








JORGE GERARDO NUÑEZ

Superación personal y profesional, para así lograr la superación en beneficio tanto personal como de mi familia, además de ser parte activa en el progreso de la sociedad a la que pertenezco, experiencia en ventas soy una persona que se esfuerza por garantizar la satisfacción del cliente en todo momento. Con experiencia en abarrotero y material de curación, medicamentos e intangibles y un sólido conocimiento de psicología laboral, alto sentido de la responsabilidad en el manejo de personal. Capaz de trabajar en equipo y de forma independiente, según las necesidades.

CONTACTO

-  chicalote 111 ojocaliente 1 Aguascalientes AGU 20196
-  4499905999
-  jorge.gerardo.n@gmail.com
-  17/03/1985
-  Mexicano
-  rfc: nujo850317gt
-  Divorciado

APTITUDES

- Experiencia en producción y procesamiento
- Actitud enérgica y positiva
- Habilidades organizativas y de planificación
- Gestión del tiempo y priorización de tareas
- Alta capacidad de concentración y memoria
- Preparación de rutas de entrega
- Atención al detalle y alto nivel de precisión
- Capacidad de organización y gestión del tiempo
- Capaz de analizar información compleja y explicarla de manera inteligible

FORMACIÓN

certificado : curso 05/2018 - 02/2019
Universidad Autónoma de Aguascalientes (UAA) - Aguascalientes, AGU
curso en Excel avanzado y financiero y ventas y marketing.

Lic. Gastronomía y administración : estudios en gastronomía con 5 especialidades, en el ramo administración de empresas y de hoteles , 2005 05/2003 - 12/2005
Preparatoria Universidad Autónoma de Guadalajara - Guadalajara, JAL

certificado : preparatoria , 2003 05/2000 - 08/2003
Instituto México Internacional - Guadalajara, JAL

certificado : Escuela secundaria , 2000 05/1997 - 08/2000
SECUNDARIA TECNICA N 32 - Aguascalientes

certificado : escuela primaria , 1997 05/1992 - 08/1997
escuela primaria Tenochtitlan - Aguascalientes

HISTORIAL LABORAL

Supervisor de ventas 03/2020 - 01/2022
disch telecomunicaciones - Aguascalientes

- verificar Ventas al público
- Diseño de planes de acción de venta
- Planificar, coordinar y controlar rutas y puntos estratégicos
- Cobranza
- Organizar, equipo de trabajo
- Personal a cargo 80 personas ventas y operaciones
- Contacto: 4494715223
- Raúl guerrero romano
- Definición de los sistemas de remuneración y beneficios para cada tipo de venta y equipo.
- Establecimiento de los objetivos cualitativos y cuantitativos consensuados por la compañía.
- Implantación de procedimientos y políticas comerciales de márgenes,

- Manejo de personal
- Perfil metódico y detallista

promociones y plazos de entrega a los clientes.

credito y cobranza

12/2018 - 12/2020

DESARROLLO COMERCIAL ABARROTERO (DECASA) - Aguascalientes

- Cumplimiento de las normativas aplicables en el trabajo diario.
- Gestión de ventas cobranza y crédito mediante el uso de SAE, y programas internos de la empresa, entre ellos Excel financiero.
- Elaboración y presentación de informes y cuentas mensuales y anuales.
- Gestión y documentación de la información relevante en el sistema informático.
- Proactividad y atención cuidada al cliente para la consecución de los objetivos marcados.
- Coordinación con otros departamentos y trabajo en estrecha colaboración con el departamento de ventas
- Contabilización de facturas y conciliación de movimientos bancarios.
- Limpieza y mantenimiento para garantizar una buena imagen del establecimiento.

Supervisor de venta

06/2017 - 12/2018

Abarrotes Sahuayo

- 449 904 75 23
- Resolución de problemas en ruta
- Check list, ruteo
- Establecimiento de planes de mejora en la empresa
- Incremento de cartera
- Resolución con problemas de los clientes
- Establecimiento de los objetivos cualitativos y cuantitativos consensuados por la compañía.
- Definición de los sistemas de remuneración y beneficios para cada tipo de venta y equipo.
- Implantación de procedimientos y políticas comerciales de márgenes, promociones y plazos de entrega a los clientes.

Administrador de negocio propio

01/2013 - 01/2017

PLANIFICADOR DE RUTAS, DETECCION PROFECIONAL - Aguascalientes

- Planificar, coordinar y controlar viajes
- Planes de trabajo
- Pagos a empleados
- Cobranza
- Incremento de cartera
- Levantamiento de planos
- 2011-2013 SEARS
- VENDEDOR CAJERO
- TEL:910 70 10, Ventas al público
- Diseño de planes de acción
- Cobranza

REFERENCIAS PERSONALES

- Mtra. Brenda Guadalupe Muñoz Núñez Paseo del Cerrito 317 Torres de Ojo Caliente Tel: 974 12 65 Cel.: 449 173 79 41
- Joaquín Enrique García Montalvo Jesús Terán 104 Ojo Caliente #1Tel.9 71 50 81
- Lic. Omar García Aguilar Ojo caliente 3 Tel. 449 455 54 72