

نموذج الخدمة مقابل الرسوم

نموذج الخدمة مقابل الرسوم Fee-for-service Model

اسم نموذج العمل

### وصف نموذج العمل

هو نموذج أعمال حيث تفرض الشركة رسومًا على العملاء مقابل كل خدمة أو منتج مقدم، بدلاً من الرسوم المُتكررة أو القائمة على الاشتراك. يستخدم هذا النموذج بشكل شائع في صناعات مثل الرعاية الصحية والخدمات القانونية والاستشارات

تعتمد الرسوم عادة على الوقت أو الموارد المطلوبة لإكمال الخدمة ويمكن أن تختلف اعتمادًا على مدى تعقيد المهمة أو خبرة مقدم الخدمة.

### المراجع

• Kolli, G. (2017). 50 Business Model Examples. Montreal



فكرة منشآت المكانة الم

نموذج الخدمة

مقابل الرسوم

مثال لنموذج العمل

### المقر

المملكة العربية السعودية، الرياض القطاع: الخدمات البريدية سنة التأسيس: 1926

شركة سبل " البريد السعودي"



### خصائص النموذج

- خدمات لوجستية
- خدمات تمویلیة
- خدمات الوكالات
- خدمات البيانات و حلول الأعمال

## نبذة عن الشركة

مؤسسة حكومية تقدم خدمات لوجستية بريدية متنوعة، تعمل كحلقة وصل بين المملكة العربية السعودية والعالم، تقدم توصيل خدمات في مجالات عديدة مقابل رسوم معينة. للإطلاع على الموقع الرسمي: أنقر هنا

القيم المقترحة

مهرة

• - خدمات عالية الجودة

يقدمها متخصصون

• الراحة والمرونة في

على الاحتياجات

• - توفير التكلفة

مقابل الخدمة

• - دعم عملاء عالي

الجودة

اختيار الخدمات بناءً

والتفضيلات الفردية

والقيمة مقابل المال

من خلال نهج الرسوم





- العملاء الذين يبحثون عن خدمات محددة بناءً على احتياجاتهم

## شرائح العملاء

- وتفضيلاتهم الفردية

الأعمال والإحالات

على احتياجات العملاء

• تقديم حوافز لتشجيع تكرار

العلاقات مع العملاء

والدردشة

• تقديم دعم العملاء من

خلال قنوات مختلفة مثل

البريد الإلكتروني والهاتف

• الاستجابة لملاحظات العملاء

وتحسين تقديم الخدمة بناءً

- التي يمكن الوصول إليها من خلال موقع ویب أو تطبيق جوال
- حملات تسويقية وإعلانية رقمية لجذب عملاء جدد
- منصة الرسوم مقابل الخدمة
  - برامج الإحالة لتشجيع

# القنوات

التسويق الشفهي

- ذات الأولوية
  - عائدات الإعلانات من مقدمي الخدمات الذين يتطلعون إلى الترويج لخدماتهم للعملاء على المنصة

## الشراكات الرئيسية

- - العملاء الذين يحتاجون إلى الخدمات
- التي تقدمها الشركة
- - مقدمو الخدمات الذين يقدمون الخدمات التي يطلبها العملاء
- - موفرو التكنولوجيا الذين يقدمون البرامج والأجهزة لدعم تقديم الخدمة

## مصادر الايرادات

- الإيرادات من الخدمات المقدمة والرسوم المفروضة على العملاء
- رسوم الخدمات المتميزة، مثل دعم العملاء المحسن أو تقديم الخدمة

## هيكل التكاليف • رواتب ومزايا الموظفين

- رسوم مقدم الخدمة
- نفقات التكنولوجيا، مثل البرامج والأجهزة

الأنشطة الرئيسية

• تحديد واختيار الخدمات

التي ستقدم للعملاء

مع مقدمي الخدمات

• بناء وإدارة العلاقات

• تقديم خدمات عالية

الجودة للعملاء

الموارد الرئيسية

دعم العملاء

تقديم الخدمات

• - موظفين مهرة لإدارة

تقديم الخدمات وتقديم

• - مقدمو الخدمات المطلوبة

• - موارد التكنولوجيا لدعم

• - أدوات تحليل البيانات

• مصاريف التسويق والإعلان

