نموذج عمل ضبط التسعير

نموذج عمل ضبط التسعير Adaptive Pricing Model

وصف نموذج العمل

اسم نموذج العمل

هو نموذج أعمال يعتمد على تحديد سعر المنتج أو الخدمة استنادًا إلى الطلب الحالي أو الظروف المحيطة. يعتبر هذاً النموذج فعالًا في تحقيق أقصى قدر من الإيرادات وتحسين تجربة العملاء في نفس الوقت. يستخدم النموذج عادة في الصناعات التي تشهد تقلبات كبيرة في الطلب أو حيث يوجد تحديد وقت محدد للبيع، مثل السفر والترفيه.

المراجع

• Kolli, G. (2017). 50 Business Model Examples. Montreal



فكرة الشنو المخاط

مثال لنموذج العمل

شركة زين للإتصالات

المقر

المملكة العربية السعودية القطاع: الاتصالات سنة التأسيس: 2008



خصائص النموذج

• تتميز بالباقات الهاتفية لجميع عملائها

نبذة عن الشركة

شركة مساهمة سعودية وهي شركة اتصالات للهاتف المحمول في السعودية. بهدف تشغيل نشاط الاتصالات المتنقلة في المملكة ، حيث تتميز شركة زين بطريقة استخدامها للنموذج وربطة في تحديد سعر الخدمات مقابل الظروف الحالية. للإطلاع على الموقع الرسمي : أنقر هنا



monsha'at

نموذج

عمل ضبط

التسعير

• - الشركات التي تتطلع إلى بيع المنتجات أو الخدمات من خلال

شرائح العملاء

• - المستهلكون الذين يرغبون في شراء سلع أو خدمات بأسعار تنافسية

المنصة

القيم المقترحة

- - التسعير التكيفي الذي يتم تغييره بناء على الوقت الفعلي للطلب والعرض
- - الراحة و سهولة الاستخدام لكل من المشترين والبائعين

الشراكات الرئيسية

- - موردي المنتجات أو الخدمات التي يتم بيعها
- - مزودي معالجة الدفع
- - وكالات تسويق وإعلان للترويج للمنصة
- - شركات تحليلات
- البيانات لجمع وتحليل بيانات العملاء

مصادر الايرادات

- - عمولة على المبيعات من خلال المنصة
- - رسوم الخدمات المتميزة، مثل الأولوية في التسويق أو التسويق المحسّن

العلاقات مع العملاء

• تقديم دعم العملاء

من خلال قنوات

مختلفة مثل البريد

الإلكتروني والهاتف

والدردشة الاستجابة

لملاحظات العملاء

وتحسين النظام

احتياجات العملاء

• - تطبيقات الهواتف

• - موقع الويب

القنوات

الأساسي بناءً على

هيكل التكاليف

• - تطوير وصيانة خوارزمية التسعير والتكنولوجيا ذات الصلة

الأنشطة الرئيسية

• تطوير خوارزمية

عليها

التسعير والمحافظة

• بناء وإدارة العلاقات

• إدارة منصة التجارة

مع الموردين

الإلكترونية

الموارد الرئيسية

• خوارزمية التسعير

• بيانات العملاء و

أدوات التحليل

• التكنولوجيا ذات الصلة

• - مصاريف التسويق والإعلان ورواتب ومزايا الموظفين و تكاليف البنية التحتية ، مثل الاستضافة والأمان و رسوم معالجة الدفع

