```
customer_join.groupby("campaign_name").count()["customer_id"]
customer_join.groupby("gender").count()["customer_id"]
customer_join.groupby("is_deleted").count()["customer_id"]
```

## ■図3-4:顧客データの集計

## ノック23: 顧客データの基礎集計をしよう In [8]: customer\_join.groupby("class\_name").count()["customer\_id"] Out[8]: class\_name オールタイム 2045 デイタイム 1019 ナイト 1128 Name: customer\_id, dtype: int64 In [9]: customer\_join.groupby("campaign\_name").count()["customer\_id"] Out[9]: campaign\_name 入会費半額 650 入会費無料 492 通常 3050 Name: customer\_id, dtype: int64 In [10]: customer\_join.groupby("gender").count()["customer\_id"] Out[10]: gender F 1983 M 2209 Name: customer\_id, dtvpe: int64 In [11]: customer\_join.groupby("is\_deleted").count()["customer\_id"] Out[11]: is\_deleted 0 2842 1 1350 Name: customer\_id, dtype: int64

第1部でも取り扱ったgroupbyを用いて集計を行っています。今回は、customer\_id毎にカウントを行っています。

上から見ていくと、会員クラスはオールタイムがおよそ半数を占め、次いでナイト、最後にデイタイムとなっています。キャンペーンに関しては、通常時の入会が多く、入会キャンペーン中に入会したのはおよそ20%となっています。男女比に関しては、わずかに男性(M)の方が多い結果となっていることがわかります。最後に、退会しているユーザーは1350人で、2019年3月時点で在籍しているユーザーは2842人であることがわかりました。

このように見ていくと、いろんな仮説や気になる点が出てくるかと思います。

例えば、キャンペーンはいつ行われていたのか、性別と会員クラスの関係、今年度の入会人数など、多く浮かんでくるかと思います。こういった仮説や疑問点は、集計して確認するのはもちろんのこと、現場の人にヒアリングすることで理解が進むことが多々あります。積極的にヒアリングをしていくと良いと思います。

ここでは、試しに入会人数を集計してみましょう。

入会人数は、start\_date列が2018年4月1日から2019年3月31日までのユーザーとなります。第1部でも取り扱ったように、まずはstart\_dateをdatetime型に変換した後、customer\_startというデータフレームに該当ユーザーのデータを格納した上で、数を数えましょう。

customer\_join["start\_date"] = pd.to\_datetime(customer\_join["start\_date"])
customer\_start = customer\_join.loc[customer\_join["start\_date"] > pd.to\_dat
etime("20180401")]

print(len(customer\_start))

実行すると、1361が出力され、入会会員は1361人で、退会した人数よりも11人多いですが、全体の会員数は変わらない結果となることがわかりました。

他にも気になる部分はありますが、一旦、ここで区切り、最新月の顧客情報を見てみましょう。気になる部分は、どんどん手を動かして自分なりに集計してみると良いと思います。



ここでは、最新月の顧客データの把握を行います。理由としては、現在の顧客データには既に離脱しているユーザーも含まれているため、単月の実態とは違いがあります。そこで、最新月の顧客データを集計することで、現状顧客の全体像を把握します。

まずは、最新月のユーザーのみに絞り込みを行います。

最新月に絞り込むためには、①2019年3月(2019年3月31日)に退会したユーザーもしくは、在籍しているユーザーで絞り込むか、②is\_deleted列で絞