

揭秘：蚂蚁花呗套现的完整灰色产业链-卢松松博客

[1524](#) 人参与 | 时间：2016年06月06日 13:43

一说到套现，估计大家就会想到信用卡，不过也在情理之中，现在大部分年轻人都有信用卡，并且有的人有几张甚至更多，但是你们知道支付宝花呗除了网购支付外，竟然也可以套现！

由于花呗通过网购使用，并且拥有最长41天的免息期，同信用卡的作用有异曲同工之妙，所以就有人开始想要通过花呗提现来实现花呗额度的变现，自然，有人要提现，就有人帮助提现，花呗提现就带动了一系列的产业，形成了一条独特的灰色产业带。

小编通过不断的对这个行业进行观察发现，从刚开始的初露头角，慢慢拥有[一整条完整的产业链](#)，到现在被全网围剿，成为夕阳行业，这个整个过程让小编也唏嘘不已。

蚂蚁花呗是如何套现的？

“经济市场就像食物链，而成功的商家总是会既充当生产者，还要充当分解者，也就是说要学会分解市场需求出现的瓶颈，生产出最符合人们需求的产品，因为消费者是必须依赖生产者而生存的。”小编认为这个比喻非常好，在某种程度上就是花呗套现灰色市场诞生的伏笔。

第一：网购套现

在套现期间消费者只需要通过花呗在网上购买产品，就可以将产品以兑现的方式向花呗的套现有关公司进行套现，完美的利用了经济学上的等价代换原则实现经济转化。近日，小编随便在网络上搜索花呗简单截两张图就能说明：

-10000.00

交易成功

交易对方: 陈某某
交易时间: 2023-10-10 18:42:00
交易金额: 10000.00
交易备注: 转账

QQ100768

付了一万 你看下

18:42

好的 稍等

给陈某某转账

-9800.00

给陈某某转账

QQ100768

查收9800

给陈某某转账

18:43

信誉 还有15000可以吗 🙏



近日四川成都曝出一位专门协助他人套现的钻空者涉嫌诈骗被抓的事件。他的获利方式就是让资金需求方用花呗在淘宝网购物品并寄给他，他再支付现金给需求方，如果仅仅是这样，这还只是一种违规行为。问题在于，在拿到货之后，钻空者并未向需求方支付现金，需求方套现未果，反被吞货，最终愤而举报，使得这场套现交易在进行90单后东窗事发。

第二：线下消费套现

除此之外，在前不久小编在超市里见过，有人用花呗代别人付款，然后收那人的现金。当然代刷的人有超市会员卡可以抹零等优惠。

第三：刷单套现

花呗套现的中介生意很“火爆”，融360小编加入其中一个QQ群，发现其套现的基本流程为，用电脑或者手机登录该商家提供的链接点击消费后买单(一般是大众点评和美团花呗合作商家)，必须用绑定的支付宝手机号码下单，之后输入套现金额，并选择支付宝支付中的蚂蚁花呗付款，支付成功后截图。

小编从该商家得知，店铺每天晚9点30分以后发货售后，确认收货，申请售后，退货退款模式进行套现，目前所谓正规商家套现的返点及费用大致相同，套现100元收20元、200元收40元、300元收60元、400元-500元收80元、600元-1000元收100元、1000元以上收10%。

花呗套现行业不断衰退

花呗套现之前被各大媒体纷纷报道和打压，花呗套现行业在不断衰退，这种行业为什么会越来越难了呢？融360小编总结了，大致分为以下几点：

第一，网络欺骗降低了信任度。基本上网络上这种灰色产业，不光会滋生一些有渠道能帮助消费者提现的平台，

同样也滋生了通过这条产业进行欺骗的骗子，这些骗子的行为也降低了消费者对于这个行业的信任度，也是缩小了消费者的圈子。

第二，恶性竞争。对于这种灰色行业，有利润就有竞争，特别像这样的利润比较可观的行业，自然竞争力度更是相当的大，所以就会同行之间恶性竞争。

第三，[支付宝的打压](#)。这个是可想而知的，原本开通这个通道的目的是增加消费，让消费者在有限的范围内进行透支消费，但是如果这些人将蚂蚁花呗的额度提出来，这样就大大增加了蚂蚁花呗的风险率，是支付宝所不能容忍的。

作者：融360