Rouby Marketing 202	تراتيجية - 4	خطة التسويق الاس						
أسم المشروع /		خطة التسويق لـ /						
الشعار الخاص بالمؤسسة /		।धि ह्व/						
عناصر 7Ps								
المكان / البنية التحتية /		الخدمات /						
الأشخاص /		الأسعار /						
العمليات التسويقية /		الدعاية /						
عناصر STP								
الصورة الذهنية للمؤسسة /	استهداف الشرائح /	تقسيم السوق لشرائح /						
عناصر Branding								
ة / ولاء العملاء المطلوب /	خدمة المؤسسة الفريد	وعد المؤسسة للأخريين /						
تحليل المنافسين								
تحلیل SWOT								
نقاط الضعف		نقاط القوي						
التهديدات		الفرص						
PESTE	تحلیل L							
اقتصادية	- •	سياسية						
تكنولوجية		اجتماعية						
بيئية		قانونية						
تحلیل SOSTAC								
الأساليب - كيف يمكننا الوصول تمام إلي الأهداف ؟	عبر مؤشرات الأداء ؟	تحليل الوضع - الحالي أين نحن الآن						
العمل - تفاصيل الأساليب	الأهداف - أين نريد أن نكون ؟							
الرقابة - كيف يمكننا مراقبة الأداء ؟	الأستراتيجية - كيف يمكننا الوصول إلي الأهداف ؟							
تحلیل 7Questions								
لماذا أنشأت المؤسسة		ماذا تقدم المؤسسة						
متى تقدم الخدمات		من يقدم الخدمات						
كيف تقدم الخدمات	يقدم الخدمات	لمن يقدم الخدمات اين						
أهداف الشركة السنوية								
	ART							
أن يكون الهدف دقيقا و محددا Specific	Measurable	أن يكون قابل للقياس						
أن يكون قابلا للإنجاز Achievable	Realistic	أن يكون واقعيا						
أن يكون له إطار زمنى Time Based								
تقسيم اهداف الشركة على مدار العام								
هداف الشركة لمدة 6 شهور ؟؟؟		أهداف الشركة لمدة 3 شهور ؟؟؟						
هداف الشركة لمدة 12 شهور ؟؟؟	أهداف الشركة لمدة 9 شهور ؟؟؟							

التسويق الاليكتروني							
مواقع التواصل الاجتماعي المستخدمة لك و للمنافسين / تحليل تقنى لمواقع التواصل الاجتماعي الخاصة بشركتك و بالمنافسين /							
Channel Strategy							
Channel Name   Username   URL /							
wwwcom							
The Main Goals For This Channel							
Facebook			Twitter				
Instagram			LinkedIn				
YouTube			others				
The Main Content themes for this channel							
Facebook		Twitter					
Instagram		LinkedIn					
YouTube		others					
How often will you post to this channel/Day							
Facebook/Day		Twitter/Day					
Instagram/Day		LinkedIn/Day					
YouTube/Day			Others/ Days				
Business Model Canvas							
	Key activates	Value		Customer relationships	Customer		
			sitions	channels	segments		
Cost structure		Revenue streams					
RoubyMarketing - 01007464700							