

# نموذج عمل التراخيص

## اسم نموذج العمل

نموذج عمل التراخيص  
Licensing Model

## وصف نموذج العمل

هو استراتيجية تجارية تسمح لشركة بترخيص المنتج أو الخدمة الخاصة بها للغير، بمقابل مادي أو نسبة من الأرباح، وذلك بعد التوصل إلى اتفاق مع الشركة التي تود استخدام المنتج أو الخدمة. في هذا النموذج، تحصل الشركة المرخصة على حق استخدام المنتج أو الخدمة لصالح عملائها، ويحصل صاحب المنتج أو الخدمة على دخل إضافي بدون الحاجة إلى تحمل تكاليف الإنتاج أو التوزيع.

## المراجع

- Kolli, G. (2017). 50 Business Model Examples.Montreal

## مثال لنموذج العمل

شركة قيود للحلول المحاسبية المتكاملة

## المقر

المملكة العربية السعودية  
القطاع: الخدمات  
سنة التأسيس: 2017

## خصائص النموذج

- برنامج يعتمد على تكنولوجيا السحابة الإلكترونية



## نبذة عن الشركة

برنامج محاسبي سحابي يقدم مزايا عدة تشمل: برنامج محاسبة، نظام نقاط البيع، التجربة المجانية، الفاتورة الإلكترونية المعتمدة ، وذلك بمشاركتها مع جهات معينة أصدرت لها تراخيص باستخدام المزايا المتوفرة لديها وفق المدة المعينة للإطلاع على الموقع الرسمي : أنقر هنا

## شرائح العملاء

- الشركات أو الأفراد الذين يتطلعون إلى ترخيص المنتج أو الخدمة

## العلاقات مع العملاء

- تقديم الدعم الفني من خلال قنوات مختلفة مثل البريد الإلكتروني والهاتف والدرشة
- الاستجابة لملاحظات العملاء وتحسين المنتج أو الخدمة بناءً على احتياجات العملاء
- تقديم حوافز لتشجيع تكرار الأعمال والإحالات

## القنوات

- منصة الترخيص يمكن الوصول إليها من خلال موقع ويب أو تطبيق جوال
- حملات تسويقية وإعلانية رقمية لجذب المرخص لهم الجدد
- برامج الإحالة لتشجيع التسويق الشفهي

## القيم المقترحة

- الوصول إلى منتج أو خدمة مثبتة ومؤكدة للمرخص لهم
- توفير التكاليف والكفاءة بالنسبة للمرخص لهم من خلال استخدام نموذج الترخيص
- الوصول إلى الخدمات التكميلية لتحسين وظيفة المنتج أو الخدمة
- دعم فني عالي الجودة

## الأنشطة الرئيسية

- تطوير وصيانة المنتج أو الخدمة
- بناء وإدارة العلاقات مع المرخص لهم ومقدمي الخدمات
- تقديم الدعم الفني وحل أي مشاكل
- تحليل البيانات لتحسين المنتج أو الخدمة ورضا العملاء

## الموارد الرئيسية

- المنتج أو الخدمة والملكية الفكرية ذات الصلة
- موظفين مهرة لإدارة تسليم المنتجات / الخدمات وتقديم الدعم الفني
- العلاقات مع المرخص لهم ومقدمي الخدمات
- أدوات تحليل البيانات

## الشراكات الرئيسية

- الشركات أو الأفراد الذين يقومون بترخيص المنتج أو الخدمة
- موفرو التكنولوجيا الذين يقدمون البرامج والأجهزة لدعم المنتج أو الخدمة
- مقدمو الخدمات الذين يقدمون خدمات تكميلية ، مثل التدريب أو الدعم الفني

## هيكل التكاليف

- تطوير وصيانة المنتج أو الخدمة
- مصاريف التسويق والإعلان
- رواتب ومزايا الموظفين
- تكاليف البنية التحتية ، مثل الاستضافة والأمان
- رسوم مزود الخدمة والتكنولوجيا

## مصادر الإيرادات

- الإيرادات من رسوم الترخيص المفروضة على المرخص لهم لاستخدام المنتج أو الخدمة
- رسوم الخدمات المتميزة ، مثل الدعم الفني المعزز أو تقديم الخدمة ذات الأولوية
- عائدات الإعلانات من مقدمي الخدمات الذين يتطلعون إلى الترويج لخدماتهم للمرخص لهم على المنصة

# توضيح