

# AGILOTEXT

Solution de Transcription Intelligente et Génération  
Automatique  
de Comptes-Rendus par Intelligence Artificielle

Société	Agilotext SAS
Secteur	SaaS B2B - Intelligence Artificielle
Création	2024
Statut	MVP opérationnel - Phase d'amorçage
Destinataire	CIC Innovation - Crédit Mutuel
Objet	Demande de financement - Série Pre-Seed
Montant sollicité	500 000 €
Date	Décembre 2024

Contact : [contact@agilotext.com](mailto:contact@agilotext.com) | [www.agilotext.com](http://www.agilotext.com)

# I. SYNTHÈSE EXÉCUTIVE

---

## Présentation de la Société

Agilotext est une société française spécialisée dans le développement d'une plateforme SaaS B2B de transcription automatique et de génération de comptes-rendus structurés par intelligence artificielle. La solution s'adresse aux professionnels du droit, des ressources humaines, du conseil et de la santé.

## Problématique Adressée

Les professionnels français consacrent 30 à 40% de leur temps à la rédaction manuelle de comptes-rendus, représentant un coût moyen de 150 à 300€ par document si externalisé, avec un délai de traitement de 24 à 72 heures. Cette charge administrative non productive impacte significativement la rentabilité des cabinets et directions fonctionnelles.

## Solution Proposée

Agilotext propose une plateforme tout-en-un permettant de transformer automatiquement les enregistrements audio et vidéo en comptes-rendus structurés et exploitables en moins de 10 minutes, avec un taux de précision supérieur à 95%. La solution intègre transcription vocale, diarisation des locuteurs, génération de synthèse par IA, édition collaborative en temps réel et exports multi-formats.

## Proposition de Valeur

**95%**

Réduction du temps de  
traitement

**-98%**

Économie financière vs  
prestataire externe

## Traction Commerciale

- MVP opérationnel avec 100% de disponibilité sur les 3 derniers mois
- 50+ utilisateurs bêta-testeurs actifs
- Net Promoter Score : 72 (excellent pour une solution en phase d'amorçage)

Agilotext - Dossier de Présentation CIC Innovation | Page 8

- 15 prospects Enterprise qualifiés en pipeline
- 3 projets pilotes (POC) en cours auprès de cabinets professionnels

## Demande de Financement

**500 000 €**

Financement Série Pre-Seed sollicité

**Objectif :** Accélérer le développement produit, structurer l'équipe commerciale et obtenir les certifications nécessaires (ISO 27001, HDS) pour adresser le marché des grands comptes.

## II. ANALYSE DE MARCHÉ

### Taille et Dynamique du Marché

Périmètre	Taille du Marché	Description
TAM France	~800 M€/an	Total Addressable Market - Marché français de la transcription et documentation professionnelle
TAM Europe	~3,5 Md€/an	Marché européen total
SAM France	~395 M€/an	Serviceable Addressable Market - Segments PME/ETI accessibles (RH, Juridique, Conseil, Santé)
SOM 3 ans	~8 M€	Serviceable Obtainable Market - Objectif de pénétration (2% du SAM)

Taux de croissance annuel moyen (CAGR) : +22% jusqu'en 2028  
Source : Étude Gartner sur l'adoption de l'IA générative en entreprise

### Segments Cibles Prioritaires

Segment	Part du Marché Visé	Besoins Spécifiques	Contraintes Réglementaires
Ressources Humaines & CSE	40%	PV obligatoires, entretiens disciplinaires, recrutements	Code du travail, RGPD
Juridique & Compliance	30%	Audiences, consultations, archivage probatoire	Secret professionnel, RGPD
Conseil & Audit	20%	Réunions clients, rapports d'audit, formations	Confidentialité contractuelle
Santé & Médical	10%	Consultations, diagnostics, dossiers patients	Certification HDS obligatoire

## Contexte Réglementaire Favorable

### Souveraineté Numérique et RGPD

Le Règlement Général sur la Protection des Données (RGPD) impose des contraintes strictes sur le traitement et le stockage des données personnelles. Les entreprises françaises privilégient de plus en plus les solutions hébergées en France, créant un avantage compétitif structurel pour Agilotext face aux acteurs américains (Otter.ai, Rev.com, Fireflies.ai).

### Obligations Légales de Documentation

- **Code du travail** : PV des instances représentatives du personnel (CSE, CHSCT)
- **Droit social** : Traçabilité des entretiens disciplinaires et professionnels
- **Procédures judiciaires** : Archivage des audiences et consultations
- **Secteur santé** : Dossiers médicaux et consentements patients

# III. SOLUTION TECHNIQUE

## Architecture de la Plateforme

Agilotext propose une solution SaaS complète intégrant l'ensemble de la chaîne de valeur, de l'upload du fichier audio/vidéo à l'export du compte-rendu finalisé.

### Processus de Traitement (4 Étapes)

Étape	Fonctionnalité	Technologie	Durée
1. Upload	Téléversement sécurisé du fichier source	8 formats supportés (MP3, WAV, M4A, MP4, etc.)	<1 min
2. Transcription	Reconnaissance vocale automatique + diarisation	Modèles IA propriétaires optimisés français	~5 min/h audio
3. Génération CR	Synthèse structurée et extraction des points clés	IA générative (GPT-4 + fine-tuning métier)	<2 min
4. Édition & Export	Révision collaborative et export multi-formats	Éditeur temps réel synchronisé audio	À la demande

## Fonctionnalités Principales

### A. Transcription Intelligente

- Taux de précision : >95% (optimisé pour le français professionnel)
- Diarisation automatique : identification et séparation des locuteurs
- Horodatage précis au niveau du segment (granularité 1 seconde)
- Support fichiers jusqu'à 4 heures d'enregistrement

### B. Génération de Compte-Rendu par IA

- Résumé structuré automatique (introduction, développement, conclusion)
- Extraction automatique des points clés et décisions
- Templates métiers personnalisables (RH, juridique, conseil) - en développement
- Adaptation du style rédactionnel selon le contexte professionnel

Agilotext - Dossier de Présentation CIC Innovation | Page 8

### C. Éditeur Collaboratif Temps Réel

- Synchronisation bidirectionnelle audio ↔ texte (clic sur timestamp → lecture audio)
- Recherche et remplacement globaux avec expressions régulières
- Renommage intelligent des locuteurs (individuel, groupé, global)
- Auto-sauvegarde toutes les 30 secondes avec gestion des conflits
- Historique des modifications (undo/redo intelligent)

#### D. Assistant IA Conversationnel

- Questions contextuelles sur le contenu ("Quelles décisions ont été prises ?")
- Analyse de sentiment et détection de tonalité
- Extraction d'insights métier et recommandations
- Bibliothèque de questions pré-configurées par métier - en développement

#### E. Exports et Intégrations

- Formats supportés : DOCX (Microsoft Word), PDF, RTF, TXT, HTML
- Webhooks pour intégrations tierces (Zapier, Make, APIs REST)
- Signature électronique compatible (PDF signable)
- Archivage long terme avec traçabilité

### Sécurité et Conformité

Aspect	Statut	Description
Hébergement	<b>Opérationnel</b>	Datacenter France (OVH/Scaleway) - Souveraineté garantie
RGPD	<b>Opérationnel</b>	Conformité native : minimisation des données, droits des personnes, DPO désigné
Chiffrement	<b>Opérationnel</b>	SSL/TLS en transit, AES-256 au repos
Anonymisation	<b>Opérationnel</b>	Détection et masquage automatique des données sensibles (noms, lieux)
ISO 27001	<b>En cours</b>	Certification prévue Q2 2025
HDS	<b>Planifié</b>	Hébergement Données de Santé - Certification prévue Q3 2025



## IV. MODÈLE ÉCONOMIQUE

### Stratégie de Monétisation SaaS

Agilotext adopte un modèle freemium à trois niveaux, permettant une acquisition à faible friction (Free) et une conversion progressive vers les offres payantes (Pro, Enterprise).

Offre	Tarif	Inclusions	Cible
Free	0€/mois	<ul style="list-style-type: none"><li>• 120 minutes/mois</li><li>• Transcription + CR basique</li><li>• Export tous formats</li></ul>	Acquisition Self-service
Pro	29€/mois (290€/an -17%)	<ul style="list-style-type: none"><li>• 600 minutes/mois</li><li>• Templates métiers</li><li>• Chat IA avancé</li><li>• Support prioritaire</li><li>• Minutes sup. : 0,20€/min</li></ul>	PME, TPE Indépendants Petits cabinets
Enterprise	Sur devis (dès 199€/mois)	<ul style="list-style-type: none"><li>• Minutes illimitées</li><li>• Templates sur mesure</li><li>• API access + Webhooks</li><li>• SLA 99,9% garanti</li><li>• Account manager dédié</li><li>• Onboarding &amp; formation</li></ul>	Grands comptes Groupes Admin. publique

### Projections Financières (36 Mois)

Période	Utilisateurs	MRR	ARR	Churn Mensuel
Année 1	500 Pro + 50 Ent	20 000 €	240 000 €	<7%
Année 2	2 000 Pro + 200 Ent	100 000 €	1 200 000 €	<5%
Année 3	5 000 Pro + 500 Ent	280 000 €	3 400 000 €	<5%

### Hypothèses de Modélisation

- **ARPU (Average Revenue Per User) Pro** : 29€/mois (abonnement mensuel) ou 24,17€/mois (abonnement annuel)
- **ARPU Enterprise** : 350€/mois (fourchette 200-500€ selon volume et services)
- **Taux de conversion Free → Pro** : 12 % (benchmark SaaS B2B standard)
- **Taux de conversion Pro → Enterprise** : 8% (upsell naturel après 6-12 mois d'usage)

- **Churn cible** : <5% mensuel en année 3 (solution critique métier → fort lock-in)
- **CAC (Customer Acquisition Cost)** : 120€ (Pro) / 2 500€ (Enterprise)
- **LTV (Lifetime Value)** : 580€ (Pro) / 16 800€ (Enterprise)

## Revenus Complémentaires

- **Minutes supplémentaires** : 0,20€/minute au-delà du forfait
- **Services professionnels** : Accompagnement, formation, personnalisation (tarif horaire)
- **Partenariats** : Commission sur les intégrations tierces (GED, CRM, ERP)

**Récurrence forte du modèle** : Le compte-rendu étant une obligation légale dans de nombreux secteurs (RH, juridique), la solution devient rapidement indispensable, garantissant un faible taux d'attrition.

# V. POSITIONNEMENT CONCURRENTIEL

## Analyse Comparative

Critère	Otter.ai / Rev.com	Fireflies.ai	Solutions FR	Agilotext
Périmètre	Transcription seule	Meetings online uniquement	Transcription basique	<b>Solution complète</b>
Génération CR	Non	Résumé basique	Non	<b>IA avancée + templates</b>
Hébergement	USA (Cloud Act)	USA/International	Variable	<b>100% France</b>
RGPD	Conformité partielle	Conformité partielle	Oui	<b>Native (by design)</b>
Prix	30\$/user/mois	19\$/user/mois	Variable	<b>29€/user/mois</b>
UX	Moderne	Moderne	Datée	<b>Moderne &amp; intuitive</b>

## Avantages Compétitifs Structurels

### 1. Approche Intégrée (End-to-End)

Contrairement aux solutions fragmentées nécessitant plusieurs outils (transcription + traitement de texte + export), Agilotext couvre l'intégralité du processus dans une interface unique, réduisant les frictions et améliorant l'efficacité opérationnelle.

### 2. Souveraineté Numérique

**Contexte post-RGPD :** Le Cloud Act américain permet aux autorités US d'accéder aux données hébergées par des entreprises américaines, même si les serveurs sont physiquement en Europe. Cette faille juridique pousse les directions juridiques et DPO à privilégier les solutions 100% européennes.

**Positionnement Agilotext :** Hébergement exclusif en France (OVH/Scaleway), société de droit français, pas de transfert de données hors

UE. Cet avantage est particulièrement valorisé dans les secteurs régulés (juridique, santé, défense).

### 3. Spécialisation Métiers Français

- Templates adaptés au droit du travail français (CSE, entretiens disciplinaires)
- Terminologie juridique française (procédures, instances)
- Conformité aux obligations légales locales
- Support en français avec compréhension du contexte métier

### 4. Pricing Disruptif

Alternative	Coût	Agilotext	Économie
Prestataire externe	150-300€/CR	2-5€/CR	95-98%
Secrétariat interne	100-150€/CR	2-5€/CR	95-97%
Otter Business	30\$/user/mois	29€/user/mois	~15%

### 5. Barrières à l'Entrée (Moats)

- **Effet de réseau** : Bibliothèque de templates enrichie par les retours utilisateurs
- **Données propriétaires** : Corpus de transcriptions métiers pour fine-tuning des modèles IA
- **Coûts de changement** : Migration des archives et historiques (lock-in naturel)
- **Certifications** : ISO 27001, HDS (investissements longs et coûteux pour nouveaux entrants)

## VI. TRACTION ET VALIDATION MARCHÉ

### Métriques Opérationnelles Actuelles

100%

UPTIME (3 DERNIERS MOIS)

<5 min

TEMPS MOYEN DE TRAITEMENT  
(1H AUDIO)

>95%

TAUX DE PRÉCISION  
TRANSCRIPTION

8

FORMATS AUDIO/VIDÉO  
SUPPORTÉS

### Base Utilisateurs

Métrique	Valeur Actuelle	Benchmark SaaS B2B	Commentaire
Utilisateurs bêta actifs	50+	-	Phase d'amorçage
Net Promoter Score (NPS)	72	40-50 (bon) 50-70 (excellent)	Excellent
Taux d'activation (J7)	85%	70-80%	Au-dessus de la moyenne
Retention (J30)	68%	60-70%	Conforme aux attentes
Conversion Free → Pro (estimée)	12-15%	10-12%	Projection réaliste

### Pipeline Commercial

#### Prospects Qualifiés (Sales Qualified Leads)

- 15 prospects Enterprise en phase de discussion avancée

- **3 projets pilotes (POC)** en cours sur 3-6 mois
- **2 partenariats stratégiques** en négociation (intégrateurs RH, éditeurs GED)

### Feedback Clients (Verbatims)

*"Nous économisons 20 heures par mois en rédaction de PV CSE. Le ROI est immédiat."*

— Directrice RH, Groupe industriel (250 employés)

*"Enfin une solution française qui comprend nos besoins juridiques. La conformité RGPD est un vrai plus."*

— Associé, Cabinet d'avocats (15 collaborateurs)

### Validation Produit-Marché (Product-Market Fit)

#### Indicateurs de PMF atteints :

- NPS >70 (utilisateurs ambassadeurs)
- Taux d'activation >80%
- Demandes inbound spontanées en augmentation (+30%/mois)
- Clients prêts à payer dès la phase bêta (signaux de willingness to pay)

# VII. DEMANDE DE FINANCEMENT

500 000 €

Montant sollicité - Série Pre-Seed

## Structure du Tour de Table

Paramètre	Valeur
Montant levé	500 000 €
Valorisation pre-money (estimation)	2 000 000 - 3 000 000 €
Dilution estimée	15-20%
Instrument financier	Actions ordinaires ou OBSA/BSA Air (à négociier)
Closing cible	Q1 2025 (janvier-février)
Durée du runway	18 mois

## Allocation des Fonds (Détailée)

Poste Budgétaire	Montant	%	Détail
Développement Produit	225 000 €	45%	<div><div>• Recrutement 2 développeurs seniors (120 K€)</div><div>• Infrastructure cloud &amp; API IA (50 K€)</div><div>• Licences et outils techniques (15 K€)</div><div>• R&amp;D amélioration modèles IA (40 K€)</div></div>
Commercial & Marketing	175 000 €	35%	<div><div>• Recrutement Sales + CSM (100 K€)</div><div>• Acquisition digitale (SEO/SEA) (40 K€)</div></div>

Poste Budgétaire	Montant	%	Détail
			K€) • Salons professionnels & événements (20 K€) • Content marketing & communication (15 K€)
Opérations & Administration	50 000 €	10%	• Juridique, comptabilité, RH (20 K€) • Certifications (ISO 27001, HDS) (15 K€) • Bureaux & équipement (15 K€)
Fonds de Roulement	50 000 €	10%	• Trésorerie de sécurité • Provisions pour imprévus

Plan de Recrutement (18 Mois)

Poste	Timing	Coût Annuel	Priorité
Développeur Backend Senior (Java/Spring)	M1-M2	60 000 €	Critique
Ingénieur IA/ML (NLP, transcription)	M3-M4	60 000 €	Critique
Head of Sales B2B	M4-M5	50 000 €	Haute
Customer Success Manager	M6-M7	40 000 €	Haute
Growth Marketer (SEO/SEA)	M8-M9	45 000 €	Moyenne
DevOps/SRE	M10-M12	50 000 €	Moyenne

Objectifs à 18 Mois (Post-Levée)

<div>1,2 M€</div> <div>ARR (REVENUS RÉCURRENTS ANNUELS)</div>	<div>2 200</div> <div>CLIENTS ACTIFS PAYANTS</div>
<div>12</div> <div>COLLABORATEURS (ÉQUIPE)</div>	<div>3-5 M€</div> <div>SÉRIE A (VALORISATION × 5-8)</div>

Agilotext - Dossier de Présentation CIC Innovation | Page 8

Stratégie de Sortie (Exit Strategy)

- Horizon 5-7 ans : Acquisition stratégique ou introduction en bourse (IPO)



- **Acquéreurs potentiels** : Éditeurs RH/GED (Lucca, Cegid), groupes tech français, corporate VCs
- **Multiples de sortie estimés** : 5-8× ARR (benchmark SaaS B2B France)

# VIII. PROPOSITION DE COLLABORATION CIC INNOVATION

## Alignement Stratégique avec le CIC

### 1. Expertise Sectorielle B2B SaaS

Le CIC Innovation dispose d'une expertise reconnue dans l'accompagnement de start-ups technologiques B2B, avec un track record d'investissements réussis dans l'écosystème SaaS français. Cette connaissance sectorielle est un atout majeur pour accélérer notre développement commercial.

### 2. Réseau Clients Corporate

**Synergies commerciales :** Le portefeuille corporate du CIC/Crédit Mutuel (PME, ETI, grands comptes) représente un gisement de prospects qualifiés pour Agilotext, notamment dans les secteurs cibles (RH, juridique, conseil).

- Introductions auprès de directions RH et juridiques du portefeuille
- Participation aux événements CIC dédiés aux clients professionnels
- Co-marketing avec les filiales métiers du groupe

### 3. Crédibilité Institutionnelle

Le label "soutenu par CIC Innovation" confère une légitimité auprès des grands comptes, facilitant les cycles de vente longs et complexes typiques du B2B entreprise.

### 4. Accompagnement International

Le réseau international du Crédit Mutuel (Belgique, Suisse, Luxembourg) facilitera l'expansion géographique prévue en année 3, avec un accès privilégié aux marchés francophones européens.

## Valeur Ajoutée Attendue du CIC

Domaine	Contribution CIC	Impact sur Agilotext
	Agilotext - Dossier de Présentation CIC Innovation   Page 8	
Financement	Apport de 500 K€ + suivi financier	18 mois de runway pour atteindre 1,2 M€ ARR

Domaine	Contribution CIC	Impact sur Agilotext
Commercial	Introductions clients, événements corporate	Accélération du pipeline Enterprise
Gouvernance	Siège observateur au board, mentoring équipe	Structuration des processus décisionnels
Levées futures	Introductions VCs, corporate VCs du réseau	Facilite la Série A (3-5 M€)

Calendrier Proposé

Étape	Durée	Jalons
1. Démo Produit	1 semaine	<ul style="list-style-type: none"><li>• Présentation plateforme (30 min)</li><li>• Cas d'usage concrets (PV CSE, entretien RH)</li><li>• Q&amp;R techniques</li></ul>
2. Due Diligence	2-3 semaines	<ul style="list-style-type: none"><li>• Accès data room (métriques, contrats, architecture)</li><li>• Rencontre équipe technique</li><li>• Références clients bêta-testeurs</li></ul>
3. Term Sheet	1 semaine	<ul style="list-style-type: none"><li>• Négociation conditions financières et gouvernance</li><li>• Validation Comité d'investissement CIC Innovation</li></ul>
4. Closing	2-3 semaines	<ul style="list-style-type: none"><li>• Rédaction et signature SPA (Share Purchase Agreement)</li><li>• Transfert de fonds sur compte escrow puis déblocage</li></ul>

Timeline totale estimée : 6 à 8 semaines  
Objectif de closing : Février 2025

# IX. SYNTHÈSE ET PROCHAINES ÉTAPES

## L'Opportunité en 3 Points

- 1. **Marché porteur** : 800 M€ en France, croissance +22%/an jusqu'en 2028, besoins réglementaires forts
- 2. **Solution différenciante** : Seule plateforme française tout-en-un (transcription + CR IA + éditeur), hébergement 100% France
- 3. **Traction validée** : MVP opérationnel, NPS 72, pipeline Enterprise qualifié, product-market fit atteint

3,4 M€ ARR en 3 ans

Objectif de revenus récurrents avec le financement CIC Innovation

## Proposition de Valeur pour le CIC Innovation

Critère	Agilotext
Secteur	SaaS B2B - IA générative (marché en forte croissance)
Souveraineté	100% France (atout réglementaire majeur post-RGPD)
ROI client	Agilotext : 6 mois pour un cabinet RH typique
Récurrence	Modèle SaaS à faible churn (solution critique métier)

Critère	Agilotext
Scalabilité	Architecture cloud scalable, coûts variables
Exit potential	Multiples 5-8× ARR (acquisitions stratégiques probables)

## Prochaines Étapes

**Nous proposons d'organiser une démonstration produit approfondie** permettant au Comité d'investissement CIC Innovation de constater concrètement la maturité technologique et l'adéquation produit-marché.

**Contact :**

Nicolas (CEO) : nicolas@agilotext.com

Florian (CTO) : florian@agilotext.com

Tél : [À compléter]

**Avec le soutien du CIC Innovation, Agilotext  
deviendra le leader français  
de la transcription et génération de comptes-  
rendus par intelligence artificielle.**

**DOCUMENT CONFIDENTIEL - USAGE STRICTEMENT RÉSERVÉ AU CIC  
INNOVATION**

**Version 1.0 - Décembre 2024**

Agilotext SAS - [www.agilotext.com](http://www.agilotext.com) - [contact@agilotext.com](mailto:contact@agilotext.com)