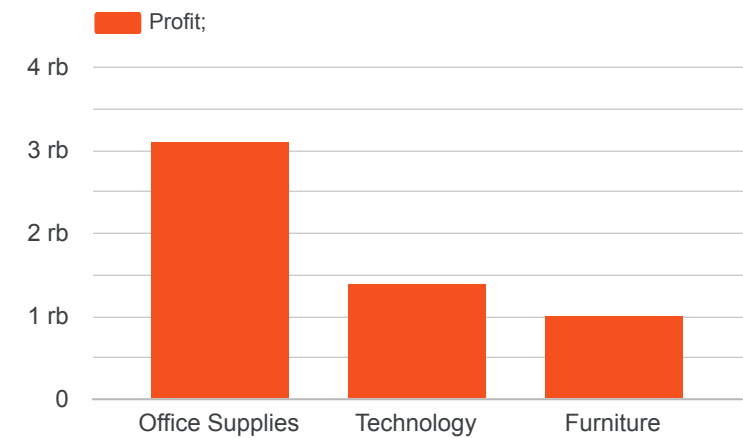


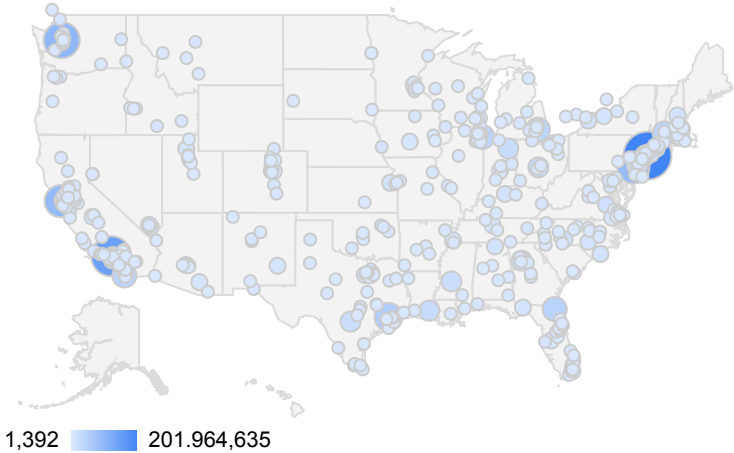
1. Visualisasi Profit Berdasarkan Kategori - Buat grafik yang menunjukkan total Profit untuk tiap Kategori produk.

Total Profit per Product Category



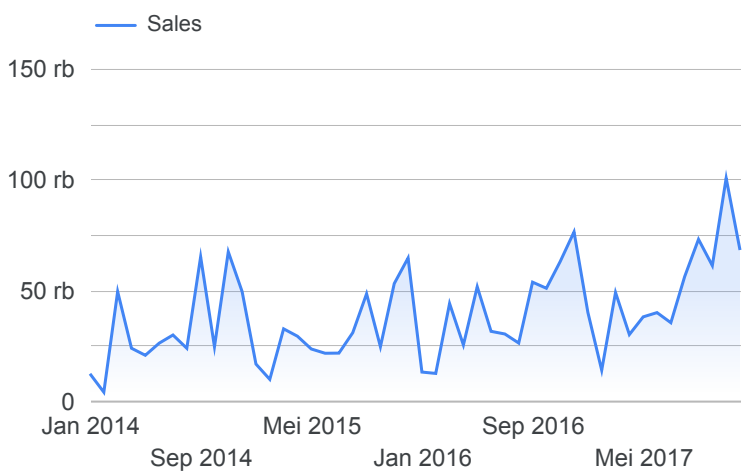
2. Total Penjualan per Wilayah – Buat Peta Wilayah untuk menampilkan total Sales berdasarkan Region.

Total Sales by City



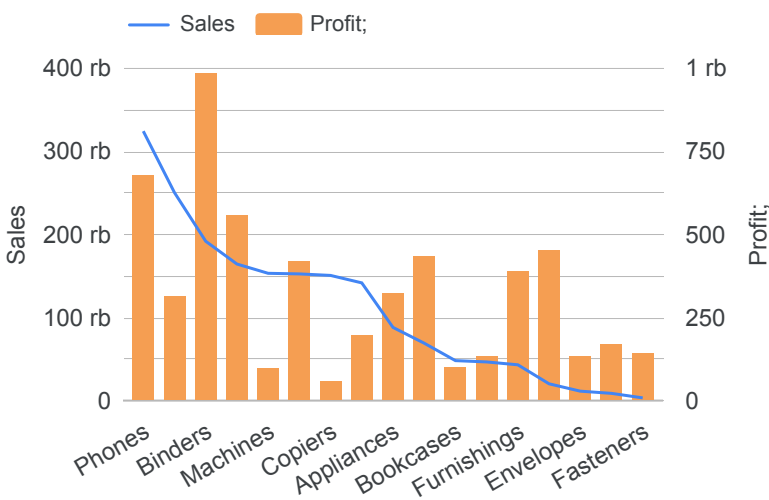
3. Tren Penjualan Bulanan - Buat Diagram untuk menunjukkan tren total penjualan per bulan.

Monthly Sales Trend



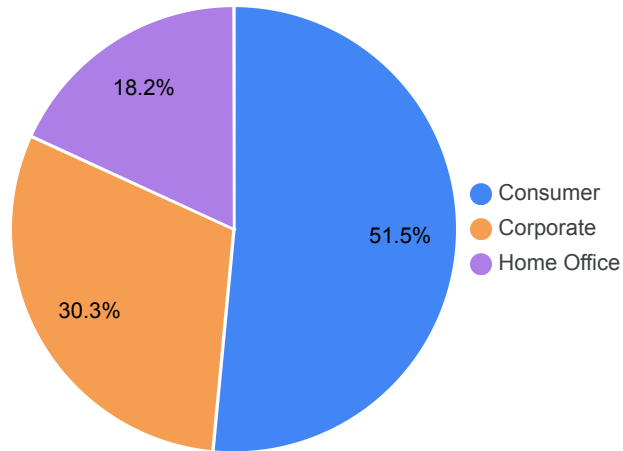
4. Perbandingan Sales & Profit per Sub-Kategori - Buat Combo Chart untuk membandingkan Sales dan Profit berdasarkan Sub-Category.

Sales vs Profit by Sub-Category



5. Segmentasi Pelanggan - Segment mana yang paling banyak melakukan pemesanan.

Customer Segment Order Count



6. Tulislah kesimpulan akhir dari hasil semua visualisasi yang telah kalian buat pada dashboard Looker Studio.

Kesimpulan dari hasil semua visualisasi yang sudah dilakukan yaitu, untuk total profit per category yang paling tinggi yaitu category Office supplies diikuti technology dan furniture. Untuk total penjualan tertinggi ada di wilayah New York City. Untuk tren penjualan rata rata meningkat setiap bulan walaupun ada beberapa penurunan di bulan tertentu tetapi di bulan selanjutnya pasti ada peningkatan. Untuk total penjualan tertinggi ada di sub category phones sedangkan untuk total profit atau keuntungan ada di sub category binders. Untuk segmentasi pelanggan yang paling banyak melakukan pemesanan yaitu segmentasi consumer diikuti segmentasi corporate dan home office.