



Edificio Gabriel Leyva Entrada A depto. 101, U. Rosario, CDMX, México.

[cruzdesden59@yahoo.com.mx](mailto:cruzdesden59@yahoo.com.mx)  
Celular 55 7435-3588

## Juan Luis Alonso Cruz

### Objetivo:

Desarrollarme dentro del área Comercial de la iniciativa privada, para aportar al crecimiento y liderazgo de la Compañía, lo cual me lleve a una posición clave dentro de la misma.

### Logros profesionales

#### **MATCH TORNILLOS SA DE CV**

- Captación de 3 cuentas nacionales
- Incremento de volumen de ventas en UN 30% anual
- Reestructuración de la fuerza de ventas.
- Segmentación de canales de distribución

#### **PRODUCTOS LECTRICOS Y FERRETEROSSA DE CV**

- Incremento en el volumen de ventas de UN 25% anual.
- Segmentación de los nichos de mercado por especialidad.
- Incremento en el número de clientes base en un 25%, para el negocio.
- Obtención del título capacitador de la fuerza de ventas

#### **STANLEY WORKS SA DE CV**

- Obtención de título de vendedor Del año en 1999
- Incremento en el volumen de ventas del 35% anual.
- Obtención del título proveedor confiable en Pemex.

#### **DART CONTAINER S DE RL DE CV**

- Obtención del título novato del año en 1997
- Incremento en el volumen de ventas del 40% anual
- Obtención de gerencia de territorio en el 2 año

#### **3M MÉXICO SA DE CV**

- Incremento en el volumen de ventas de 20% anual
- Obtención de título proveedor confiable en sector gobierno
- Logro de reconocimiento a proveedor confiable AFF.

## **Historial de empleo:**

**Enero 2022 a la Fecha**

**Cargo Modules LLC**

**México Business Development**

**Venta de servicios Transporte Internacional.**

**Junio 2019 – Diciembre 2021**

**ACD Parts For Heavy Equipments SA de CV**

**Gestión Comercial.**

**Responsable de Coordinar, Supervisar y Asesorar al equipo de ventas.**

**CDMX, Hermosillo Son.**

**Septiembre 2018 – Mayo 2019**

**Macth Tornillos SA de CV**

**Ventas Industria**

**Cuentas Clave**

**Tijuana y Mexicali B. C.**

**Septiembre 2014 – Junio 2018**

**CADECO SA de CV**

**Gerente Sucursal México**

**Febrero 2013- Agosto 2014**

**Tornillos Baja SA de CV**

**Gerente de ventas**

**(México D.F)**

**Enero 2006 – Enero 2013**

**Tornillos Baja SA de CV**

***Tijuana, Mexicali.***

**2006-2013 Gerente de ventas zona**

**Occidente pacifico**

**Enero 2000 – Diciembre 2005**

**Productos Eléctricos y Ferreteros S.A. DE C.V**

**Gerente de ventas zona**

**Occidente Pacifico**

## **Educación**

**Licenciado en Relaciones Comerciales  
INSTITUTO POLITECICO NACIONAL,  
Titulado.**

### **Habilidades desarrolladas**

- Trabajo por logros y objetivos a corto plazo.
- Inicio, desarrollo y cierre de ventas.
- Toma de decisiones .
- Trabajo en equipo.
- Elaboración de presupuestos de ventas.
- Capacidad de análisis de mercados.
- Desarrollo de estrategias de venta.

### **Otros estudios**

- Técnicas de ventas.
- Desarrollo de distribuidores.
- Selling process.
- Técnicas de cierre de ventas.
- Administración de tiempo y territorio.
- Psicología de ventas.
- Como hablar en público.
- Trabajo en equipo.
- Cursos de inglés avanzado Harmon Hall.
- Doing Bussines in English. ( BERLITZ)