

ENSAYO DE AUTOREFLEXIÓN

Nuestro reto emprendedor surgió a partir de las ideas generadas en la clase de emprendimiento con sentido humano, el cual se basó en la venta de cilindros con frases motivacionales plasmadas en estos, lo cual identificamos como una oportunidad -de la cual cabe mencionar que fue una debilidad en nuestro proceso, ya que identificamos un mercado meta muy reducido- para lo cual invertimos nuestro capital semilla en la fabricación de estos, para posteriormente obtener una ganancia con la venta de estos cilindros, la cual sería destinada a Proactible y a su vez conllevaría una fortaleza para el equipo.

En este proceso padecimos de riesgo y gran cantidad de incertidumbre -para lo cual pedimos ayuda de nuestros mentores junior y amigos de semestres más arriba que nosotros- lo cual fue desapareciendo conforme los días pasaron, ya que al ser rechazados de formas tan diversas y en lugares tan diversos, fuimos disminuyendo ampliamente el riesgo y la incertidumbre, lo cual considero una gran fortaleza, ya que es vital para que un emprendedor triunfe, y finalmente aprendimos a recuperarnos rápido y nos recuperamos del fracaso, la cual fue nuestra mayor fortaleza, ya que a pesar de ser rechazados muy continuamente nunca nos rendimos, y sobre todo aprendimos del fracaso, ya que cuando no realizábamos una venta, aprendíamos poco a poco lo que había salido mal y que debíamos hacer para corregirlo.

Al transcurrir esta semana me percaté de mis fortalezas y debilidades como emprendedor, a partir de varias actividades que realicé, una de ellas es cuando salimos como equipo a vender termos, me di cuenta que cumplía con todas las características del espíritu emprendedor, a excepción de la identificación de oportunidades, así como me percaté que debo mejorar mis diálogos de convencimiento hacia los posibles compradores, ya que las causas principales por las cuales los termos no se vendieron tan fácil, fue por mi falta de convencimiento en mis diálogos, así como la falta de identificación de

oportunidades, lo cual genero gran riesgo e incertidumbre en el equipo, pero lo supimos manejar a la perfección y logramos juntar lo esperado afortunadamente.

Si me encontrara en un desastre natural la primera competencia emprendedora que utilizaría seria la identificación de oportunidades, ya que tendría que ver las diversas oportunidades que se generan a partir del desastre natural, y con esto analizarlas y encontrar soluciones posibles, para posteriormente llevar a cabo la obtención de recursos para implementar soluciones innovadoras, lo cual en este caso seria por parte propia, ya que en un desastre natural es muy complicado obtener ayuda de otras personas.

A continuación llevaría a cabo la competencia de tolerancia al riesgo y a la incertidumbre, para lo cual debería controlar a las personas que se encuentre conmigo e incluso a mi mismo, para que logren sobre pasar el riesgo por el cual están pasando, y finalmente utilizaría la competencia de recuperarse rápido, y aprender del fracaso, para lo cual me plantearía, si fue culpa mía, y si hay algo que pudiera hacer para evitar lo sucedido, con gusto lo cambiaria.