## ECONOMIA

# Arguivo/AT

Telefonia celular: vendas

### Portugueses querem fatia maior no País

RIO – O que se comenta no mercado é que os portugueses só deixariam a Vivo se estivessem com outra aquisição engatilhada – por exemplo, da Telemar, que atua em 16 estados, incluindo o Rio.

Alguns grandes operadores já deixaram o Brasil. Foi o caso da americana MCI, que vendeu a Embratel para a Telmex, da Bell-South e da Bell Canada. Ainda há alguns ativos menores que podem causar marolas.

Um deles é a GVT, que explora a Grande São Paulo, o Centro-Oeste, o Sul e alguns estados do Norte e é considerada uma empresa enxuta.

A Telefônica estaria interessada, assim como a Telmex, do empresário mexicano Carlos Slim, que além da Embratel tem a Claro e a Vésper.

A Intelig, empresa-espelho da Embratel, foi posta à venda por seus acionistas estrangeiros, mas já chamou mais atenção.

Por um preço módico, ainda pode ser uma opção, porque o código 23 é uma marca forte em longa distância.

Se a Telecom Italia não conseguir controlar toda a Brasil Telecom, fica em situação complicada diante das companhias com operações fixas e móveis integradas. Se a Telemar for comprada por um dos grupos que já estão no Brasil, isso eliminaria a Oi. Mas se a Vodafone levar a Telemar, poderá fortalecer a Oi.

As celulares Telemig e Amazônia têm dois grandes interessados: a Claro e a líder Vivo.

# Mudanças vão agitar o setor de telefonia

Analistas de mercado dizem que os gigantes do setor estão ensaiando uma nova onda de fusões e lançamentos

IO – Sete anos após a venda pulverizada da Telebrás, alguns poucos grupos de telefonia dominam o mercado nacional. Mas o movimento ainda não acabou.

Esses gigantes ensaiam nova rodada de fusões e aquisições de causar inveja a qualquer leilão de privatização. Na telefonia fixa, o movimento passa pela solução do conflito na Brasil Telecom (BrT) e até pela venda da Telemar, dizem analistas.

No serviço de voz a consumidores residenciais, nunca houve mesmo concorrência de verdade, e o usuário não deve ter surpresas em termos de tarifas.

O mercado aposta ainda na saída de uma das quatro grandes operadoras de celular – e enquanto isso não acontece a guerra de preços deve continuar.

As apostas, as empresas não comentam, em um mercado onde o segredo é fundamental. Por trás de toda essa onda está a tendência global de oferecer pacotes completos ao consumidor: telefonia fixa de voz em casa e no escritório, telefonia celular, DDD, DDI, transmissão de

dados e acesso à internet.

Ganha força, por exemplo, a telefonia de voz por internet, com preços muito menores. A questão mais iminente é a da BrT.

A Telecom Italia, que quer integrar sua TIM nacional com telefonia fixa e internet, saiu na frente na disputa pelo controle total da BrT ao fazer um acordo com um inimigo histórico: o Opportunity aceitou vender sua parte aos italianos.

Parece simples, mas não é. Os outros dois sócios – fundos de pensão e Citigroup – até querem vender, mas contestam o acerto na Justiça, pois querem mais explicações.

"Os italianos querem o controle total. Os fundos e o Citi querem desinvestir. No médio prazo isso deve se resolver", acredita a analista de telecomunicações Luciana Leocadio, do BES Securities.

KADIDJA FERNANDES - 05/05/2004



Conta de telefone: previsão é de novidades no mercado brasileiro para os usuários

# Mercado de celular em guerra

Num mercado dominado por Vivo, TIM, Claro e Oi, duas operadoras de celular estão isoladas no mapa: Telemig Celular e Amazônia Celular, ambas do Opportunity, dos fundos de pensão e do Citigroup. Vendidas elas serão, não há surpresa nisso.

Mas dez entre dez especialistas apostam também que uma das quatro gigantes desaparecerá.

Se na telefonia fixa –linha em casa para falar com amigos e parentes, no sentido mais básico que o consumidor conhece – a concorrência não veio, por ser impossível replicar a estrutura de uma Telemar ou de uma Telesp; na telefonia celular o mercado vive uma guerra.

O resultado são estragos nos balanços financeiros das operadoras. Difícil é acertar qual das quatro grandes sairia.





Telefonia fixa: negociações

# Telemar é o grande lance no novo mapa

RIO – A negociação que desenharia o novo mapa das telecomunicações no país é a venda da Telemar, concordam especialistas.

Uma fonte ligada ao Conselho de Administração da companhia revela que desde a privatização a Telemar vem sendo preparada para uma possível venda, e que hoje os donos mantêm conversas com a Portugal Telecom (PT), a inglesa Vodafone, o empresário mexicano Carlos Slim (o homem mais rico da América Latina) e, mais recentemente, até com a Telecom Italia.

"Está pronta para empacotar e vender. Há conversas adiantadas com pelo menos três interessados", garante a fonte.

A analista Luciana Leocadio, do BES Securities, acha a venda é factível, mas não agora. Ela diz que no mercado financeiro as ações ordinárias (com direito a voto) estão mais valorizadas que as preferenciais justamente por causa dessa perspectiva de troca de controle um dia.

O analista Eduardo Roche, da Agora Sênior, lembra que para ser vendida a um grupo que já atua no Brasil a Telemar precisaria da anuência da Agência Nacional de Telecomunicações – uma empresa não pode ser dona de duas concessionárias.

Uma fonte ligada aos acionistas da Telemar afirmou que a geração máxima de valor – em bom português, o momento ideal para vender por um caminhão de dinheiro – ainda está longe.