



جیبرس

بفروش و لذت ببر

خرداد ۱۴۰۰

Series A

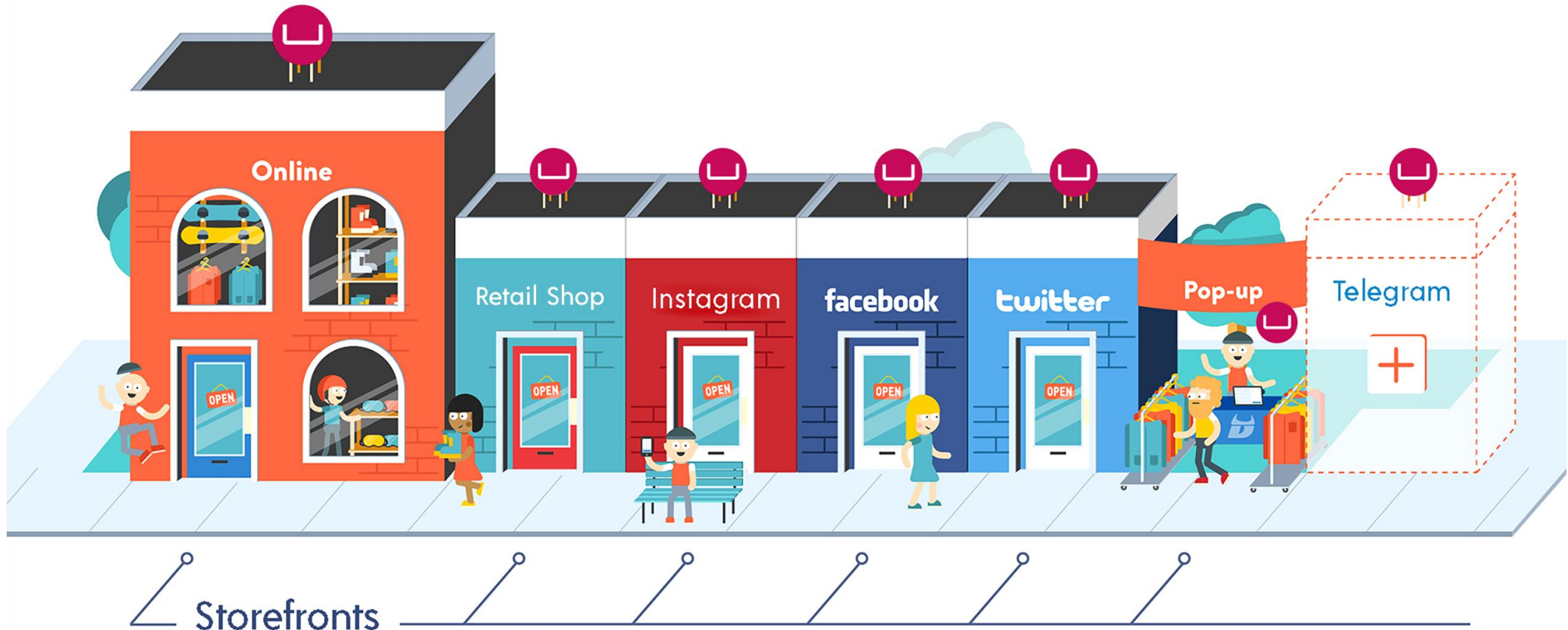
Jibres.ir

جواد ادیب؛ مدیرعامل

CEO@Jibres.com

مشکل

پلتفرم تجارت الکترونیک یکپارچه



راهکار

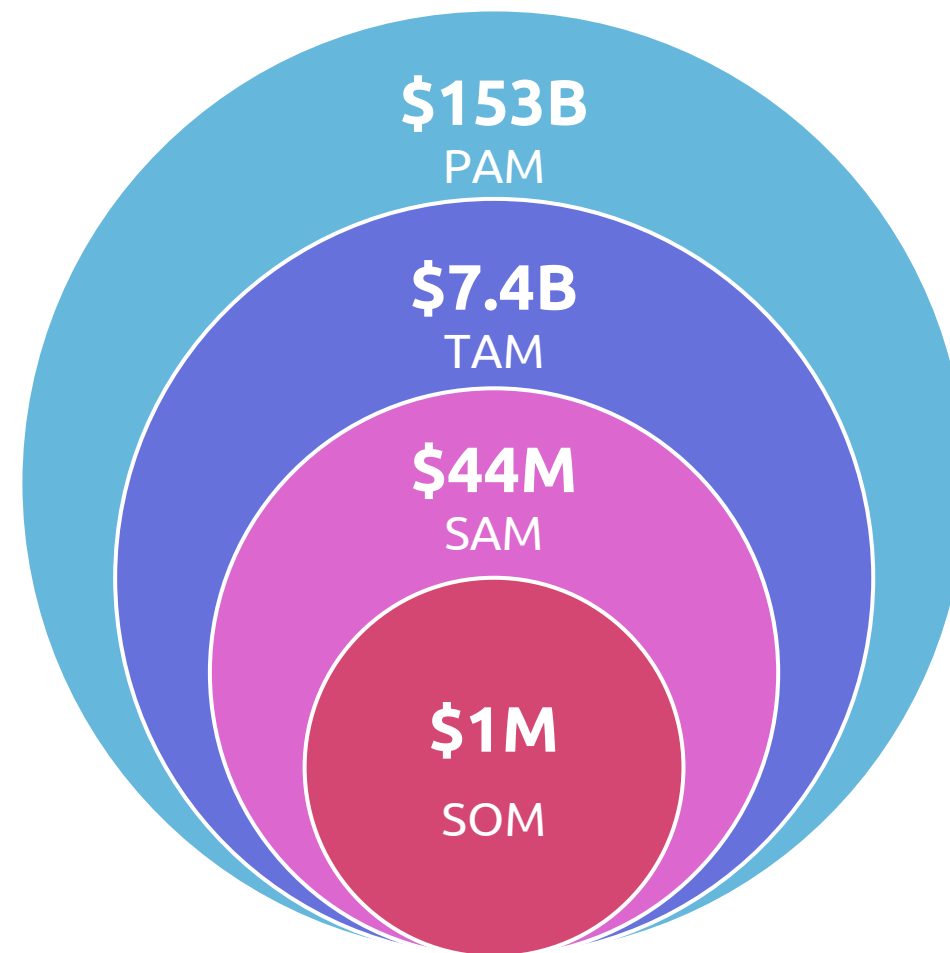
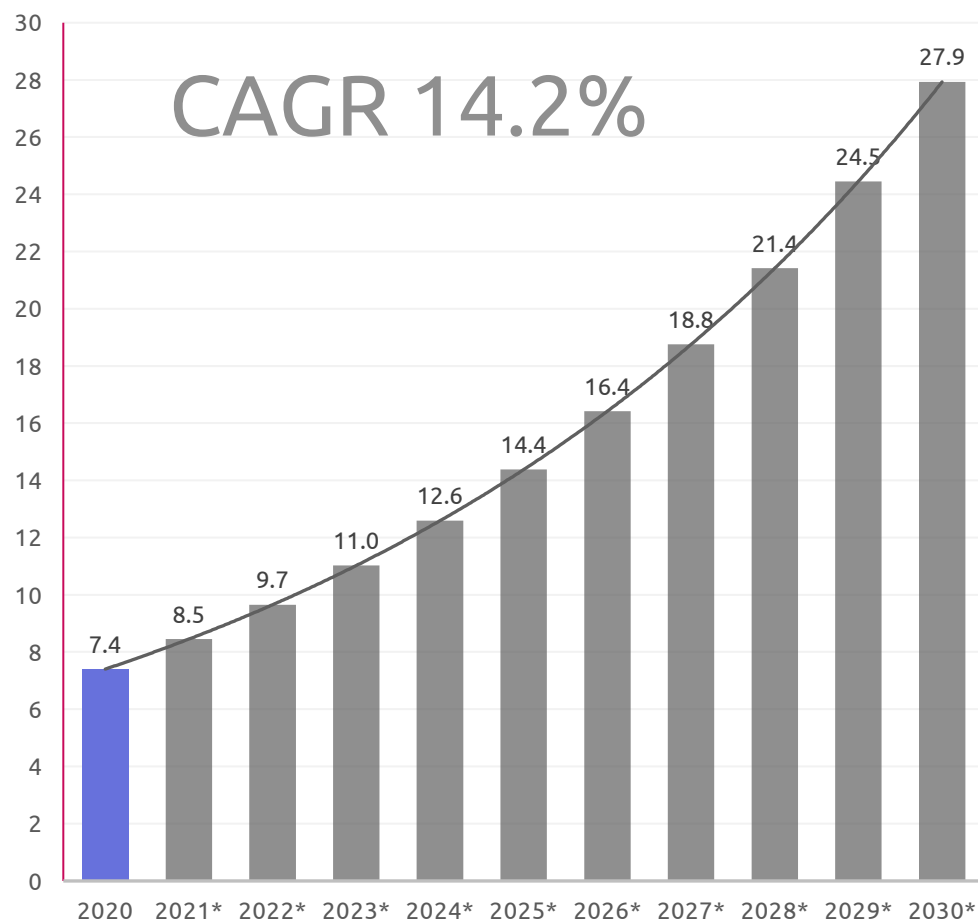
پلتفرم تجارت الکترونیک **یکپارچه** برای پاسخ به صفر تا صد نیازهای کسب و کار الکترونیکی



امکانات جیبرس

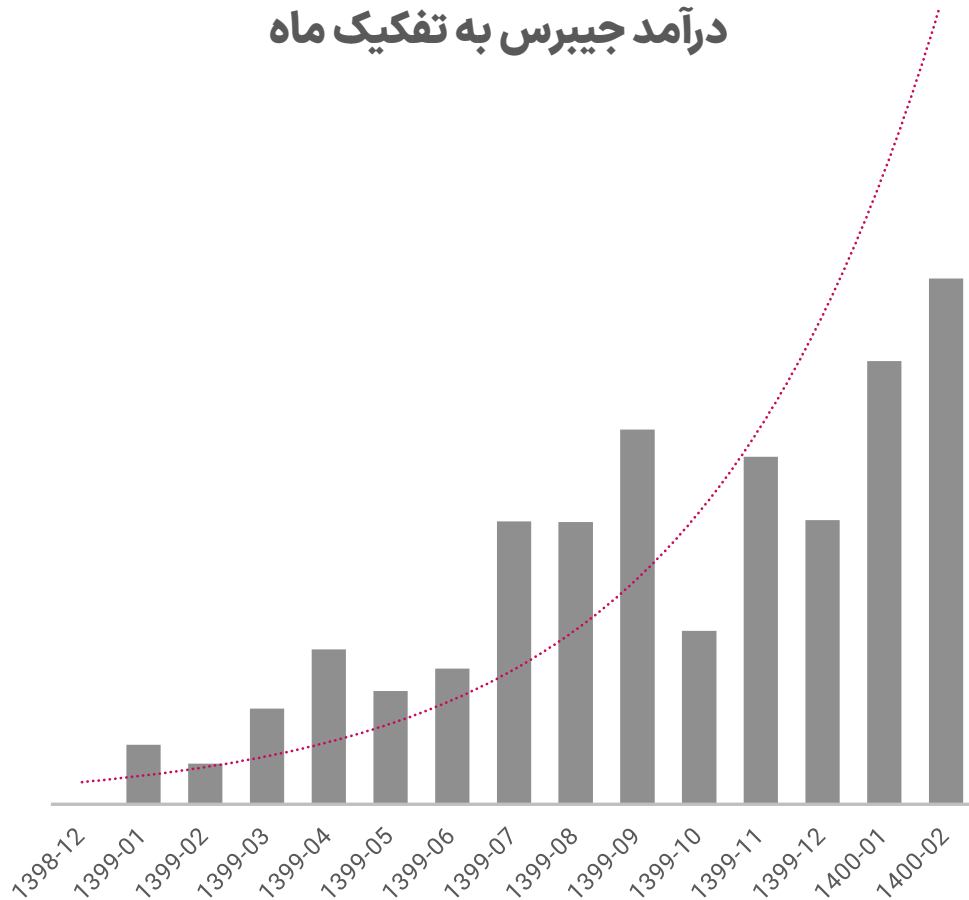
سایت ساز	اپلیکیشن اختصاصی	مدیریت رسانه های اجتماعی	نرم افزار صندوق فروشگاهی	نرم افزار حسابداری ابری	فرم ساز حرفه ای	صدور فاکتور
مرکز دامنه	سیستم تیکتینگ اختصاصی	CRM	داشبوردهای مدیریتی متنوع	سیستم مدیریت محتوا	بلاگ	گزارشات نموداری لحظه ای
کنترل کامل سطح دسترسی	بهینه شده برای موتورهای جستجو	طراحی دوستدار موبایل	کد تخفیف و جشنواره	دیزاین های پرمیوم	چاپ A4, A5	فروش سریع
سیستم انبارداری*	درگاه بانک اختصاصی	لینک پرداخت فاکتور*	سیستم تگ پیشرفته	فیش پرینت	اتصال به بارکدخوان	اتصال به ترازوی دیجیتال
اتصال به پی سی پوز	زیرساخت ابری	اتصال به سرویس های دیگران	بکاپ گیری خودکار	ربات تلگرام فروشنده	دستیار هوشمند اینستاگرام*	Full API

حجم بازار

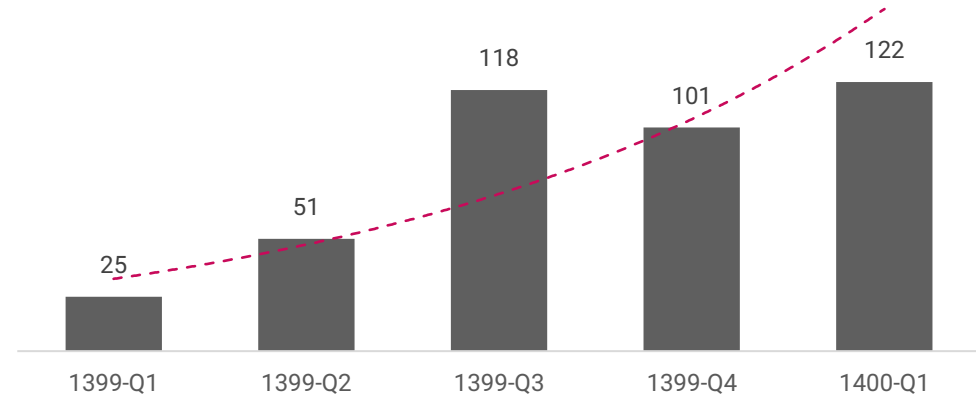


رشد مستمر درآمد جیبرس

درآمد جیبرس به تفکیک ماه



درآمد جیبرس به تفکیک فصل



~ 2%

نرخ تبدیل مشتریان

~ 47,000

میانگین درآمد از هر مشتری

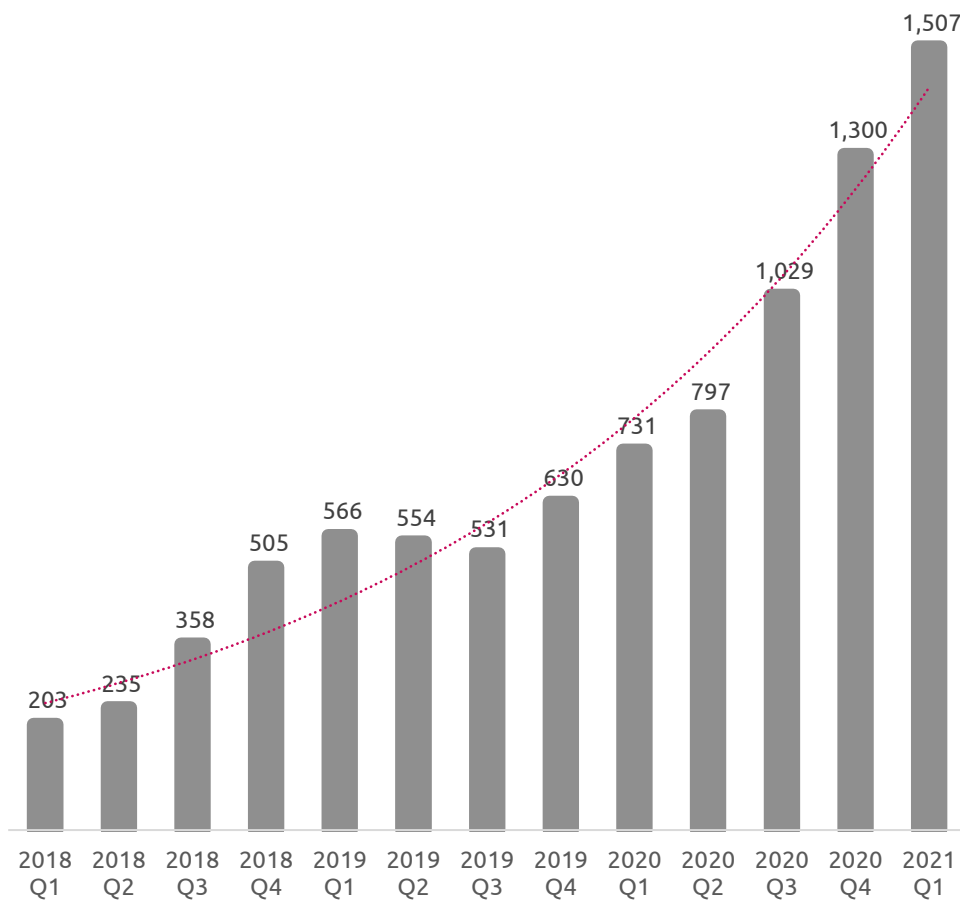
~ 30,000,000

نرخ سوختن ماهیانه فعلی

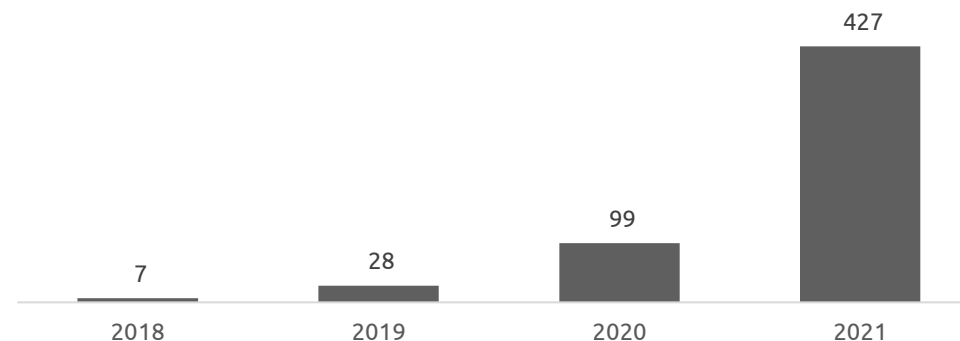
+ 400,000,000

درآمد کسب شده تاکنون

رشد مستمر فروش بیزینس‌ها GMV



Growing merchants before release



20,000 +

تعداد کل محصولات

450,000 +

تعداد کل فاکتورها

9.7 B+

جمع کل فروش

560 +

تعداد کل بیزینس‌ها

Freemium

Feature limitation - Usage quotas - Limited support

رقبـا



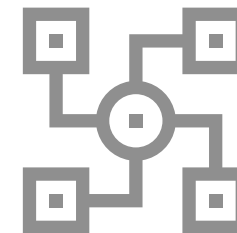
مزیت رقابتی



راه اندازی سریع و خودکار



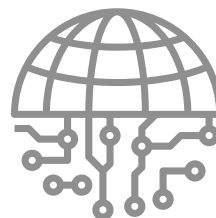
امکانات پایه کاملا رایگان



یکپارچگی کانال های فروش



قابلیت اتصال به سایر سرویس ها



تکنولوژی سطح بالا



تجربه کاربری زیبا

نگاه بلندمدت

آینده

بازارچه جیبرس
بازارچه ساز
شبکه پرداخت داخلی
مهندسی فروش

توسعه

نسخه آفلاین
ارتقای سایت ساز
ورود فعال به بازارهای جهانی
گسترش مشتریان سازمانی
افزایش کانالهای فروش
اپ آی او اس

امکانات اصلی

توسعه پلتفرم
تهیه آموزشهای متنوع و کامل
یکپارچگی بیشتر با سرویسهای دیگران
افزایش کانالهای فروش
معرفی برند جیبرس

اهداف بلندمدت

اهداف میانمدت

اهداف کوتاهمدت

استراتژی بازاریابی



Free



رضا محیطی

مدیر ارشد فنی

متخصص و توسعه دهنده سمت سرور
بیش از ده سال سابقه فعالیت در حوزه وب و اجرایی
کارشناس و مشاور آی تی در آستان مقدس قم

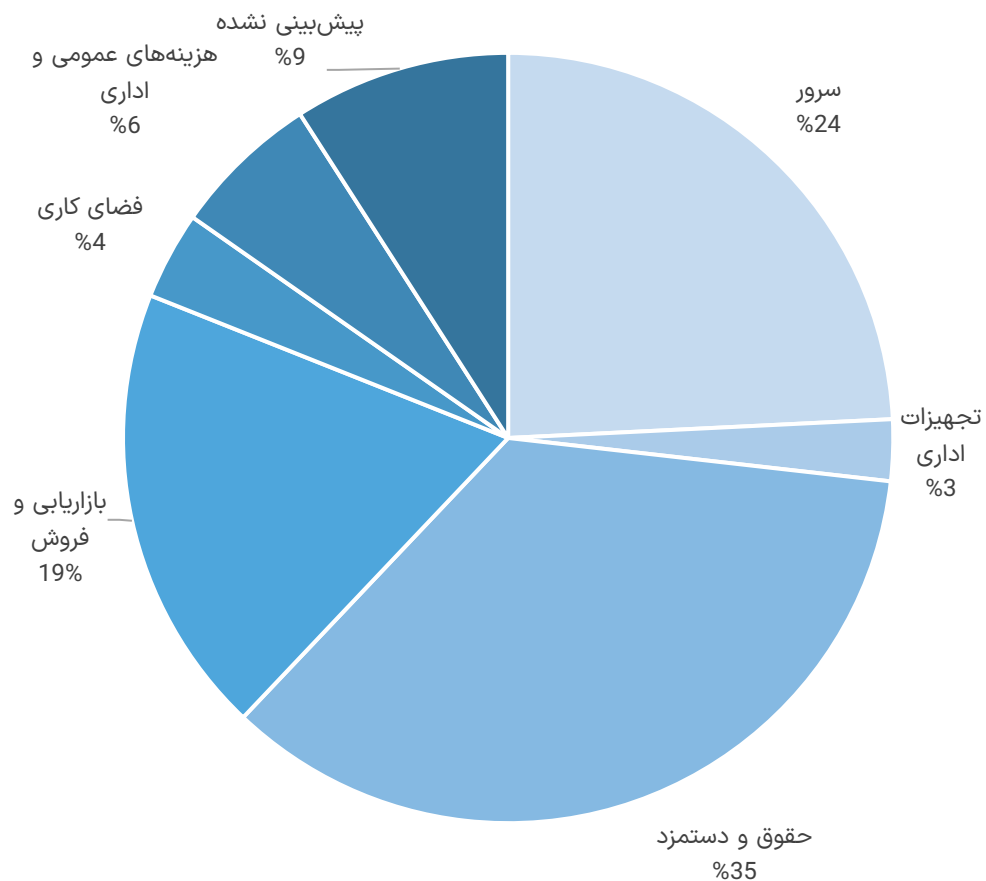


جواد ادیب

بنیان‌گذار و مدیرعامل

بیش از یک دهه فعالیت در وب
برنامه‌نویس، مدرس دانشگاه و فروشنده
مهندس کامپیوتر و ارشد مدیریت فناوری اطلاعات
رتبه برتر المپیاد ملی مهارت و عضو بنیاد ملی نخبگان

اطلاعات مالی و سرمایه‌گذاری



۳ میلیارد سال ۹۵ معادل ۱ میلیون دلار
خروج پس از پرداخت ۳۳۰ میلیون

سرمایه‌گذاری قبلی - انجل

۲ سال

نقطه سر به سر

۳ سال

دوره بازگشت سرمایه

۲۰ میلیارد تومان

حداقل سرمایه مورد نیاز

نکات برجسته برای سرمایه‌گذاری

مقیاس‌پذیر

جیبرس محصولی با کیفیت عالی است و قابلیت جهانی شدن را به‌دلیل معماری برتر داراست.



استراتژی رشد متفاوت

قابلیت رشد فوق‌العاده به‌دلیل استراتژی فری‌میوم و ایجاد اکوسیستم درآمدزایی متنوع.



فرصت بی‌نظیر

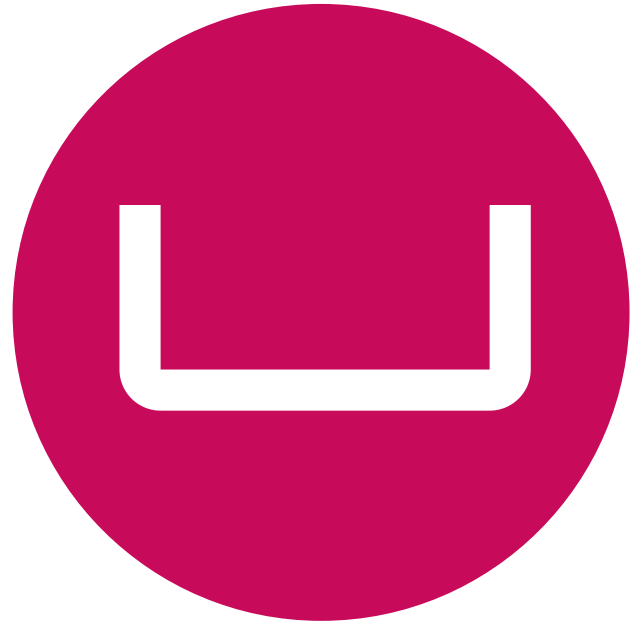
محصولی خاص در حوزه فین‌تک و تجارت الکترونیک با قابلیت رشد بی‌نهایت.



چشم‌انداز روشن

برنامه‌ریزی و نگاه بلندمدت به محصول و تیم فنی مسلط بر توسعه محصول.





Jibres