

Desafio MTEch

Responsáveis

Guilherme Simonassi Lippel

Victor Freitas Teodoro

Vitor Toledo Adorno

LIMEIRA

2021

1. Proposta do Desafio:

Sua equipe faz parte de uma empresa de consultoria, a *MTEch Consulting Solutions*, que foi contratada por uma agência de Turismo do Rio de Janeiro, a *Viajar+*, para ajudar na formulação de novos pacotes de viagem e impedir sua falência. Essa agência sofreu muito com a pandemia e precisa urgentemente de ajuda para retomar as atividades, vendendo, em 2021, pacotes de viagens para 2023. O desafio então é que **você e sua equipe criem 1 pacote de viagem diferenciado e inovador**, justamente para que a *Viajar+* possa atrair novos clientes e se destacar no mercado mais uma vez. O formato e as exigências para o pacote você encontra abaixo.

Na tentativa de trazer preços mais atrativos e experiências diferentes, a agência decidiu que, neste pacote, a hospedagem acontecerá em uma das acomodações de uma plataforma marketplace de aluguéis de quartos, casas e apartamentos. Para que seu grupo possa encontrar qual a melhor escolha de estadia, será disponibilizada uma base contendo dados de mais de 30 mil opções de acomodações na cidade maravilhosa.

Para formar os pacotes de viagem, seu grupo deve escolher, através da análise de dados feita, **a melhor acomodação**. Além disso, o pacote deve conter visitação a dois pontos turísticos obrigatórios. Um deles é de livre escolha do seu grupo e o outro é pré-definido. Assim, o objetivo é analisar as opções mais atrativas, levando em conta todos os dados disponíveis na base dados, além dos gastos com os pontos turísticos e o deslocamento entre eles e a acomodação.

A agência demanda certos pontos que merecem destaque na hora da elaboração do pacote. Dentre eles tem-se:

- Preço total (levando em conta somente valor do aluguel, despesas da acomodação, preço de entrada dos pontos turísticos e deslocamentos da acomodação até os pontos turísticos);
- Características da acomodação (avaliação de outros hóspedes, regras da casa, facilidades, entre outros disponibilizados na base de dados)
- Localização (bairro, proximidade dos pontos turísticos, segurança, acesso, favorabilidade ao turismo);
- Público alvo do pacote (Perfil escolhido);

 Dados do anunciante da acomodação (que na base de dados terá o nome de host): tempo que está anunciando na plataforma, quantidade de imóveis registrados na plataforma, etc;

OBSERVAÇÃO:

 Após escolher e contabilizar no preço total todos os itens obrigatórios, ou seja, acomodação (com todas as taxas) + preço de entrada e deslocamentos para o ponto turístico obrigatório pré-definido + preço de entrada e deslocamentos para o ponto turístico obrigatório livre, caso esteja sobrando dinheiro, seu grupo pode escolher outro ou outros pontos turísticos adicionais para visitação, desde que o orçamento não seja ultrapassado.

2. Formato de entrega da solução:

2.1. Conteúdo obrigatório dos pacotes:

O pacote elaborado deverá conter obrigatoriamente:

- O perfil escolhido;
- A acomodação proposta (O grupo deverá destacar o ID da acomodação correspondente na base de dados fornecida) e suas características;
- Os pontos turísticos que compreenderão o pacote.
- O custo total do pacote → Para este, deverá ser levado em conta SOMENTE:
 - Valor do aluguel + despesas da acomodação (como por exemplo taxa de limpeza). Todos esses custos se encontram na base de dados;
 - Custo de acesso aos pontos turísticos (tanto o pré-definido quanto o livre);
 - Custos com deslocamento até os pontos turísticos e de volta até a acomodação (Levar em conta somente os quilômetros percorridos).

Exemplo:

- Perfil 1: Uma família, contendo um casal de aproximadamente 30 anos e 1 filha de 5 anos.
- Acomodação: ID 123456 + < Descrição das características e dos principais diferenciais da acomodação>.
- Pontos turísticos: Passeio de teleférico no Morro das Gaivotas;
 Visita ao Museu do Novo Mundo.
- Custo total: R\$1.750,00 → Acomodação R\$1400,00 + Acesso aos pontos turísticos R\$300,00 + Deslocamentos R\$50,00

2.2. Formato da entrega e apresentação

A entrega do desafio deve ser feita na forma de um pitch (vídeo curto) de no **máximo 2 minutos de duração**. No pitch, **não é obrigatório** estar contida a imagem de nenhum dos integrantes do grupo, porém é **obrigatório** que pelo menos um dos participantes narre o vídeo, explicando qual o pacote de viagem proposto, suas características e quais foram os caminhos utilizados para chegar até a solução, ou seja: quais os principais resultados das análises de dados, quais custos foram somados para se chegar no custo final, quais foram os fatores chave para chegar à solução, quais foram as linhas de raciocínio utilizadas, como o grupo considerou as particularidades das acomodações e do perfil escolhido para chegar à solução, etc.

Podem ser utilizados no pitch: apresentações de slides e similares, vídeos, imagens, desenhos, esquemas, bem como quaisquer outros recursos audiovisuais que possam deixar mais rica e inteligível a apresentação. Lembre-se que se trata de uma apresentação para um cliente, a *Viajar+*.

O grupo que não seguir o formato de entrega da solução, poderá ser desclassificado do desafio.

Como forma de entrega, sua equipe deve fazer o upload do pitch no youtube (como vídeo não listado) e enviar o link no email (desafiomtech@mtelimeira.com).

Este email deverá conter: o nome da equipe como assunto, o link do vídeo, o link do Google Colab e o código do Colab (baixado em .ipynb, formato padrão do Colab), como a *Imagem 2* mostra:



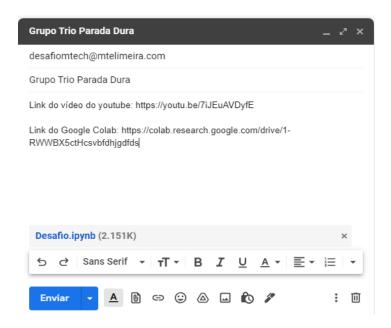


Imagem 2: Exemplo de como enviar o desafio.

2.3. Prazo

Todos os grupos terão até segunda-feira, 24 de maio, às 10 horas da manhã para a entrega do desafio no e-mail indicado. Grupos que não respeitarem o prazo serão desclassificados.

3. Critérios de avaliação:

- Criatividade/Inovação 0 a 25
- Qualidade da análise 0 a 25
- Viabilidade da solução 0 a 25
- Pitch 0 a 25

A Equipe MTEch deseja um ótimo desafio!!!!



Informações para Contato

- guilhermelippel@mtelimeira.com
- in https://www.linkedin.com/in/guilherme-lippel/
- (11) 99855-3152
- victorfreitas@mtelimeira.com
- in https://www.linkedin.com/in/victorfreitas01/
- (11) 95435-5330
- vitoradorno@mtelimeira.com
- in https://www.linkedin.com/in/vitor-adorno/
- (19) 99524-2488