

Khalil RIFQI

Né le 11 octobre 1967 à Settat

Marié, 1 enfant

55, Quartier administratif – ain harrouda

GSM: 06 77 63 73 37

E-Mail: khalilrifqi@hotmail.com

LAUREAT DE L'ECOLE DES HAUTES ETUDES COMMERCIALES & INFORMATIQUES

BAC + 4 EN GESTION

FORMATION

1994: Bac + 4 à l'école des Hautes Etudes Commerciales et Informatiques H.E.C.I - Casablanca

Option : Finance et Comptabilité

Mention: Assez bien

1990 : Deuxième année en Droit

Université Mohamed V - Rabat

1987: Baccalauréat série GII (TCC)

Lycée Jabir IBN HAYAN - Tétouan

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

1996 : Agent Achats a Cabelec « Division Syléa » (Système de liaison automobile) Groupe LABINAL.

Durée : du 26 juin 96 au 31août 98

1998 : Acheteur Local au Groupe des Brasseries du Maroc - G B M

Durée: du 1^{er} sept 98 au 31 Mars 2000

2000 : Responsable Administratif de la Société INDUBOPLAS - Settat

Durée : du 01-05-2000 au 31-12-2002

2003: Responsable Administratif a GENERAL MANUFACTURING

Du 01 -01-2003 au 31-08-2006

2006 : Chef de service coordination et production a <u>BATIGLOBE</u> Principales réalisations :

- Gestion et coordination de chantier, gestion des équipes et chefs de chantiers
- élaboration des Procédures techniques et commerciales
- Amélioration du système d'information interne DU 01/09/2006 AU 31/09/09

2011 : Administrateur des Ventes

Fermetures 2000

Du 1^{er} avril 2011

Validation des devis – commandes – factures – règlements clients

Négociation grand chantier

Assister l'équipe commerciale

Tableau de bord périodique des performances commerciales et analyse des indicateurs

Coordination fabrication et logistique

Responsable commercial de l'automatisme depuis le 1^{er} Mai 2013

Encadrement de l'équipe ADV

2015 : Attaché de Direction Générale : chargé de missions

- Organisation du département logistique

STAGES ET FORMATIONS SPECIFIQUES

- Projet de fin des études : le TIR (transp. international routier)
 Stage d'un mois à la société SONATMA.
- Etude comparative des plans comptables marocain et français

Stage de 3 mois au cabinet POLYCONSEILS.

- Séminaires:
- * Management des Hommes ; (organisé par LMS conseils)
- * Evoluer les techniques de communication ; (organisé par LMS conseils).
- * formation en techniques de ventes F2V
- * formation en gestion du temps- stress gestion des conflits (Next consulting)

LANGUES

Arabe : Lu, parlé et écrit Français : Lu, parlé et écrit Espagnole : Bon Niveau Anglais : Moyen.

HOBBIES

Lectures diverses;

Voyage,

Jeux d'échecs