

نموذج عمل الدفع حسب العائد

اسم نموذج العمل

نموذج عمل الدفع حسب العائد
Outcome based payment Model

وصف نموذج العمل

هو استراتيجية تجارية تتضمن دفع الشركات بناءً على نتيجة الخدمة التي تقدمها، بدلاً من كمية العمل المنجز أو الوقت المستغرق.

المراجع

- Kolli, G. (2017) . 50 Business Model Examples.Montreal

مثال لنموذج العمل

شركة سديم

المقر

المقر: المملكة العربية السعودية
القطاع: التسويق
سنة التأسيس: 2021

خصائص النموذج

- منصة رقمية شاملة للعلامات التجارية

سديم

نبذة عن الشركة

منصة تسويق مؤثرة شاملة وسهلة الاستخدام الوصول إلى مجموعة واسعة من المؤثرين على وسائل التواصل الاجتماعي ومنشئي المحتوى التكامل مع العلامات التجارية والمعلنين لحملات تسويقية مؤثرة فعالة ، للإطلاع على الموقع الرسمي: أنقر هنا

شرائح العملاء

- العملاء الذين يبحثون عن خدمات أو منتجات تحقق النتائج المرجوة ، بدلاً من المدخلات أو الجهود
- يتطلع مقدمو الخدمات إلى إظهار قدرتهم على تحقيق النتائج المرجوة
- شركاء التمويل الذين يتطلعون إلى الاستثمار في مشاريع الدفع على أساس النتائج

العلاقات مع العملاء

- تقديم الدعم الفني من خلال قنوات مختلفة مثل البريد الإلكتروني والهاتف والدردشة
- الاستجابة لملاحظات العملاء وتحسين نموذج الدفع القائم على النتائج بناءً على احتياجات العملاء
- تقديم حوافز لتشجيع المشاركة المستمرة والمساهمة في نموذج الدفع القائم على النتائج

القنوات

- نموذج دفع قائم على النتائج يمكن الوصول إليه من خلال موقع ويب أو منصة
- حملات التسويق والإعلان الرقمي لجذب عملاء جدد ومقدمي الخدمات وشركاء التمويل

القيم المقترحة

- الدفع مقابل الخدمات أو المنتجات بناءً على النتائج الفعلية المحققة ، بدلاً من المدخلات أو الجهد
- تحسين الكفاءة وتوفير التكاليف للعملاء من خلال استخدام المدفوعات القائمة على النتائج
- فرص لمقدمي الخدمات لإبراز قدرتهم على تحقيق النتائج المرجوة
- تحسين الشفافية والمساءلة في استخدام الأموال

الأنشطة الرئيسية

- تطوير وصيانة نموذج الدفع القائم على النتائج والبرامج ذات الصلة
- بناء وإدارة العلاقات مع العملاء ومقدمي الخدمات ومقدمي تحليلات البيانات وشركاء التمويل
- تقديم الدعم الفني وحل أي مشاكل
- تحليل البيانات لتحسين نموذج الدفع القائم على النتائج والمحفقة

الموارد الرئيسية

- نموذج الدفع المستند إلى النتائج والبرامج ذات الصلة
- موظفين مهرة لإدارة النموذج وتقديم الدعم الفني
- العلاقات مع العملاء ومقدمي الخدمات ومقدمي تحليلات البيانات وشركاء التمويل
- أدوات تحليل البيانات

الشراكات الرئيسية

- العملاء الذين يدفعون مقابل الخدمات أو المنتجات بناءً على النتائج المحققة
- مقدمو الخدمات أو البائعون الذين يقدمون الخدمات أو المنتجات لتحقيق النتائج
- مقدمو تحليلات البيانات الذين يقيسون ويتتبعون النتائج المحققة
- شركاء التمويل الذين يقدمون التمويل للخدمات أو المنتجات

مصادر الإيرادات

- الإيرادات من المدفوعات القائمة على النتائج التي يدفعها العملاء
- رسوم الخدمات المتميزة ، مثل تحليلات البيانات المحسنة أو الدعم الفني
- خدمات الاستشارة أو التخصيص التي تقدمها المنظمة أو مقدمو الخدمة
- تمويل الإيرادات من شركاء التمويل الذين يستثمرون في مشاريع الدفع على أساس النتائج

هيكل التكاليف

- تطوير وصيانة نموذج الدفع القائم على النتائج
- رواتب ومزايا الموظفين
- تكاليف البنية التحتية ، مثل الاستضافة والأمان
- رسوم مقدم الخدمة

توضيح