Análisis FODA - Sistema de Inventario para Sushi House



Externo Interno

Fortalezas

Internas - Positivas

1. Crecimiento Orgánico Demostrado

- o Evolución de negocio de entregas a domicilio a restaurante físico
- o Capacidad de adaptación a demandas del mercado local

o Cliente emprendedor con visión de expansión

2. Productos Establecidos y Diversificados

- Menú de sushi con rollos especializados (Montemar, Umi, House, Sake)
- Ampliación a otros productos asiáticos (ramen, arroz frito)
- Bebidas y complementos variados

3. Ubicación Estratégica

- Localización en zona residencial (Praderas del Cedro)
- Accesibilidad para clientes locales
- o Potencial para crecimiento en área establecida

4. Equipo Comprometido

- o Dueño involucrado en operaciones diarias
- o Flexibilidad en roles y funciones del personal
- Mentalidad abierta a mejoras tecnológicas

Debilidades

Internas - Negativas

1. Gestión Manual de Inventario

- Sistema actual basado en libretas físicas
- Registros propensos a errores humanos
- o Falta de control en tiempo real de stock

2. Procesos Ineficientes

- o Tiempo excesivo dedicado a conteos manuales
- Dificultad para identificar productos agotados
- Pedidos de reposición tardíos

3. Falta de Sistemas Digitales

No existe visibilidad inmediata de niveles de stock

- Imposibilidad de generar reportes automáticos
- o Dependencia total de métodos tradicionales

4. Limitaciones Operativas

- o Desabastecimiento imprevisto de productos clave
- Sobrestock de productos perecederos
- o Pérdida de información por daños en papeles

Oportunidades

Externas - Positivas

1. Tecnología Accesible

- Herramientas de código abierto disponibles (Django, SQL Server)
- Soluciones cloud gratuitas o de bajo costo
- o Recursos educativos abundantes para implementación

2. Tendencias de Mercado

- o Creciente demanda de comida asiática en México
- Aumento en preferencia por entregas a domicilio
- o Digitalización de pequeños negocios post-pandemia

3. Ventaja Competitiva

- o Competidores con sistemas establecidos pero costosos
- Oportunidad de diferenciación mediante tecnología
- o Potencial para captar mercado con eficiencia operativa

4. Expansión Futura

- Visión del cliente de múltiples sucursales
- Escalabilidad del sistema propuesto
- Posibilidad de integración con otros sistemas (punto de venta)

Amenazas

Externas - Negativas

1. Competencia Establecida

- Competidores con mayor trayectoria (Panda Bowl, Tampico Roll, Sushigada)
- o Empresas con sistemas de inventario consolidados
- o Marcas con mayor reconocimiento en la zona

2. Factores Económicos

- Inflación en precios de ingredientes
- Costos crecientes de operación
- Limitaciones de presupuesto para inversión tecnológica

3. Riesgos Operativos

- o Posible resistencia al cambio del personal
- o Curva de aprendizaje en implementación de nuevo sistema
- o Dependencia de proveedores para insumos críticos

4. Factores Externos

- o Fluctuaciones en disponibilidad de productos del mar
- o Cambios en preferencias de consumo
- Regulaciones sanitarias más estrictas

Análisis Estratégico Derivado del FODA

Estrategias FO (Fortalezas-Oportunidades)

1. Aprovechar el crecimiento con tecnología

- o Implementar sistema escalable que soporte expansión futura
- o Digitalizar procesos para mejorar eficiencia operativa

2. Diferenciación competitiva

- Ofrecer servicio más eficiente que competidores mediante mejor control de inventario
- o Reducir tiempos de espera con gestión optimizada de insumos

Estrategias DO (Debilidades-Oportunidades)

1. Automatización de procesos críticos

- o Implementar alertas automáticas de stock bajo
- o Digitalizar registros para eliminar errores manuales

2. Capacitación tecnológica

- o Entrenar al personal en uso del nuevo sistema
- o Desarrollar habilidades digitales en el equipo

Estrategias FA (Fortalezas-Amenazas)

1. Fortalecimiento operativo

- Usar sistema para optimizar compras y reducir costos
- Mejorar rotación de inventario para competir con establecidos

2. Adaptación al mercado

- o Implementar sistema flexible que se adapte a cambios del mercado
- o Mantener ventaja de negocio familiar y cercanía al cliente

Estrategias DA (Debilidades-Amenazas)

1. Mitigación de riesgos

- o Implementar backup automático para prevenir pérdida de datos
- Diseñar sistema robusto que minimice errores operativos

2. Gestión del cambio

- o Plan de implementación gradual para facilitar adaptación
- Soporte continuo post-implementación

Conclusión del Análisis FODA: La implementación del sistema de inventario representa una oportunidad crítica para convertir debilidades actuales en ventajas competitivas, aprovechando las fortalezas existentes del negocio mientras se mitigan amenazas del mercado competitivo.