

# Aïché Sissoko

Responsable commercial senior



## Informations Personnelles

### Adresse

75 000 Paris

### Téléphone

+33 7 54 84 21 21

### e-mail

charles.sartre@gmail.com

### LinkedIn

[linkedin.com/in/charlessartrezety](https://linkedin.com/in/charlessartrezety)

## Langues

Anglais-Biligue (C2)



Allemand-Courant (C1)



## Informatique

Microsoft CMR et Salesfarce



Base de données SQL



## Certifications

03/2019

certification **AKOR** en **Performance Collective**

10/2014

Certification **AKOR** en Relation

**client d'exception**

Responsable commercial B2B avec dix ans d'expérience dans la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie (infrastructures réseaux et télécommunication). Apté à gérer de vastes équipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir-faire en stratégie de marché et d'acquisition je suis apte à aider Orange à développer sa clientèle B2B en île de France et dépasser ses objectifs

## Expérience Professionnelle

01/2012- 05/2020 **Responsable commercial B2B**  
*Celinex Telecom, Paris*

- Développer le portefeuille commercial (B2B) et fidéliser la clientèle.
- Gérer les grands comptes essentiels.
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et nomades.
- Préparer et négocier les appels d'offres.

### Résultats majeurs :

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernières années.
- Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers

06/2009- 12/2011 **Commercial B2B**  
*Dell EMC France, Paris*

- Effectuer la prospection dans la France entière.
- Générer de nouveaux leads par démarchage.
- Concevoir et négocier les contrats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études.

### Résultats majeurs :

- Acquisition et fidélisation du plus gros clients du marché français.
- Plus faible taux de rabais accordés de l'équipe par contrat signé.

## Formation

09/2008- 06/2009 **Licence professionnelle commerce**  
*Akor Alternance*  
Paris

09/2006- 06/2008 **BTS NRC (Négociation Relation Client)**  
*Akor Alternance*  
Paris

## Compétence

Gestion d'équipe commerciale d'envergure

Stratégie commerciale et de marché

Négociation et force de proposition

Grand sens du relationnel

Ouverture d'esprit

Passion pour les hautes technologies