

Бизнес-режа нима?

Унинг бизнес учун аҳамияти

БИЗНЕС-РЕЖАНИ ТАРКИБИЙ ҚИСМИ

- 1 • *Бизнес тавсифи*
- 2 • *Бизнес мақсадни (миссияни) аниқланг*
- 3 • *Бизнесингизнинг юридик макomini аниқланг*
- 4 • *Ишлаб чиқариш ҳараёнини тавсифланг*
- 5 • *Маркетинг ёндашувни ишлаб чиқинг*
- 6 • *Молиялаштириш режасини ишлаб чиқинг.*
- 7 • *Ходимлар билан ишлаш режасини ишлаб чиқинг*
- 8 • *Иш режаси (графиги)*
- 9 • *Хулоса*

Бизнес тавсифи

*Ўз бизнес
гоянгизни ёзинг*

*Сиз томондан
таклиф
этилаётган
маҳсулот ёки
хизмат тури
хақида маълумот
беринг*

*Фикрларингизни
аниқ маълумотлар
асосида баён
қилинг*



Бизнес мақсади

**Биз кимнинг
талабларини
қондиришга
уринаямиз?**

**Биз
мижозларимизнинг
қайси эҳтиёжларини
қондирмоқчимиз?**

**Биз ушбу
талабларни
қандай
қондираамиз?**

	Ким? (Мижозлар)	Нима? (Талаблар)	Қандай? (Бизнинг хизматимиз)
Бугун			
Эртага			

Бизнесни юридик мақоми



Бизнесингизни давлат рўйхатидан ўтказишингиз шарт.

Ишлаб чиқариш жараёнини тавсифи

- ☐ Сиз нима ишлаб чиқарасиз ё қандай хизмат кўрсатасиз?
- ☐ Ушбу жараён қандай амалга ошади?
- ☐ Ишлаб чиқаришнинг (хизматингизнинг) ҳар бир босқичини қисқача баён қилинг?

Маркетинг

- *Сиз қандай махсулот ишлаб чиқарасиз?*
- *Унинг ўзига хос хусусиятлари?*
- *Сизнинг сегментларингиз кимлар?*
- *Бозордаги улушингиз қандай?*
- *Нарх қўйиши қайси тизимга асосланган?*
- *Сотиш канали*
- *Қандай рекламадан фойдаланасиз?*
- *Мижозларга қандай қўшимча хизмат кўрсатиш турларини таклиф этасиз?*
- *ва бошқалар*

Маркетинг (давоми)

Рақобатчилар таҳлили

	Махсулотнинг истеъмол хусусияти	Сифати	Нархи	Ўрам	Кафолат	Бошқалар
Сизнинг Махсулотингиз						
1. Рақобатчи махсулоти						
2. Рақобатчи махсулоти						

Ўз ишингизни бошлаш учун керак бўладиган капитал

Номланиши	Суммаси	Ўз ҳисобидан	Кредит маблағига
Бино			
Асбоб ускуна (технология)			
Мебель			
Хом ашё			
Айланма маблағ			
Бошқа			
Жами			

Молиялаштириш режаси

Сотувдан тушган тушум хажми канча?

Махсулот тури	Сони (1 ойлик)	Нархи	Ялпи тушум 1 Ойда	Ялпи тушум 1 Йилда
Махсулот 1 _____				
Махсулот 2 _____				

Бир дона махсулот таннарни

Кўзда тутилаётган харажатларингиз?

	Ўлчов бирлиги	Микдори	Нархи	1 дона махсулотга харажат
Хом аше				
Энергия ресурслари				
Иш хаки				
Комунал тўловлар				
Транспорт харажатлари				
Бошқа харажатлар				
Жами бир дона махсулот таннарни				

Молиялаштириш режаси (давоми)

Молиявий натижалар хисоботи

Кўрсаткичлар	1 ойлик	2018 йилга
Сотишдан тушган маблағ		
Сотилган маҳсулот таннари		
Амортизация		
Бошқарув аппарати ойлик иш ҳақи		
Ажратмалар		
Реклама		
Ижара ҳақи		
Бошқа доимий харажатлар		
Кредит бўйича фоиз тулови		
Солик		
Соф фойда		

Ходимлар

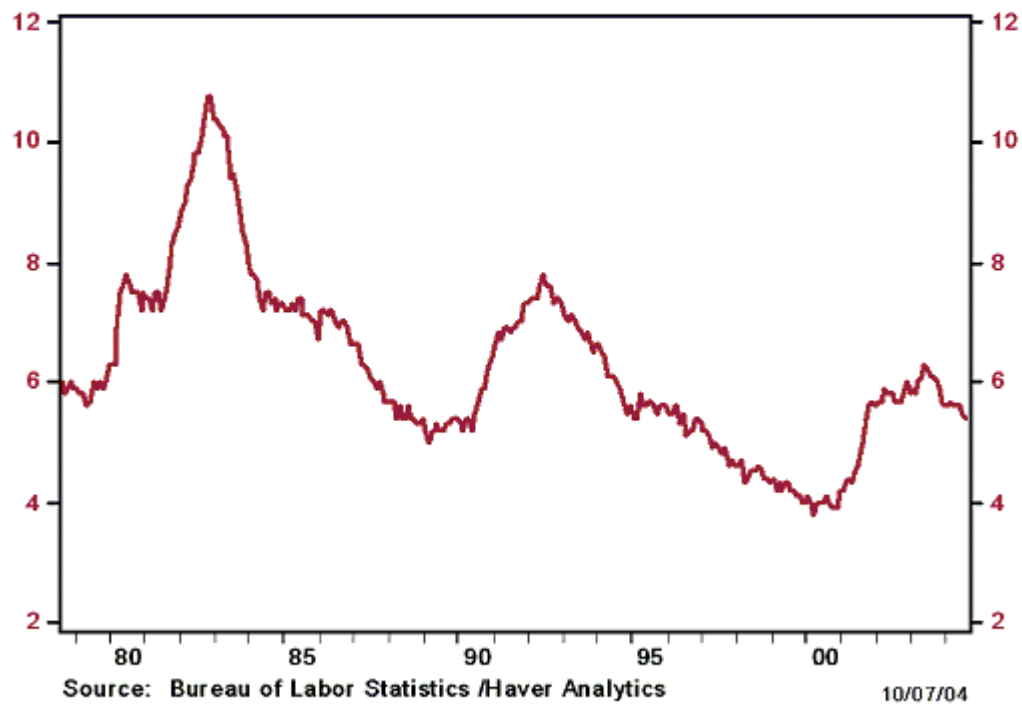
- *Бизнесни муваффақиятли олиб бориш учун рахбар ходим бошқаришнинг баъзи тамойилларини билиши керак.*
- *Кўп сохаларда бизнес муваффақияти ходимларга боғлиқ.*
- *Корхонада ўз иши ва шароитидан қониқадиган ишчилар фаолият кўрсатишлари керак.*

Корхонангизнинг маъмурий тузилмаси қандай?

Иш режаси

№	Боскичлар	Мутассади	Муддати	Назоратчи
1				
2				
3				
4				
5				

Хулоса



Бизнесингизни тўғри режалаштиринг!

ЭЪТИБОРИНГИЗ УЧУН РАХМАТ!