FinMachine Al + customer experience

Сергей Афанасьев Ренессанс Кредит

Как переход на Python помогает улучшить клиентскую аналитику



Банк «Ренессанс Кредит»





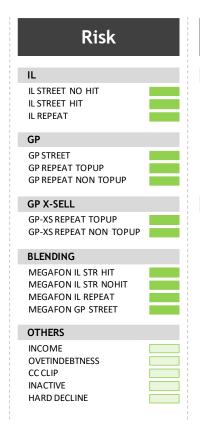


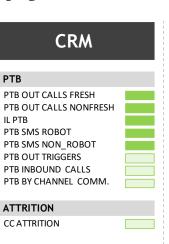






Модели крутятся...







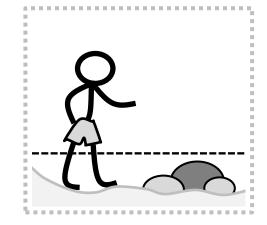




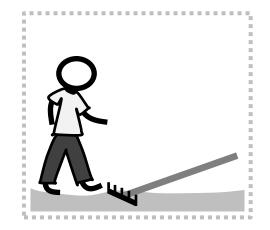
 Здесь можно наступить на маленькие подводные грабли



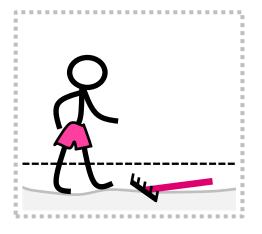
ДЫННИКОВ И.А. д.ф.-м.н., профессор РАН



Подводные камни



Грабли обыкновенные

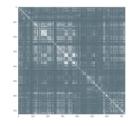


Маленькие подводные грабли

ОЛДФАГИ

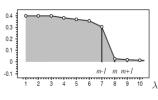
Matrix

(Scoring)



PCA

(ML)

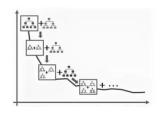


$$E_m = \frac{\|GU^{\mathsf{T}} - F\|^2}{\|F\|^2} = \frac{\lambda_{m+1} + \dots + \lambda_n}{\lambda_1 + \dots + \lambda_n} \leqslant \varepsilon$$

НЕОФИТЫ

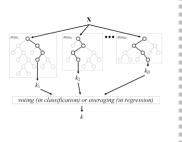
Boosting

(Kaggle)



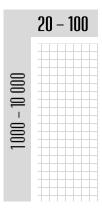
Forest

(Science)

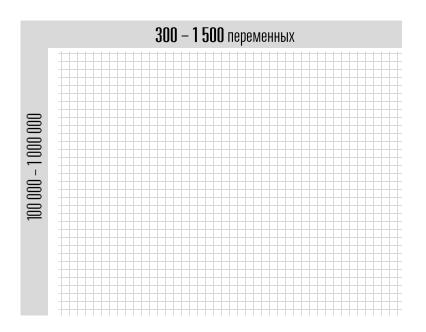


В НАУЧНЫХ СТАТЬЯХ

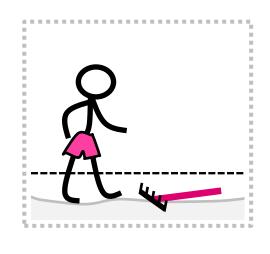




РЕАЛЬНОСТЬ



Проблемы продвинутых методов





Долго и дорого: Two-Forest медленный на больших датасетах и жрет много памяти



Проклятье размерности: самая сильная фича вылетит с 80% вероятностью

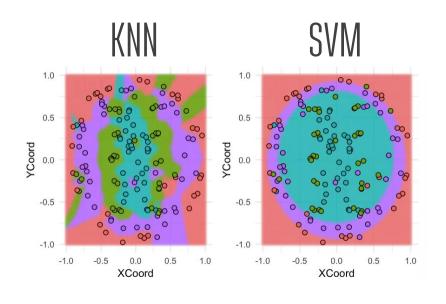
Схема отбора переменных

+2.5% GINI



Как работает stacking?





Ben Gorman. A Kaggler's Guide to Model Stacking in Practice. 12.27.2016 http://blog.kaggle.com/2016/12/27/a-kagglers-guide-to-model-stacking-in-practice/

Blending на внутренних данных

APPLICATION

- Пол
- Семейное положение
- Доход
- Образование
- Должность
- И др.

BUREAU

- Исторические просрочки
- Текущие просрочки
- PTI
- DTI
- И др.

CALLS/SMS

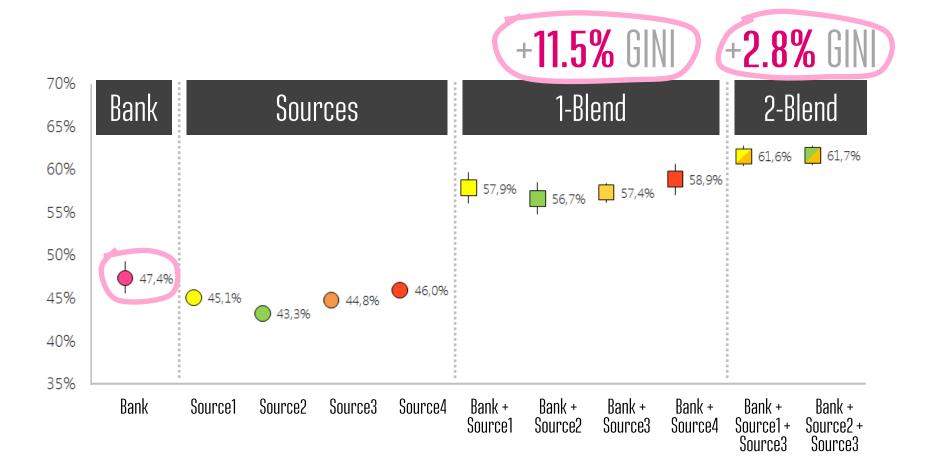
- Кол-во звонков
- Кол-во SMS
- % негативных
- % позитивных
- % недоставленных SMS
- И др.

NLP

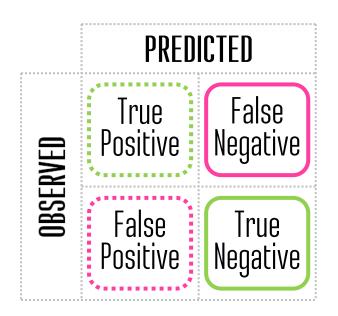
- Тексты исходящих звонков X-Sell
- Тексты исходящих звонков Collection
- Тексты входящих звонков
- И др.

Blending с внешними источниками

Bank ScoreТелекомApplication
Behavioral
Bureau
Calls/SMS
NLPЯндекс
Mail.ru



Бизнес-метрики



Credit Scoring

$$\mathbf{P} = (1 - RR) \left(\frac{t_0}{1 - t_0} * \mathbf{TN} - \mathbf{FN} \right) * s$$

PTB-models

$$\mathbf{P} = \mathbf{m} * \mathbf{TP} * \mathbf{s} - \mathbf{c} * (\mathbf{TP} + \mathbf{FP})$$

Идея считать деньги не нова







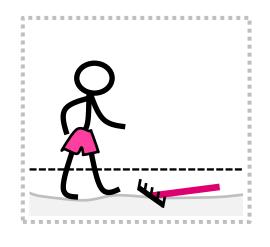








У осла два уха?



Вся база

Х млн клиентов

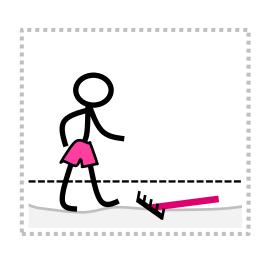
Кампания

0.1*Х млн клиентов

Результат

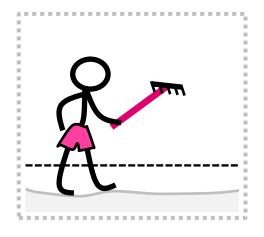
Выгодно звонить всем!

Осторожно ступенька!



	∆ GINI	△PROFIT, %
SCORING 1-blend	11.5%	+3.0%
SCORING 2-blend	2,8%	+1.8%
PTB 1-blend	6.0%	-∞

Маленькие подводные грабли не смертельны





- По мере общения с людьми из сферы DS приходишь к выводу о том, что в DataScience два типа людей: первые делают кучу ошибок и честно в этом признаются, вторые делают кучу ошибок и строят из себя экспертов. Лучше сказать «я попробую сделать», «я кое-чему научу». Слишком сложная многогранная область для громких заявлений. Главные причины провала DS проектов — экономия на людях, сильных предметниках, ну не любим мы платить, и боязнь конкуренции, страх перед коллаборацией, «я сейчас расскажу ему про то, как делаю свои фичи с помощью unsupervised алгоритмов, а он потом лекарство от СПИДа изобретет».

Артем Груздев, ИЦ «ГЕВИССТА»

Спасибо за внимание!

Афанасьев Сергей

Исполнительный директор Начальник управления статистического анализа

КБ «Ренессанс Кредит»

svafanasev@gmail.com safanasev@rencredit.ru