

Tema 2b: Anàlisi de requisits i especificació - Històries d'Usuari

Anna Puig

Enginyeria Informàtica
Facultat de Matemàtiques i Informàtica,
Universitat de Barcelona
Curs 2019/2020

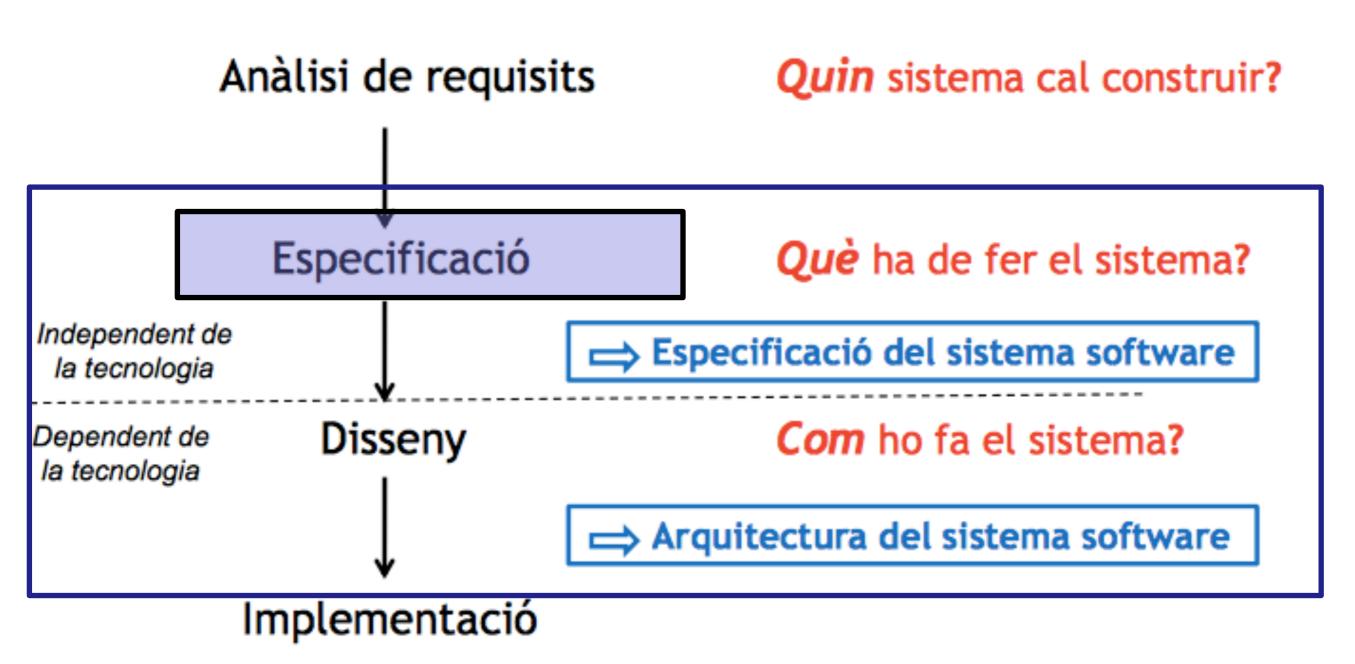


Temari

1	Introducció al procés de desenvolupa software	ament	del	
2	Anàlisi de requisits i especificació	2.1	Anàlisi de requisits:Model FURPS+	
3	Disseny	2.2	Especificació: Casos d'ús	
4	Del disseny a la implementació	2.3	Especificació: User stories	
5	Ús de frameworks de testing	2.4	Especificació: Model de Domini	

2.3. Especificació: User Stories

Procés sistemàtic:



Casos d'Ús/User stories

Complexitat	Artefacte	Informació capturada	Participants
Simple	User Story	Usuaris Escenari Resultat esperat	Usuaris finals Desenvolupadors BA
Nivell conceptual	1*	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	
Més complexe	1* Use Case	Actors Escenaris Comportament Fluxes alternatius Condicions de	Usuaris finals Desenvolupador Arquitecte BS Director de
Requeriments funcionals		fallida Post-condicions	desenvolupament

2.3. Història d'usuari

Les històries d'usuari es divideixen en diferents **parts** per donar valor afegit a l'especificació.



Poden derivar-se dels casos d'ús

2.3. Història d'usuari

Parts d'una història d'usuari:

```
CARD: Petició de l'usuari
Com a [rol d'usuari]
vull [objectiu]
per què així [raó]
```

CONVERSA:

Preguntes concretes al client

CONFIRMACIÓ:

Criteris d'acceptació

2.3. Història d'usuari (CARD)

User Story (història d'usuari). Descripció escrita d'un troç de funcionalitat que pot ser valuós per un usuari final (o client) del software.

- Les històries d'usuari són casos més concrets
- No determinen la resposta del sistema ni el flux de funcionament
- Serveixen per a determinar els test d'acceptació des de l'especificació

Format:

Com a [rol d'usuari] vull [objectiu] per què així [raó]

 As a registered user I want to log in so I can access subscriber-only content

CARDS

CARD = User Story (història d'usuari).

Com a [rol d'usuari] (persones, no usuaris genèrics, sino actors com soci, gestors de continguts, etc.)

vull [objectiu] (explica el resultat esperat o la tasca a fer (tasques bàsiques, serveis, comprensió d'un cert procés, qüestions de la interfície)

per què així [raó] (benefici de l'empresa o de l'actor en aconseguir aquest objectiu)

Exemples de Cards

Com usuari, vull reservar una habitació de l'hotel

Com usuari, vull poder cancel·lar una reserva d'habitació

Com turista
vull poder veure les fotos
de les habitacions de
l'hotel
per a ????

Com hosta frequent vull tornar a reservar una habitació similar a la que ja em vaig hospedar, per a estalviar temps en la reserva

Exemples de Cards

Com usuari, vull que el lloc web carregui els javascript minificats (minified js)

Com a [rol d'usuari]
vull [objectiu]
per què així [raó]

Exemples de Cards

Com usuari, vull que el lloc web carregui els javascript minificats (minified js) Com usuari fan de la web custumer.com, vull que el lloc web carregui els javascript minificats (minified js)

Com fan de la web custumer.com, vull que el lloc web que la meva home page carregui els javascript minificats (minified js)

Com fan de la web custumer.com, vull que la meva home page carregui ràpid

Com fan de la web custumer.com, vull que la meva home page en menys de 5 segons excepte en el mòbil

Com fan de la web custumer.com, vull que la meva home page en menys de 5 segons per que així no em distrec i deixo el site

Exemple de Conversa

Són les preguntes que es fan al client (stakeholder) per poder definir la Confirmació de la història d'usuari

Com usuari, vull poder cancelar la meva impressió,

Cada impressió té un cost a facturar?

Hi han membres VIP? Amb privilegis especials? Hi ha membres no-VIP? Cal mail de confirmació?

Exemples de Confirmació

La confirmació ajudarà a definir els els criteris o tests d'acceptació

Com usuari, vull poder com usuari, vull poder

Cada impressió té un cos facturar? Hi han membres VIP? Am privilegis especials? Hi ha membres no-VIP?

Cal mail de confirmació?

□ El client VIP pot cancelar la impressió gratis durant el mateix dia de la comanda
 □ El client no-VIP tindrà una penalització del 10% durant el primer dia de la comanda
 □ Qualsevol retorn de diners es farà si s'ha pagat amb targeta de crèdit
 □ Cal enviar un mail de confirmació
 □ Cal notificar-ho a l'impressor

□ Cal mail de confirmació al client

2.3. Criteris d'acceptació

Criteris d'acceptació o tests d'acceptació (CONFIRMACIÓ).

Condicions que el producte de software ha de satisfer per ser acceptat per l'usuari, client o stakeholder.

(Microsoft Press)

- Conjunt d'instruccions clares que poden donar un resultat d'aconseguit/fallit
- Es pot seguir el model FURPS+ per classificar-los, però normalment es classifiquen com:
 - criteris funcionals (tasques)
 - criteris no funcionals (com poden ser els disseny dels butons)
 - criteris d'eficiència (cal detallar si és crítica)

2.3. Criteris d'acceptació

Un criteri d'acceptació defineix una situació concreta que pot avaluar-se amb **Pass/Fail**

Format: <id de criteri, Nom de criteri>

En cas que [context] quan [event] el sistema [resultat]

Exemple:

<1, Cancel·lació VIP>

En cas que [hi hagi una impressió en marxa per un client VIP] quan [el client VIP premi el butó cancelar el mateix dia de la comanda]

el sistema [envia un mail de confirmació al client, ho enregistra en el sistema i no carrega cap càrrec]

2.3. Criteris d'acceptació

En cas que [context] (algú vol fer alguna cosa)

quan [event] (algú fa alguna acció)

el sistema [resultat] (alguna cosa que pot ser verificada passa)

2.3. Històries d'usuari

 Si una història d'usuari dóna lloc a més de 4 criteris d'acceptació es solen dividir en històries més petites o atòmiques.

Com usuari, vull poder cancelar la meva impressió Com usuari VIP, vull poder cancelar la meva impressió fins a l'últim moment

ÈPICA

(història d'usuari massa gran)

Com usuari no VIP, vull poder cancelar la meva impressió durant les primeres 24h d'haver fet la comanda

2.3. Històries d'usuari

 Si una història d'usuari (ÈPICA) és molt gran, cal dividir-la en parts

Com VP Marketing, vull veure l'eficiència històrica de totes les campanyes promocionals per així identificar i repetir les millors

ÈPICA

Com VP Marketing,
vull seleccionar un
interval de temps de
totes les campanyes
promocionals per així
identificar i repetir les
millors

Com VP Marketing,
vull selectionar el tipus
de campanyes
promocionals per així
identificar i repetir les
millors

ÈPICA?

Com VP Marketing,
vull seleccionar veure
les campanyes a TV
per així identificar i
repetir les millors

Com VP Marketing, vull seleccionar veure les campanyes a la web per així identificar i repetir les millors

2.3. Històries d'usuari

Característiques:

V

S

Independent: Autocontingudes i sense dependre d'altres

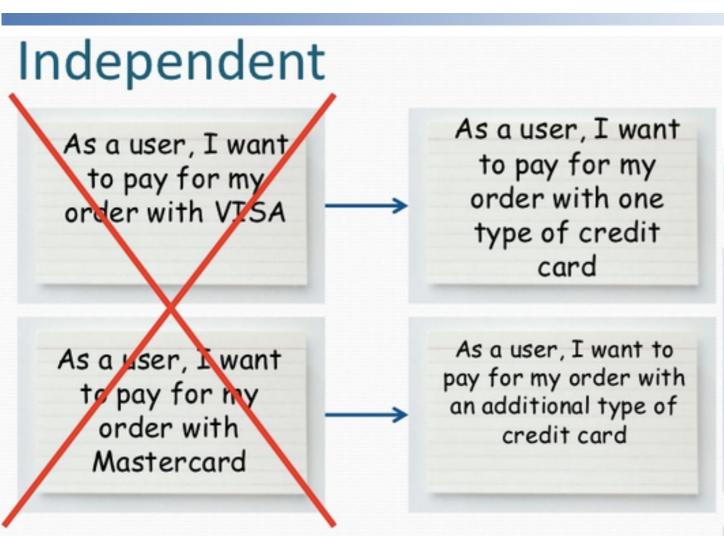
N egotiable: Deixen lloc a discussions

aluable: Donen valor als clients

stimable: Han de poder-se planificar

mall: Han de poder ser realitzats en pocs dies (2 dies/2 prog)

estable: Cal poder-se decidir si s'acompleixen o no



Negotiable

As a user, I want to pay f order with my credit card

Note: Accept Visa, MasterCard and American Express. Consider Discover

Independents de la tecnologia, de factors externs i del testeig de les altres històries

As a user, I want to pay for my order with my credit card

Note: Accept Visa, MasterCard and American Express. Consider Discover. On purchases over £100, ask for card ID number from back of card. The system can tell what type of card it is from the 1st two digits of the card number. The system can store a card number for future use. Collect the expiration month and date of the card



Estimable

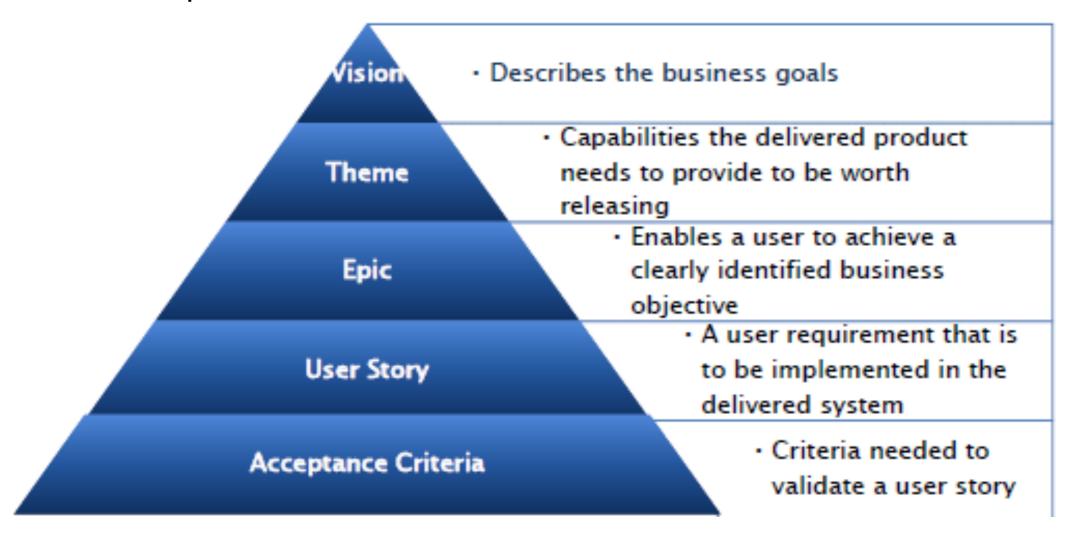
És important que els desenvolupadors puguin ser capaços de pensar en la mida de la història.

Els 3 errors més comuns són:

- Els Desenvolupadors no tenen experiència tècnica
- Els Desenvolupadors no tenen coneixement del domini del problema
- La història d'usuari és massa gran

Size

Des del punt de vista de desenvolupament de software (**product backlog**) la mida de les històries d'usuari es poden classificar com:



Testable

Cal tenir una mesura per saber si s'ha aconseguit o no el criteri d'acceptació



- Com definir les històries d'usuari?
 - Aplicar el principi DTSTTCPW (=Do The Simplest Thing That CouldPossibly Work)
 - Cada diàleg actor-sistema d'un cas d'us pot donar lloc a una o més històries d'usuari
 - Es pot fer una història d'usuari per a cada pantalla d'entrada
 - Es pot fer una història d'usuari per a cada element d'entrada de la pantalla d'entrada
- Com definir els criteris d'acceptació?
 - Es pot treballar amb exemples de dades d'entrada
 - Els criteris de casos condicionals (EXTEND o herència de casos d'ús) es poden portar a altres històries d'usuari
 - La validació de dades i tractament d'errors (EXTEND) poden definir altres històries d'usuari

2.3. Històries d'usuaris

Pros:

- Històries curtes que es poden implementar ràpidament
- Poc manteniment
- Relació propera al client
- Es divideix el projecte en petites entregues
- Estimació fàcil de l'esforç de desenvolumpament
- Ideal per projectes amb requisits volàtils i poc clars.

Cons

- Sense proves de validació poden interpretar-se de diferentes maneres
- Dificil de ser incloses en un contracte
- Requereixen un contacte permanent amb el client
- Poc escalables a projectes molt grans
- Desenvolupadors experts

2.4. Com s'usen en el TDD

- Test d'acceptació: tests orientats a provar que s'ha desenvolupat la funcionalitat esperada
- Tests unitaris: tests que aseguren que les funcionalitats de les classes s'han construït correctament.

 Frameworks de tests d'acceptació: Concordion,

Cucumber, Fitnesee, Robot Framework

JUnit, Selenium, etc.
 (només
 comprensibles pels
 desenvolupadors)

2.4. Com s'usen en el TDD

