



HUGO MISAEEL REYES SALDIVAR

PERFIL GERENCIAL, ENFOCADO AL DESARROLLO DE NEGOCIOS,
GENERADOR DE EQUIPOS ALTAMENTE EFECTIVOS

INFORMACIÓN PERSONAL

- * Edad 39 años
- * Casado
- * 3 hijos
- * Cel 449-189-6341
- * hugomreyes3@gmail.com

APTITUDES Y COMPATENCIAS

- * Liderazgo.
- * Desarrollo Comercial
- * Experto en Ventas.
- * Planeación Estratégica.
- * Negociación.
- * Análisis e Innovación.
- * Gestión del Cambio.
- * Dirección de equipos.
- * Resilente,

FORMACIÓN PROFESIONAL

LIC EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

UNID – Aguascalientes 2016

Certificación EC0518 Venta Especializada de Productos y Servicios

RED CONOCER – Aguascalientes 2021

Avalado por STPS como Instructor – Capacitador en

- El Proceso de Venta
- Manejo de Objeciones
- Técnicas de Venta
- Venta Especializada de Productos y Servicios
- Diseño de Cursos de Formación, sus Instrumentos de Evaluación y Manuales
- Aplicación del DNC (Diagnóstico de Necesidades de Capacitación)
- Control de Inventarios.

EXPERIENCIA LABORAL

GERENTE DE DESARROLLO (2015 – 2022)

Empresa Viticultura de Altura – Querétaro. Mex.

- * Planear, supervisar y ejecutar el desarrollo comercial de la empresa.
- * Negociar y generar alianzas comerciales con clientes y proveedores.
- * Ventas B2B, B2C, Consultivas y transversales.
- * Coordinar y supervisar área operativa y administrativa.
- * Control de almacén y logística.



HUGO MISAEEL REYES SALDIVAR

PERFIL GERENCIAL, ENFOCADO AL DESARROLLO DE NEGOCIOS,
GENERADOR DE EQUIPOS ALTAMENTE EFECTIVOS

EXPERIENCIA LABORAL

GERENTE DE DESARROLLO (2015 – 2022)

- * Capacitación, desarrollo y supervisión de personal.
- * A cargo de establecer y dirigir procedimientos operativos y administrativos.
- * 30 empleados bajo mi responsabilidad.

LOGROS: Generar un crecimiento anual mínimo del 25% en incrementar las ventas en un 300%

COORDINADOR OPERATIVO Y R.H. (2010 - 2015)

Servicios de Calidad y Administrativos – Aguascalientes. Mex.

- * Optimización de los procesos mediante estrategias de mejora continua.
- * Supervisión y capacitación del personal.
- * Elaboración de informes diarios.
- * Coordinar área de R.H.
- * Negociación con clientes y proveedores.
- * Capacitación de personal. Hasta 60 personas a mi cargo.

LOGROS: Disminuir la rotación de personal a un 15% e incrementar la productividad a un 88%.

GERENTE DE CUCURSAL (2007 - 2009)

Paquetería Flecha Amarilla – Aguascalientes. Mex.

- * Gestionar la mejora continua.
- * Cuentas por cobrar.
- * Coordinar Envíos
- * Supervisar y capacitar el personal.
- * Prospección y ventas
- * Trato con proveedores.

LOGROS: Incrementar las ventas en un 200%