РУКОВОДСТВО ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ

Автоматизированная система 2.0 проведения процедур закупок и продаж в электронной форме

Программное обеспечение «Автоматизированная система 2.0 проведения процедур закупок и продаж в электронной форме» предназначено для автоматизации процессов проведения закупок в электронной форме в соответствии с Федеральным законом № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», а также для организации коммерческих закупок.

Оглавление

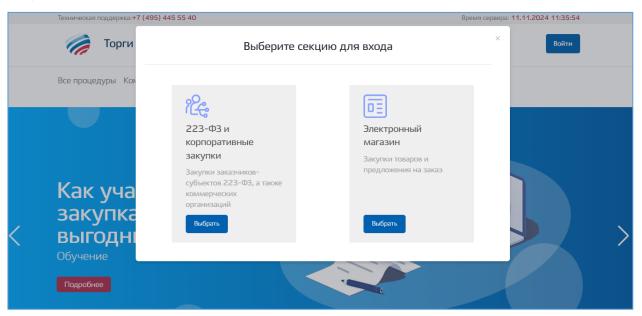
1.	Общие сведения о программном обеспечении			
2.	Регистрация пользователя на площадке Торги РФ			
3.	Профиль пользователя	3		
4.	Аккредитация пользователей	6		
5.	Добавление сотрудников в организацию	8		
6.	Выпуск МЧД сотруднику			
7.	Добавление МЧД самостоятельно	10		
8.	Личный кабинет Заказчика	11		
9.	Проведение процедур. Аукцион (на повышение или понижение)	14		
10.	Проведение процедур. Аукцион (Заявка в двух частях)	20		
11.	Проведение процедур. Конкурс	30		
12.	Проведение процедур. Процесс переторжки	36		
13.	Проведение процедур. Конкурентные переговоры	39		
14.	Личный кабинет Участника	45		
15.	Счета и транзакции	48		
16.	Участие в процедуре. Аукцион (на повышение или на понижение)	49		
17.	Участие в процедуре. Аукцион (заявка в двух частях)	51		
18.	Участие в процедуре. Конкурс	59		
19.	Участие в процедуре. Конкурентный переговор	62		
20.	Техническая поддержка	64		

1. Общие сведения о программном обеспечении

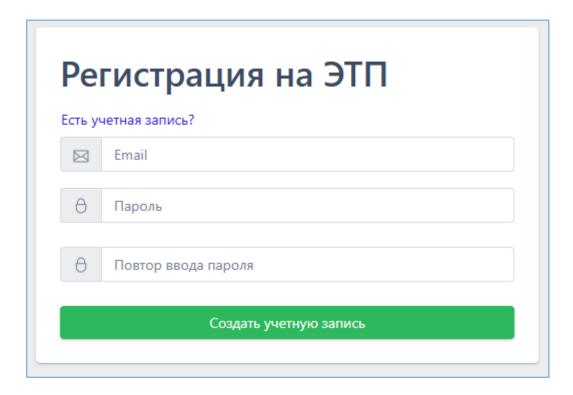
Программное обеспечение «Автоматизированная система 2.0 проведения процедур закупок и продаж в электронной форме» разработано ООО «СОДЕРИЗ» для автоматизации процессов закупок в соответствии с Федеральным законом № 223-ФЗ и организации коммерческих закупок. Система интегрирована с информационной системой Единой (ЕИС) в сфере обеспечивая автоматическую передачу данных закупках, публикацию извещений, протоколов и контрактов. ПО разработано Российской территории Федерации функционирует на использованием российских серверов и трудовых ресурсов. Система соответствует требованиям Федерального закона № 152-ФЗ «О персональных данных».

2. Регистрация пользователя на площадке Торги РФ

1) Чтобы зарегистрироваться на площадке rftorgi.ru необходимо нажать кнопку «Войти», далее необходимо выбрать «223-ФЗ и корпоративные закупки»

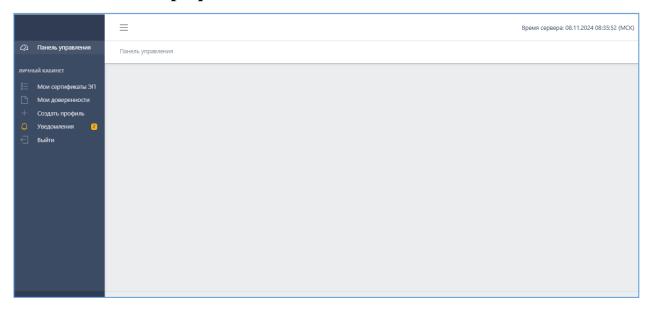


В открывшемся окне выбираем «Зарегистрироваться».

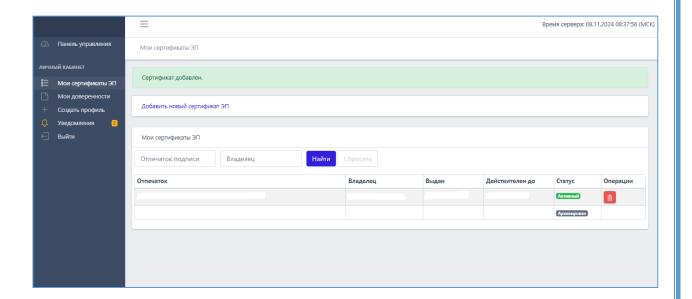


Вводим адрес электронного ящика (почты) и пароль для регистрации. На данный адрес придет сообщение о подтверждении регистрации. Проходим по ссылке в письме, снова вводим указанные ранее логин и пароль пользователя.

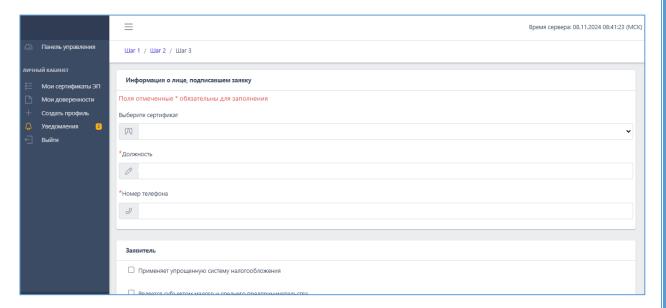
3. Профиль пользователя



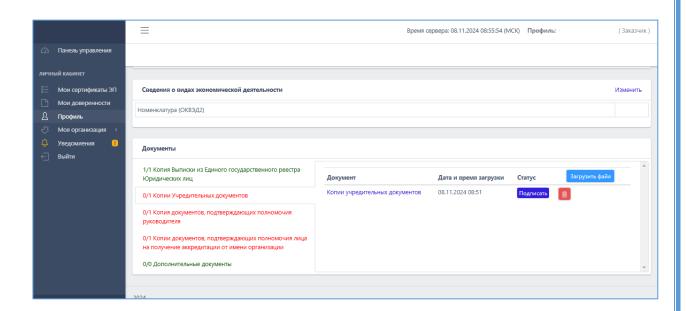
2) Так выглядит рабочее пространство пользователя на электронной площадке. Для продолжения работы необходимо добавить сертификат ЭЦП в профиль пользователя. Для этого во вкладке «Мои сертификаты ЭП» выбираете кнопку «Добавить новый сертификат ЭП». Появится список ЭЦП, установленных на устройстве, необходимо выбрать нужное и нажать кнопку «Добавить». ЭЦП добавлен в учетную запись.



3) Далее необходимо создать профиль пользователя во вкладке «Создать профиль». В шаге 1 выбираете роль пользователя «Заказчик» или «Участник». В шаге 2 выбираете тип пользователя «Юридическое лицо» или «Индивидуальный предприниматель». В шаге 3 необходимо заполнить информацию о лице, использующим профиль.



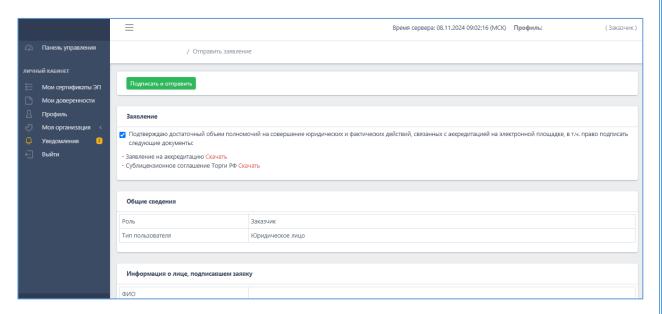
4) Профиль создан, необходимо загрузить документы организации. Для этого во вкладке профиля в поле «Документы» проводится загрузка соответствующих выбранному документу копий с устройства:



Загруженные документы необходимо подписать.

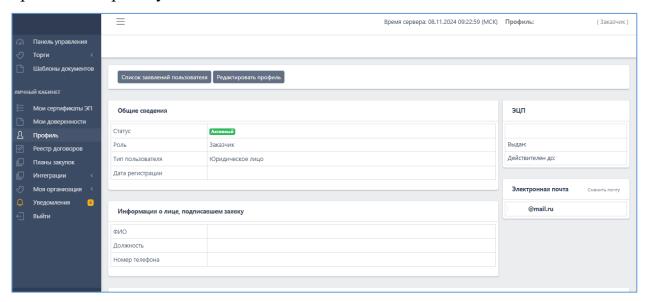
4. Аккредитация пользователей

Для получения аккредитации необходимо подать заявку модераторам платформы. Для этого в профиле нажмите кнопку «Отправить заявку» и подайте заявление на аккредитацию.

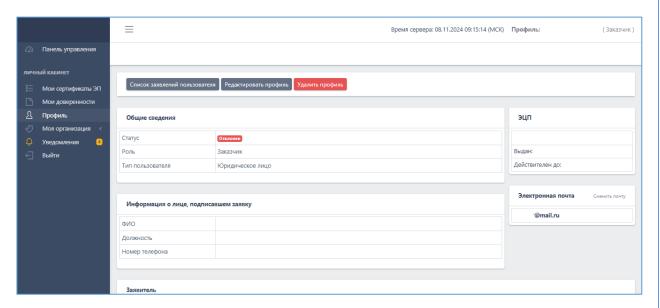


По итогу аккредитации модератором площадки, заявление будет либо утверждено, либо отклонено с указанием причины отклонения. По указанной причине редактируем данные профиля или документы профиля и отправляем заявку на аккредитацию повторно.

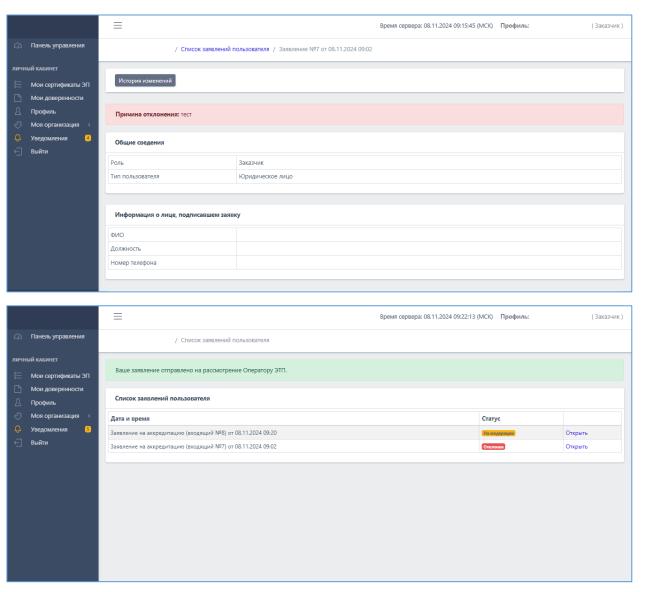
После успешной модерации статус становится активным и можно продолжить работу



Если заявление отклонено модератором площадки, система выдаст уведомление об этом.

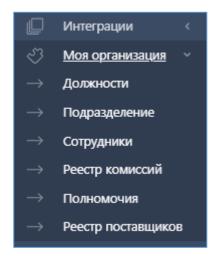


Для повторной отправки заявления на модерацию, необходимо выполнить изменения, описанные в причине отклонения и отправить заявление заново



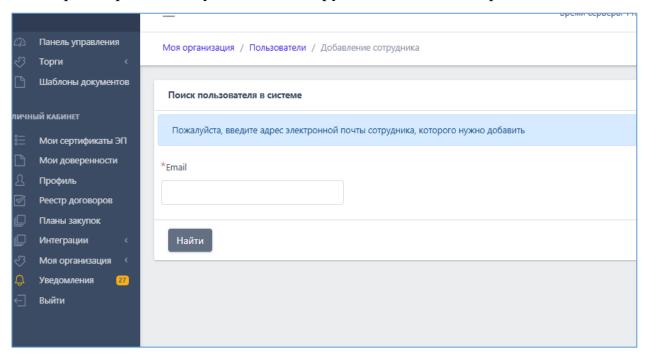
5. Добавление сотрудников в организацию

Для добавления сотрудников, подразделений и т.д. во вкладке «Моя организация» заполняем необходимые данные



При необходимости добавления сотрудников, выполняющих работу на электронной площадке, добавляются соответствующие должности и подразделения.

Новому сотруднику необходимо зарегистрироваться на площадке, используя свою электронную почту (Процесс регистрации описан выше). После регистрации доступен поиск сотрудника по его электронной почте.

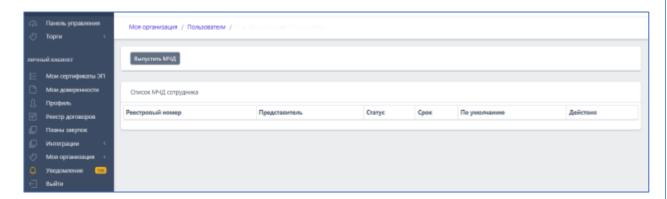


После того как сотрудник найден, заполняется форма данных сотрудника (ФИО, должность, подразделение)

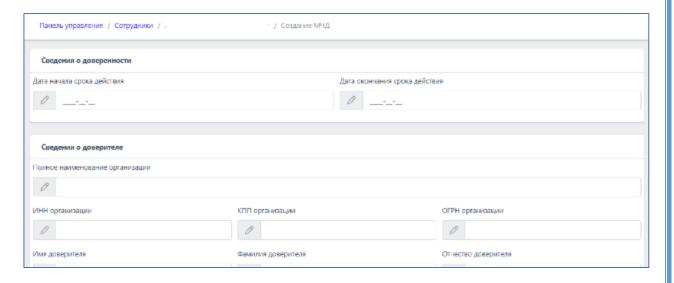
Сам сотрудник со своей учетной записи загружает доверенность в виде МЧД.

6. Выпуск МЧД сотруднику

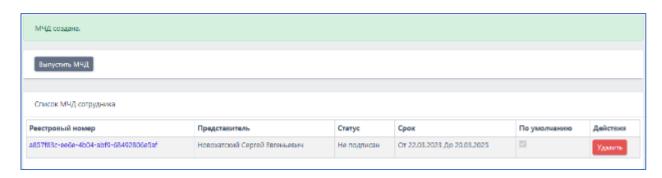
Для добавления МЧД сотруднику необходимо во вкладке «Моя организация» -> Сотрудники, открыть профиль сотрудника и нажать «Выпустить МЧД»



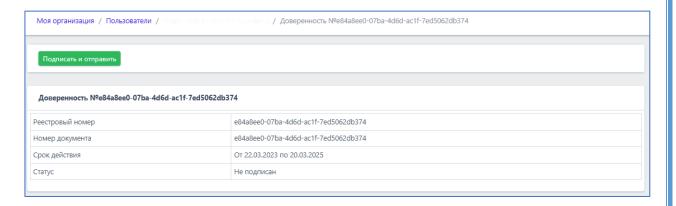
В открывшемся окне заполняем необходимые данные:



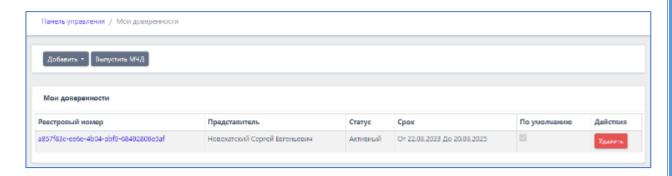
В итоге видим созданную МЧД



Выпущенную МЧД необходимо подписать, для этого открываем созданную МЧД и нажимаем «Подписать и отправить»



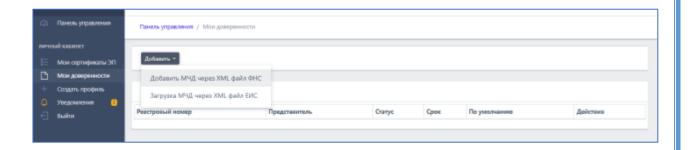
После этого в профиле сотрудника появляется созданная МЧД



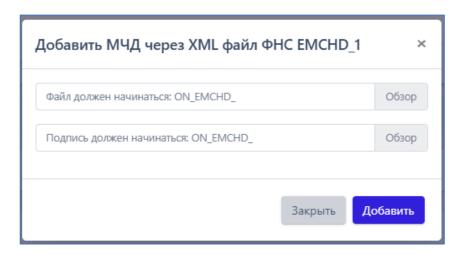
Сотруднику, которому была выпущена МЧД необходимо в своем личном кабинете добавить ЭЦП.

7. Добавление МЧД самостоятельно

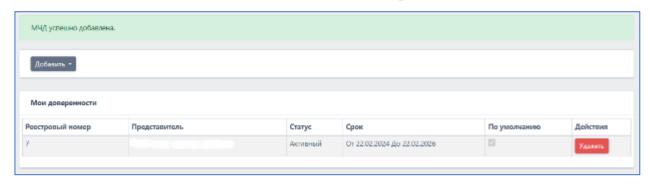
Чтобы выпустить МЧД в учетной записи пользователя необходимо во вкладке «Мои доверенности» выбрать «Добавить МЧД через XML файл ФНС»



Загружаем необходимые файлы



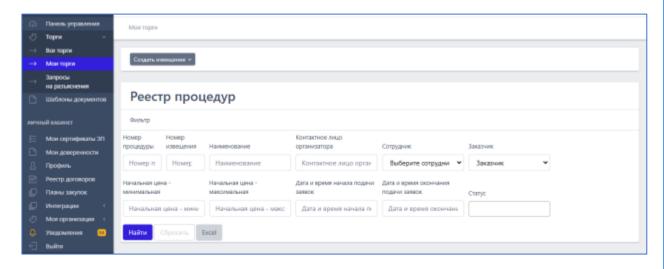
Добавленная МЧД появится в списке доверенностей пользователя



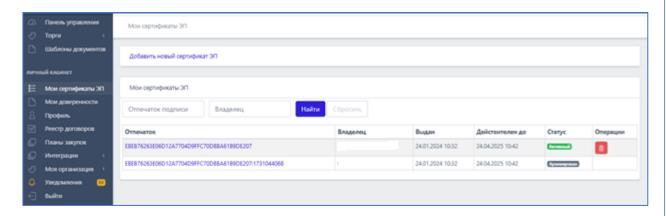
8. Личный кабинет Заказчика

После регистрации в электронной площадке вам будет доступны следующие разделы личного кабинета:

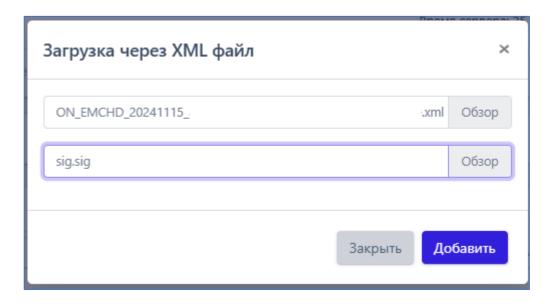
Торги. Включает в себя: все торги (где включены все торги, прошедшие и активные на площадке rftorgi), мои торги (перечень торгов, где организатором являетесь вы), запросы на разъяснения (запросы, отправленные участниками ваших торгов на разъяснение извещения). В данной вкладке вы можете создать извещение на запуск торговой процедуры.



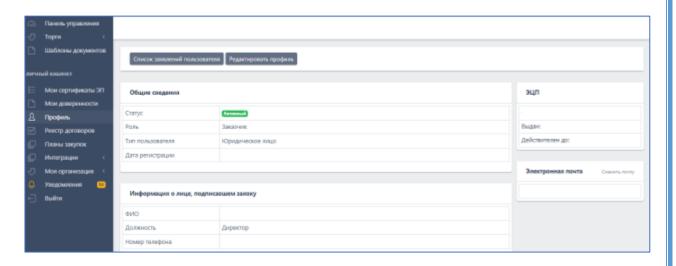
Мои сертификаты ЭП. Здесь находятся ваши сертификаты электронной подписи. Вы можете добавить новый или удалить старые. При этом ЭП должно быть установлено на устройстве (подробная установка в инструкции «Регистрация пользователя ЭП»)



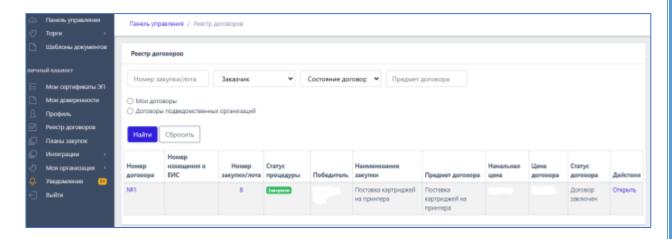
Мои доверенности. Здесь находятся доверенности на сотрудников организации. Загрузка происходит либо по реестровому номеру, либо путем загрузки файла XML с устройства. Для поиска по реестровому номеру необходим будет сам номер, ИНН организации и ИНН владельца. Для добавления путем загрузки файла XML с устройства необходим сам файл XML и его подпись.



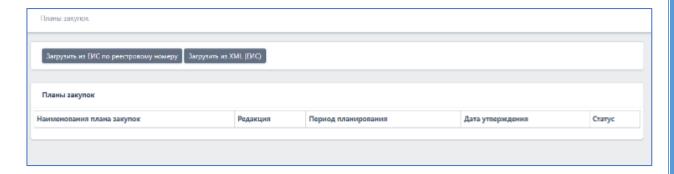
Профиль пользователя. Здесь предоставлена вся информация о пользователе, которую необходимо заполнить при регистрации на площадке. Так же можно редактировать профиль которого оператору ЭП будет направлена заявка на аккредитацию (модерацию).



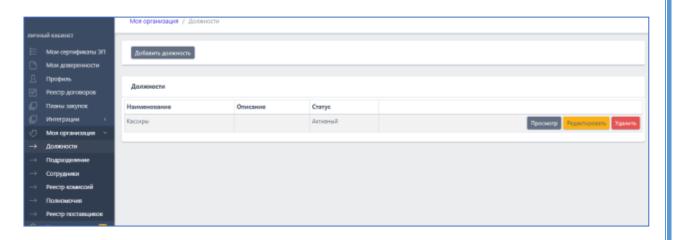
Мои договора. Здесь находятся все договора, заключенные в итоге успешных завершений торгов вашей организацией. Поиск договоров осуществляется с помощью формы поиска.



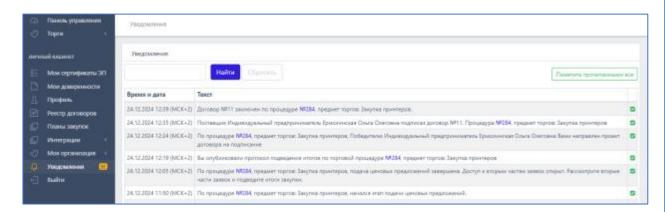
Планы закупок. Ваши закупки появятся здесь после настройки интеграции с ЕИС или после загрузки данного плана с файла XML.



Моя организация. Здесь можно добавить структуру вашей организации, должности, подразделения, сотрудников. Добавление сотрудников описано в инструкции «Регистрация пользователей ЭП»

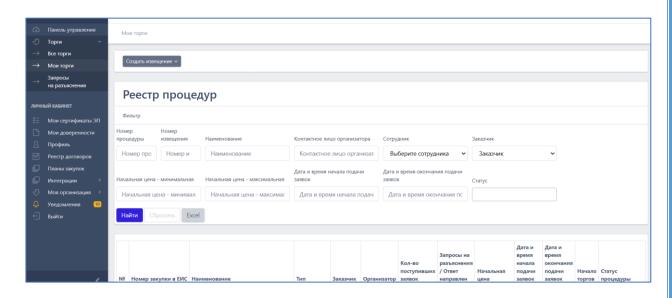


Уведомления. Здесь вы будете получать уведомления по вашим процедурам.



9. Проведение процедур. Аукцион (на повышение или понижение)

Для создания извещения о проведении аукциона откройте вкладку "Мои торги" -> "Создать извещение"

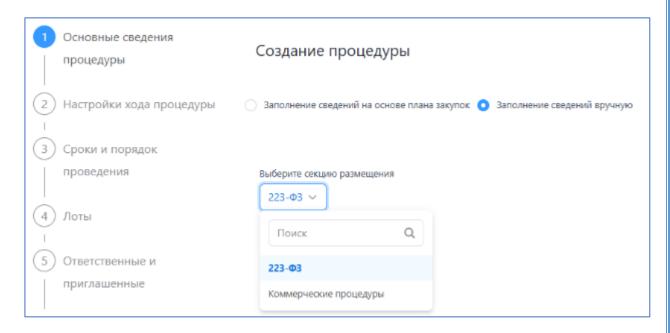


Создание извещения о проведении аукциона возможно тремя способами:

- 1. Создание извещения о закупке из плана 223-Ф3
- 2. Заполнение сведений вручную
- 3. Создание коммерческой процедуры

Для создания извещения из плана необходимо настроить интеграцию личного кабинета на площадке с системой ЕИС. Данную интеграцию вы настраиваете сами или с помощью Оператора ЭП.

Если данной закупки нет в плане ЕИС, то сведения можно заполнить вручную. Вид закупки определяется на старте создания извещения (Мои торги -> Создание извещения)



Создание извещения проходит в 7 шагов.

Шаг 1. Основные сведения процедуры. Здесь определяется секция размещения, способ проведения и наименование процедуры.

Шаг 2: Настройка хода процедуры.

Если выбрать аукцион в двух частях то:

- Первая часть заявки содержит информацию о поставляемых товарах и услугах. В нее нужно добавить все необходимые документы, подтверждающие соответствие товара или услуги требованиям заказчика: сертификаты, выписки из реестров, паспортные характеристики. При этом в первой части не должно быть информации, указывающей на поставщика или ценовое предложение.

В 223-ФЗ первая часть заявки в аукционе рассматривается до начала торгов. По итогам заказчик публикует протокол рассмотрения первых частей, на основании которого определяется количество участников в торгах.

- Вторая часть заявки включает информацию предложенной цене.

Вторые части заказчик рассматривает после проведения торгов, чтобы определить участников, которые предложили наилучшую стоимость.

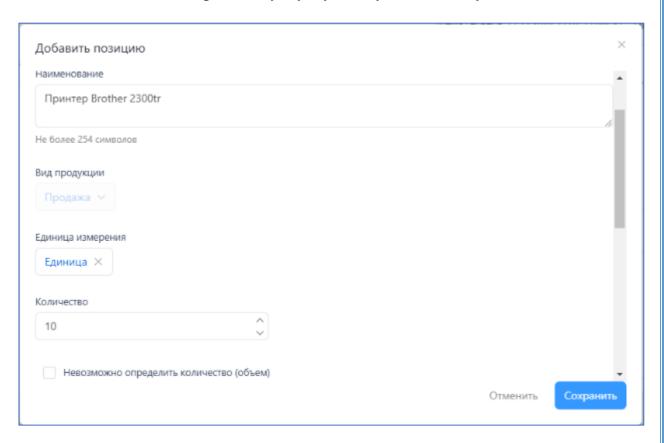
На этом шаге так же возможно выбрать то, что договор будет заключен с любым участником процедуры; либо количество участников, занявших

места ниже первого, с которыми возможно заключение договора по результатам процедуры.

Шаг 3. Сроки и порядок проведения. Здесь необходимо заполнить временные промежутки проведения процедуры. Такие как дата и время начала подачи заявок, окончания подачи заявок, дата и время их рассмотрения и т.д.

Шаг 4. Лоты. Здесь указывается Начальная (минимальная цена) контракта, это предельная граница цены на закупаемый товар, работу или услугу в конкурентных закупках, которую готов потратить покупатель. Так же необходимо указать тип обеспечения заявки - определенное количество денежных средств участника размещения заказа, блокируемые на его счете на торговой электронной площадке в качестве гарантии его участия и достоверности предоставляемой информации. На этом шаге так же задается тип обеспечения договора - это денежный залог, который участник должен внести на лицевой счет заказчика для того, чтобы подписать контракт.

После определения всех указанных выше параметров, необходимо добавить позицию товаров или услуг, участвующих в закупке.



Шаг 5. Ответственные и приглашенные. Если продавец отличен от организатора торгов, необходимо заполнить поля «Сведения о продавце». Если же выступает одно лицо, то необходимо отметить «Продавец и организатор в одном лице». Так же здесь можно пригласить определенных участников путем приглашения их через email.

Шаг 6. Документация. После создания процедуры необходимо загрузить и подписать электронной подписью документацию к закупке. Закупочная документация содержит: техническую информацию — описание товаров,

работ или услуг, их характеристик; юридическую информацию — предмет и условия исполнения контракта, права и обязанности, ответственность сторон, гарантийные обязательства.

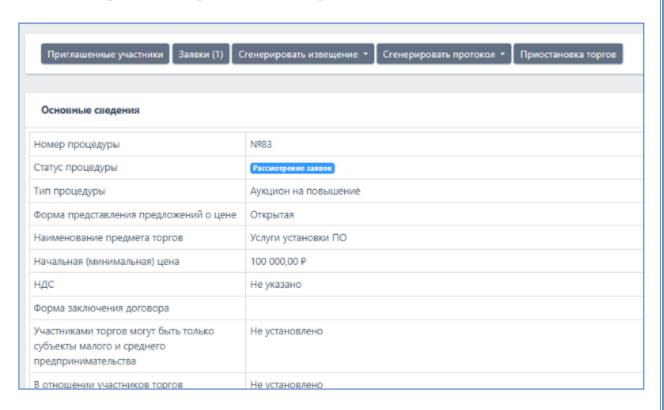
Шаг 7. Предпросмотр извещения. Выполнив предыдущие шаги, вы создадите черновик извещения. Здесь можно проверить все внесенные данные и исправить их. Если все внесено верно, необходимо подписать и опубликовать извещение.

Аукцион проводится в несколько этапов:

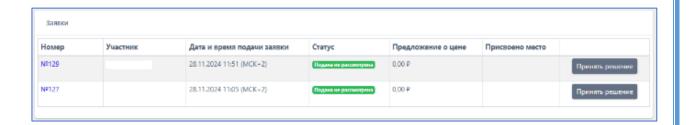
Создание извещения, начало принятия заявок от участников, рассмотрение заявок, начало торгов, подведение итогов.

Во время принятия заявок от участников организатору может прийти «Запрос на разъяснение», данный документ отправляет участник в случае, если в ходе просмотра процедуры и документов к нему у него возникнут вопросы или разногласия.

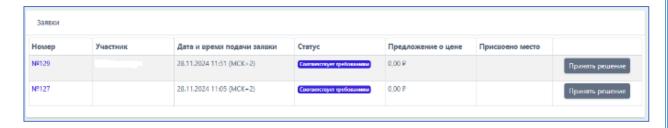
В карточке извещения доступны: заявки (от участников на участие в торгах), сгенерировать извещение об отказе от процедуры, сгенерировать протоколы (открытия доступа, рассмотрения заявок, проведения аукциона, итоговый протокол), приостановка торгов.



Во вкладке «Заявки» отображены заявки от участников, желающих участвовать в торгах, доступна на этапе «Рассмотрение заявок».



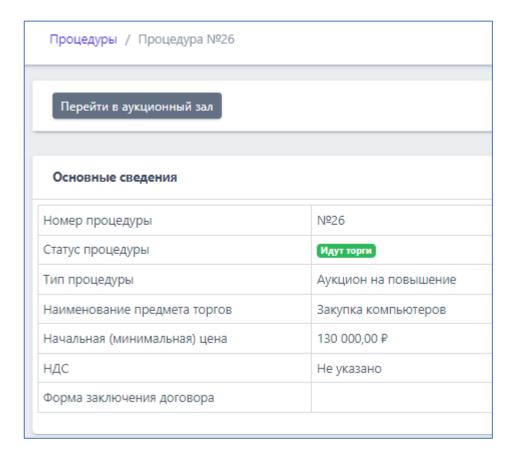
После окончания времени принятия заявок наступает время их рассмотрения. На этом этапе организатор может отклонить заявки, не соответствующие закупочным условиям. Если заявка соответствует всем требованиям необходимо допустить заявку. Тогда статус заявки станет «Соответствует требованиям».



Типичные ошибки при отправке заявки:

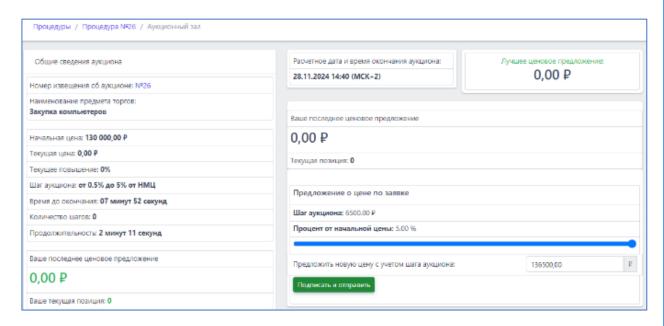
- Заявитель указал цену, превышающую начальное максимальное предложение. Так бывает, если не учесть НДС. Цена должна включать все налоги и сборы.
- Заявку неправильно оформили. Например, не прошили или не поставили подпись, печать.
- Вышел срок действия документов выписки из ЕГРЮЛ, доверенности, приказа об избрании директора компании.
- Участник не успел предоставить обеспечение заявки. Деньги могут не поступить на счет заказчика, если отправить их в последний момент.
- Условия исполнения контракта противоречат требованиям заказчика. Неверно указали сроки, параметры товара или порядок оплаты.
- В 223-ФЗ не указаны четкие причины для отказа. Организатор сам определяет требования и прописывает их в положении о закупке. Форма заявки, сроки подачи и необходимая документация на участие указаны в извещении.

После рассмотрения заявок формируется протокол рассмотрения заявок и начинается процесс торгов, открывается аукционный зал.



На этом этапе участники торгов, отправившие заявки на участие и получившие их одобрение, могут предложить свою цену (не может быть выше Начальной Максимальной цены и ниже Начальной Минимальной цены). В аукционном зале участники могут видеть предложения друг друга, в следствие чего могут изменить свое отправленное ранее предложение о цене.

Аукционный зал у участника выглядит следующим образом:



Заказчику в аукционном зале доступен просмотр всех заявок, поступивших от участников



По итогу аукциона, побеждает тот, кто предложил наименьшую (наибольшую цену).

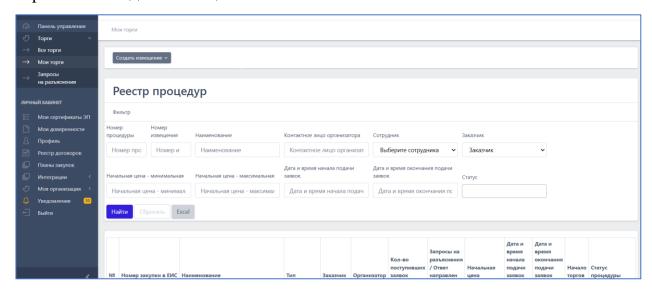
После проведения аукциона организатор торгов создает протокол проведения аукциона, где будет указан победивший участник. У участников, не выигравших в торгах, происходит разблокировка обеспечения заявки и комиссии оператора на лицевом счете участника.

С победившим участником заключается договор.

Блок схема проведения аукциона приведена в Приложении №1 Руководства Пользователя

10. Проведение процедур. Аукцион (Заявка в двух частях)

Для создания извещения о проведении аукциона откройте вкладку "Мои торги" -> "Создать извещение"

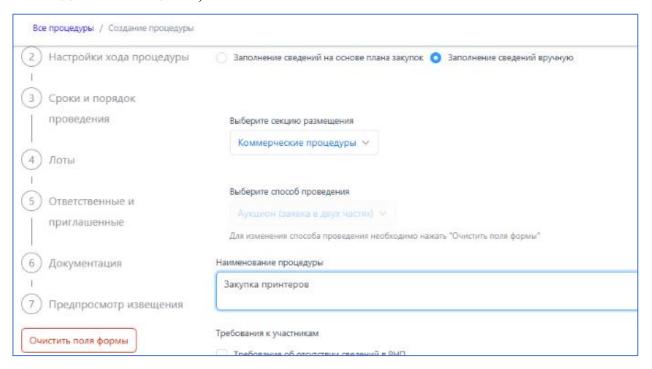


Создание извещения о проведении аукциона (заявка в двух частях) возможно тремя способами:

- 1. Создание извещения о закупке из плана 223-Ф3
- 2. Заполнение сведений вручную
- 3. Создание коммерческой процедуры

Для создания извещения из плана необходимо настроить интеграцию личного кабинета на площадке с системой ЕИС. Данную интеграцию вы настраиваете сами или с помощью Оператора ЭП.

Если данной закупки нет в плане ЕИС, то сведения можно заполнить вручную. Вид закупки определяется на старте создания извещения (Мои торги -> Создание извещения)



Создание извещения проходит в 7 шагов.

Шаг 1: Основные сведения процедуры. Здесь определяется секция размещения, способ проведения и наименование процедуры.

В способе проведения процедуры необходимо выбрать Аукцион (заявка в двух частях).

Шаг 2: Настройка хода процедуры.

Аукцион в двух частях:

- Первая часть заявки содержит информацию о поставляемых товарах и услугах. В нее нужно добавить все необходимые документы, подтверждающие соответствие товара или услуги требованиям заказчика: сертификаты, выписки из реестров, паспортные характеристики. При этом в первой части не должно быть информации, указывающей на поставщика или ценовое предложение.

В 223-ФЗ первая часть заявки в аукционе рассматривается до начала торгов. По итогам заказчик публикует протокол рассмотрения первых частей, на основании которого определяется количество участников в торгах.

- Вторая часть заявки включает информацию о предложенной цене.

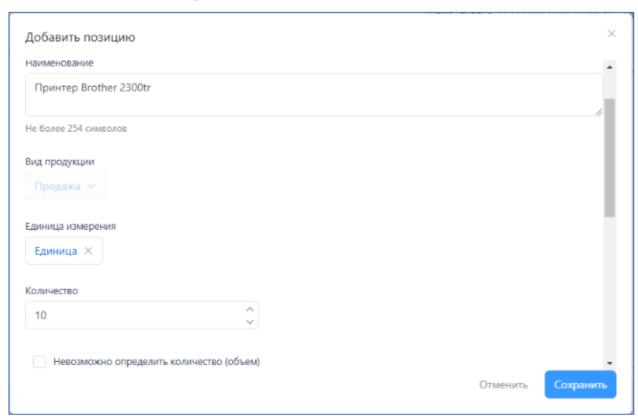
Вторые части заказчик рассматривает после проведения торгов, чтобы определить участников, которые предложили наилучшую стоимость.

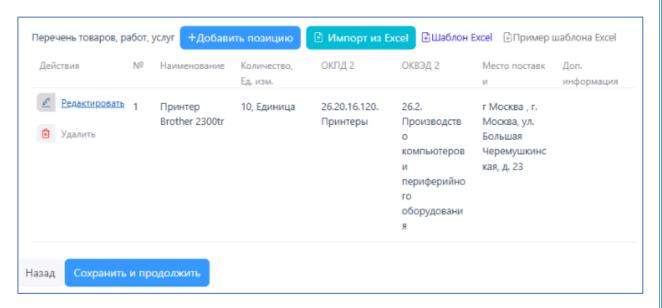
На этом шаге так же возможно выбрать то, что договор будет заключен с любым участником процедуры; либо количество участников, занявших места ниже первого, с которыми возможно заключение договора по результатам процедуры.

Шаг 3. Сроки и порядок проведения. Здесь необходимо заполнить временные промежутки проведения процедуры. Такие как дата и время начала подачи заявок, окончания подачи заявок, дата и время их рассмотрения и т.д.

Шаг 4. Лоты. Здесь указывается Начальная максимальная (минимальная цена) контракта, это предельная граница цены на закупаемый товар, работу или услугу в конкурентных закупках, которую готов потратить покупатель. Так же необходимо указать тип обеспечения заявки - определенное количество денежных средств участника размещения заказа, блокируемые на его счете на торговой электронной площадке в качестве гарантии его участия и достоверности предоставляемой информации. На этом шаге так же задается тип обеспечения договора - это денежный залог, который участник должен внести на лицевой счет заказчика для того, чтобы подписать контракт.

После определения всех указанных выше параметров, необходимо добавить позицию товаров или услуг, участвующих в закупке.

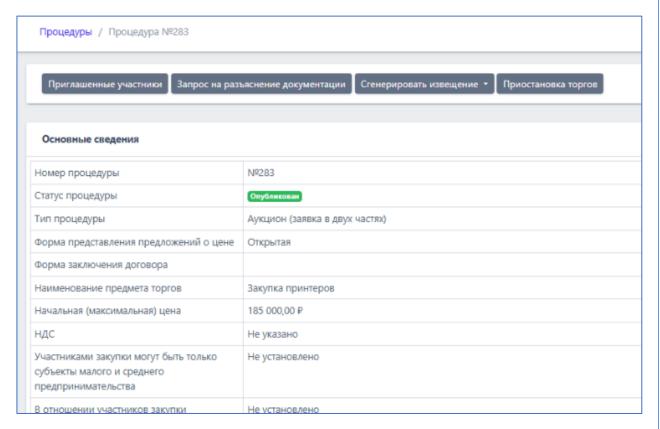




Шаг 5. Ответственные и приглашенные. Если продавец отличен от организатора торгов, необходимо заполнить поля «Сведения о продавце». Если же выступает одно лицо, то необходимо отметить «Продавец и организатор в одном лице». Так же здесь можно пригласить определенных участников путем приглашения их через email.

Шаг 6. Документация. После создания процедуры необходимо загрузить и подписать электронной подписью документацию к закупке. Закупочная документация содержит: техническую информацию — описание товаров, работ или услуг, их характеристик; юридическую информацию — предмет и условия исполнения контракта, права и обязанности, ответственность сторон, гарантийные обязательства.

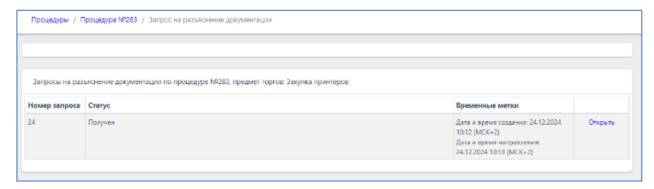
Шаг 7. Предпросмотр извещения. Выполнив предыдущие шаги, вы создадите черновик извещения. Здесь можно проверить все внесенные данные и исправить их. Если все внесено верно, необходимо подписать и опубликовать извещение.



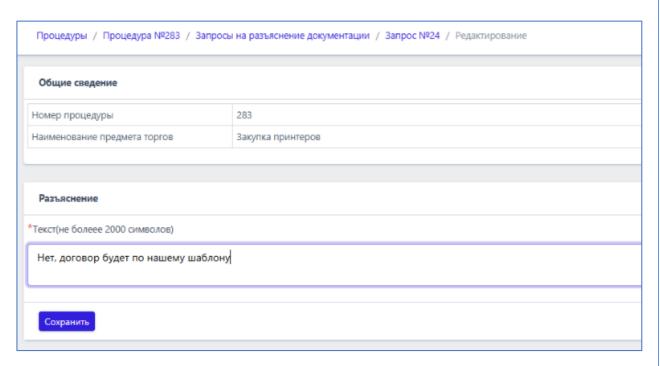
Аукцион проводится в несколько этапов:

Создание извещения, начало принятия заявок от участников, рассмотрение заявок, начало торгов, подведение итогов.

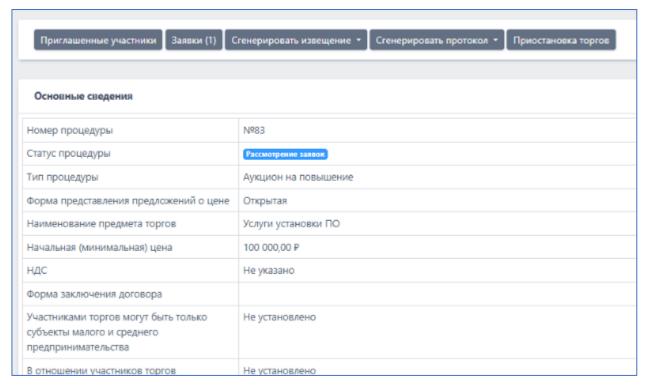
Во время принятия заявок от участников организатору может прийти «Запрос на разъяснение», данный документ отправляет участник в случае, если в ходе просмотра процедуры и документов к нему у него возникнут вопросы или разногласия.



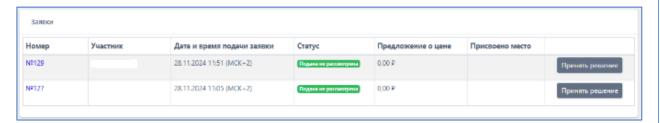
В случае получения Запроса на разъяснение необходимо направить Участнику ответ на Запрос на разъяснение.



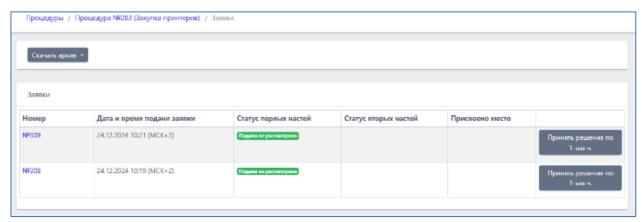
В карточке извещения доступны: заявки (от участников на участие в торгах), сгенерировать извещение об отказе от процедуры, сгенерировать протоколы (открытия доступа, рассмотрения заявок, проведения аукциона, итоговый протокол), приостановка торгов.



На этапе «Рассмотрение заявок» во вкладке «Заявки» отображены заявки от участников, желающих участвовать в торгах.



После окончания времени принятия заявок наступает время их рассмотрения. На этом этапе организатор может отклонить заявки, не соответствующие закупочным условиям. Если заявка соответствует всем требованиям необходимо допустить заявку. Тогда статус заявки станет «Соответствует требованиям».



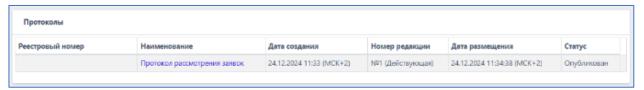
Типичные ошибки при отправке заявки:

- Заявку неправильно оформили. Например, не поставили подпись, печать.
- Вышел срок действия документов выписки из ЕГРЮЛ, доверенности, приказа об избрании директора компании.
- Участник не успел предоставить обеспечение заявки. Деньги могут не поступить на счет заказчика, если отправить их в последний момент.
- Условия исполнения контракта противоречат требованиям заказчика. Неверно указали сроки, параметры товара или порядок оплаты.
- В 223-ФЗ не указаны четкие причины для отказа. Организатор сам определяет требования и прописывает их в положении о закупке. Форма заявки, сроки подачи и необходимая документация на участие указаны в извещении.

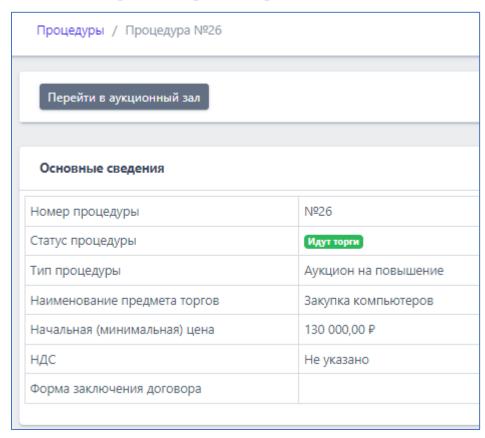
После рассмотрения заявок формируется протокол рассмотрения заявок. Для этого в карточке процедуры на этапе «Рассмотрение заявок» необходимо выбрать «Протокол рассмотрения заявок». Можно загрузить документ Рассмотрения заявок с устройства или выбрать Шаблон. После того как протокол сформировали, необходимо подписать загруженные документы или документ по шаблону и отправить его на ЭП.



После этого статус Протокола рассмотрения заявок становится «Опубликован»

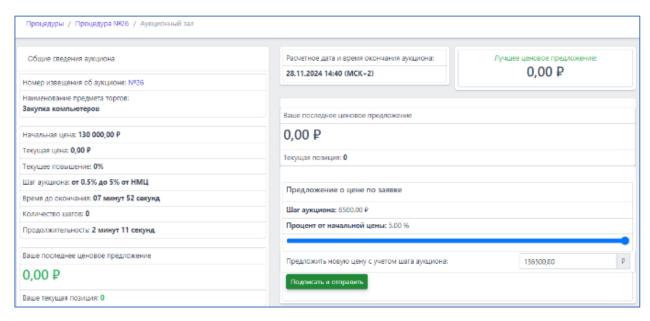


Далее начинается процесс торгов, открывается аукционный зал.



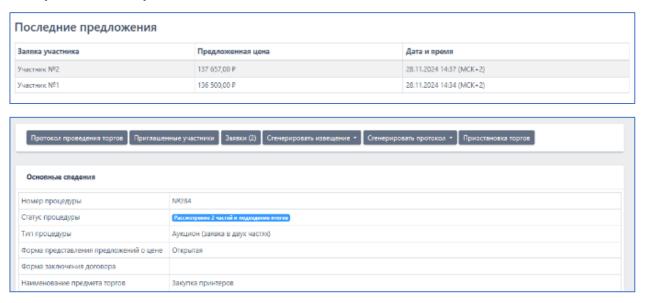
На этом этапе участники торгов, отправившие заявки на участие и получившие их одобрение, могут предложить свою цену (не может быть выше Начальной Максимальной цены и ниже Начальной Минимальной цены). В аукционном зале участники могут видеть предложения друг друга, в следствие чего могут изменить свое отправленное ранее предложение о цене.

Аукционный зал у участника выглядит следующим образом:

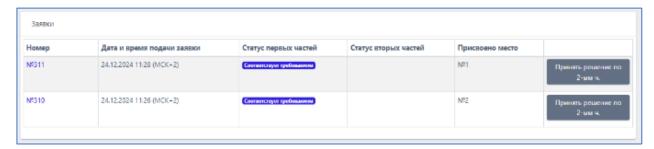


После проведения торгов статус процедуры становится «Рассмотрение 2 частей и подведение итогов». После этого открывается доступ к просмотру отправленных Участниками заявок и доступ к аукционному залу.

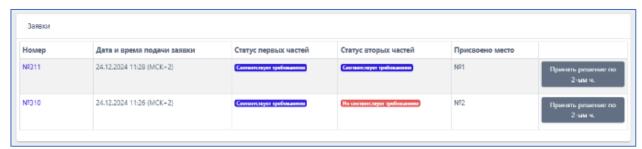
Заказчику в аукционном зале доступен просмотр всех заявок, поступивших от участников



Участникам, отправившим Заявки, автоматически присваиваются места по мере уменьшения/увеличения цены, предложенной ими. При рассмотрении заявок можно как допустить участника, так и отклонить его, с указанием причины отклонения. При отклонении участника, его место занимает тот участник, который предложил наиболее близкое к нему ценовое предложение.

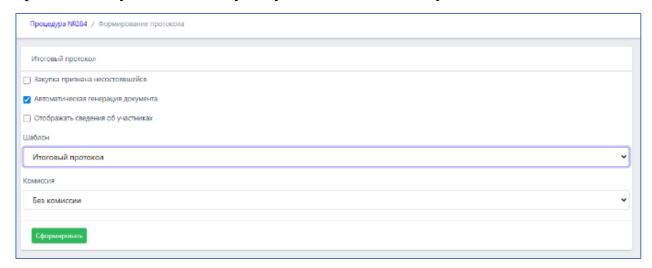


После рассмотрения статусы заявок «Статус вторых частей» принимают статус согласно допуску/недопуску



По итогу аукциона, побеждает тот, кто предложил наименьшую (наибольшую цену).

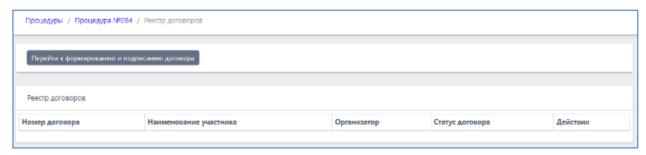
После проведения аукциона организатор торгов создает протокол проведения аукциона, где будет указан победивший участник.



При формировании протокола необходимо указать участника, с которым будет подписываться договор и в каком варианте. Сформированный протокол необходимо подписать и отправить.

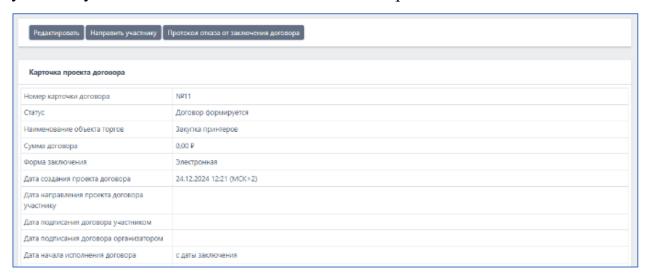


При выборе «Электронная» в форме заключения договора, необходимо сформировать и подписать договор в ЭП. Для этого в карточке процедуры необходимо пройти в «Реестр договоров».



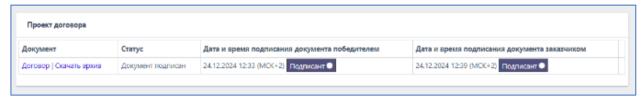
После формирования договора, он появится в Реестре договоров.

При открытии договора можно его редактировать, направить его участнику или отказаться от заключения договора.



Для направления договора Участнику необходимо загрузить файл договора с устройства. После этого вы увидите сообщение «Проект договора направлен Победителю».

После подписания Участником договора и направления его Заказчику необходимо подписать и все и завершить торги, для этого в «Реестре договоров» необходимо открыть договор и нажать «Подписать все и завершить торги».

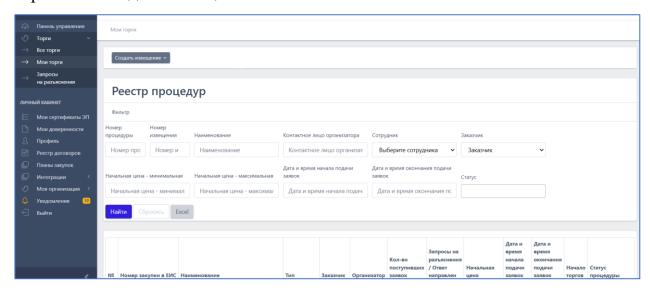


С этого момента торги считаются Завершенными.

У участников, не выигравших в торгах, происходит разблокировка обеспечения заявки и комиссии оператора на лицевом счете участника.

11. Проведение процедур. Конкурс

Для создания извещения о проведении конкурса откройте вкладку "Мои торги" -> "Создать извещение"



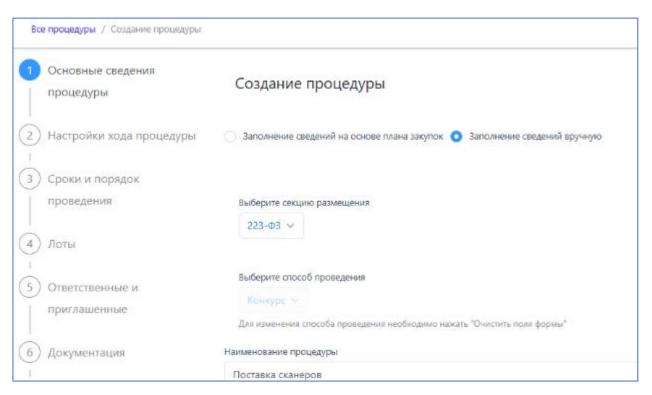
Электронный конкурс — это закупка, в которой участников оценивают по заранее заданным параметрам. Если в аукционе и запросе котировок заказчик выбирает поставщика по цене, то в конкурсе решающую роль может сыграть, например, опыт исполнения похожих контрактов. Победителем конкурса признают участника с наилучшими условиями.

Если конкурс открытый, то количество претендентов на контракт не ограничено, и к ним предъявляют единые требования из извещения. Для проведения закрытого конкурса заказчик сам выбирает поставщиков, например, с нужной квалификацией, и рассылает им приглашения на участие.

Открытый электронный конкурс начинается с размещения в ЕИС и на электронной площадке rftorgi.ru извещения.

Для создания извещения из плана необходимо настроить интеграцию личного кабинета на площадке с системой ЕИС. Данную интеграцию вы настраиваете сами или с помощью Оператора ЭП.

Если данной закупки нет в плане ЕИС, то сведения можно заполнить вручную. Вид закупки определяется на старте создания извещения (Мои торги -> Создание извещения)



Создание извещения процедуры конкурса проводится в несколько шагов:

Шаг 1. Основные сведения процедуры. Здесь определяется секция размещения, способ проведения и наименование процедуры и требования к участникам.

Требования к участникам	
Требование об отсутствии сведений в РНП	
Участниками закупки могут быть только субъекты малого и среднего предпринимательства	
В отношении участников закупки установлено требование о привлечении к исполнению договора субподрядчиков (соисполнителей из числа субъектов малого и среднего предпринимательства)
Закупка с ограниченным участием 🚯	

Шаг 2. Настройки хода процедуры.

⊘	Основные сведения процедуры	Создание процедуры
2	Настройки хода процедуры	Процедура состоит из Одной части Длух частей
3	Сроки и порядок проведения	Дополнительные опции Попозиционная закупка
4	Лоты	Торги за единицу Коэффициент снижения
(5)	Ответственные и приглашенные	□ Заключение договора возможно с любым из допущенных участников в Количество участников, занявших места ниже первого, с которыми возможно заключение договора по результатам процедуры ○ ○
(6)	Документация	

В данном шаге можно выбрать состоит процедура из одной части или двух.

Процедура из одной части — заявки принимаются один раз с описанием и предложения о товаре, работе или услуге и характеристики объекта, информация о квалификации участника и ценовое предложение.

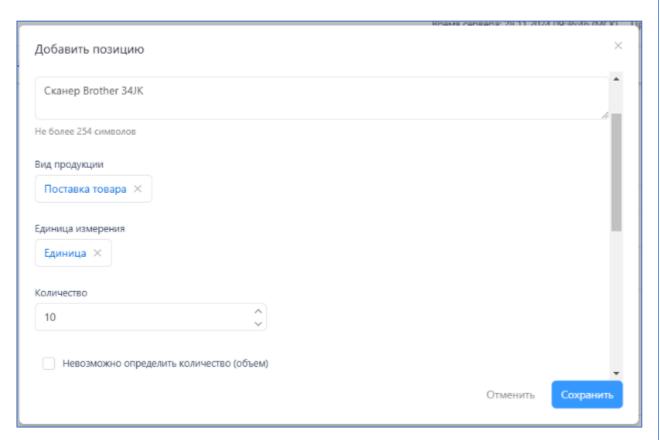
Процедура в двух частях — заявки принимаются в двух частях. Первая часть - описание и предложения о товаре, работе или услуге и характеристики объекта, информация о квалификации участника. Вторая часть — ценовое предложение.

Так же доступны к редактированию дополнительные опции процедуры.

Шаг 3. Сроки и порядок проведения процедуры. Здесь необходимо заполнить временные промежутки проведения процедуры. Такие как дата и время начала подачи заявок, окончания подачи заявок, дата и время их рассмотрения и т.д.

Шаг 4. Лоты. Здесь указывается Начальная (минимальная цена) контракта, это предельная граница цены на закупаемый товар, работу или услугу в конкурентных закупках, которую готов потратить покупатель. Так же необходимо указать тип обеспечения заявки - определенное количество денежных средств участника размещения заказа, блокируемые на его счете на торговой электронной площадке в качестве гарантии его участия и достоверности предоставляемой информации. На этом шаге так же задается тип обеспечения договора - это денежный залог, который участник должен внести на лицевой счет заказчика для того, чтобы подписать контракт.

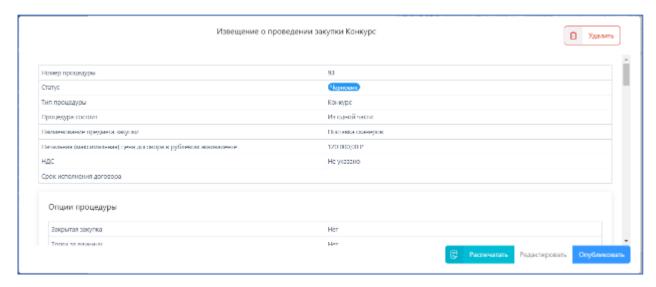
После определения всех указанных выше параметров, необходимо добавить позицию товаров или услуг, участвующих в закупке.



Шаг 5. Ответственные и приглашенные. Если продавец отличен от организатора торгов, необходимо заполнить поля «Сведения о продавце». Если же выступает одно лицо, то необходимо отметить «Продавец и организатор в одном лице». Так же здесь можно пригласить определенных участников путем приглашения их через email.

Шаг 6. Документация. После создания процедуры необходимо загрузить и подписать электронной подписью документацию к закупке. Закупочная документация содержит: техническую информацию — описание товаров, работ или услуг, их характеристик; юридическую информацию — предмет и условия исполнения контракта, права и обязанности, ответственность сторон, гарантийные обязательства.

Шаг 7. Предпросмотр извещения. Выполнив предыдущие шаги, вы создадите черновик извещения. Здесь можно проверить все внесенные данные и исправить их. Если все внесено верно, необходимо подписать и опубликовать извещение.



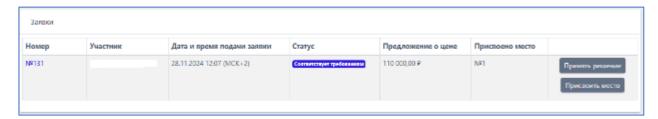
В карточке извещения доступны: заявки (от участников на участие в торгах), сгенерировать извещение об отказе от процедуры, сгенерировать протоколы (открытия доступа, рассмотрения заявок, проведения аукциона, итоговый протокол), приостановка торгов.

Конкурс проходит в несколько этапов:

- Создание извещения
- Прием заявок
- Рассмотрение заявок (в ходе рассмотрения участнику присваиваются места, соответствующие его ценовому предложению. В случае, если участник не соответствует каким-либо критериям, на данном этапе происходит отказ ему в его участии)
 - Подведение итогов

В конкурсе предусмотрен вариант проведения его с использованием переторжки. Переторжкой называется процедура, в ходе которой участники закупки могут добровольно улучшить своё предложение, повысив тем самым шансы на победу в закупке. К переторжке допускаются те участники, получившие какое-либо место в процессе рассмотрения заявок. В процессе переторжки участники как могут видеть предложения друг друга, так и нет (определяется организатором на этапе объявления переторжки).

На этапе приема заявок участники отправляют заявки на участие. После окончания времени принятия заявок наступает время их рассмотрения. На этом этапе организатор может отклонить заявки, не соответствующие закупочным условиям. Если заявка соответствует всем требованиям необходимо допустить заявку. Тогда статус заявки станет «Соответствует требованиям». К данной заявке необходимо присвоить место. Первое — наиболее соответствующее закупке заявка с наилучшей ценой.



После рассмотрения заявок формируется протокол «Рассмотрение заявок» где будут указаны все участники с присвоенными им порядковыми номерами.

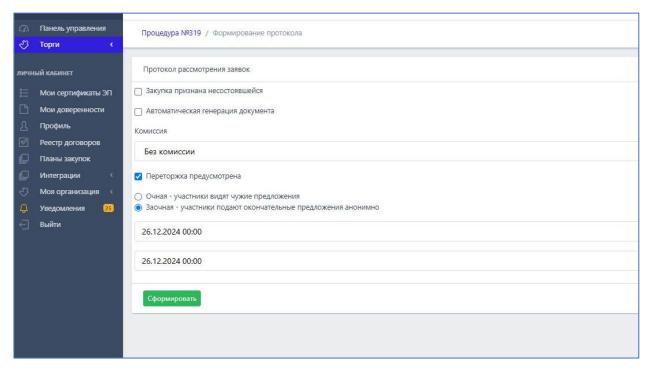
Для окончания конкурсной процедуры необходимо сформировать документ «Итоговый протокол». Договор заключается с участником, чей присвоенный номер равен 1.

12. Проведение процедур. Процесс переторжки

Процесс переторжки

Переторжкой называется процедура, в ходе которой участники закупки могут добровольно улучшить своё предложение, повысив тем самым шансы на победу в закупке. При переторжке процедура запроса котировок начинается заново. При этом переторжка может проводиться в рамках закупки неограниченное количество раз до подведения итогов закупки; в переторжке имеют право участвовать все допущенные к участию в закупке участники закупки (допущенные заявки на первом этапе запроса котировок). Переторжка объявляется в процедуре на этапе «Рассмотрения заявок», при формировании протокола рассмотрения заявок. Процесс переторжки может быть двух видов:

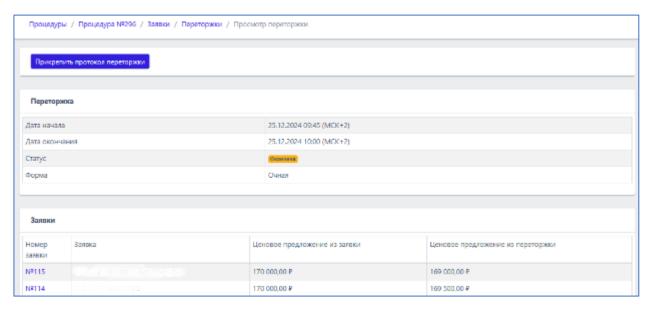
- 1. Очная переторжка когда участники видят ценовые предложения друг друга;
- 2. Заочная переторжка когда участники не видят предложения друг друга.



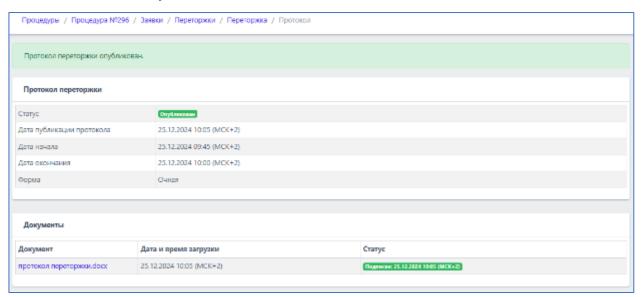
После заполнения данных переторжки необходимо подписать и опубликовать «Протокол рассмотрения заявок», важно не забыть указать время при заполнении данных, после этого в карточке процедуры появляется Переторжка, данные о ней и статус «Ожидание начала»



После начала процесса переторжки открывается «Зал очной/заочной переторжки». Тут Участники отправляют ценовые предложения. В зале очной переторжки Участники видят предложения друг друга, в заочной предложения не видят. После получения новых ценовых предложений от участников необходимо ознакомиться с ними и опубликовать Протокол переторжки. Для этого через карточку процедуры во вкладке «Заявки» необходимо пройти в «Переторжки», ознакомиться с предложениями цен от Участников, и прикрепить протокол переторжки



В открывшемся окне необходимо загрузить файл протокола переторжки, подписать его и опубликовать



После публикации протокола процедура вновь вернется на этап принятия заявок. После получения новых цен от участников, необходимо ознакомиться с ними. Новые ценовые предложения от Участников представлены в «Заявках» (в карточке процедуры). В таблице, размещенной в этой вкладке, указан столбец «Переторжка 1» где указаны ценовые предложения. Полученным заявкам надо присвоить место. Для этого через кнопку «Присвоить место» необходимо изменить присвоенное ранее место



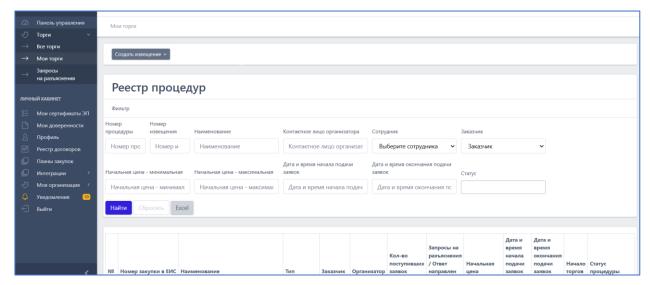
Присвоить новые места:

Основная информация					Перегорижа 1			
Номер	Участник:	Дата и время подачи заявки	Craryc	Предложение о цене	Присвоено место	Дата и время подачи	Ценовое предложение	
NF320		25.12.2024 09:14 (MOK+Z)	Course type policiones	170 000,00 P	NF3	25.12.2024 09:55 (MCK+2)	169 000,00 P	Принять решен
NR317		25.12.2034 09:13 (MCK+2)	Constant of the last	170 000,00 P	M2	25.12.2024 09:54 (MCX+2)	169 500,00 P	Принять решеня

Если необходимо объявить новую переторжку, публикуется «Протокол рассмотрения заявок», если в этом необходимости нет, торги завершаются публикацией «Итогового протокола»

13. Проведение процедур. Конкурентные переговоры

Для создания извещения о проведении конкурентных переговоров откройте вкладку "Мои торги" -> "Создать извещение"



Конкурентные переговоры — тип закупки, при котором победитель выбирается среди двух и более исполнителей путём проведения переговоров. Создание процедуры происходит в несколько этапов:

Шаг 1. Основные сведения процедуры, тут необходимо выбрать наименование процедуры, способ проведения и тип процедуры

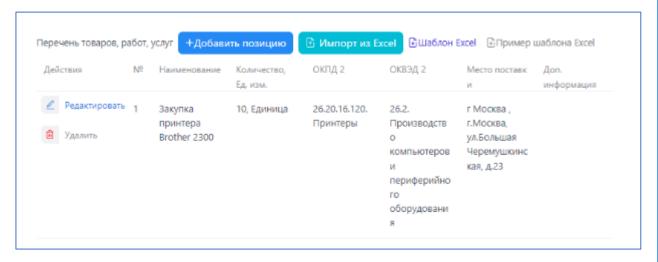
Шаг 2. Настройка хода процедуры. Если выбрать Процедура состоит из одной части, Заказчик рассматривает заявки с ценовым предложением и формирует Протокол рассмотрения заявок, если выбрать Процедура состоит из двух частей — Заказчик рассматривает сначала ценовые предложения заявок, далее документы к заявке (формирует Протокол рассмотрения 1-ых частей заявок, Протокол рассмотрения 2-ых частей заявок)

_			
	⊘ 	Основные сведения процедуры	Создание процедуры
		Настройки хода процедуры	Процедура состоит из
	1	построния кодо процедура	Одной части 🚺 Двух частей
	(3)	Сроки и порядок	Дополнительные опции
		проведения	Пополиционная закупка
	_		Для изменения опции "Попозиционная закупка" необходимо нажать "Очистить поля формы"
	(4)	Лоты	Торги за единицу
	1		Для изменения опции "Торги за единицу" необходимо нажать "Очистить поля формы"
	(5)	Ответственные и	Коэффициент онижения
		приглашенные	Заключение договора возможно с любым из допущенных участников (1)
	6	Документация	Назад Сохранить и продолжить
	á	Поравроснотр извешения	
	\cup	Предпросмотр извещения	

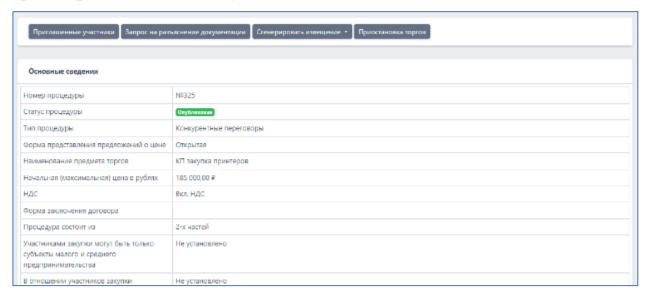
Шаг 3. Сроки и порядок проведения процедуры.

Основные сведения процедуры	Создание процедуры	
Настройки хода процедуры	Этапы проведения	
3 Сроки и порядок проведения	Дата и время начала подачи заявок совпадает с моментом	публикации извещения на ЭТП
4 Лоты	Дата и время начала подачи заявок (МСК+2)	26.12.2024 14:55
	Дата и время окончания подачи заявок (МСК+2)	26.12.2024 15:05 前
(5) Ответственные и приглашенные	Дата и время рассмотрения первых частей заявок (МСК+2)	26.12.2024 15:15
	Дата и время рассмотрения вторьох частей заявок (МСК+2)	26.12.2024 15:25
(6) Документация	Дата и время подведения итогов (МСК+2)	26.12.2024 15:35 飽

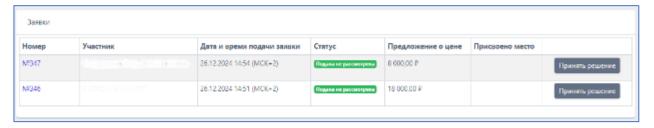
Шаг 4. Лоты. Здесь необходимо добавить позиции, участвующие в закупке



По итогу формируется Извещение о создании процедуры, который можно сохранить как черновик или опубликовать. После публикации статус процедуры становится - Опубликован

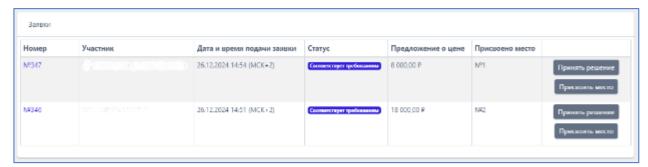


После этапа «Опубликован» наступает этап «Идет прием заявок». Во время данного этапа поступают заявки от участников. После данного этапа Заказчику необходимо принять решение по полученным заявкам (допуск или не допуск)





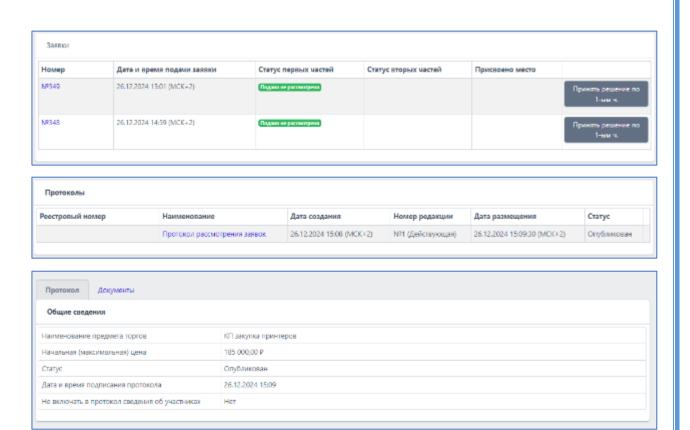
После принятия решения необходимо присвоить участникам место. Присвоение места происходит при изучении ценовых предложений участников.



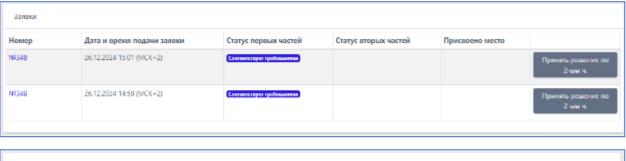
По итогу рассмотрения заявок формируется «Протокол рассмотрения заявок». Данный протокол необходимо подписать и опубликовать.

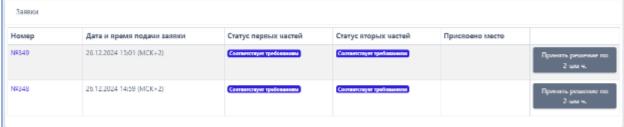


Если при создании процедуры было указано «Процедура из двух частей», то Заказчику необходимо сначала принять решение по 1-ым частям заявок, присвоить место участникам, далее сформировать протокол «Рассмотрения заявок», подписать и опубликовать его

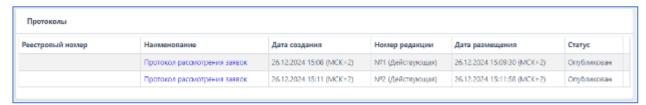


Далее принять решение по 2-ым частям заявок, сформировать протокол «Рассмотрения заявок», пописать и опубликовать его, далее присвоить места участникам.

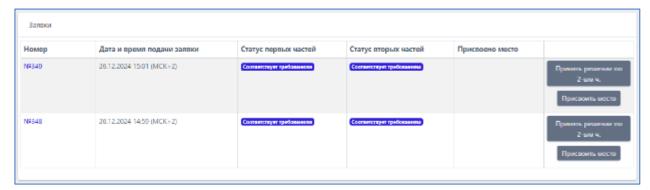




После сформирования и публикации протокола «Рассмотрения заявок» вторых частей, данных протоколов становится два.



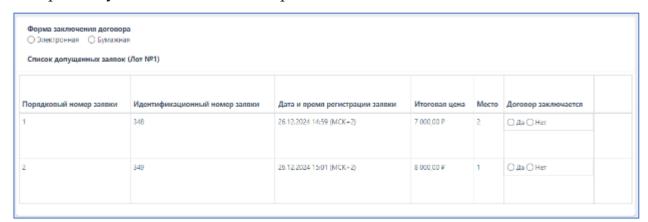
После публикации протокола «Рассмотрения заявок» вторых частей, необходимо приствоить место участникам



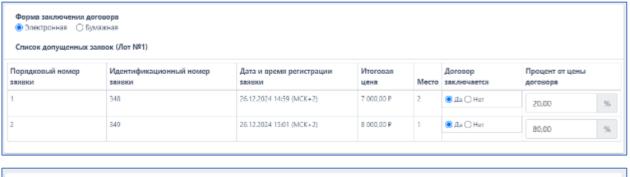
После описанных выше этапов необходимо сформировать «Итоговый протокол»



При формировании «Итогового протокола» выбираются участники, с которыми будет заключен договор

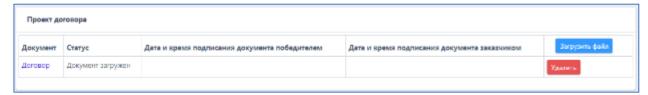


Если выбрать вариант заключения договора с несколькими участниками, можно указать процент от цены договора, на которую будет подписан договор





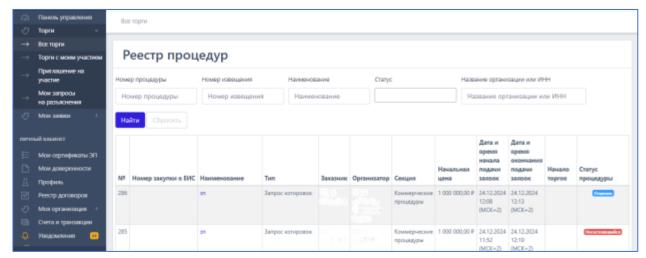
Оформленный и подписанный договор необходимо направить участнику



14. Личный кабинет Участника

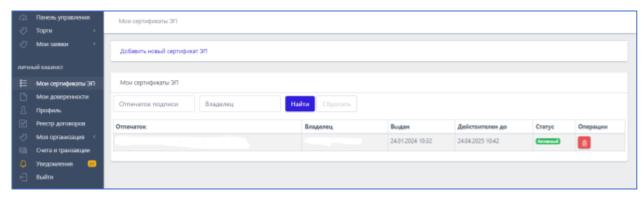
После регистрации в электронной площадке вам будет доступны следующие разделы личного кабинета:

Торги. Включает в себя: все торги (где включены все торги, прошедшие и активные на площадке rftorgi), торги с моим участием (перечень торгов, где участником являетесь вы), запросы на разъяснения (запросы, отправленные вами на разъяснение извещений).

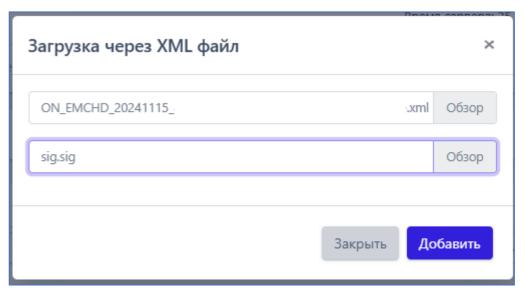


Мои заявки. Заявки, отправленные вами на участие в торгах. Так же тут хранятся черновики ваших заявок.

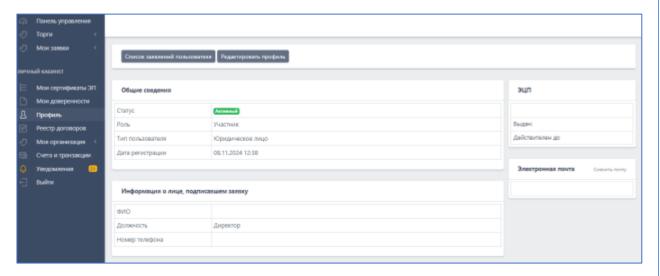
Мои сертификаты ЭП. Здесь находятся ваши сертификаты электронной подписи. Вы можете добавить новый или удалить старые. При этом ЭП должно быть установлено на устройстве (подробная установка в инструкции «Регистрация пользователя ЭП»)



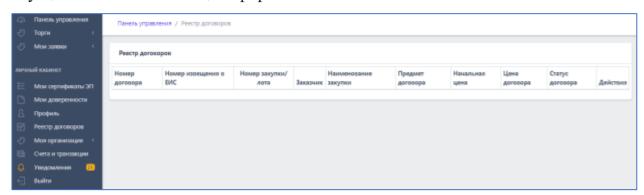
Мои доверенности. Здесь находятся доверенности на сотрудников организации. Загрузка происходит либо по реестровому номеру, либо путем загрузки файла XML с устройства. Для поиска по реестровому номеру необходим будет сам номер, ИНН организации и ИНН владельца. Для добавления путем загрузки файла XML с устройства необходим сам файл XML и его подпись.



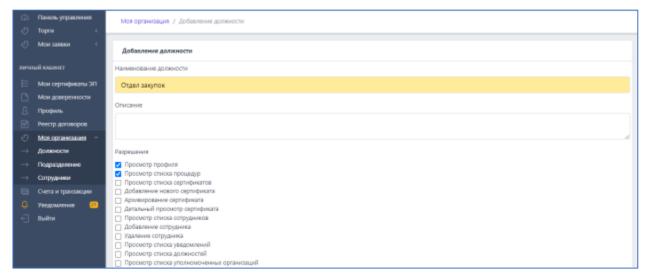
Профиль пользователя. Здесь предоставлена вся информация о пользователе, которую необходимо заполнить при регистрации на площадке. Так же можно редактировать профиль, после которого оператору ЭП будет направлена заявка на аккредитацию (модерацию).



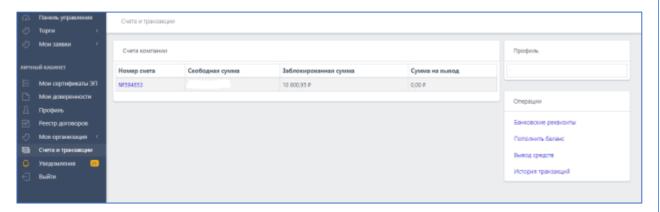
Реестр договоров. Здесь находятся все договора, заключенные в итоге успешного участия в торгах вашей организацией. Поиск договоров осуществляется с помощью формы поиска.



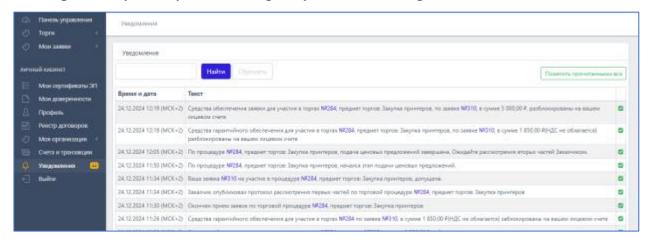
Моя организация. Здесь можно добавить структуру вашей организации, должности, подразделения, сотрудников. Добавление сотрудников описано в инструкции «Регистрация пользователей ЭП»



Счета и транзакции. В данной вкладке виден счет вашей организации на торговой площадке. Здесь можно поменять банковские реквизиты, пополнить баланс или оформить запрос на вывод денег со счета.



Уведомления. Здесь вы будете получать уведомления по процедурам, в которых вы участвуете, блокировку и списание средств с вашего счета.



15. Счета и транзакции

Раздел «Счета и транзакции» содержит данные о состоянии лицевого счета пользователя и операциях, проведенных на нем. Здесь можно просмотреть текущий баланс счета.

Основные понятия:

Свободная сумма — денежные средства, доступные на счете пользователя.

Заблокированная сумма — средства, зарезервированные на счете для обеспечения участия в торговой процедуре. Для победителя торгов сумма остается заблокированной, для остальных участников — разблокируется после завершения торгов.

Сумма на вывод — средства, подлежащие выводу со счета после подтверждения модератором. Они будут переведены на ваш банковский счет в течение 5 рабочих дней.

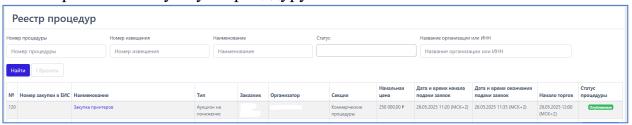
16. Участие в процедуре. Аукцион (на повышение или на понижение)

Под аукционом на понижение / повышение на право заключить договор понимается процедура закупки, при которой Организатор определяет победителя, предложившего наиболее низкую цену договора.

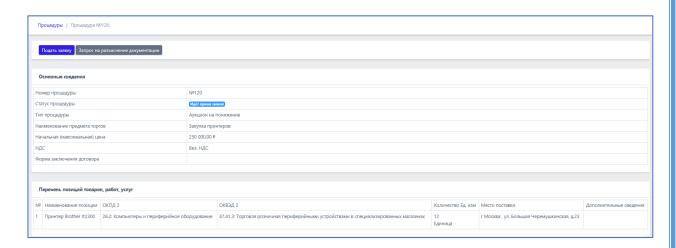
Процедура аукцион на понижение / повышение проводится путем понижения начальной (максимальной) цены договора Участниками закупки, которые допущены Заказчиком или Организатором и признаны участниками аукциона.

Подача ценовых предложений в ходе проведения аукционом на понижение / повышение производится неоднократно. Правила проведения аукциона на понижение / повышение устанавливаются Заказчиком или Организатором в документации.

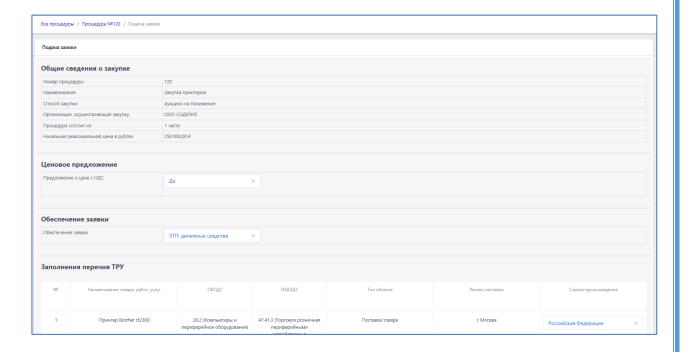
Чтобы участвовать в данном виде закупки, участнику следует в разделе «Все торги» найти нужную процедуру.



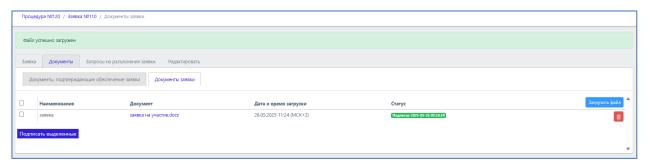
Открыв процедуру, нажмите кнопку «Подать заявку» для отправки заявки на участие в аукционе.



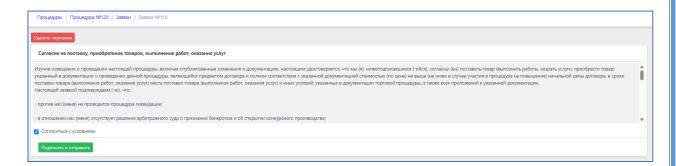
При заполнении заявки укажите обеспечение заявки и страну происхождения товара.



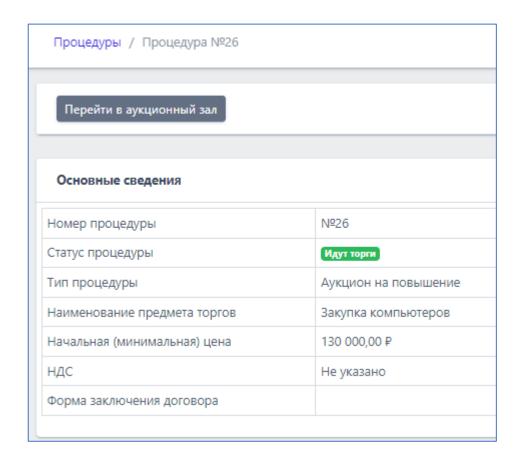
Далее прикрепите и подпишите документы заявки.



При подаче заявки необходимо согласиться с правилами, указанными на странице создания заявки. Готовую заявку подпишите электронной цифровой подписью (ЭЦП).



После рассмотрения всех заявок организатором открывается аукционный зал.



В аукционном зале происходит подача ценовых предложений от участников в целях предложения цены ниже или выше других участников. Аукционный зал

Процедуры / Процедура №26 / Аукционный зал		
Общие сведения аукциона Номер извещения об аукционе: N°26	Расчетное дата и время окончания аукциона: 28.11.2024 14:40 (МСК-2)	Лучшее ценовое предложение: 0,00 P
Наименование предмета торгов: Закупка компьютеров	Ваше последнее ценовое предложение	
Начальная цена: 130 000,00 P Текущая цена: 0,00 P Текущее повышение: 0%	0,00 Р Токущая позиция: 0	
Шаг аукциона: от 0.5% до 5% от НМЦ Время до окончания: 07 минут 52 секунд Количество шагов: 0	Предложение о цене по заявке Шаг аукциона: 6500.00 Р	
Продолжительносты 2 минут 11 секунд Ваше последнее ценовое предложение	Процент от начальной цены: 5.00 % Предложить новую цену с учетом шага аукциона:	136500,00 P
0,00 ₽ Ваше текущая позиция: 0	Подписать и отправить	

После проведения торгов в аукционном зале Организатором формируется итоговый протокол, в котором указывается Победитель аукциона.

17. Участие в процедуре. Аукцион (заявка в двух частях)

Аукцион в двух частях проводится следующим образом:

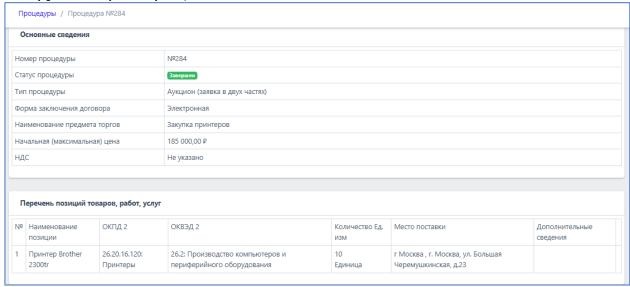
- Первая часть заявки содержит информацию о поставляемых товарах и услугах. В нее нужно добавить все необходимые документы, подтверждающие соответствие товара или услуги требованиям заказчика: сертификаты, выписки из реестров, паспортные характеристики. При этом в первой части не должно быть информации, указывающей на поставщика или ценовое предложение.

В 223-ФЗ первая часть заявки в аукционе рассматривается до начала торгов. По итогам заказчик публикует протокол рассмотрения первых частей, на основании которого определяется количество участников в торгах.

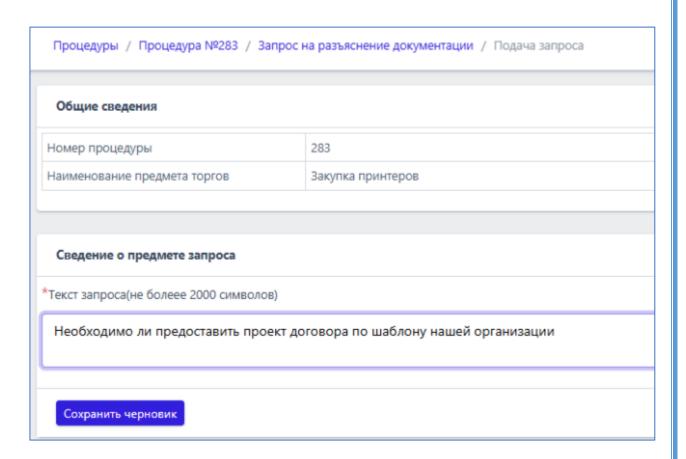
- Вторая часть заявки включает информацию о предложенной цене.

Вторые части заказчик рассматривает после проведения торгов, чтобы определить участников, которые предложили наилучшую стоимость.

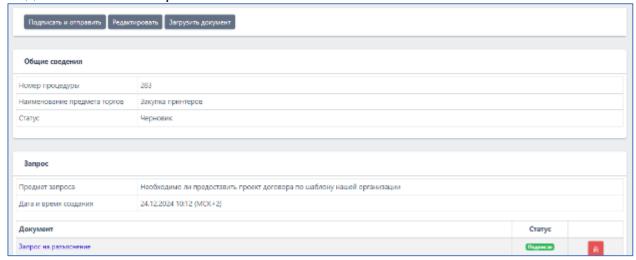
Чтобы участвовать в аукционе необходимо в реестре процедур найти необходимую процедуру (по списку, наименованию, номеру процедуры или по другим параметрам).



Открыв аукцион можно увидеть все параметры процедуры. При возникновении вопросов заказчику, можно направить «Запрос на разъяснение»

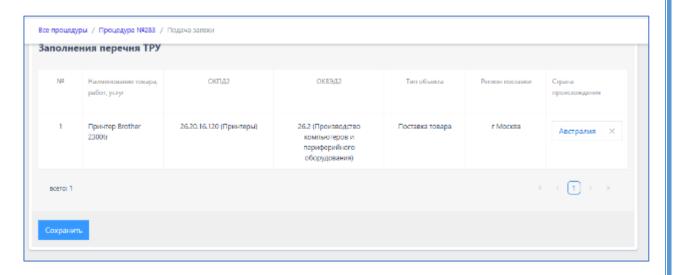


Далее необходимо загрузить документ запроса на разъяснение, подписать его и отправить.

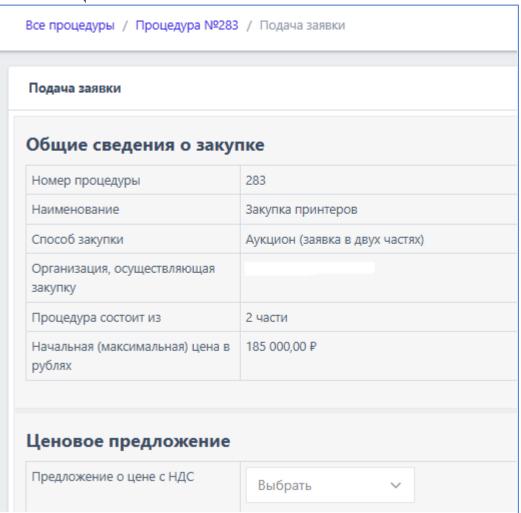


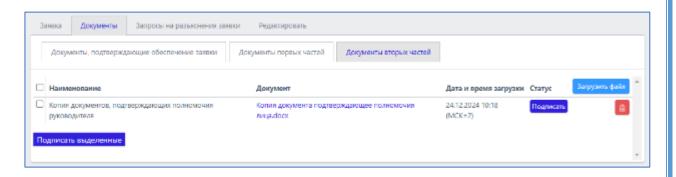
Заказчик получит данный документ и направит вам ответ. Чтобы подать заявку необходимо выбрать «Подать заявку» и заполнить:

- Предложение о цене с НДС/нет
- Тип обеспечения заявки
- Страну происхождения товара

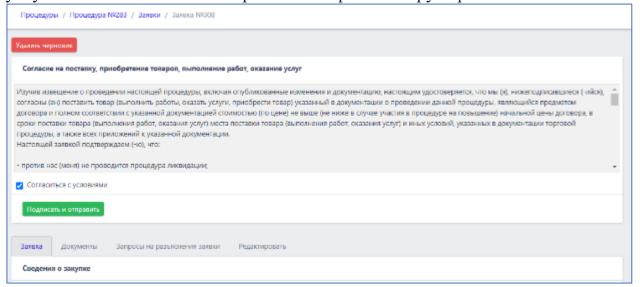


Заявка сразу подается в двух частях. Первая часть — заполненная форма, указанная ранее, вторая часть — необходимые документы, подписанные ЭЦП.

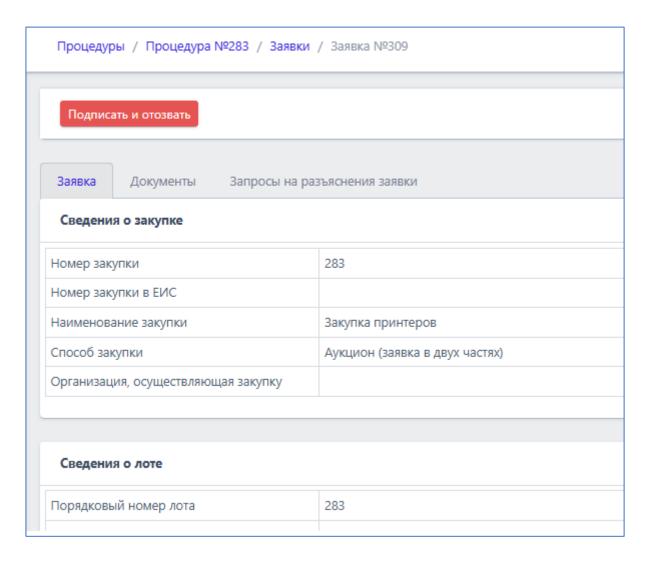




После загрузки и подписания документов необходимо ознакомиться с Согласием на поставку, приобретение товаров, выполнение работ, оказание услуг. После этого заявка направляется Организатору торгов.



После подачи заявки на участие в торгах, данную заявку можно «Подписать и отозвать» и при необходимости отправить новую заявку.

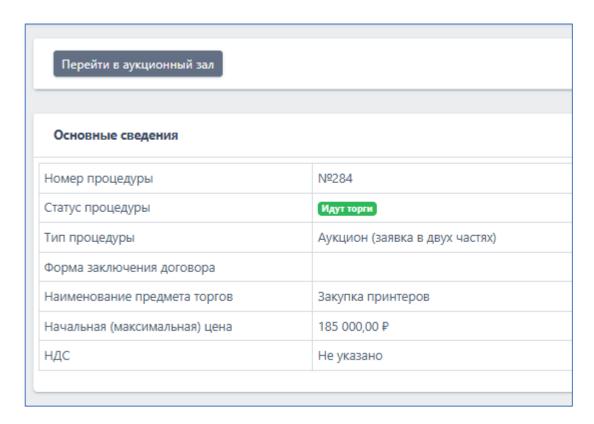


При подаче заявки происходит Блокировка средств гарантийного обеспечения для участия в торгах по процедуре и Блокировка средств обеспечения заявки для участия в торгах по процедуре. Средства обеспечения заявки для участия в торгах будут разблокированы после подведения итогов процедуры (разблокируются при публикации Итогового протокола Заказчиком). При выигрыше заблокированные средства гарантийного обеспечения для участия в торгах по процедуре будут списаны с лицевого счета для оплаты услуг Оператора ЭТП (гарантийного платежа).

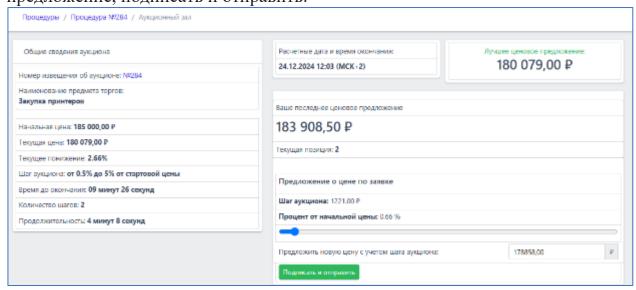
Список все заявок находится во вкладке «Мои заявки». Изображение ниже показывает, что поданная ранее заявка принята Организатором и получила статус «Соответствует требованиям».

Мои заявки	Все поданные	*			
Номер заявки	Реестровый номер процедуры	Наименование процедуры	Предмет Договора	Дата и время подачи заявки	Текущий статус
NF309	NF283	Аукцион (заявка в двух частях)	Закупка принтеров	24.12.2024 10:21 (MCK+2)	Спответствует сребования
NF307	NP282	Конкуретный отбор		23.12.2024 16:54 (MCK=2)	Подана не рассмотрена
NR306	NF280	Конкуретный отбор		23.12.2024 15:36 (MCK+2)	Подана не рассмотрена

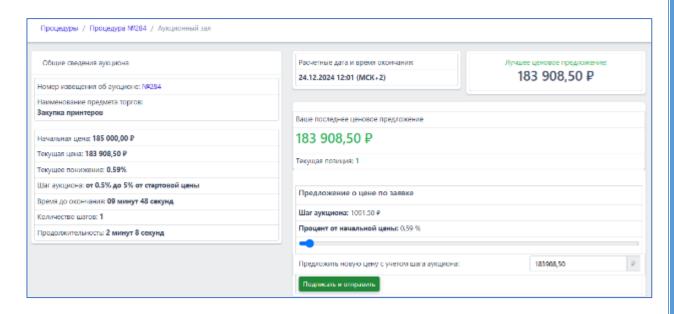
После рассмотрения заявок Организатором ожидается начало торгов. После смены статуса процедуры на «Идут торги» открывается аукционный зал.



В аукционном зале Видны характеристики процедуры, НМЦ и лучшее ценовое предложение (если было подано ранее ценовое предложение от участников). На этой странице необходимо ввести ваше ценовое предложение, подписать и отправить.



При необходимости ценовых предложений можно отправить несколько, уменьшая при этом предлагаемое ценовое предложение относительно лучшему ценовому предложению, поданному участниками ранее вас.



Следующий этап процедуры «Рассмотрение 2 частей и подведение итогов». Организатор торгов в данном этапе проводит рассмотрение ценовых предложений от участников и принимает решение о допуске/недопуске участников, подавших ценовое предложение. Далее организатор формирует Протокол подведения итогов и направляет проект договора участнику, предложившему наиболее лучшее ценовое предложение. При получении проекта договора, вы получите уведомление во вкладке «Уведомления» и в «Реестре договоров». Открыв договор можно направить «Протокол разногласий».

Карточка проекта договора				
Статус	Договор заключен			
Наименование объекта торгов	Закупка принтеров			
Сумма договора	0,00 ₽			
Форма заключения	Электронная			
Дата создания проекта договора	24.12.2024 12:21 (MCK+2)			
Дата направления проекта договора участнику	24.12.2024 12:24 (MCK+2)			
Дата подписания договора участником	24.12.2024 12:35 (MCK+2)			
Дата подписания договора организатором	24.12.2024 12:39 (MCK+2)			
Дата начала исполнения договора	с даты заключения			
Дата окончания исполнения договора				

В случае согласия на подписание договора необходимо загрузить договор, подписать его и направить Заказчику. При выигрыше заблокированные средства гарантийного обеспечения для участия в торгах по процедуре будут списаны с лицевого счета для оплаты услуг Оператора ЭТП (гарантийного платежа).

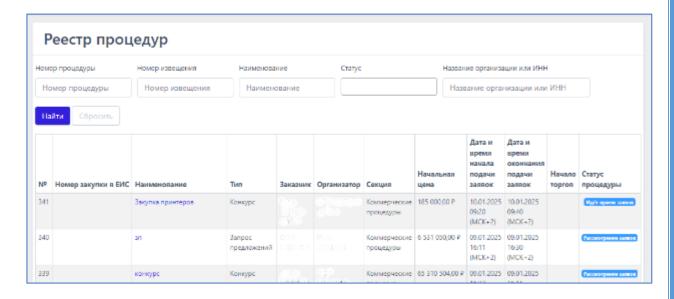
18. Участие в процедуре. Конкурс

Под конкурсом понимается процедура закупки, при которой Заказчик или Организатор на основании критериев и порядка оценки, установленных в извещении и конкурсной документации, определяет победителя конкурса, предложившего лучшие условия исполнения договора по поставку товара, выполнение работы, оказание услуги.

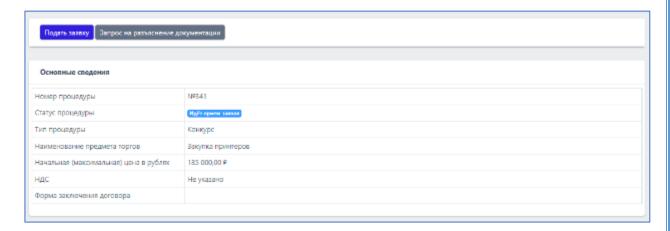
Процедура конкурса проводится путем подачи предложений по исполнению договора и стоимости исполнения договора Участниками закупки.

Подача заявки на участие в конкурсе производится Участником закупки однократно.

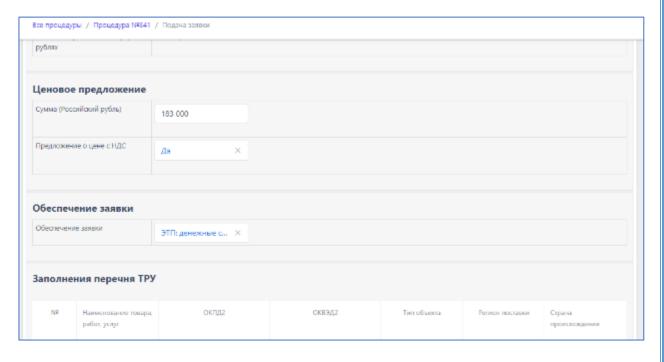
Для участия в процедуре перейдите во вкладку «Мои торги» и найдите нужную процедуру.

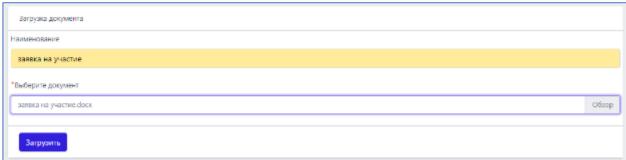


Открыв её, нажмите кнопку «Подать заявку», чтобы отправить заявку на участие.

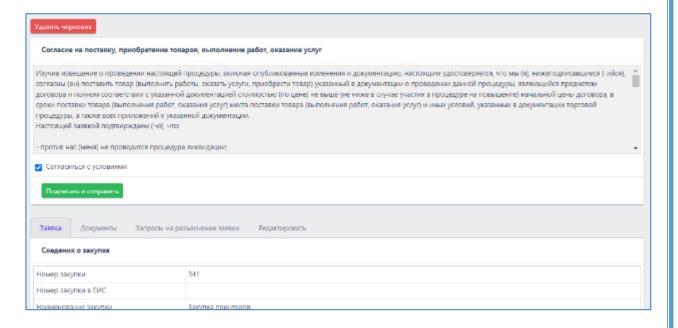


При заполнении заявки укажите вид обеспечения заявки и страну происхождения товара, а также прикрепите и подпишите необходимые документы.

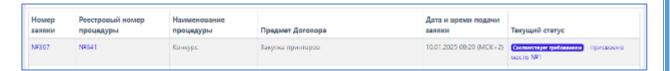




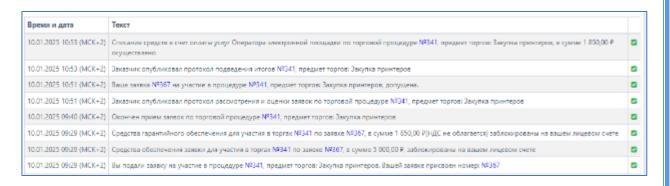
Созданную заявку подпишите электронной цифровой подписью (ЭЦП) и подтвердите согласие с условиями закупки.



После рассмотрения заявки, если она и прилагаемые документы соответствуют требованиям, статус заявки изменится на «Соответствует требованиям».

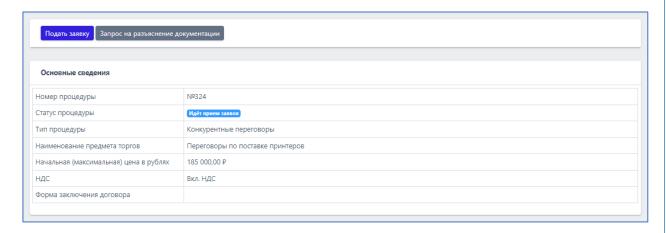


Вы получите уведомление о допуске вашей заявки к участию.

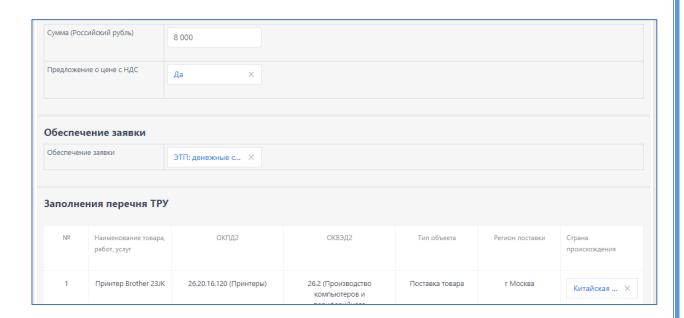


19. Участие в процедуре. Конкурентный переговор

Конкурентные переговоры — тип закупки, при котором победитель выбирается среди двух и более исполнителей путём проведения переговоров.



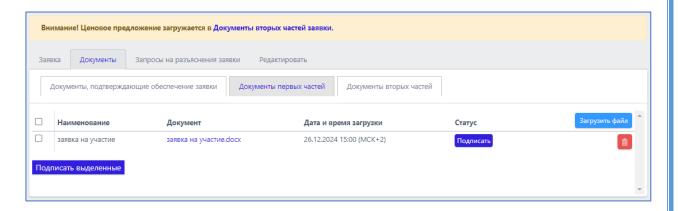
Для участия в процедуре «Конкурентные переговоры» необходимо найти процедуру в Реестре процедур, открыв карточку процедуры можно отправить Заявку на участие. При формировании Заявки необходимо указать сумму, предложении о цене с НДС/без и страну происхождения товара



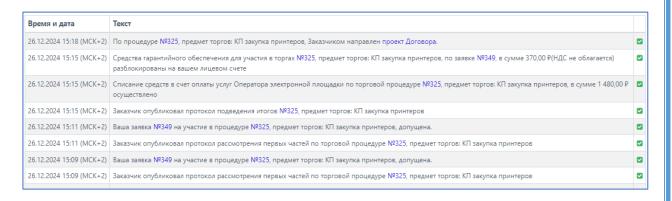
Так же прикрепляется документ Заявки с устройства и подписывается



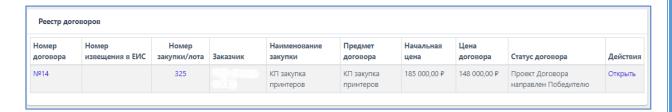
Если Процедура состоит из двух частей, то во вкладке Документы первых частей добавляется заявка с ценовым предложением, во вкладке Документы вторых частей прикрепляются сопутствующие документы к заявке

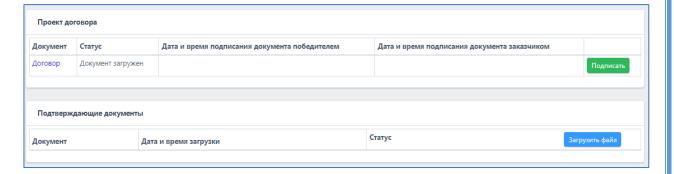


После принятия решения Заказчиком, вы получите уведомления по процедуре.

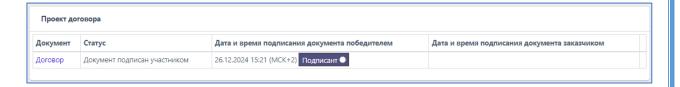


Подписанный проект договора от Заказчика будет указан в «Реестре договоров». Его необходимо подписать с вашей стороны.





После подписания договор будет выглядеть так

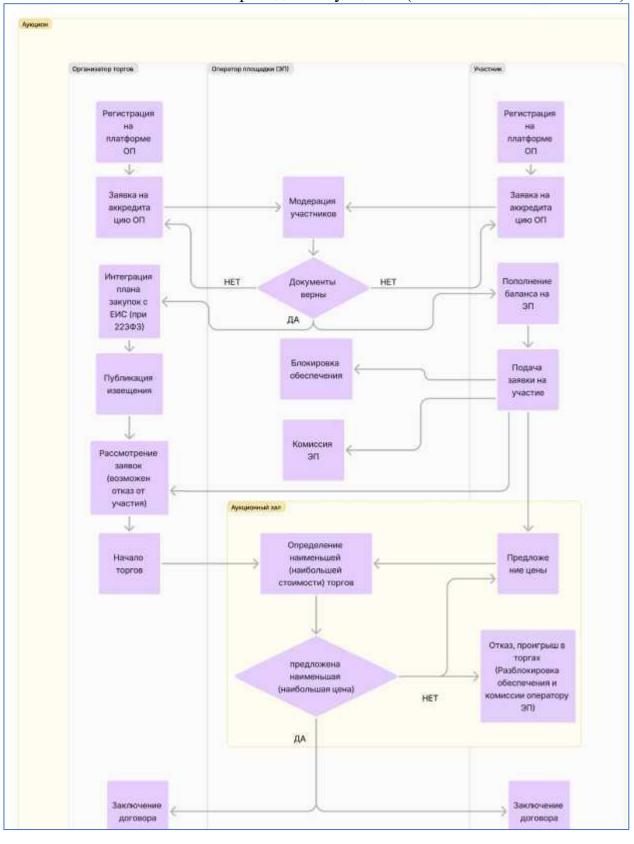


20. Техническая поддержка

Техническая поддержка Для получения помощи обращайтесь в службу поддержки: - Телефон: +7 (495) 445 55 40 (круглосуточно). - Email: support@rftorgi.ru.

Приложение №1 Руководства Пользователя

Блок схема проведения аукциона (на понижение/повышение)



Приложение №2 Руководства

Пользователя

Блок схема проведения процедуры Конкурс

