo tiene independencia.\n")
##
## Se rechaza H₀: Los errores están autocorrelacionados (Durbin-Watson).
## No tiene independencia.
if (bg_modelo_1$p.value > 0.04) {
  cat("No se rechaza Ho: Los errores no están autocorrelacionados
(Breusch-Godfrey).\nTiene independencia.\n")
  cat("Se rechaza Ho: Los errores están autocorrelacionados (Breusch-
Godfrey).\nNo tiene independencia.\n")
## Se rechaza Ho: Los errores están autocorrelacionados (Breusch-
Godfrey).
## No tiene independencia.
# Modelo 2: Con Interacción
dw modelo 2 <- dwtest(modelo 2)</pre>
bg_modelo_2 <- bgtest(modelo_2)</pre>
cat("\nModelo 2 (Con Interacción):\n")
## Modelo 2 (Con Interacción):
# Verificar autocorrelación en base al valor p
if (dw modelo 2$p.value > 0.04) {
  cat("\nNo se rechaza H<sub>0</sub>: Los errores no están autocorrelacionados
(Durbin-Watson).\nTiene independencia.\n")
} else {
  cat("\nSe rechaza Ho: Los errores están autocorrelacionados (Durbin-
Watson).\nNo tiene independencia.\n")
##
## Se rechaza Ho: Los errores están autocorrelacionados (Durbin-Watson).
## No tiene independencia.
if (bg_modelo_2$p.value > 0.04) {
 cat("No se rechaza H<sub>0</sub>: Los errores no están autocorrelacionados
```

```
(Breusch-Godfrey).\nTiene independencia.\n")
} else {
  cat("Se rechaza Ho: Los errores están autocorrelacionados (Breusch-
Godfrey).\nNo tiene independencia.\n")
}
## Se rechaza Ho: Los errores están autocorrelacionados (Breusch-
Godfrey).
## No tiene independencia.
# Pruebas de homocedasticidad
cat("\nPruebas de homocedasticidad:\n")
##
## Pruebas de homocedasticidad:
# Modelo 1: Sin Interacción
bp modelo 1 <- bptest(modelo 1)</pre>
gq modelo 1 <- gqtest(modelo 1)</pre>
cat("\nModelo 1 (Sin Interacción):\n")
##
## Modelo 1 (Sin Interacción):
# Verificar homocedasticidad en base al valor p
if (bp modelo_1$p.value > 0.04) {
  cat("\nNo se rechaza Ho: La varianza de los errores es constante
(Breusch-Pagan).\nTiene homocedasticidad.\n")
} else {
  cat("\nSe rechaza H<sub>0</sub>: La varianza de los errores no es constante
(Breusch-Pagan).\nNo tiene homocedasticidad.\n")
}
##
## Se rechaza H<sub>0</sub>: La varianza de los errores no es constante (Breusch-
Pagan).
## No tiene homocedasticidad.
if (gq modelo 1$p.value > 0.04) {
  cat("No se rechaza H<sub>0</sub>: La varianza de los errores es constante
(Goldfeld-Quandt).\nTiene homocedasticidad.\n")
} else {
  cat("Se rechaza H<sub>0</sub>: La varianza de los errores no es constante
(Goldfeld-Quandt).\nNo tiene homocedasticidad.\n")
}
## No se rechaza Ho: La varianza de los errores es constante (Goldfeld-
Quandt).
## Tiene homocedasticidad.
```

```
# Modelo 2: Con Interacción
bp_modelo_2 <- bptest(modelo_2)</pre>
gq_modelo_2 <- gqtest(modelo_2)</pre>
cat("\nModelo 2 (Con Interacción):\n")
##
## Modelo 2 (Con Interacción):
# Verificar homocedasticidad en base al valor p
if (bp_modelo_2$p.value > 0.04) {
  cat("\nNo se rechaza H<sub>0</sub>: La varianza de los errores es constante
(Breusch-Pagan).\nTiene homocedasticidad.\n")
} else {
  cat("\nSe rechaza Ho: La varianza de los errores no es constante
(Breusch-Pagan).\nNo tiene homocedasticidad.\n")
}
##
## Se rechaza Ho: La varianza de los errores no es constante (Breusch-
Pagan).
## No tiene homocedasticidad.
if (gq modelo_2$p.value > 0.04) {
  cat("No se rechaza Ho: La varianza de los errores es constante
(Goldfeld-Quandt).\nTiene homocedasticidad.\n")
} else {
  cat("Se rechaza Ho: La varianza de los errores no es constante
(Goldfeld-Quandt).\nNo tiene homocedasticidad.\n")
}
## No se rechaza Ho: La varianza de los errores es constante (Goldfeld-
Quandt).
## Tiene homocedasticidad.
```

os vs. Ajustados: Modelo 1 (Sin Is vs. Ajustados: Modelo 2 (Con



4. Interpreta cada uno de los analisis que realizaste

Los modelos cumplen con el supuesto de media de residuos igual a cero y en general presentan homocedasticidad, lo cual es positivo. Sin embargo, la falta de normalidad de los residuos y la presencia de autocorrelación son áreas de preocupación. Esto indica que aunque los modelos son útiles, no cumplen con todos los supuestos por lo que los modelos son inválidos a la hora de predecir la variable de precio.

Emite una conclusión final sobre el mejor modelo de regresión lineal y contesta la pregunta central:

Concluye sobre el mejor modelo que encontraste y argumenta por qué es el mejor

• **El Mejor Modelo:** El Modelo 1 (Sin Interacción) es el más adecuado para predecir el precio del auto debido a su simplicidad, alta significancia de los coeficientes y un porcentaje mayor de variación explicada sin la complejidad adicional y la falta de significancia observada en el Modelo 2.

¿Cuáles de las variables asignadas influyen en el precio del auto? ¿de qué manera lo hacen?

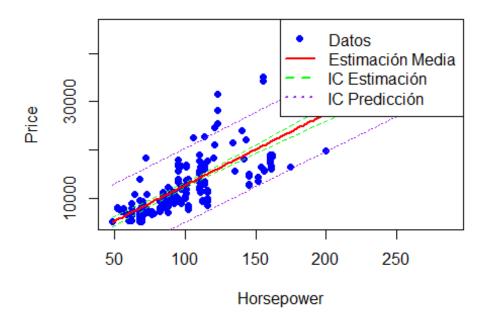
 Variables que Influyen: wheelbase, horsepower, y Gas_numeric son variables que influyen significativamente en el precio del auto. wheelbase y horsepower aumentan el precio, mientras que el tipo de combustible tiene un impacto diferencial según la elección entre gasolina y diésel.

Intervalos de predicción y confianza

1. Con los datos de las variables asignadas construye la gráfica de los intervalos de confianza y predicción para la estimación y predicción del precio para el mejor modelo seleccionado:

```
# Leer los datos desde el archivo CSV
datos <- read.csv("precios autos.csv")</pre>
# Crear la variable Gas numeric según tu definición
datos$Gas numeric <- ifelse(datos$fueltype == 'diesel', 0, 1)</pre>
# Ajustar el mejor modelo de regresión (sin interacción)
modelo 1 <- lm(price ~ wheelbase + horsepower + Gas numeric, data =
datos)
# Crear un rango de valores para horsepower para visualizar los
intervalos
horsepower vals <- seg(min(datos$horsepower), max(datos$horsepower),
length.out = 100)
# Crear un nuevo DataFrame para predecir usando valores promedio para las
demás variables
new data <- data.frame(</pre>
  wheelbase = mean(datos$wheelbase), # Usar el promedio de wheelbase
  horsepower = horsepower_vals,
                                       # Secuencia de valores para
horsepower
  Gas numeric = mean(datos$Gas numeric) # Usar el promedio de
Gas numeric
)
# Obtener las predicciones con intervalos de confianza para la media y
predicción
pred conf <- predict(modelo 1, newdata = new data, interval =</pre>
"confidence", level = 0.95)
pred_pred <- predict(modelo_1, newdata = new_data, interval =</pre>
"prediction", level = 0.95)
# Graficar los puntos observados de horsepower contra price
plot(datos$horsepower, datos$price,
     main = "Intervalos de Confianza y Predicción del Precio",
     xlab = "Horsepower", ylab = "Price",
     pch = 19, col = "blue")
# Añadir la línea de ajuste del modelo
lines(horsepower_vals, pred_conf[, "fit"], col = "red", lwd = 2)
# Añadir los intervalos de confianza (líneas alrededor de la estimación
media)
lines(horsepower_vals, pred_conf[, "lwr"], col = "green", lty = 2)
lines(horsepower_vals, pred_conf[, "upr"], col = "green", lty = 2)
```

Intervalos de Confianza y Predicción del Precio



1. Calcula los intervalos para la variable Y

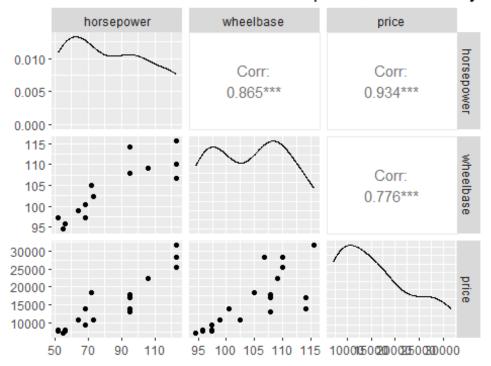
```
# Leer los datos desde el archivo CSV
datos <- read.csv("precios_autos.csv")

# Crear la variable Gas_numeric según tu definición
datos$Gas_numeric <- ifelse(datos$fueltype == 'diesel', 0, 1)

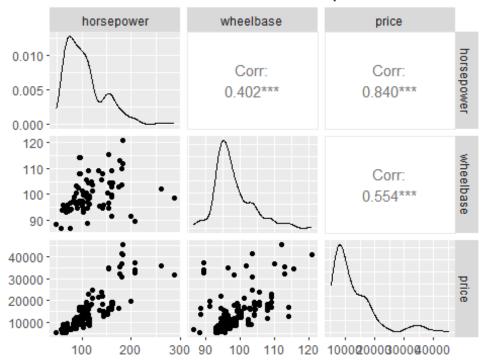
# Ajustar el mejor modelo de regresión (sin interacción)
modelo_1 <- lm(price ~ wheelbase + horsepower + Gas_numeric, data = datos)</pre>
```

```
# Calcular los intervalos de confianza y de predicción para la variable Y
(precio)
intervalos conf <- predict(modelo 1, newdata = datos, interval =</pre>
"confidence", level = 0.95)
intervalos pred <- predict(modelo 1, newdata = datos, interval =</pre>
"prediction", level = 0.95)
# Mostrar los primeros resultados como ejemplo
head(intervalos_conf)
          fit
##
                     lwr
## 1 10223.75 9055.649 11391.84
## 2 10223.75 9055.649 11391.84
## 3 18753.13 17645.921 19860.33
## 4 12973.00 12372.863 13573.13
## 5 14755.34 14174.964 15335.71
## 6 14159.58 13575.384 14743.78
head(intervalos_pred)
##
          fit
                     lwr
                              upr
## 1 10223.75 2476.113 17971.38
## 2 10223.75 2476.113 17971.38
## 3 18753.13 11014.440 26491.81
## 4 12973.00 5290.450 20655.55
## 5 14755.34 7074.309 22436.37
## 6 14159.58 6478.265 21840.90
# 2. Selecciona la categoría de la variable cualitativa que, de acuerdo a tu análisis
resulte la más importante, y separa la base de datos por esa variable categórica.
# Leer Los datos desde el archivo CSV
datos <- read.csv("precios autos.csv")</pre>
# Crear la variable Gas_numeric según tu definición
datos$Gas numeric <- ifelse(datos$fueltype == 'diesel', 0, 1)</pre>
# Separar la base de datos por la categoría de 'Gas_numeric'
datos_diesel <- subset(datos, Gas_numeric == 0)</pre>
datos_gasolina <- subset(datos, Gas_numeric == 1)</pre>
# 3. Grafica por pares de variables numéricas
# Cargar la librería necesaria para graficar
library(GGally)
## Warning: package 'GGally' was built under R version 4.3.3
## Loading required package: ggplot2
## Warning: package 'ggplot2' was built under R version 4.3.2
```

Gráfica de Pares - Diesel: Horsepower, Wheelbase y F



Gráfica de Pares - Gasolina: Horsepower, Wheelbase



2. Puedes hacer el mismo análisis para otra categoría de la variable cualitativa, pero no es necesario, bastará con que justiques la categoría seleccionada anteriormente.

Solamente hay una variable categórica en el Primer Grupo y ya se realizaron las gráficas para loa valores que puede tomar siendo diesel y gas.

#3. Interpreta en el contexto del problema

En autos diesel, tanto la potencia del motor como la distancia entre ejes influyen significativamente en el precio. Esto sugiere que los consumidores asocian mayores valores en estas variables con vehículos de mayor valor y características premium.

En autos de gasolina, la potencia del motor sigue siendo un factor importante para el precio, pero la influencia de la distancia entre ejes es menor en comparación con los autos diesel. Esto podría deberse a que los autos de gasolina suelen tener más variabilidad en el diseño y características.

Los intervalos muestran que el modelo tiene un buen ajuste y permite predecir precios con un rango de variabilidad aceptable. Sin embargo, la amplitud de los intervalos de predicción sugiere que existe una considerable incertidumbre al estimar precios de autos con características similares.

4. Más Allá

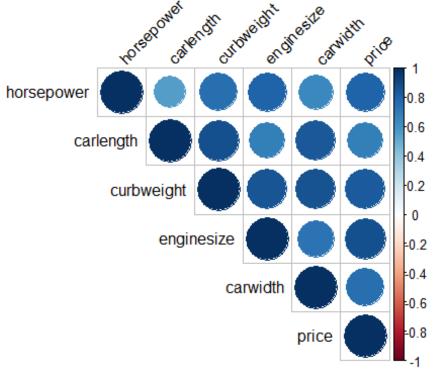
Contesta la pregunta referida a la agrupación de variables que propuso la empresa para el análisis: ¿propondrías una nueva agrupación de las variables a la empresa automovilísitica?

Las cinco variables numéricas que más influyen en el precio del auto son horsepower (potencia del motor), carlength (Longitud del auto), curbweight (peso del auto sin carga), enginesize (tamaño del motor) y carwidth (ancho del auto). Estas variables reflejan aspectos clave del rendimiento, la estabilidad, el tamaño y la percepción de lujo y seguridad del vehículo, factores que los consumidores valoran al considerar el precio. Autos con mayor potencia, dimensiones amplias y motores grandes suelen tener precios más altos debido a sus mejores prestaciones, mayor confort y la calidad percibida de sus materiales y construcción.

Retoma todas las variables y haz un análisis estadístico muy leve (medias y correlación) de cómo crees que se deberían agrupar para analizarlas.

```
# Seleccionar las variables de interés
variables_seleccionadas <- datos[, c("horsepower", "carlength",</pre>
"curbweight", "enginesize", "carwidth", "price")]
# Calcular las medias de las variables seleccionadas
medias <- colMeans(variables seleccionadas, na.rm = TRUE)</pre>
print("Medias de las Variables Seleccionadas:")
## [1] "Medias de las Variables Seleccionadas:"
print(medias)
## horsepower carlength curbweight enginesize
                                                 carwidth
                                                               price
     104.1171
                174.0493 2555.5659
                                      126.9073
                                                  65.9078 13276.7106
##
# Calcular la matriz de correlación entre las variables seleccionadas
correlacion <- cor(variables_seleccionadas, use = "complete.obs")</pre>
print("Matriz de Correlación:")
## [1] "Matriz de Correlación:"
print(correlacion)
              horsepower carlength curbweight enginesize carwidth
##
price
## horsepower 1.0000000 0.5526230 0.7507393 0.8097687 0.6407321
0.8081388
              0.5526230 1.0000000 0.8777285 0.6833599 0.8411183
## carlength
0.6829200
## curbweight 0.7507393 0.8777285 1.0000000 0.8505941 0.8670325
0.8353049
## enginesize 0.8097687 0.6833599 0.8505941 1.0000000 0.7354334
0.8741448
               0.6407321 0.8411183 0.8670325 0.7354334 1.0000000
## carwidth
0.7593253
```

Matriz de Correlación de las Variables Seleccionadas



Las variables enginesize, curbweight, y horsepower son las más influyentes sobre el precio del auto, reflejando el desempeño y la robustez del vehículo. Estas características, junto con las dimensiones (carwidth y carlength), capturan los aspectos que los consumidores valoran al establecer el precio de un auto, como potencia, confort y estabilidad. Estos hallazgos sugieren que los autos más grandes, potentes y pesados tienden a tener un precio más alto debido a las prestaciones superiores y la percepción de calidad y lujo que ofrecen.