



ALBERTO GARCIA MORENO

Información personal

- Estado civil: CASADO
- Nacionalidad: MEXICANO
- Edad: 43
- Lugar de nacimiento: MONTERREY N.L.
- Fecha de nacimiento: 17/09/1978
- HIJOS : 2 Niñas de 12 AÑOS Y 7 Años

Objetivo

Representante de ventas con conocimientos de técnicas de marketing eficientes y más de 10 años de experiencia, buscando una compañía en la que poder desarrollarme y contribuir con mis conocimientos en las ventas B2B. Profesional y completamente enfocado al impulso de las ventas, buscando siempre la satisfacción de los clientes.

Educación

- [1994-1996] PREPARATORIA No 1 UANL MONTERREY N.L.
[Títulos] CERTIFICADO
- [2004-2005] TECNICO PROGRAMADOR FIME UANL S NICOLAS
- [Títulos] DIPLOMADO
- CURSOS DE INGLES PERSONALIZADO
 - 2018 DIPLOMADO INGLES CONVERSACIONAL AVANZADO 120 HORAS

Empleo

JUNIO 2021 – DIC 2021 **TENDENZZA PISOS Y RECUBRIMIENTOS**

[Cargo] REPRESENTANTE DE VENTAS

(Se cubrió incapacidades temporal) Venta y atención a cartera de distribuidores mayoristas de pisos y recubrimientos como porcelanatos, azulejos y adhesivos, en zona de nuevo león y se atendió y visitó prospectos de la zona del valle de Texas para introducir la marca en U.S.A.

JULIO 2017 – MAYO 2021 **BLUEGUARD SA DE CV**

[Cargo] EJECUTIVO DE VENTAS

Venta e ingeniería de proyectos de seguridad electrónica Cámaras de Seguridad de circuito cerrado ,Controles de Acceso, Alarmas, Sistemas contra incendio, Prospección Y Seguimiento de cartera de clientes Empresas , Pymes y asesoría técnica a clientes , Se logró en primer semestre venta de proyecto para Empresa FRANKLIN ELECTRIC originaria de U.S.A. y con una planta en Linares y Guadalupe Nuevo León , el proyecto fue de más de 7 millones de pesos ,

AGO-2016 – JULIO 2017 **DISH MEXICO Monterrey**

[Cargo] RECLUTADOR DE EMPRESAS EXTERNAS

Reclutamiento y prospección de personas interesadas para administrar empresas externas,(distribuidores externos independientes de dish)gestión de procesos de ingresos de empresas externas .,se logro cumplir la meta de empresas afiliadas , teniendo el primer lugar del equipo en el primer bimestre
JEFE DIRECTO SUPERVISORA BLANCA OCHOA CEL.8331551853

ENERO -2016 – JULIO 2016 **REDKEN NY LOREAL**

[Cargo] REPRESENTANTE DE VENTAS

Realizar visitas a los clientes, salones de belleza y estilistas profesionales para presentar y promocionar los productos para tratamientos y coloración del cabello , Prospección y Captación de nuevos clientes potenciales, manejo y seguimiento de cartera de clientes en Nuevo Leon

ENE 2015 - DIC 2015 **ALARMAS APS**

[Cargo] EJECUTIVO DE VENTAS

VENTA DE SERVICIOS DE MONITOREO DE ALARMA , CCTV
PROYECTOS DE SEGURIDAD ELECTRONICA, CONTROLES DE ACCESO ,PROSPECTACION SEGUIMIENTO CARTERA,SE CONSIGUIO COMO CLIENTE LA CONSTRUCTORA DE LOS FRACCIONAMIENTOS PRIVALIA EN NUEVO LEON PARA ,LOS PROYECTOS DE SUS FRACCIONAMIENTOS EN CCTV,CONTROL DE ACCESO EINTRUSION.

(ENE 2012 – DIC 2014) **DISTRIBUCION Y LOGISTICA SA DE CV**

[Cargo] CORDINADOR DE VENTAS

- ADMINISTRACION Y SUPERVISION DE PERSONAL DE VENTAS
- DE CAMBACEO SUPERVISORES DE CAMABACEO CON GRUPOS DE VENDEDORES PROSPECTACION Y ATENCION DE DISTRIBUIDORES, COBRANZA Y ESTRATEGIAS DE VENTAS,SOLUCION DE CONFLICTO

(OCT – 2010 AGO 2011) **IUSACEL EMPRESARIAL ENLACE**

SAN PEDRO GARZA GARCIA

[Cargo] EJECUTIVO DE VENTAS

- VENTA DE SERVICIOS INTEGRALES DE TELECOMUNICACIONES
- A PYMES PRODUCTOS DE ENLACE CON FIBRA OPTICA ,E1 TRONCALES DIGITALES,ATENCION A CLIENTES

SEGUIMIENTO DE CUENTAS ,ESTRATEGIAS
DE VENTA TODO ESTO EN CAMPO.

(OCTUBRE -09 JULIO- 2010)SECCION AMARILLA

MONTERREY.

**[Cargo] EJECUTIVO DE VENTAS ADMINISTRACION DE
CARTERA DE CLIENTES DE ANUNCIOS EN DIRECTORIOS E
INTERNET COBRANZA,PROSPECTACION Y VENTA EN CAMPO,**

[AGOSTO 08 -SEP 09] ADT SECURITY SERVICES
MONTERREY N.L.

[Cargo] EJECUTIVO DE VENTAS

- VENTA Y ASESORIA DE SERVICIO DE
MONTIREO DE ALARMAS AL CANAL
COMERCIAL Y RESIDENCIAL

[FEB 06 -JUNIO 08] MARCATEL INTERNATIONAL
MONTERREY N.L.

[Cargo] EJECUTIVO DE VENTAS DIRECTAS

- VENTA Y ASESORIA DE SERVICIOS DE
TELECOMUNICACIONES COMO VOZ Y DATOS
DIRIGIDO A PYMES ,CREACION DE
ESTRATEGIAS DE VENTAS , APOYO
CONSTANTE EN SUPERVISION Y
COORDINACIÓN DE PERSONAL

- [JUNIO 04-OCT 05] FRITOS ENCANTO
DE MONTERREY

MONTERREY N.L.

[Cargo] SUPERVISOR DE RUTAS DE VENTA

- SUPERVISION DE RUTAS DE VENDEDORES AL DETALLE Y
MERCADOS ESPECIALES APERTURA Y ESTRUCTURA DE
NUEVAS RUTAS LOCALES Y FORANEAS , COBRANZA
ESTADISTICAS DE MERCADO Y ESTRATEGIAS DE
VENTA,COBRANZA

- [FEB 03-MAYO 04] AVANTEL

APODACA N.L.

[Cargo] EJECUTIVO DE VENTAS TMK NEGOCIOS

VENTA DE SERVICIOS DE TELECOMUNICACIONES
LARGA DISTANCIA ,INTERNET A PYMES ,ATENCION Y RETENCION
DE CLIENTES

▪ [SEP 01-DIC 02]

MVS MULTIVISION

[Cargo] EJECUTIVO DE VENTAS

- VENTA DE SERVICIOS DE TELEVISION DE PAGA Y ATENCION A CLIENTES, ESTRATEGIAS DE VENTAS

[MAYO 00-AGOSTO 01]

PEPSI

SAN NICOLAS DE LOS GARZA

[Cargo] PREVENTISTA

- PREVENTA DE PRODUCTOS DE CONSUMO AL DETALLE ATENCION Y APERTURA DE NUEVOS CLIENTES LOCALES Y FORANEOS ADMINISTRACION DE CARTERA Y ESTRUCTURA DE LA MISMA

Acreditaciones

LICENCIA DE CHOFER VIGENTE

VISA (USA) TURISTA Y PASAPORTE VIGENTE

Idiomas

INGLES BASICO APROX %50