

CONTACTO

1ª Priv. De Francisco Martínez de la Vega
#20 cp.78370 San Luis Potosí S.L.P
4445788422 jahircaztillho@gmail.com

APTITUDES

- Gestión de correos
- Hojas de cálculo Excel
- Dominio de Microsoft office
- Trabajo en equipo
- Creativo
- Adaptabilidad Actitudes positivas

Sergio Jair Castillo Gómez

HISTORIAL LABORAL

Logistica

Grupo cargoquin

09/2021-03/2022

- Atencion a clientes
- Cadena de suministros
- Logistica en transportes
- Transporte terrestre, aerea
- Entrada de mercancia
- Salida de mercancia
- Agencia aduanal
- Generacion de reportes

- Archivos electronicos
- **-** 3pl
- Control de inventarios
- Cruce de almacen
- Consultoria en comercio
- Estudio de proyectos
- Administrativo

Oficial Administrativo

Banco Santander México S.A. 03/2018-08/2021

- Labores de servicio al cliente manteniendo en todo momento una actitud amable y profesional.
- Resolución de problemas de los clientes relacionados con ahorros personales, cuentas de ahorro y líneas de crédito.
- Realización de tareas de apertura y cierre, asegurando la operatividad del establecimiento.
- Identificar las necesidades del cliente proporcionando soluciones que garanticen su satisfacción.
- Arqueo de cajas y bóveda.
- Dotación de cajeros.
- Recepción de efectivo y solicitud de efectivo.
- > Apertura de cuentas.
- Entrega de tarjetas de crédito y débito.
- Portabilidad de nómina.Venta de seguros.

Ejecutivo de créditos

Liverpool

01/2017-02/2018

Banco Inbursa S.A de C.V.

02/2015-01/2017

- > Asesoramiento sobre los beneficios de los productos, bienes y servicios para fidelizar a los clientes.
- ➤ Ingreso de solicitudes para tarjetas departamentales y crédito.
- > Servicio y atención al cliente.

Ejecutivo de ventas.

- > Apertura de cuentas de ahorro e inversiones.
- Créditos personales. > Tarjetas de créditos.
- > Buena relación con los clientes para lograr el objetivo de ventas.

FORMACION

Licenciatura en Administración de Empresas.

Universidad EDUCEM - México. San Luis Potosí S.L.P

RESUMEN PROFECIONAL.

Soy una persona con grandes habilidades, dedicación y amplia experiencia en coordinación, planificación y apoyo diario en las funciones administrativas y operacionales de la organización, experiencia trabajando con ambientes de alta confidencialidad. Capacidad para trabajar bajo presión.

- > Búsqueda activa de clientes.
- > Atención especializada al cliente con el objetivo de conseguir más ventas y satisfactorios.