

The Business Rules (or Domain Rules)

ID	Regla de Negocio	Nivel de Cambio	Fuente	Ejemplo
RULE1	Descuentos por cliente.	Alto	Política del hotel	Clientes frecuentes: 10% de descuento. - Clientes senior: 15% de descuento. - Promoción: 20% para nuevos clientes.
RULE2	Descuentos por tipo de habitación.	Medio	Política del hotel	- 10% de descuento en suites durante temporadas bajas. - 5% en habitaciones estándar si se reservan por más de 3 noches.
RULE3	Ofertas por cantidad de noches reservadas.	Alto	Política del hotel	- Reserva de 5 noches o más: 1 noche gratis. - Promoción semanal: 15% de descuento por reservas de 7 noches.
RULE4	Políticas de cancelación.	Bajo	Política del hotel	-Cancelaciones gratuitas hasta 24 horas antes del check-in. - Penalización del 50% para cancelaciones en el mismo día.

RULE5	Horarios de check-in y check-out.	Bajo	Estándar del hotel	<ul style="list-style-type: none"> - Check-in a partir de las 15:00 hrs. - Check-out antes de las 12:00 hrs.
RULE6	Promociones por temporada o eventos especiales.	Alto	Marketing del hotel	<ul style="list-style-type: none"> - 20% de descuento durante las vacaciones de verano. - 2x1 en habitaciones durante el Black Friday.
RULE7	Tarifas dinámicas según la ocupación.	Medio	Sistema automatizado	<ul style="list-style-type: none"> - Incremento del 15% en tarifas si la ocupación del hotel es superior al 90%.
RULE8	Reglas para reservas de grupo.	Medio	Política del hotel	<ul style="list-style-type: none"> - Incremento del 15% en tarifas si la ocupación del hotel es superior al 90%.
RULE9	Reglas para reservas de grupo.	Alto	Política del hotel	<ul style="list-style-type: none"> - Pago con tarjeta de débito: 5% de descuento. - Pago en efectivo: exoneración de tasas de servicio.
RULE10	Políticas para servicios adicionales.	Medio	Política del hotel	<ul style="list-style-type: none"> - Servicio a la habitación gratuito para reservas premium. - 10% de descuento en servicios de spa para clientes del hotel.