Grupo Nro.: 3 Curso: 3K7 Año: 2017

Docente: Muñoz Roberto Miguel JTP: Damiano Luis Esteban

Integrantes:

Calcaterra, Brian Legajo: 68582

González, Georgina Legajo: 63867

Nuñez Moreno, Agustina Legajo: 62809

Van Heerden, Juan Ignacio Legajo: 62719

García Majorel, Álvaro Legajo: 61856

Razón Social de la Empresa: Clotta.

Ramo o actividad: Venta de artículos de indumentaria femenina.

**Objetivo del sistema:** Gestionar las ventas de un local de ropa controlando el stock disponible y generando informes de utilidad para el negocio.

#### **Alcances:**

- Gestionar compra.
- Gestionar venta.
- Administrar stock.
- Administrar usuario.
- Administrar producto.
- Administrar cupones.
- Administrar clientes.

### No aplica

- Administración de gastos
- Administración de pago de sueldos (Comisiones a Empleados)
- Administración de cuenta corriente

### Descripción de la situación actual de la Empresa

La empresa Clotta se dedica a la venta de artículos de indumentaria entre los cuales pueden ser ropa femenina, calzados o accesorios.

La dueña busca personalmente de cada fábrica la mercadería que va a ser comercializada; para registrar todos los artículos actualmente se utilizan planillas Excel. Con cada compra nueva se crea un registro donde se detalla un código de cada producto, un precio de costo, del cual se calcula el precio de venta con el porcentaje de ganancia que se desea. Los precios que va a tener cada producto son, un precio de lista, que va a ser igual al precio con tarjeta de crédito, un precio de contado y uno con tarjeta de débito, estos tendrán un descuento del 25% y el 15% respectivamente. Cada artículo va a pertenecer a un rubro, (Ej.: remeras, vestidos, calzados), y a una fábrica (Ej.: NAHANA, LEMON, MATINEE, etc.).

Cuando un cliente decide comprar una prenda la cajera consulta en la etiqueta de la prenda el código y lo busca en la planilla Excel para descontarlo; si es más de una prenda utiliza una calculadora para obtener el monto total vendido. El cliente tiene la opción de abonar su compra con hasta 2 formas de pago diferentes. La forma de pago queda registra en otra planilla Excel para el control de caja diaria.

Puede ocurrir que la etiqueta de la prenda se extravié, en ese caso, la cajera debe buscar el código en la planilla Excel donde están registrados todos los productos, filtrando por fabrica, monto, o rubro y teniendo en cuenta la descripción de la prenda.

Cada empleada recibe una comisión de sus ventas, por lo que siempre se registra quien efectúa dicha transacción.

En Clotta actualmente se trabajan con todas las tarjetas de crédito menos American Express y Cabal.

### Descripción de la solución propuesta

En el sistema de información a desarrollar está orientado a un local de ropa donde el usuario deberá loguearse, con esto se tendrá registro de quien está utilizando el sistema, esta información será importante para luego tener en cuenta las comisiones de cada empleado.

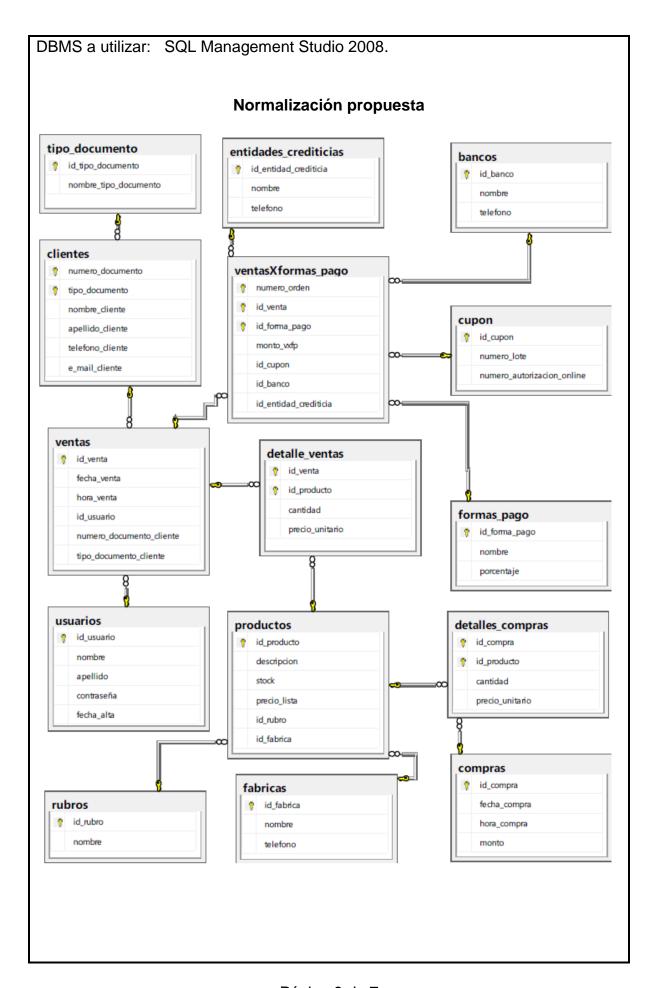
El sistema permitirá registrar artículos, registrar la compra de artículos, registrar las ventas.

Cuando se realice una venta el sistema tendrá disponibles las diferentes formas de pago para registrar dicha transacción, cabe aclarar que en una misma venta se puede dar la situación de tener que registrar una parte del monto a pagar con una forma de pago y lo restante con otra, automáticamente al registrar la venta se actualiza el stock.

Se podrá buscar que monto y que artículo/s se vendieron en un determinado día y hora.

Se podrá buscar un artículo filtrando por fábrica y/o por rubro.

El sistema permitirá generar informes respecto al comportamiento de las ventas en determinados momentos.



#### Menú

# Altas/Bajas/Modificaciones/Consultas

- Usuarios
- Productos
- Cupones
- Clientes
- Fabricas

## Cargas y/o Procesos

- Ventas a clientes
- Compras a fábricas

## Listados/Reportes

- Emitir informe de los productos en stock
- Emitir informe con las ventas de cada Usuario
- Emitir reporte con cupones

#### **Estadísticas**

- Fabrica más vendida en un periodo determinado.
- Usuario con más ventas en un periodo elegido.

Id. CU	Descripción
1	Registrar Usuario
2	Modificar Usuario
3	Consultar Usuario
4	Dar de baja usuario
5	Registrar producto
6	Modificar producto
7	Consultar producto
8	Dar de baja producto
9	Registrar cupón
10	Modificar cupón
11	Consultar cupón
12	Dar de baja cupón
13	Registrar cliente
14	Modificar cliente

15	Consultar cliente
16	Dar de baja cliente
17	Gestionar venta
18	Gestionar Compra
19	Registrar Fabrica
20	Modificar Fabrica
21	Consultar Fabrica
22	Dar de baja Fabrica
23	Emitir informe de los productos en stock
24	Emitir informe con las ventas de cada usuario

UC id: 1	Descripción: Registrar Usuario	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar nombre, apellido, contraseña y fecha de alta de un usuario.					
UC id: 2	Descripción: Modificar Usuario	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar posibles modificaciones en los datos personales de un Usuario del sistema.					
UC id: 3	Descripción: Consultar Usuario	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Consultar los datos personales de un Usuario.					
UC id: 4	Descripción: Dar de baja Usuario	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar la baja de algún Usuario del sistema.					
UC id: 5	Descripción: Registrar producto	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar el nombre, la fábrica, la cantidad, el precio de venta y la descripción de un producto.					
UC id: 6	Descripción: Modificar producto	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar posibles modificaciones en los datos de un producto.					

UC id: 7	Descripción: Consultar producto	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Consultar todos los datos de un determinado producto.					
UC id: 8	Descripción: Dar de baja producto	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar la baja de un producto de la base de datos.					
UC id: 9	Descripción: Registrar cupón	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar el número, número de lote y marca de tarjeta de un cupón.					
UC id: 10	Descripción: Modificar cupón	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar posibles modificaciones en un determinado cupón.					
UC id: 11	Descripción: Consultar cupón	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Realizar consultas sobre los datos de un determinado cupón.					
UC id: 12	Descripción: Dar de baja cupón	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar la baja de un determinado cupón.					
UC id: 13	Descripción: Registrar cliente	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar nombre, apellido, tipo de documento, numero documento					
e-mail y teléfono de un cliente.					
UC id: 14	Descripción: Modificar cliente	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Registrar posibles modificaciones o actualizaciones en los datos personales de un cliente.					
UC id: 15	Descripción: Consultar cliente	Tipo: C.U de soporte			
Objetivo: Consultar los datos personales de un respectivo cliente.					

UC id: 16	Descripción: Dar de baja cliente	Tipo: C.U de soporte				
Objetivo: Registrar la baja de los datos personales de un determinado cliente.						
UC id: 17	Descripción: Registrar venta	Tipo: C.U esencial				

Objetivo: Registrar forma de pago, fecha, hora, importe, el/los productos/s vendidos, el usuario que realizo la venta y el número de venta. Calculando el importe total de la venta y el sub total de la venta.