

# Juan Carlos Avalos Suarez

Hombre | 45 años  
Saltillo, Coahuila



**RRHH** Ingenia

---

## Experiencia profesional

### - Asesor comercial en Gen Industrial

noviembre 2018 - septiembre 2022

Prospección de nuevos clientes

Seguimiento de clientes

Seguimiento a cartera vencida

Desarrollo de clientes

### - Ventas y Atención Al Cliente en Ana Paper, S.A. de C.V.

enero 2014 - diciembre 2017

Se incrementó la venta en el primer semestre del 2014 de 500,000 mensuales a 700,000, el cual se me dio la oportunidad en el segundo semestre del año como encargado de sucursal y para septiembre se me dio el puesto de gerente. En 2015 tuve la sucursal más rentable del grupo.

### - ATC Vasconcelos en PINTURAS DOAL SA DE CV

diciembre 2008 - julio 2011

Encargado del funcionamiento del punto de venta (área administrativa y comercial), Venta en campo a la construcción, industria y servicios en la Cd. de Monterrey, Manejo de personal.

### - REPRESENTANTE DE VENTAS en THE HOME DEPOT MEXICO

agosto 2007 - agosto 2008

VENTAS DE MATERIAL DE CONSTRUCCIÓN, ELECTRICO, PLOMERIA, DECORACION, ETC. A CONSTRUCTORAS, CONTRATISTAS, DISEÑADORES Y DE MAS CLIENTES RELACIONADOS CON EL RAMO DE LA CONSTRUCCION, DISEÑO Y DECORACION, ASI COMO A LA INDUSTRIA Y UNIVERSIDADES.

PROSPECTACION DE CLIENTES VIA TELEFONICA.

SEGUIMIENTO DE COBRANZA Y CARTERA VENCIDA.

ELABORACION DE REPORTES DE VENTA (BITACORA Y AGENDA SEMANAL).

CUMPLIMIENTO DE CUOTA DE VENTA SEMANAL Y MENSUAL.

ZONA DE TRABAJO: SALTILLO, RAMOS ARIZPE, ARTEAGA,  
GENERAL CEPEDA, DERRAMADERO Y PARRAS DE LA FUENTE

TENIA A MI CARGO 1 PERSONA DE APOYO PARA COTIZACIONES  
Y VENTA.

**- REP. DE VENTAS Y COORDINADOR DE VTA. FORANEA en REGIO ELECTRICA TAMEX, S.A. DE C.V.**

octubre 2000 - noviembre 2005

VENTAS DE MATERIAL ELECTRICO EN MEDIA Y BAJA TENSION.

PROSPECTACION DE CLIENTES VIA TELEFONICA (TLMK).

SEGUIMIENTO A CLIENTES EXISTENTES.

CIERRE DE VENTA

COBRANZA DE CARTERA VENCIDA.

ELABORACION DE REPORTES DE VENTA.

CUMPLIMIENTO DE PRESUPUESTO DE VENTA MENSUAL.

ZONA DE TRABAJO: MONTERREY Y AREA METROPOLITANA,  
SALTILLO, TORREON, MONCLOVA, CD ACUÑA Y ZACATECAS.

VENTA A LA INDUSTRIA, CONSTRUCTORAS, CONTRATISTAS,  
INSTALADORES, ASI COMO A FERRETERAS (PARA REVENTA).

COORDINADOR DE VENTA FORANEA EN LA ZONA NORESTE DE  
MEXICO.

SUPERVISION DE VENDEDORES FORANEOS.

REPORTE DE RESULTADOS DE VENTA.

APOYO EN CAMPO A VENDEDORES PARA CIERRE DE VENTA.

**- EJECUTIVO DE VENTAS Y SUPERVISOR DE VENTAS en COMUNICACION EFECTIVA FRONTERA**

enero 1998 - septiembre 2000

VENTA DE TELEFONIA MOVIL

PROSPECTACION DE CLIENTES VIA TELEFONICA, ASI COMO  
ENTREGA DE FOLLETOS E INFORMACION EN MODULO DE  
ATENCION A CLIENTES EN DIVERSAS UBICACIONES  
(UNIVERSIDADES, EMPRESAS, CENTROS COMERCIALES, ETC.).

VISITA A CLIENTES EN HOGAR U OFICINA PARA INFORMACION  
O RECOLECCION DE REQUISITOS DE CONTRATO.

VENTAS A PERSONAS FISICAS COMO A LA INDUSTRIA Y PYMES.

SEGUIMIENTO A CLIENTES EXISTENTES.

ELABORACION DE BITACORA DE VENTA.

ZONA DE TRABAJO: MTY Y ZONA METROPOLITANA, SALTILLO,  
MATAMOROS Y REYNOSA.

SUPERVISION DE VENDEDORES EN MODULOS DE TIENDAS DE  
RETAIL.

APOYO EN TIENDAS DE RETAIL.

REVISION DE REPORTE DE VENTAS Y BITACORAS DE  
VENDEDORES PARA LA MEJORA DE LAS VENTAS EN PUNTOS DE  
RETAIL.

## **Objetivo profesional**

Puesto: Ventas, Gerencia, Coordinacion y Supervision

DESEMPEÑARME DE LA MEJOR MANERA EN LO LABORAL Y TENER CRECIMIENTO DENTRO DE LA  
EMPRESA CUMPLIR MIS OBJETIVOS PERSONALES.

## **Área de especialidad**

Ventas (Representante de ventas), Ventas (Administración de ventas), Ventas (Ventas de campo)

## **Habilidades**

Reparacion de Lavadoras, Estufas, Plomeria en General, Mantenimiento de PC, MANEJO DE AUTOCAD

---

## **Educación**

### **- FACULTAD DE SISTEMAS UA DE C**

1995 - 1998

Estudios universitarios sin terminar en En LA UA de C estudiaba la carrera de Ing. IndustrialAdministrador

### **- INSTITUTO TECNICO DE COMPUTACION ELECTRONICA DEL NORTE**

1995 - 1997

Técnico titulado en TERMINE LA CARRERA DE TECNICO PROGRAMADOR ANALISTA