

# Análisis de Sistemas de Información

# Introducción a la Agilidad

M.S. Romero; M. Suárez; R. Garbarini

# CONCEPTOS GENERALES DE AGILIDAD



# Conceptos Generales de Agilidad

# • ¿Qué es Agilidad?

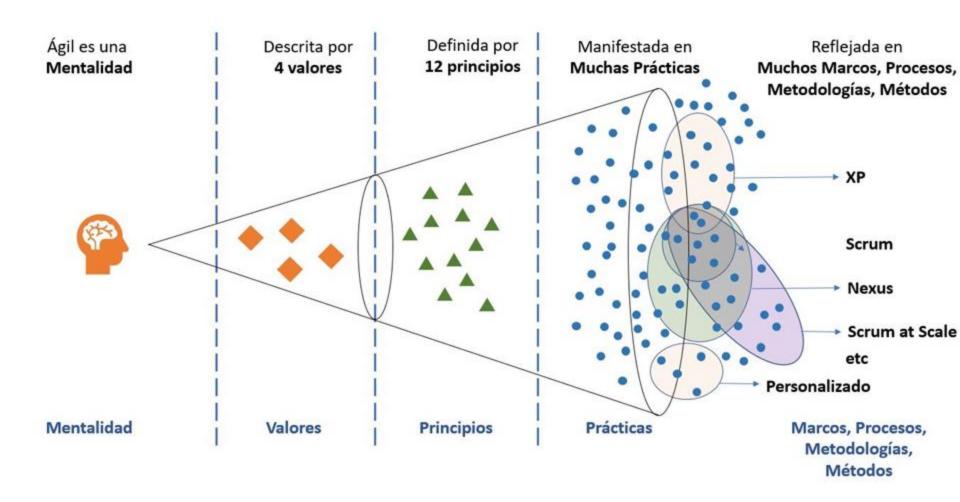
"Es la capacidad de **crear y responder al cambio**. Es una forma de lidiar y, en última instancia, tener éxito en un **entorno incierto y turbulento**".

"Agilidad es la capacidad de **equilibrar** flexibilidad y estabilidad".

"Agilidad no es trabajar más fuerte, sino que es trabajar de forma más inteligente, generando más valor con menos trabajo"

Una **cultura** de trabajo basada en valores, principios y prácticas, que se enfoca en la creación constante de valor en un entorno incierto a partir del aprendizaje colaborativo entre las personas

# Conceptos Generales de Agilidad



Elaborado por Jorge H. Abad L @jorge\_abad - www.lecciones-aprendidas.info

# Manifiesto Ágil - 4 VALORES

Estamos descubriendo formas mejores de desarrollar software tanto por nuestra propia experiencia como ayudando a terceros.

A través de este trabajo hemos aprendido a valorar:

Individuos e interacciones sobre procesos y herramientas

Software funcionando sobre documentación extensiva

Colaboración con el cliente sobre negociación contractual

Respuesta ante el cambio sobre seguir un plan

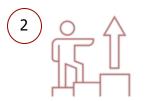
Esto es, aunque valoramos los elementos de la derecha, valoramos más los de la izquierda.

Manifiesto por el Desarrollo Ágil de Software

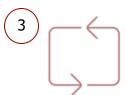
# Manifiesto Ágil – 12 Principios



Satisfacción del cliente



Adaptación al cambio



Entregas frecuentes



Trabajo en equipo



Personas motivadas



Comunicación directa



Software funcionando



Continuidad



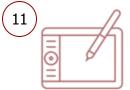


Excelencia técnica





Simplicidad



Equipos auto-organizados



Mejora continua

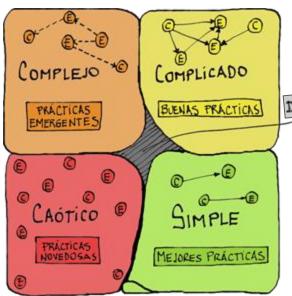
https://www.openintl.com/es/el-manifiesto-agil-como-pilar-del-enfoque-hibrido/

# **CYNEFIN**

#### Contextos de aplicación

- Las metodologías ágiles no son una bala de plata.
- No son aplicables en cualquier contexto, en todos los proyectos o para resolver todo tipo de problemas.
- Son muy útiles para resolver problemas complejos en contextos con alta incertidumbre.

#### **CYNEFIN**



CYNEFIN sirve para revisar qué tipos de dominios existen y cuál es el ideal para utilizar metodologías ágiles y poder obtener los mayores beneficios.

DESORDENADO

#### **Dominio Complejo**

- Problemas complejos
- Los resultados suelen ser impredecibles.
- No se sabe de antemano si una solución va a funcionar o no. Aunque se aplique la misma solución a problemas similares
- Inspeccionar los resultados y adaptarse.
- Prácticas emergentes. Creatividad, innovación y colaboración
- Generar contextos seguros que alienten la experimentación y permitan el error.

Fuente: [Imagen sin título del Marco Cynefin]. (2014). https://martinalaimo.com/es/blog/cynefin

# Factores de éxito y barreras de implementación

# Factores de éxito

- Disponer de un equipo interno de coaches ágiles
- Compromiso de la dirección con el proceso de cambio
- Capacitaciones provistas por la organización
- Visión más allá de lo puramente tecnológico
- Liderazgo desde el ejemplo
- Gestión de las personas

### Barreras

- Cultura organizacional en desacuerdo con los valores ágiles
- Resistencia al cambio a nivel organizacional
- Inadecuado soporte y apoyo de la dirección

# Mitos sobre la Agilidad

- Agilidad = Anarquía
- Agilidad = Scrum
- La agilidad no se adapta a las organizaciones grandes
- En la agilidad no hay documentación
- La agilidad no es formal
- En la agilidad no existe planificación
- La agilidad sólo sirve para sistemas
- La agilidad es la mejor solución, siempre
- La agilidad es trabajar más rápido
- La certificación nos hace ágiles
- La agilidad es fácil de implementar

# Prácticas Ágiles

Agile no es una metodología

# **Desarrollo Agile**

Un término general definido por valores y principios

# **Agile frameworks**

SAFe

Crystal

eXtreme Programming (XP)

Scrum

Kanban

Feature-Driven Development

- Timeboxing
- User Stories
- Daily Stand-Ups

- **Prácticas**
- Frequent Demos
  - Test-Driven Development
- Information Radiators
- Retrospectives
- Continuous Integration

**Scrum** es un marco de trabajo *(framework)* que conviene utilizar en dominios complejos.

Divide la organización en períodos de tiempos breves (2 o 3 semanas) llamados **Sprint**. Todo sucede en un **Sprint** y vuelve a empezar.

**Scrum** ofrece eventos o ceremonias (reuniones de trabajos) y artefactos (elementos que contienen información) para organizar el trabajo constante.

# Scrum – Actores



#### **Product Owner**

- Maximizar el valor del trabajo del equipo.
- Es el representante del usuario/dueño del producto.
- Da prioridad a los requerimientos (Prioriza el Product Backlog).



#### **Scrum Master**

- Se encarga de que el proceso sea comprendido y utilizado adecuadamente.
- Elimina impedimentos y trabaja constantemente para asegurarse que el equipo pueda conseguir los objetivos del Sprint.



### Team (DS)

- Realiza el producto. Se aconseja: tamaño entre 3 y 8 personas.
- Equipo autogestionado. Es responsable en forma conjunta de los resultados del trabajo.

# Scrum – Eventos o Ceremonias



# **Planning**

Priorizar y planificar el trabajo del Sprint.



### **Daily**

Organizar trabajo diario. 15 min. 3 preguntas.



#### Review

Mostrarle al usuario el trabajo del Sprint (valor).



# Restrospective

Introspección del equipo para revisar y mejorar.

# Scrum – Eventos o Ceremonias

### **Objetivo:**

- Armar un juego online.
- Primera entrega en 15 días



### **Planning**

 Encuentros cada 15 días para organizar la distribución de trabajo del próximo sprint (y lograr un producto con valor cada vez)



### **Daily**

• Se juntan todos los días para comunicar cómo están con el trabajo y hacer consultas al cliente, si es que tienen.



#### Review

• Se reunen con el cliente para mostrar cómo quedó la entrega y registrar mejoras a realizar en el siguiente sprint.



# Restrospective

Se juntan para revisar y mejorar para la próxima.

# Scrum - Artefactos



Product Backlog

### **Product Backlog**

- Contiene las necesidades de mejora del producto.
- Compromiso: lograr el objetivo del producto.

# **Sprint Backlog**



- Contiene el plan del sprint.
- Compromiso: lograr el objetivo del sprint.

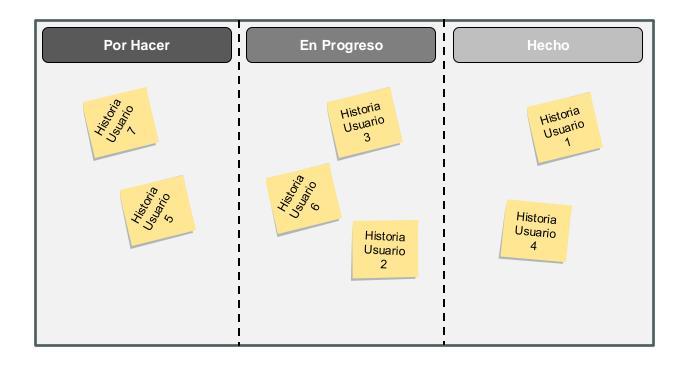
#### **Incremento**



Increment

- Contiene una porción del producto terminado.
- Compromiso: sumar valor al producto.

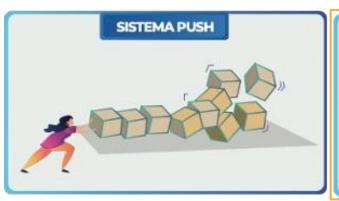
# Scrum - Taskboard



# Tablero Kanban



- ✓ limitar el trabajo en curso (WIP)
- ✓ Visualizar el flujo de trabajo (carga de trabajo).
- Gestionar los procesos de manera continua e ininterrumpida.
- Fomentar la visibilidad y la transparencia de las actividades al llevar a cabo.
- Generar circuitos de retroalimentación.
- Mejorar colaboración.





El Sistema Pull está orientado a un mercado que exige una entrega rápida de una amplia variedad de productos producidos en lotes pequeños.

# Beneficios de Kanban

#### Visualizar el trabajo



Los equipos usan tableros Kanban para visualizar su trabajo. Esta visibilidad conduce a una mayor comunicación y colaboración entre los miembros del equipo.

#### Limitar el trabajo en curso (WIP)



Uno de los beneficios de una mayor visibilidad es tener una vista compartida del WIP del equipo. Demasiado trabajo en curso puede causar confusión o competencia entre prioridades.

#### Focus en Flow

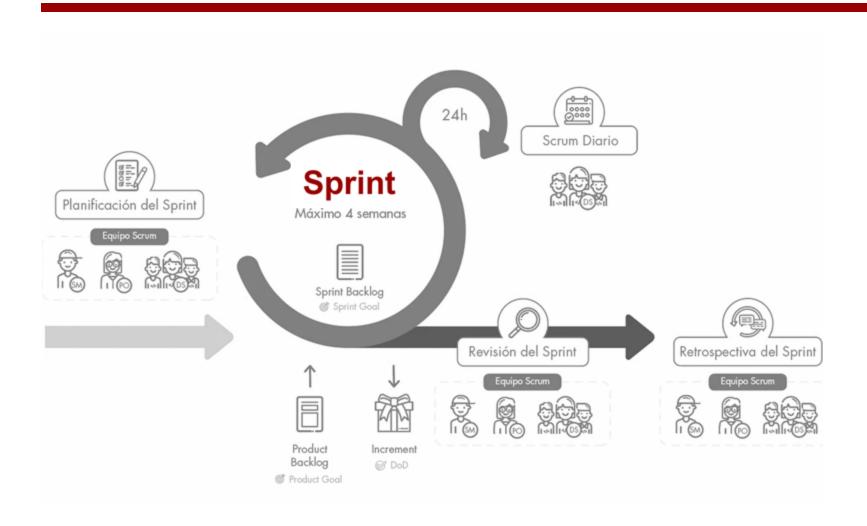


Kanban permite a los equipos centrarse en el flujo de procesos de una manera más visual. Ser capaz de ver el proceso en acción permite a los equipos identificar elementos del proceso que pueden haber pasado desapercibidos.

#### Mejora Continua



Kanban ayuda a los equipos a aumentar su eficacia midiendo el flujo y creando visibilidad del trabajo. Esto hace que Kanban sea una herramienta crítica para la mejora continua.



# **Product Backlog**



 Es un listado de ítems (requerimientos, necesidades, funcionalidades) que representan las características del producto a construir. Estos ítems son denominados *PBI* (product backlog items).



Esta lista es mantenida por la figura del *Product Owner*, que es la persona dedicada a maximizar el valor del producto al cliente.

# Relación del Product Backlog con los requerimientos funcionales



El *Product Backlog* es el listado de *requerimientos funcionales* declarados por el usuario.



 Un mismo requerimiento funcional puede estar partido o dividido en varios ítems del Product Backlog, con el objetivo de entregar valor lo antes posible.

- El PB se va construyendo dinámicamente a medida que se van haciendo las entregas, sumando en la marcha otros requerimientos que al inicio no estaban solicitados.

### Maximizar el Valor del Producto

- Ejemplo:
  - Producto Sitio Web
- Objetivo:
  - Aumentar la afluencia de alumnos y facilitar la comunicación de los contenidos de las diferentes carreras
- Product Backlog
- Product Backlog:
  - 1) Que el alumno pueda acceder a los programas de estudios y contenidos
  - 2) Que el alumno pueda pagar online por la web



El Product Owner debe decidir cuál de los PBI priorizar para dar valor. ¿Usted cuál elegiría?

# **Product Owner**



### **Product Owner**

- Es el responsable de determinar los requerimientos de usuario junto a los analistas de negocio, clientes y otros stakeholders.

Mantiene el Product Backlog y setea las prioridades de trabajo.

- Trabaja diariamente con el equipo para analizar las definiciones y dar feedback de los resultados.
- Elabora las historias de usuario que definen los PBI.

# **HISTORIAS DE USUARIO**



# Product Backlog Item

- Para redactarlos pueden utilizarse varias técnicas (requerimientos, casos de uso, escenarios, historias de usuario)
- Deben contener mínimamente:
  - Descripción
  - Estimación
  - Un órden (respecto a los otros PBI)

El formato más usado es: Historia de Usuario

# Conceptos Generales - Historia de Usuario

Se compone de 3 elementos (3 Cs): <u>Card (tarjeta)</u>, <u>Conversation</u> (conversación) y <u>Confirmation (confirmación)</u>.

• <u>Card</u>: Debe ser tan atómica que se debe poder escribir en una tarjeta del tablero.

• **Conversation:** Debe ser el resultado de una conversación entre el equipo de trabajo y los stakeholders.

• **Confirmation:** Debe estar explicada para que el equipo entienda lo que se debe construir y qué se espera para darla por terminada. Esto se conoce también como *Criterios de aceptación*.

Formato: Como - Quiero - Para

```
"Como < Rol del usuario >, Quiero < Funcionalidad/Necesidad > Para < Beneficio a obtener > "
```

(Los roles pueden ser personas, dispositivos o sistemas)

# Ejemplo:

Como comprador,
Quiero poder pagar
con transferencia
bancaria
Para poder hacerlo
desde mi casa

Quién
Qué
Para qué

# Ejemplo de Historia de Usuario con las 3 Cs

#### **C**ard

Como comprador,
Quiero poder pagar con
transferencia bancaria
Para poder hacerlo
desde mi casa

#### **C**onversation

¿Qué pasa con los diferentes bancos?

Deberíamos permitir transferencias desde cualquier banco

#### **C**onfirmation

Poder hacerlo con cualquier banco.

Que la ejecución de la transacción no demore más de 5 segundos.

Que al finalizar el pago me envíe un correo con la confirmación de realizado.

# Otro Ejemplo de Historia de Usuario con las 3 Cs

#### **C**ard

Como cliente del banco, Quiero retirar dinero de mi cuenta Para hacer pagos en efectivo

#### **C**onversation

¿Existe algún máximo de dinero a retirar por transacción?

Sí, \$200 por transacción, y \$1.000 por día

#### **C**onfirmation

Poder hacerlo con cualquier sucursal del banco.

Que el saldo de mi cuenta quede actualizado.

Que al finalizar la transacción me envíe un correo con el saldo actualizado.

# Características de una historia de usuario: INVEST

	<u>I</u> ndependent	Independiente
N	<u>N</u> egotiable	Negociable
V	<u>V</u> aluable	Valiosa
E	<u>E</u> stimable	Estimable
S	<u>S</u> mall (*)	Pequeña (*)
T	<u>T</u> estable	Testeable

<sup>\*</sup>Si no es estimable la historia es demasiado grande, o falta de conocimiento funcional o falta de conocimiento técnico.

### **Ejercicio**

### Escribir 2 historias de usuario del ejercicio

"Ejercicio 1-2013" Página 250 de la Guía de Trabajos Prácticos 2024.

Un negocio de venta de electrodomésticos decidió implementar y otorgar una línea de crédito a sus clientes para la compra de productos. Los créditos son solicitados por los clientes al vendedor, al momento de realizar la compra, y deben ser autorizados por un representante de la gerencia de créditos. Son pagados por el cliente a través de débito automático en tarjetas de crédito. Si el crédito se acepta, se entrega el producto al cliente en forma inmediata. Cada mes se debitará de manera automática el pago de las cuotas de la tarjeta del cliente.

# Resolución

- 1. Como cliente quiero solicitar un crédito para poder realizar una compra en cuotas.
- Como representante de la gerencia de créditos quiero poder aprobar créditos a los clientes para que puedan realizar una compra financiada.

# Material Complementario



- Agilidad y Complejidad ¿Cuándo, por y para qué? VUCA, Cynefin y Stacey
- Cynefin: el GPS para la adaptabilidad
- Historias de Usuario ¿Qué hay detrás de esas historias que tanto nos movilizan?
- Historias de Usuairo ¿Cómo hacer que sean una genial inversión?
- Tablero Kanban